MEMORIA ANUAL

INTEGRADA CON REPORTE DE SUSTENTABILIDAD

2019

CARTA DEL PRESIDENTE

[102-14]

ESTIMADOS ACCIONISTAS:

Tengo el agrado de dirigirme a ustedes para comentar y someter a su consideración la Memoria Anual de Watt's, la cual, junto a los hechos más significativos ocurridos durante el año y los Estados Financieros de la sociedad, ha consolidado por primera vez la información que se entrega a nuestros grupos de interés con los avances más destacables en materias de desarrollo sostenible y responsabilidad social.

El 2019, al igual que el periodo anterior, fue un año que se caracterizó por una lenta evolución del consumo nacional y una estrategia comercial, por parte de nuestros principales clientes, basada en agresivas promociones y descuentos de precios. A lo anterior, se suman alzas de precio en insumos estratégicos y un entorno internacional complejo producto de guerras comerciales. La realidad política de Chile durante el último trimestre hizo extremadamente difícil nuestro trabajo. Bajo ese contexto la Compañía creció en el segmento alimentos y, a nivel consolidado compensó la caída en ventas sufrida por el segmento vitivinícola.

Respecto de las cifras, durante el 2019 los ingresos totales aumentaron un 0,5% con respecto al año 2018. El resultado operacional creció un 10,5%. Lo anterior refleja una mejora relevante en el margen operacional de la Compañía, el cual aumenta en 0,6pp y llega a 6,7%. La pérdida no operacional aumentó en un 37,3%, explicada principalmente por indemnizaciones extraordinarias, gastos financieros y menor desempeño de Laive S.A. De esta manera, la utilidad total del ejercicio alcanzó los $16.510 millones, lo cual representa una disminución de 1,5% con respecto al año 2018.

En la dimensión comercial, se potenció la relación con nuestros clientes teniendo como foco principal la creación de valor conjunto. En el año 2019 se mejoró significativamente nuestro nivel de servicio mediante la integración de nuestros sistemas de gestión logísticos lo que nos permite adaptarnos de mejor manera a sus solicitudes. Lo anterior, sumado al constante mejoramiento tecnológico y capacitación de nuestro equipo de ventas, nos permitió mejorar nuestra presencia y visibilidad en los puntos de venta, medido en base a variables objetivas.

En innovación y desarrollo, en el 2019 se realizó el primer "Watt's Innovation Week", en el que participaron diversos proveedores y se revisaron propuestas piloto que responden a las nuevas tendencias de mercado. Además, Watt's continúa fortaleciendo su proceso "Go to Market", el que nos permite asegurar una correcta coordinación interna entre todas las áreas, para llegar en forma oportuna a las ventanas de lanzamiento establecidas por los clientes. En materia de desarrollo de envases, el foco en 2019 fue la reducción en la generación de material de envase y embalaje, en respuesta a los requerimientos de la Ley de Responsabilidad Extendida del Productor (Ley REP), donde se destacan los proyectos de reducción de gramaje de nuestras botellas de aceite, eliminación de embalaje en productos de formato pack, y cambio de bombillas de plástico por bombillas de papel en algunos formatos individuales.

Respecto de nuestro portafolio de marcas, Loncoleche y Las Parcelas de Valdivia representaron los crecimientos más relevantes e impulsaron alzas en las principales categorías lácteas. Se destaca la marca "Loncoleche Protein" que continúa generando valor en el mercado con nuevos productos altos en proteínas y el lanzamiento de la marca "Oikos" reemplazando al producto Griego de Danone. Dentro de las principales innovaciones lanzadas al mercado durante el año, destacamos "Loncoleche Protein Yogurt" como el yogurt con mayor contenido de proteína en el mercado y "Danone 1919" que fue premiado como "Product of the Year 2020" en la categoría de yogurt batido por su calidad y preferencia en los consumidores. Adicionalmente, la marca Frutos del Maipo también logró crecimientos significativos, luego de un cambio de imagen y lanzamiento de sus productos "Listo Ya", smoothies y bowls. Por otra parte, también fue relevante la campaña "Pasa por Caja", que buscó la diferenciación en el mercado de conservas a través de nuestro exclusivo e innovador formato Tetra Recart, permitiendo el crecimiento de la marca Wasil.

En nuestros procesos productivos, es relevante mencionar que, durante el tercer trimestre, comenzó el proceso de envasado de leche líquida Loncoleche en la planta de Osorno, pasando ésta a ser la planta láctea más relevante de la Región de Los Lagos. Es un hito importante para la Compañía ya que contribuye a la simplificación de la operación y a la elaboración de productos de alta calidad a costos competitivos, además de significar una disminución en la huella de carbono por transporte de la materia prima. Lo anterior estuvo acompañado de un cambio de imagen en todas las categorías de leche líquida, el cual apuntó a un perfil más moderno, destacando el hecho de ser envasada en origen.

En el ámbito medioambiental, buscamos el cuidado de éste a través de la gestión de nuestros residuos, y el uso eficiente y responsable de los recursos naturales y energéticos, de manera de garantizar la viabilidad de nuestro negocio en el largo plazo. De esta manera, durante el 2019 se avanzó en el compromiso que hemos adoptado a través

del Acuerdo de Producción Limpia (APL) que busca minimizar la disposición de residuos a rellenos sanitarios y vertederos, logrando valorizar el 79% de los residuos generados en nuestras instalaciones productivas. Asimismo, se está participando en la conformación del primer Sistema Integrado de Gestión en la categoría de Envases y Embalajes, para gestionar de buena manera las exigencias que imparta la Ley REP. Además, durante el periodo, se continuó con la implementación de iniciativas que buscan reducir el consumo hídrico y energético en todas nuestras instalaciones productivas.

En el ámbito de las personas, destacamos positivamente el compromiso con la seguridad y cuidado de nuestros colaboradores. El 2019 fue un año con un fuerte enfoque en campañas internas de seguridad laboral, pasando desde una política de prevención de riesgo a una cultura de seguridad basada en el comportamiento y cuidado de las personas. Adicionalmente, en línea con nuestro desarrollo sostenible, se implementaron diversas iniciativas que buscaron fomentar en nuestros colaboradores el reciclaje en sus espacios de trabajo. Por otra parte, en materia de diversidad e inclusión, dimos cumplimiento a la Ley N°21.015 de Inclusión Laboral, llegando a tener un 1,2% de colaboradores a nivel nacional acreditados en el Registro Nacional de Discapacidad. Así mismo, durante el periodo se comenzó a trabajar en la definición de una política de diversidad e inclusión, la cual tendrá como principio rector la no discriminación y la equiparación de oportunidades dentro de la Compañía.

Así también, la Compañía continúa avanzando en su compromiso por generar una cultura de cumplimiento normativo e implementar buenas prácticas de gobierno corporativo. En esta materia, durante el 2019 se potenció y difundió nuestro modelo de prevención de delitos, el cual busca el desarrollo de la probidad en todas las fases del negocio, la lucha en contra de las malas prácticas y el accionar delictual o corrupto. A su vez, se mantiene nuestro canal de denuncia en la intranet y sitio web, el cual permite denunciar, en forma anónima o identificada, situaciones sospechosas que podrían implicar la comisión de delitos al interior de la Compañía. Por otra parte, se fortaleció el Programa de Libre Competencia y se avanzó en capacitaciones a todas las áreas de la Compañía en esta materia. Adicionalmente, durante el periodo se trabajó en la definición de un código de ética o conductas, el cual será lanzado durante el año 2020. En materia de gestión de riesgos, realizamos una revisión profunda de los riesgos a los que se encuentra expuesta nuestra Compañía, definiendo medidas concretas de prevención y mitigación de incidentes que podrían derivar en situación de crisis. Así mismo, el Comité de Riesgos tuvo un rol preponderante en la actualización del Manual de Crisis de la compañía y la definición del Comité de Crisis, como órgano para hacer frente a dichas situaciones.

Desde la perspectiva social, en Watt's estamos comprometidos con el desarrollo de las comunidades en las que operamos. En esta línea, durante el 2019 se impulsó el primer proyecto de voluntariado corporativo para apoyar a los niños que viven en el Hogar Paz y Amor de la Fundación Pequeño Cottolengo. Éste es un compromiso de largo aliento que comenzó el tercer trimestre con donaciones mensuales de alimentos y culminó, durante esta primera fase, con tres actividades del voluntariado, que involucraron directamente a más de 70 colaboradores.

En relación con nuestra operación coligada en el exterior, Laive S.A. en Perú alcanzó ventas de US$182,4 millones, correspondiendo a un decrecimiento de 1,8% respecto al año anterior, y la utilidad fue de US$3,0 millones, un 52,4% inferior al 2018. Estos resultados se explican, en gran medida, por una contracción del mercado producto de la nueva Ley de Alimentación Saludable decretada en Perú y castigo extraordinario de existencias realizadas en el último trimestre, producto de la entrada en vigencia de dicha ley.

La filial Viña Santa Carolina presentó una caída de un 10,3% en ventas, pasando de $52.776 millones a $47.319 millones. Esta caída se fundamenta por un escenario internacional complejo que llevó a caídas relevantes en los mercados de Asia y América Latina. Pese a la caída en ventas, menores costos por una favorable vendimia 2019, permitieron un resultado operacional relativamente similar al del año anterior y con una mejora de 0,3pp en el margen operacional. La utilidad alcanzada por la Viña Santa Carolina durante el ejercicio 2019 fue de $779 millones, la cual se compara con $1.365 millones del periodo anterior.

Por último, es relevante mencionar el refinanciamiento de pasivos que se concretó en el último trimestre del año, con la colocación en el mercado local de los Bonos de la Serie P, por la suma de UF 1.000.000, con vencimiento a 10 años y a una tasa efectiva de colocación de UF+1,5% anual. Lo anterior, creemos, es un hecho relevante que reafirma la confianza que el mercado tiene en la Compañía, considerando que se obtuvo una excelente tasa de colocación en medio de una alta incertidumbre país producto del estallido social que ha tenido lugar en el último tiempo.

Quiero terminar este mensaje reconociendo, a nombre del Directorio, el compromiso y trabajo de todas las personas, operadores, técnicos, administrativos, profesionales y ejecutivos que día a día se esfuerzan para que Watt's S.A. y sus filiales sigan siendo empresas reconocidas en Chile y en el extranjero, especialmente durante el período convulsionado vivido durante el último trimestre, en que el esfuerzo personal de cada trabajador hizo que pudiéramos seguir abasteciendo con relativa normalidad a todos nuestros clientes y consumidores. Termino agradeciendo profundamente la confianza que han depositado en la Compañía nuestros grupos de interés y los invito a conocer los hechos más relevantes del ejercicio 2019

Aníbal Larrain Cruzat

Presidente Watt's S.A.

MEMORIA ANUAL
INTEGRADA CON REPORTE DE SUSTENTABILIDAD
2019

01 Nuestra Empresa — Pág. 5

02 Mercado — Pág. 19

03 Operaciones e Inversión — Pág. 26

04 Resultados Financieros — Pág. 30

05 Personas y Comunidad — Pág. 34

06 Responsabilidad Medioambiental — Pág. 43

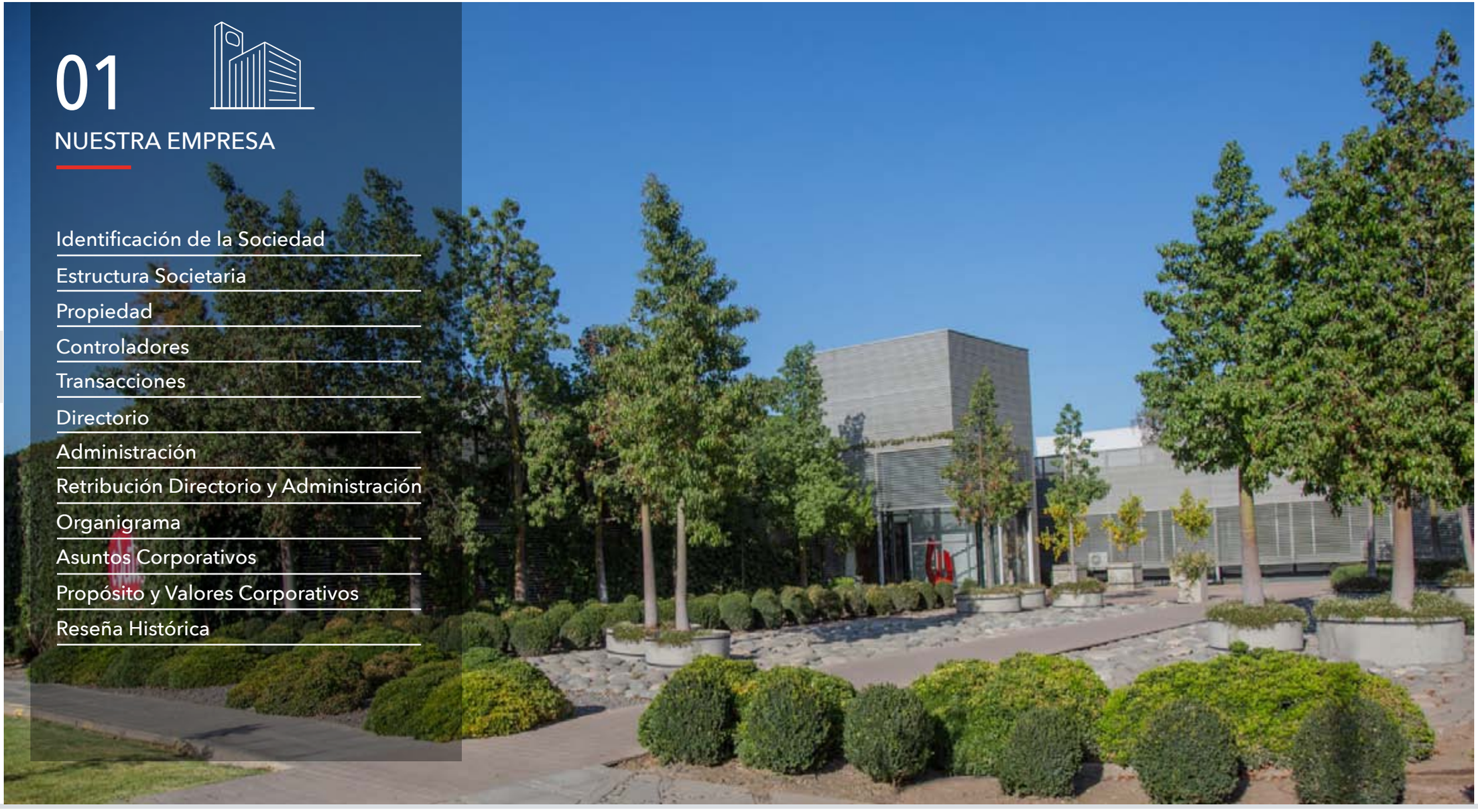
07 Acerca de la Memoria — Pág. 50

08 Estados Financieros — Pág. 57

01

NUESTRA EMPRESA

Identificación de la Sociedad
Estructura Societaria
Propiedad
Controladores
Transacciones
Directorio
Administración
Retribución Directorio y Administración
Organigrama
Asuntos Corporativos
Propósito y Valores Corporativos
Reseña Histórica



1.1
Nuestra Empresa

Identificación de la Sociedad

[102-1] [102-3] [102-5]

RAZÓN SOCIAL
Watt's S.A.

NOMBRE DE FANTASÍA
Watt's

NOMBRE BURSÁTIL
WATTS

DOMICILIO LEGAL
Avda. Presidente Jorge Alessandri R. N° 10.501, Santiago.

RUT DE LA SOCIEDAD
84.356.800-9

TIPO DE SOCIEDAD
Anónima Abierta

INSCRIPCIÓN REGISTRO VALORES
Inscrita con fecha 2/03/2012 bajo el número 1093.

CONSTITUCIÓN DE LA SOCIEDAD
En Santiago por escritura pública de fecha 30 de abril de 1976, ante el notario Jaime Morandé Orrego, transformada en sociedad anónima por escritura pública de fecha 7 de septiembre del año 2010, ante el notario Iván Torrealba Acevedo.

INSCRIPCIÓN REGISTRO DE COMERCIO
Inscrita en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago a fojas 3.347 número 1.937 del año 1976.

PUBLICACIÓN EXTRACTO DIARIO OFICIAL
17 mayo 1976

DIRECCIÓN
Avda. Presidente Jorge Alessandri R. N° 10.501, Santiago.

TELÉFONO CASA MATRIZ
(56-2) 2441 40 00 - Fax: (56-2) 2441 40 01

CORREO ELECTRÓNICO
servicio.cliente@watts.cl

SITIO WEB CORPORATIVO
www.watts.cl

CASILLA
14.271 Correo 21, Santiago

AUDITORES EXTERNOS
Price Waterhouse Cooper Consultores, Auditores SpA

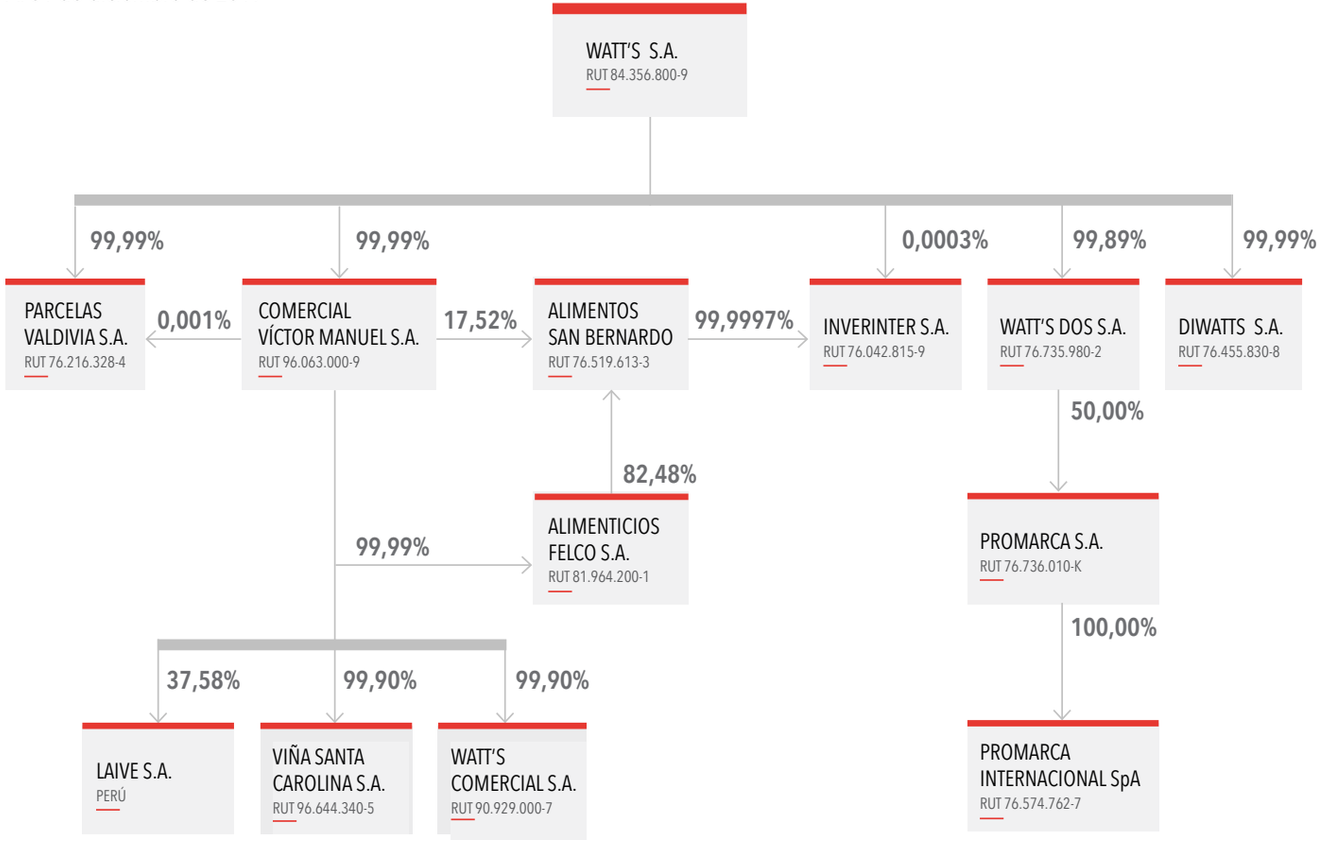
1.2

Nuestra Empresa

Estructura Societaria

[102-45]

Al 31 de diciembre de 2019



Planta San Bernardo

Viña Santa Carolina

1.3
Nuestra Empresa
Propiedad

[102-7 (IV)]

Al 31 de diciembre de 2019 el capital social de Watt's S.A. asciende a M$77.794.585 y está representado por 315.165.988 acciones ordinarias o comunes. Los catorce principales accionistas de Watt's S.A. son los siguientes:

COMPOSICIÓN DE LA PROPIEDAD DEL CAPITAL SOCIAL

AL 31 DICIEMBRE 2019

ACCIONISTAS	RUT	ACCIONES AL 31-12-2019	PORCENTAJE DE PROPIEDAD %
WATT'S S.A.	84.356.800-9		
Chacabuco S.A.	88.716.400-2	161.012.926	51,088294
Moneda S.A. AFI para Pionero Fondo de Inversión	96.684.990-8	65.679.400	20,839622
Consorcio Corredores de Bolsa S.A.	96.772.490-4	21.198.402	6,726107
Compass Small Cap Chile Fondo de Inversión	96.804.330-7	11.728.091	3,721243
BCI Corredora de Bolsa S.A.	96.519.800-8	10.490.778	3,328652
BTG Pactual Small Cap Chile Fondo de Inversión	96.966.250-7	9.087.869	2,883518
Toesca Small CAP Chile Fondo de Inversión	76.777.416-8	8.445.893	2,679824
Fondo de Inversión Santander Small CAP	96.667.040-1	6.028.265	1,912727
Larraín Vial S.A. Corredora de Bolsa	80.537.000-9	4.397.922	1,395430
BCI Small Cap Chile Fondo de Inversión	76.418.822-5	2.575.675	0,817244
Moneda S.A. AFI para Moneda Chile Fund Ltd.	96.684.990-8	2.059.900	0,653592
BTG Pactual Chile S.A. C de B	84.177.300-4	1.773.110	0,562596
Moneda Corredores de Bolsa Ltda.	76.615.490-5	1.668.471	0,529394
Nevasa S.A. Corredores de Bolsa	96.586.750-3	1.261.018	0,400112
Otros 1.908 Accionistas		7.758.268	2,461645
TOTAL		**315.165.988**	**100**

1.4
Nuestra Empresa
Controladores

Al 31 de diciembre de 2019 el control sobre Watt's S.A. lo detenta Inversiones Sodeia SpA, RUT 84.473.900-1, dueña del 51,09% del total de las acciones emitidas por la Sociedad. Dicho control lo ejerce a través de Chacabuco S.A.

Las personas naturales tras la controladora Inversiones Sodeia SpA son: Fernando Larrain Peña (RUT 2.289.493-5); Fernando Larrain Cruzat (RUT 7.011.884-K); Isabel Larrain Cruzat (RUT 7.011.885-8); Aníbal Larrain Cruzat (RUT 7.011.886-6); Santiago Larrain Cruzat (RUT 7.011.887-4) y Francisco de Borja Larrain Cruzat (RUT 9.156.639-7), detentando en forma indirecta, el primero, el 2,17% de la sociedad controladora, mientras que los últimos cinco, en conjunto con los miembros de sus respectivas familias, un 19,565% cada uno, aproximadamente.

Personas naturales y jurídicas distintas de los controladores que poseen directamente o a través de otras personas naturales o jurídicas el 10% o más del capital de Watt's S.A.

ACCIONISTA	RUT	CANTIDAD DE ACCIONES	PORCENTAJE DE PROPIEDAD
Moneda S.A. AFI para Pionero Fondo de Inversión	96.684.990-8	65.679.400	20,839622%

CAMBIOS DE MAYOR IMPORTANCIA EN LA PROPIEDAD DE WATT'S S.A.

AL 31 DICIEMBRE 2019

ACCIONISTAS	RUT	TIPO DE TRANSACCIÓN	% SOBRE EL TOTAL DE LAS ACCIONES EMITIDAS
Moneda S.A. AFI para Pionero Fondo de Inversión	96.684.990-8	Compró	3,15%
BTG Pactual Small CAP Chile Fondo de Inversión	96.966.250-7	Compró	2,10%
Toesca Small CAP Chile Fondo de Inversión	76.777.416-8	Compró	1,21%
Compas Small CAP Chile Fondos de Inversión	96.804.330-7	Compró	0,82%
Fondo de Inversión Santander Small CAP	96.667.040-1	Compró	0.51%
Banco de Chile por Cuenta de Terceros No Residentes	97.004.000-5	Vendió	-6,04%
Siglo XXI Fondo de Inversión	76.100.825-0	Vendió	-0,90%
Moneda Corredores de Bolsa Limitada	76.615.490-5	Vendió	-0,28%

1.5
Nuestra Empresa

Transacciones

TRANSACCIONES DE ACCIONES – COMPRAS Y VENTAS

Durante los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017 se registraron las siguientes transacciones de acciones de la Sociedad, efectuadas por parte de accionistas mayoritarios, directores y ejecutivos. Cifras expresadas en pesos históricos.

2019	COMPRA			VENTA		
	Nº DE ACCIONES	COMPRA MONTO M$	PRECIO PROMEDIO $	Nº DE ACCIONES	VENTA MONTO M$	PRECIO PROMEDIO $
Moneda S.A. AFI Chile Fund Ltd.	477.400	514.250	1.077,19	132.500	131.545	992,79
Moneda S.A. AFI Pionero	10.019.400	10.643.667	1.062,31	100.000	109.940	1.099,40

2018	COMPRA			VENTA		
	Nº DE ACCIONES	COMPRA MONTO M$	PRECIO PROMEDIO $	Nº DE ACCIONES	VENTA MONTO M$	PRECIO PROMEDIO $
Chacabuco S.A.	158.262.840	1	1	0	0	0
La Estrella S.A.	0	0	0	158.262.840	1	1
Moneda S.A. AFI Chile Fund Ltd.	165.234	196.889	1.191,58	177.616	213.507	1.207,07
Moneda S.A. AFI Pionero	639.638	787.072	1.230,50	47.500	56.092	1.180,89

2017	COMPRA			VENTA		
	Nº DE ACCIONES	COMPRA MONTO M$	PRECIO PROMEDIO $	Nº DE ACCIONES	VENTA MONTO M$	PRECIO PROMEDIO $
Moneda S.A. AFI Chile Fund Ltd.	1.648	1.839	1.115,94	377.648	414.241	1.096,90
Moneda S.A. AFI Pionero	522.000	559.645	1.072,12	135.500	172.557	1.273,48
Moneda S.A. AFI Campion	0	0	0	177.000	223.242	1.261,25

TRANSACCIONES BURSÁTILES

Durante los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, se registraron las siguientes transacciones bursátiles. Las bolsas de valores en las cuales la Sociedad cotiza sus acciones son: la Bolsa de Comercio de Santiago y la Bolsa Electrónica de Chile.

2019	Nº DE ACCIONES TRANSADAS	MONTO TOTAL TRANSADO M$	PRECIO PROMEDIO $
I Trimestre	4.293.656	4.577.928	1.066,21
II Trimestre	21.732.787	23.041.202	1.060,20
III Trimestre	3.311.629	3.546.781	1.071,01
IV Trimestre	5.091.241	5.032.392	988,44

2018	Nº DE ACCIONES TRANSADAS	MONTO TOTAL TRANSADO M$	PRECIO PROMEDIO $
I Trimestre	5.176.423	6.329.317	1.222,72
II Trimestre	1.985.432	2.455.400	1.236,71
III Trimestre	2.928.705	3.420.414	1.167,89
IV Trimestre	3.752.162	4.087.503	1.089,37

2017	Nº DE ACCIONES TRANSADAS	MONTO TOTAL TRANSADO M$	PRECIO PROMEDIO $
I Trimestre	3.697.357	4.311.762	1.166,17
II Trimestre	2.287.916	2.764.340	1.208,23
III Trimestre	8.856.694	8.904.914	1.005,44
IV Trimestre	3.777.652	4.366.553	1.155,89

1.6
Nuestra Empresa
Directorio

[102-18 (a)] [102-22] [102-23] [102-24] [102-27]

Aníbal Larrain Cruzat
Presidente Directorio
ABRIL 2011
Ingeniero Comercial
Master en Filosofía, Universidad de Navarra, España
Director de Viña Santa Carolina S.A.
Director Laive S.A. (Perú)
Director de Larrain Vial SpA
Director EFT Group
Director Minera Activa

Francisco de Borja Larrain Cruzat
Vicepresidente Directorio
ABRIL 2017
Ingeniero Comercial
Ph.D. Economía, Harvard University.
Director Larrain Vial SpA
Director Viña Santa Carolina S.A.
Director Ejecutivo de Finance UC.

Fernando Larrain Cruzat
Director
ABRIL 2011
Ingeniero Comercial
MBA Harvard Business School
Presidente Ejecutivo de Larrain Vial SpA
Director de la Bolsa de Comercio de Santiago
Director de Activa SpA
Director de Fundación Las Rosas
Director de Grupo Educar
Director de CCLV, Contraparte Central S.A.

Pablo Turner González
Director
SEPTIEMBRE 2011
Ingeniero Comercial
Director de AD Retail
Director Holding Gastronomía y Negocios
Director Retail del grupo Interbank en Perú
Director de Moneda S.A. AGF
Director de CMPC S.A.
Director de Inretail Real Estate Corp.

Carlos Antonio Díaz Vergara
Director
SEPTIEMBRE 2015
Ingeniero Comercial
Master of Arts, Economía, Universidad de California, Los Angeles, Estados Unidos
Director del Centro de Gobierno Corporativo UC
Miembro Comisión Clasificadora de Riesgo (CCR)
Rector del instituto Duoc UC
Presidente del Consejo Consultivo Previsional

Pablo Echeverría Benítez
Director
SEPTIEMBRE 2011
Ingeniero Civil Industrial
Presidente de Moneda S.A. AGF
Presidente de Chiletech S.A. AFI
Director de Pucobre S.A.

Felipe Soza Donoso
Director
SEPTIEMBRE 2011
Ingeniero Civil
Presidente de Agrícola Montolín S.A.
Director de Inmobiliaria Montemar S.A.
Director de Reconsa S.A.

Rodolfo Véliz Möller
Director
ABRIL 2019
Ingeniero Comercial
Director de Laive S.A.
Director Viña Santa Carolina
Director de AGIP
Director de AB Chile
Director de Virutex Ilko S.A.
Consejero de SOFOFA

Alejandra Mehech Castellón
Directora
ABRIL 2019
Ingeniero Comercial
Directora de Grupo Ultramar
Directora de Terminal Pacífico Sur Valparaíso S.A.
Directora de Ultraport
Directora de Hogar De Cristo

José Joaquín González Errázuriz
Secretario
ABRIL 2011
Abogado

Nota: Fechas corresponden al año de ingreso al Directorio.

PRINCIPALES FUNCIONES DEL DIRECTORIO:

Para el cumplimiento del objetivo social, el Directorio posee todas las facultades de administración y disposición que la ley y los Estatutos de la Sociedad no establezcan como privativas de la Junta de Accionistas, sin que sea necesario otorgarle un poder especial, inclusive para aquellos actos o contratos que las leyes lo exijan. El Directorio, además, puede delegar parte de sus facultades en los ejecutivos principales, gerentes, subgerentes o abogados de la Sociedad, en un director o en una o más comisiones de directores y, para objetos especialmente determinados, en otras personas.

El Directorio de nuestra Compañía está compuesto por nueve integrantes elegidos por la Junta Ordinaria de Accionistas.

En la primera reunión que se celebre después de la Junta Ordinaria de Accionistas que lo haya designado, el Directorio elige por votación al Presidente y Vicepresidente del Directorio, que lo serán también de la Sociedad y de las Juntas de Accionistas. A su vez, este órgano colegiado designa al comité a que se refiere el artículo 50 bis de la Ley de Sociedades Anónimas (Ley 18.046) y los demás comités que estime pertinente.

EL DIRECTORIO TIENE DOS COMITÉS:

1. Comité de Directorio, conformado según las exigencias del artículo 50 bis de la Ley de Sociedades Anónimas.

2. Comité de Asuntos Corporativos (AA.CC.) que está a cargo de Asuntos Corporativos y Auditoría.

Luego de ser elegidos, los integrantes del Directorio son sometidos a un proceso de inducción que incluye el conocimiento y comprensión de la Sociedad, sus negocios, propósito, objetivos estratégicos, principios y valores, beneficios, riesgos, procedimientos, principales criterios contables y el marco jurídico vigente más relevante y aplicable a la Sociedad y al Directorio.

1.7
Nuestra Empresa
Administración

[102-18 (a)] [102-19] [102-20] [102-27]

GERENTE GENERAL
Santiago Larrain Cruzat
MARZO 2019
Ingeniero Comercial
Pontificia Universidad Católica de Chile

GERENTE DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS
Pablo Tagle Quiroz
NOVIEMBRE 1995
Ingeniero Comercial
Pontificia Universidad Católica de Chile

GERENTE DE VENTAS NACIONALES
Francisco Riquelme Muñoz
MAYO 2003
Ingeniero Comercial
Universidad Diego Portales

GERENTE DE MARKETING
Nicolás Spitzer Ascui
NOVIEMBRE 2003
Ingeniero Comercial
Universidad Adolfo Ibáñez

GERENTE DE OPERACIONES Y PLANIFICACIÓN
Edgard Tepper Bernal
OCTUBRE 2009
Ingeniero Civil Mecánico
Universidad Técnica Federico Santa María

GERENTE DE DESARROLLO Y CALIDAD
Henning Nielsen
DICIEMBRE 2006
Ingeniero Civil Industrial
Universidad de Copenhague - Dinamarca

GERENTE DE PERSONAS
Felipe Zamorano Espinosa
MARZO 2012
Psicólogo
Universidad Gabriela Mistral

GERENTE INDUSTRIAL Y EXPORTACIONES
Guillermo Cruces Astroza
JULIO 2011
Ingeniero Comercial
Universidad Gabriela Mistral

GERENTE DE CONGELADOS
Gonzalo Robert Montenegro
NOVIEMBRE 2014
Ingeniero Agrónomo
Pontificia Universidad Católica de Chile

GERENTE DE LOGÍSTICA
Roberto Fierro Barbagelata
JUNIO 2003
Ingeniero Comercial
Universidad Adolfo Ibáñez

El Directorio delega su administración en el Gerente General y los demás ejecutivos de la Compañía, mediante poderes generales de administración, o poderes especiales, según sea el caso. La información generada es reportada al Directorio, a través del Gerente General.

Se han designado los siguientes cargos para que asuman la responsabilidad en las áreas económicas, ambientales y sociales:

- Gerencia de Administración y Finanzas para el ámbito económico y financiero.
- Gerencia de Operaciones para el ámbito medioambiental.
- Abogado de Asuntos Corporativos tiene a su cargo la implementación *compliance* de la empresa.
- Gerencia de Personas y Gerencia Estudios y Asuntos Corporativos para el ámbito social.

Nota: Fechas corresponden al año de ingreso a la Compañía.

1.8

Nuestra Empresa

Retribución Directorio y Administración

El detalle de los montos pagados por concepto de dietas por asistencia a sesiones del Directorio, Comité de Directores, Comité de Asuntos Corporativos y participación a diciembre de 2019 ascendió a M$ 206.058.

A) WATT'S S.A.

DIETA DIRECTORES

Período enero - diciembre 2019

NOMBRE	RUT	DIETA ASISTENCIA A SESIONES $	COMITÉ DE DIRECTORES $	COMITÉ DE ASUNTOS CORPORATIVOS $	PARTICIPACIÓN 1% DIVIDENDOS $	TOTALES $
Fernardo Larraín Peña [1]	2.289.493-5	2.068.102	-	-	7.003.689	9.071.791
Anibal Larraín Cruzat	7.011.886-6	24.473.864	1.409.291	-	7.003.689	32.886.844
Fernando Larraín Cruzat	7.011.884-K	13.270.986	-	-	7.003.689	20.274.675
Luis Felipe Soza Donoso	5.572.322-2	11.869.119	-	-	7.003.689	18.872.808
Pablo Echeverría Benítez	7.012.254-5	13.270.986	-	-	7.003.689	20.274.675
Carlos Díaz Vergara	7.033.701-0	13.270.986	4.746.444	937.464	7.003.689	25.958.583
Canio Corbo Lioi [1]	3.712.353-6	2.068.102	-	-	7.003.689	9.071.791
Pablo Turner González	7.056.349-5	13.270.986	4.746.444	-	7.003.689	25.021.119
Francisco de Borja Larraín Cruzat	9.156.639-7	11.879.155	-	-	7.003.689	18.882.844
Alejandra Mehech Castellón [2]	7.040.513-K	11.202.884	-	-		11.202.884
Rodolfo Véliz Möller [2]	7.819.603-3	11.202.884	3.337.153	-		14.540.037
		127.848.054	**14.239.332**	**937.464**	**$63.033.201**	**206.058.051**

Nota 1: Director hasta abril de 2019.
Nota 2: Director desde mayo de 2019.

B) FILIALES

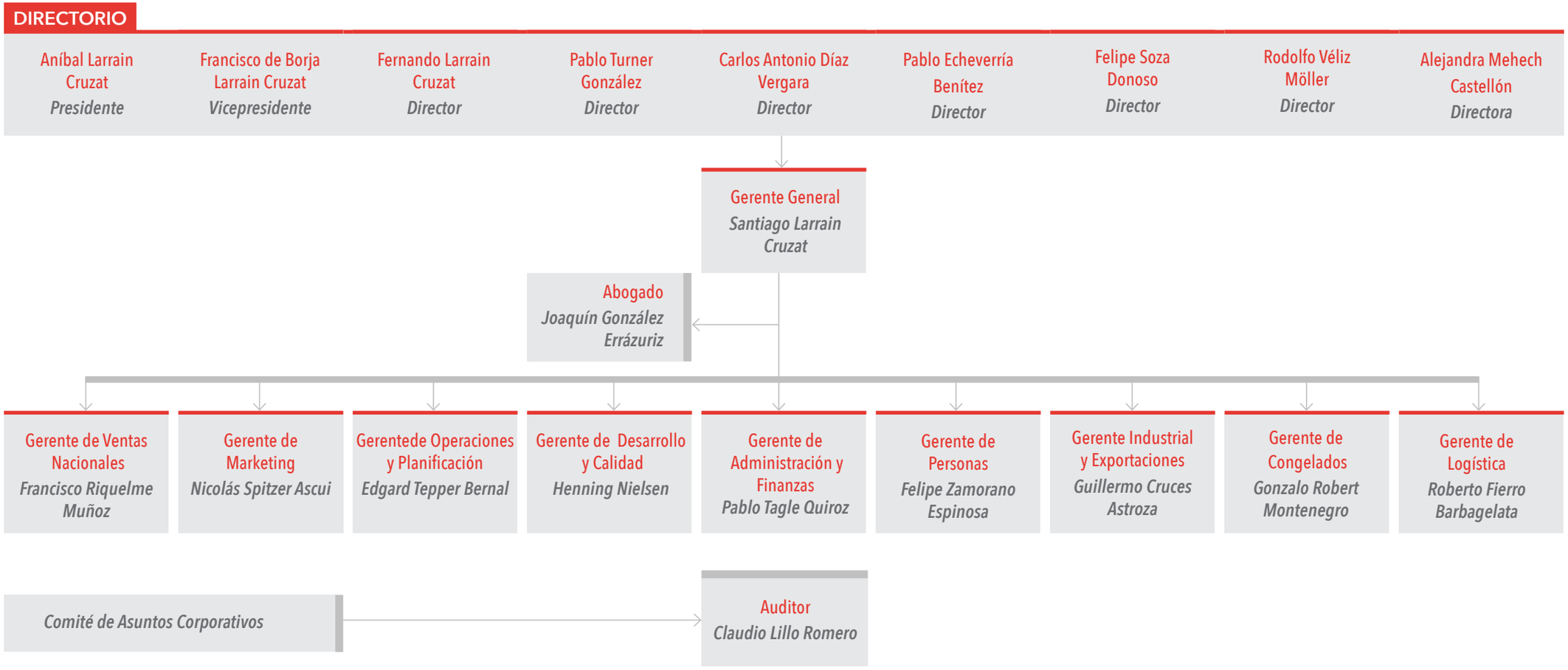
DIETA POR ASISTENCIA A DIRECTORIOS

Período enero - diciembre 2019

NOMBRE	RUT	DIWATTS S.A. $	WATT´S DOS S.A. $	COMERCIAL VICTOR MANUEL S.A. $	TOTAL ES $
Anibal Larraín Cruzat	7.011.886-6	44.846.492	44.846.492	44.846.492	134.539.476
Rodolfo Véliz Möller	7.819.603-3	22.423.246	22.423.246	22.423.246	$67.269.738
Totales		**67.269.738**	**67.269.738**	**67.269.738**	**201.809.214**

El monto total de las remuneraciones obtenidas por el Gerente General, los gerentes y ejecutivos principales de la compañía, excluidas indemnizaciones por desvinculación, asciende a M$3.162.874 por los ejercicios al 31 de diciembre de 2019 (M$3.705.463 al 31 de diciembre de 2018).

1.9
Nuestra Empresa
Organigrama



1.10

Nuestra Empresa

Asuntos Corporativos

[102-17] [102-25] [205-2]

Con el objetivo de avanzar en las buenas prácticas de gobierno corporativo, responsabilidad social y desarrollo sostenibles contenidas en la Norma de Carácter General Nro. 385 de Comisión para el Mercado Financiero, durante el año 2019 parte de la estrategia de asuntos corporativos consistió en fortalecer las prácticas ya implementadas y avanzar en el grado de adopción de las propuestas ahí contenidas.

Destacamos algunos de los esfuerzos realizados en el periodo:

El Comité de Asuntos Corporativos, conformado por miembros del Directorio, revisó y validó el trabajo que se realizaría por parte de diversas gerencias para la formalización de una Gobernanza de Sostenibilidad, Ética y Cumplimiento, la que incluye la definición de una Política de Sostenibilidad para la Compañía. Además, se encomendó a la administración la definición de una Política de Diversidad e Inclusión y un Código de Ética o Conducta de Watt´s. Por último, en dicho órgano se rindió cuenta y revisaron temas relevantes de auditoría interna y externas y de gestión de riesgos.

En relación con nuestros deberes de vigilancia y supervisión establecidos por la Ley N°20.393 sobre Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas, potenciamos y difundimos nuestro Modelo de Prevención de Delitos, mediante diversas capacitaciones, a fin de consolidar una cultura de cumplimiento normativo y buscar un ambiente de prevención efectivo. A su vez, se mantiene nuestro canal de denuncia en la intranet y sitio web, el cual permite denunciar, en forma anónima o identificada, situaciones sospechosas que podrían implicar delitos.

Por otra parte, también hemos fortalecido nuestro Programa de Libre Competencia, mediante la entrega de lineamientos concretos a todos los colaboradores de la Compañía en estas materias. El programa fue implementado durante el año 2018 y se basa en los lineamientos proporcionados por la Fiscalía Nacional Económica en su documento "Programas de Cumplimiento de la Normativa de la Libre Competencia" (material de promoción N°3 de la FNE, junio 2012).

Por último, en materia de gestión de riesgos realizamos una revisión profunda de los riesgos a los que se encuentra expuesta nuestra Compañía, definiendo medidas concretas de prevención y mitigación de incidentes que podrían derivar en situación de crisis. El Comité de Riesgos, instancia mensual compuesta por jefaturas de diversas áreas, tuvo un rol preponderante en la actualización del Manual de Crisis de la compañía y la definición del Comité de Crisis, como órgano para hacer frente a dichas situaciones.

1.11

Nuestra Empresa

Propósito y Valores Corporativos

[102-16]

PROPÓSITO

Desde 1930 estamos presentes en la mesa de miles de hogares que confían en nosotros. Hemos crecido juntos. Conocemos sus necesidades, gustos, lo que les hace bien. Inspirados en su futuro, nuestro propósito es contribuir a una vida mejor, con alimentos ricos y saludables al alcance de todos, cuidando a las personas y al medio ambiente.

Queremos seguir siendo parte de la vida de Chile y su gente, creciendo en forma responsable, inclusiva, con rentabilidad y en equilibrio con la sociedad, promoviendo el desarrollo de nuestros colaboradores, cuidando el medio ambiente y creando valor para todos nuestros grupos de interés.

VALORES CORPORATIVOS

8 VALORES CORPORATIVOS

PREOCUPACIÓN POR LAS PERSONAS

Entregamos las condiciones para que las personas trabajen en un ambiente seguro y estable, y reciban las oportunidades de capacitación y desarrollo que les permitan crecer al interior de nuestra Compañía.

TRABAJO EN EQUIPO

Creemos en el trabajo conjunto entre las distintas áreas de la Compañía, el que potencia las capacidades, habilidades y talentos de cada uno de sus integrantes para lograr el objetivo establecido.

ORIENTACIÓN A RESULTADOS

Compartimos objetivos y focalizamos nuestros esfuerzos individuales y grupales para cumplir con lo comprometido y lograr los resultados esperados.

MEJORA CONTINUA

Revisamos y actualizamos permanentemente los procesos para mantener nuestra posición competitiva en el mercado.

CUIDADO DE LOS RECURSOS

Velamos porque la administración de los recursos sea en un marco de austeridad y eficiencia.

CONSISTENCIA EN EL TIEMPO

Somos una empresa sólida y coherente en su quehacer y la consistencia nos entrega la estabilidad necesaria para enfrentar cada desafío.

AGILIDAD Y FLEXIBILIDAD

Respondemos a los constantes cambios del mercado con decisiones ágiles, eficientes y oportunas.

DISCIPLINA EN LA EJECUCIÓN

Ejecutamos cada una de nuestras tareas en forma impecable, cumpliendo con excelencia los procesos y estándares definidos, haciendo un seguimiento periódico y estableciendo, a tiempo, acciones correctivas.

1.12

Nuestra Empresa

Reseña Histórica

Watt's S.A., es una sociedad anónima abierta, con presencia nacional e internacional en la industria de productos de consumo masivo. La Compañía se conforma a partir de un proceso de fusiones y adquisiciones de una serie de empresas del rubro alimentos y bebidas, entre las que se encuentran Cooperativa Agrícola y Lechera de Osorno (CALO), Loncoleche, Watt's Alimentos, Industria Nacional de Alimentos (INAL), Industrias Coia, Alimentos Il Gastronómico, Viña Santa Carolina, Frutos del Maipo y Danone Chile, entre otras.

1875

Fue fundada Viña Santa Carolina por don Luis Pereira Cotapos y es el negocio más antiguo que compone este grupo de empresas.

1941

Nace Watt's como una empresa familiar perteneciente a la familia Watt, orientada a la elaboración y comercialización de mermeladas caseras.

1970

En la década del 70 aparece la vinculación de la familia Larrain con las empresas que forman parte de Watt's S.A.

La Compañía adquiere las sociedades INAL e Industrias Coia, dos importantes compañías que participaban en los rubros de aceites y margarinas, con destacadas marcas como La Danesa, La Sureña, La Reina y Belmont.

1980

La Compañía adquiere Loncoleche S.A. y al año siguiente la Cooperativa Agrícola y Lechera de Osorno (CALO), con lo cual pasa a tener una importante participación en el mercado lácteo nacional.

1995

La Compañía aumenta su presencia en el rubro alimenticio y la diversificación de sus fuentes de ingreso a través de la adquisición de Alimentos Il Gastronómico S.A., compañía líder en el mercado de las pastas frescas.

A fines de 1995 se constituye Watt's Alimentos Paraguay, dedicada a la producción y elaboración de jugos en envase Tetra Pak.

1996

Se inicia un proceso de fusiones entre las distintas filiales, pasando a tener una administración común para gran parte de sus negocios, lo que se tradujo en importantes ahorros y eficiencias en materias de ventas, logística, centros de distribución y centros productivos. Entre 1996 y 1999 se concentran y reorganizan procesos productivos y logísticos lo que permitió ser más eficientes.

2001

A fines de este año se produce la fusión por absorción de Loncoleche S.A. por parte de Watt's Alimentos S.A., ambas filiales de la Compañía.

1998

La Compañía adquiere el 37,23% de la propiedad de la empresa Laive. Esta empresa peruana, líder en alimentos, se constituyó en el año 1910 como sociedad anónima cerrada. Su actividad principal es la producción, industrialización y comercialización de productos lácteos, cárnicos y otros productos alimenticios. En la actualidad Watt's posee el 37,68% y, en conjunto con un socio peruano que tiene similar porcentaje, controlan la Compañía a través de un acuerdo de accionistas.

Nuestra Empresa

Reseña Histórica

2006

En diciembre, tras mantener una exitosa relación comercial por más de 27 años, Watt's S.A. y CCU, a través de su filial Ecusa S.A., firmaron un joint venture para la elaboración, producción y comercialización de néctares de fruta, jugos, bebidas de fruta y bebidas lácteas. Para ello, ambas empresas constituyen una nueva sociedad denominada Promarca que es propiedad compartida en partes iguales por Watt's y CCU. El objeto de esta asociación es potenciar el desarrollo y valor de las marcas en Chile.

2007

La Compañía adquiere las marcas Astra y Palmín a Unilever Bestfoods Chile (UBF).

Con esta operación, se refuerza su liderazgo en el área de oleaginosas.

2008

En línea con la estrategia de crecimiento de la Compañía hacia productos de mayor valor agregado, se invierte en una nueva torre de secado y quesería con tecnología de última generación.

Además se destaca la apertura de una oficina comercial en Shanghai, China, con el propósito de contribuir a la expansión del negocio en Asia.

Se ingresa al mercado de probióticos con una excelente aceptación de parte de los consumidores.

2009

Promarca adquiere la marca Frugo, lo que permite a la Compañía dar un importante paso en el mercado nacional de bebidas de fruta.

Con la finalidad de focalizar la participación en algunos países de la región, la Compañía vendió sus activos productivos en Paraguay a la empresa Bebidas del Paraguay S.A., pertenecientes al grupo económico Cartes y continúa presente en dicho mercado con la marca Watt's a través de Promarca Internacional.

La Asociación de Exportadores de Manufacturas, (ASEXMA) en reconocimiento al esfuerzo realizado en Asia, otorga a la Compañía un galardón a la "Excelencia Exportadora de Manufacturas y Servicios".

2010

Watt's S.A. ingresa a las categorías de frutas y hortalizas en conserva mediante la adquisición de las marcas Wasil y Regimel. Además se diferencia de sus competidores por ser una de las pocas empresas en el mundo que vende conservas en formato Tetra Pak.

La Compañía recibió un reconocimiento como la 9ª empresa más innovadora del país como resultado del primer ranking de empresas innovadoras (REI) realizado por la Universidad del Desarrollo y el ESE (Business School).

2011

Continuando con el ingreso a las categorías de conservas de frutas y hortalizas, se construyó y se dio inicio productivo a una línea de conservas en envases Tetra Recart en la Planta de Lonquén.

Watt's, en su permanente búsqueda de brindar a sus consumidores productos funcionales, ingresa a la categoría yogurt en pote con su marca Loncoleche mediante el lanzamiento de yogures sin lactosa. En la misma dirección también desarrolla cremas y probióticos sin lactosa.

De modo de restructurar su pasivo de corto plazo, la compañía llevó a cabo la emisión de Bonos por UF 1.000.000 a 7 años y UF 1.000.000 a 20 años, los que se colocaron a UF+3,48% y a UF+3,88% respectivamente.

Con la finalidad de simplificar la estructura societaria de la matriz, se lleva a cabo la fusión por incorporación de Watt's S.A. en Alimentos Watt's S.A.

2012

Durante el año, se adquiere la operación de Lácteos Valdivia, transformando a Watt's en uno de los principales jugadores de la categoría quesos, una de las más grandes en alimentos.

Watt's, en su permanente búsqueda de brindar a sus clientes mejores niveles de servicio, invierte en ampliar la capacidad de almacenaje de Lonquén.

De modo de restructurar su pasivo de corto plazo, la compañía llevó a cabo la emisión de Bonos por UF 1.000.000 a 20 años, los que se colocaron a UF+4,07, con alta demanda del mercado asegurador y de AFP´s, lo que reflejó la buena imagen de la empresa en el mercado.

En noviembre se concretó la venta de Lácteos Conosur en Argentina, filial que generaba pérdidas.

Nuestra Empresa

Reseña Histórica

2014

Watt´s S.A. ingresa a las categorías de frutas y hortalizas congeladas mediante la adquisición de Agrícola Frutos del Maipo Limitada.

Remodelación de oficinas de la Planta San Bernardo.

2013

La Compañía inició el proyecto de ampliación de su centro de distribución ubicado en San Bernardo, con lo cual su capacidad creció en un 84%.

Se trasladó la operación productiva de Lácteos Valdivia a la Planta de Watt's de Osorno.

Se construyó una segunda línea de conservas Tetra Recart en la Planta Lonquén.

2016

Se firma un acuerdo para la adquisición de Danone Chile, incorporando las marcas Calán, Danone, Activia, Danone Light y Griego de Danone, estás últimas cuatro bajo un acuerdo de licencia por 15 años con la francesa Compaigne Gervais Danone.

Se firma un acuerdo con Promarca S.A. para ampliar el uso de la marca Watt´s en jugos y néctares a los países de Argentina, Uruguay y Paraguay.

2015

Siguiendo con la línea de la adquisición de Frutos del Maipo, este año se realizó el proyecto de reconversión de capacidad productiva y logística para sus plantas, con una inversión de US$10,6 MM.

La compañía llevó a cabo la emisión de Bonos por UF 1.000.000 a 20 años, los que se colocaron a UF+3,59% con el objetivo de refinanciar pasivos y otros fines corporativos.

Se recibió el premio Walmart al "Mejor Proveedor del Año" en el rubro alimentos.

2017

En febrero de 2017 Watt's materializó la adquisición de las acciones de Danone Chile, pasando a llamarse Diwatts S.A., tomando control de los activos productivos, adquiriendo la Planta Chillán y la marca Calán.

2018

Acorde con la política de inversiones de la compañía, durante el 2018 se focalizaron los recursos en las inversiones necesarias para mejoras de eficiencia, en particular simplificación de procesos y especialización de las plantas, entre ellas se destacan el traslado de las líneas de yogurt desde la Planta Lonquén a la Planta Chillán.

2019

Durante el tercer trimestre se da comienzo al proceso de envasado de leches líquidas Loncoleche en la Planta de Osorno, pasando ésta a ser la planta láctea más relevante de la región de Los Lagos. Este hito fue muy importante para la compañía por cuanto contribuye a la simplificación de la operación y elaboración de productos de alta calidad a costos competitivos.

La Compañía llevó a cabo otra emisión de Bonos por UF 1.000.000 a 10 años, los que se colocaron a UF+1,5% con el objetivo de refinanciar pasivos y otros fines corporativos.

En materia ambiental, Watt's logra valorizar el 79% de los residuos producidos en las plantas productivas, lo cual permitirá ajustarnos al Acuerdo de Producción Limpia 2020, compromiso asumido durante el 2018.

02
MERCADO

Descripción del Negocio
Innovación y Productos Saludables
Marcas Destacadas

2.1
Mercado
Descripción del Negocio

[102-2]

Watt's S.A. es una empresa ligada a la industria alimenticia y vitivinícola presente principalmente en los mercados nacionales de retail e industrial en las categorías de leches líquidas, leches en polvo, quesos, margarinas, mantequillas, aceites comestibles, jugos, néctares, mermeladas, conservas, frutas y hortalizas congeladas, salsas de tomate, pastas frescas y vinos. También opera en el exterior a través de exportaciones, de su oficina comercial en China y de su coligada en Perú.

El segmento de alimentos está ampliamente diversificado en un gran mix de productos y marcas que representan un 89% de los ingresos, creciendo en un punto porcentual respecto al año anterior, mientras que el segmento vitivinícola, con la Viña Santa Carolina, constituye el 11%. Watt's, dentro de su segmento de alimentos, también es uno de los principales actores en el canal Industrial, con una reconocida trayectoria en el desarrollo de productos a medida, asesorías integrales y capacitaciones para entregar soluciones a los clientes de este mercado. Es así como el área de Watt's Industrial desarrolla productos especialmente para el área de Food Service, siendo un importante proveedor para reconocidas cadenas de restaurantes, supermercados y panaderías, entre otros.

SEGMENTACIÓN DE MERCADO

Distribuido según ventas

2.1
Mercado
Descripción del Negocio

SEGMENTO ALIMENTOS - ABARROTES

JUGOS Y NÉCTARES

En jugos y néctares, la marca Watt's está presente en el mercado bajo la sociedad Promarca, la cual es dueña de la marca Watt's para productos bebestibles de fruta y de la marca Frugo. En esta categoría, Watt's es la empresa que ofrece al consumidor la mayor variedad e innovación en sabores del mercado. En formatos también existe un desarrollo permanente de diversos tipos de envases y tamaños que se ajustan a las distintas situaciones de consumo.

ACEITES

En la categoría aceites comestibles, la Compañía cuenta principalmente con aceite vegetal, maravilla y oliva a través de las marcas Chef, Belmont, Mazola, Cristal y La Reina, teniendo una oferta para cubrir las necesidades de un amplio espectro de consumidores. El reconocimiento que la Compañía tiene en esta categoría se fundamenta en su visión innovadora y vanguardista para ofrecer a los consumidores beneficios en salud, además de diversos tipos de envases y una gran variedad de tipos de aceite.

MERMELADAS

En el mercado de las mermeladas, que en Chile está en un avanzado nivel de desarrollo, la Compañía está presente mediante las marcas Watt's, Los Lagos y Regimel. Su calidad, capacidad de innovación y exquisitos sabores son los tres elementos que han permitido la preferencia de los consumidores y una posición reconocida en el mercado.

CONSERVAS

A fines del año 2010, Watt's S.A. ingresa a las categorías de frutas y hortalizas en conserva mediante la compra de las marcas Wasil y Regimel. La oferta considera productos en formatos lata y Tetra Recart. Actualmente, esta categoría cuenta además con una amplia gama de platos preparados.

LECHES EN POLVO

La Compañía está presente en esta categoría bajo las marcas Calo y Loncoleche. La orientación ha sido hacia leches en polvo instantáneas, con fórmulas especiales para distintas edades y fortificadas. También participa en las licitaciones para la producción y distribución de alimentos de la Central de Abastecimiento del Sistema Nacional de Servicios de Salud (CENABAST).

LECHES LÍQUIDAS

En leches líquidas, la Compañía cuenta con leches blancas, saborizadas, especiales y bebidas lácteas, bajo las marcas Loncoleche, Calo, Moments, Calán, Regimel, Yogu Yogu y Shake Shake. El foco de Watt´s en esta categoría ha estado en los productos de mayor valor agregado como lo son las leches sin lactosa, altas en proteína y leches saborizadas.

2.1
Mercado
Descripción del Negocio

SEGMENTO ALIMENTOS - REFRIGERADOS

MARGARINAS

En la categoría margarinas, la Compañía está presente con margarinas regulares y funcionales a través de las marcas Sureña, Calo, Pamperita, Loncoleche y Doña Juanita. Por su parte, en mantecas se concentra la oferta bajo las marcas Astra, Crucina, Pampero y Palmín.

YOGURES

En la categoría yogurt, la Compañía participa en el mercado con yogures batidos, indulgentes, light, funcionales y probióticos, bajo las marcas Loncoleche, Regimel, Calán, OIKOS, Danone, Danone Light y Activia. Estas últimas cinco marcas incorporadas al portafolio luego de la adquisición de Danone Chile.

QUESOS MADUROS

En quesos maduros, la Compañía cuenta con queso Gauda y mantecoso bajo las marcas Calo, San Rafael y Las Parcelas de Valdivia. En cuento a formatos, la oferta se concentra en trozos y laminados.

MANTEQUILLAS

En la categoría de mantequillas, la Compañía está presente con mantequillas regulares y especiales a través de sus marcas Calo y Loncoleche.

SEGMENTO ALIMENTOS - CONGELADOS

VERDURAS Y FRUTAS CONGELADAS

En noviembre de 2014, Watt's ingresó al segmento de congelados mediante la compra de Frutos del Maipo, agregando a su portafolio de frutas y verduras, una amplia gama de berries, hortalizas, papas prefritas y platos preparados.

2.1
Mercado

Descripción del Negocio

SEGMENTO VITIVINÍCOLA

La filial Viña Santa Carolina S.A. está enfocada en la elaboración y comercialización de vinos embotellados o a granel, ya sea en el mercado local como el de exportación. Sus principales marcas son Santa Carolina, Casablanca, Ochagavía, Antares y Finca El Origen (Argentina).

Viña Santa Carolina S.A. es una de las viñas más prestigiosas de Chile con más de un siglo de experiencia en la vinificación. Sus ventas al 31 de diciembre de 2019, ascienden a US$ 64 millones ($47.319 millones) tanto en exportaciones como en el mercado doméstico y aportan el 11% de los ingresos consolidados de la Sociedad.

La mayor parte de los ingresos del negocio vitivinícola son generados en el mercado externo. Actualmente Viña Santa Carolina S.A. exporta vinos a cerca de 75 países en todo el mundo, siendo sus principales mercados Estados Unidos, Canadá, Latinoamérica, China, Japón y Corea, en los cuales cuenta con una extensa red de distribuidores.

La Compañía maneja más de 1.000 hectáreas en campos localizados en Chile y Argentina: Casablanca, Leyda, Maipo, Rapel, Cachapoal, Colchagua, Maule y Valle de Uco (Argentina), en los que se producen uvas de las cepas más demandadas por los mercados internacionales: Cabernet Sauvignon, Merlot, Malbec, Pinot Noir, Sauvignon Blanc, Chardonnay, Syrah, Carmenere, Petit Verdot entre otras.

Para su producción, Viña Santa Carolina S.A. posee tres bodegas de vinificación, las que totalizan una capacidad de 38,7 millones de litros: Molina (24 millones de litros); Totihue (13,3 millones de litros) y Casablanca (1,4 millones de litros). Además cuenta con una planta de embotellado de alta producción en Rodrigo de Araya, Santiago.

ÁREA INTERNACIONAL

EXPORTACIONES

Las exportaciones de alimentos, sin considerar el vino, han alcanzado al 31 de diciembre de 2019 US$ 11,7 millones ($ 8.236 millones) aproximadamente, creciendo en un 3,3% en valor respecto al periodo anterior, con un volumen de 8.523 toneladas correspondientes a envíos en los rubros lácteos, oleaginosas y derivados de frutas.

Los mercados más importantes a los cuales exporta la Compañía son China, México, Perú, Venezuela, Ecuador, Paraguay, Centroamérica y el Caribe.

La oficina comercial de China se encuentra comercializando principalmente productos lácteos en China y otros países de Asia.

LAIVE S.A.

Es una de las principales empresas de alimentos de Perú, con importantes participaciones en los rubros de leches líquidas, yogures, néctares, quesos, mantequillas, margarinas y cecinas en general.

Laive comercializa sus productos a través de las marcas Laive, Swis, La Preferida y Watt's, y tiene ventas por US$182,4 millones al 31 de diciembre de 2019.

Watt's tiene una participación accionaria de 37,68% y la sociedad es administrada a través de un pacto de accionistas con un socio local.

2.2
Mercado
Innovación y Productos Saludables

[102-11]

La innovación y constante búsqueda por ofrecer productos saludables e inocuos a nuestros consumidores se traducen en una amplia gama de alimentos, elaborados especialmente para satisfacer las necesidades de los diversos segmentos de clientes. En Watt's siempre nos hemos preocupado por ir de acuerdo con las necesidades y tendencias de nutrición, por lo que hace varios años comenzamos un trabajo enfocado en reducir los niveles de grasa, azúcar y sodio. Esta iniciativa busca contribuir a la meta que el Estado chileno se ha propuesto, a través del Programa Global Contra la Obesidad (EGO), de combatir el sobrepeso de la población chilena, especialmente de los niños. Esto se suma al cumplimiento irrestricto de la Ley de Etiquetado de los Alimentos que entró en vigor a mediados del 2016 y dio por finalizada su implementación en 2019.

Es así como ampliamos nuestro portafolio de productos enriquecidos en proteína, hicimos una profunda reformulación de nuestras margarinas, lanzamos Danone 1919 (ganador del premio producto del año 2020) y realizamos la primera Watt's Innovation Week, para canalizar nuestros próximos desafíos junto a nuestros proveedores.

LANZAMIENTO DE PRODUCTOS

Hicimos más de 14 lanzamientos entre las categorías de abarrotes, refrigerados y congelados, lo que equivale a 34 productos nuevos, generando una tasa de innovación de 2,8 productos mensuales. Destacamos:

Loncoleche Protein Yogurt

Es el yogurt con más proteína del mercado. Con 14 gramos por pote de 140 gramos, bajo en grasa, semidescremado y sin lactosa.

Loncoleche Protein Milk Chocolate y Cappuccino

Nuevas Loncoleche Protein Milk en sabores Chocolate y Cappuccino, en formatos de 1 Lt. y únicos en 330 ml. perfectos para consumir en cualquier parte. Con 50% más de proteína, 30% más de calcio, sin lactosa, y mayor sensación de saciedad y recuperación muscular.

Pasta de Choclo

Introducida al término del 2018 en la subcategoría "Platos Preparados", es la única pasta de choclo sin azúcar añadida, perfecta para preparar pastel de choclo.

2.3
Mercado
Marcas Destacadas

Contamos con un amplio portafolio de marcas las cuales han sido preferidas por nuestros consumidores a lo largo del tiempo y son sometidas constantemente a procesos de innovación para adaptarse a las exigencias de nuestros clientes. Destacamos a Watt's, Calo, Loncoleche, Chef, Belmont y Santa Carolina como principal núcleo de nuestro negocio, lo cual se ha fortalecido a lo largo de los años a través de la incorporación de marcas tan importantes como Frutos del Maipo, Wasil, Regimel, Las Parcelas de Valdivia, Calán y las licencias de Danone.

Desde diciembre de 2006, la marca comercial Watt's, en su clase 32, es de propiedad de Promarca S.A.. También forma parte de este acuerdo la marca Frugo para la clase 32, y las marcas comerciales Yogu Yogu y Shake Shake para las clases 29, 30 y 32. Con fecha septiembre de 2016, Watt's S.A. y CCU S.A. acordaron, a través de Promarca Internacional SpA., incorporar la marca Watt's en la clase 32 en Argentina, Uruguay y Paraguay.

La empresa, tras la adquisición de Danone Chile en febrero del 2017 y la suscripción de un contrato de licencia, incorpora a su portafolio de marcas: Danone, Danone Light, Griego de Danone, Activia y Calán.

Watt's S.A. también posee marcas fuertemente posicionadas en sus filiales y empresas relacionadas. En Perú, a través de Laive, cuenta con las marcas Swis, Watt's y Laive.

Finalmente, en la filial Viña Santa Carolina su portafolio de marcas es Santa Carolina, Casablanca, Antares y Finca El Origen en Argentina.

Durante el 2019 nos enfocamos en potenciar nuestras marcas a través de la renovación de sus imágenes, envases o mensajes. En la categoría de yogures, Griego de Danone pasa a llamarse OIKOS ("Casa" en griego) y se alinea con el nombre que Danone utiliza a nivel mundial, mientras que Calán renueva su imagen con "Minions" de mayor tamaño en los envases, aumentando su reconocimiento en los puntos de venta y explotando la licencia infantil más exitosa de Universal Studios. Además, se lanzan al mercado Danone 1919, producto que cubre la necesidad de un yogurt batido de alta calidad, y Activia Semillas, productos funcionales que vienen a potenciar su campaña triple 0.

En este contexto otras marcas que también renovaron su imagen durante el 2019 fueron Loncoleche, en sus leches líquidas, con un perfil más moderno y que hace referencia a productos que son envasados en origen, Regimel con un diseño más rejuvenecido enfocado en derribar barreras de consumo entre el público más joven en términos de cercanía y relevancia, y la marca Watt's pasa a llamarse Watt's Selección para sus néctares y jugos refrigerados con un diseño que busca reflejar sus atributos como producto natural y de calidad. Además, el 2019 continúa creciendo la exitosa marca "Loncoleche Protein", una línea de productos lácteos con un alto contenido de proteínas a fin de satisfacer la necesidad de energía, saciedad y recuperación muscular de nuestros consumidores.

ABARROTES | REFRIGERADOS | CONGELADOS

03
OPERACIONES E INVERSIÓN

Plantas Productivas

Proveedores y Clientes

Inversiones Estratégicas

3.1
Operaciones e Inversión
Plantas Productivas

[102-4] [102-7 (ii) (v)]

Para la producción y comercialización de sus productos, Watt's cuenta con seis plantas de alimento a nivel nacional, las cuales tienen dedicación exclusiva para la elaboración de sus productos y están especializadas según diversas categorías de producto. Además, contamos con tres bodegas de vino y tres plantas productivas internacionales, estas últimas a través de nuestra participación en Laive.

PLANTA SAN BERNARDO:

Contempla a gran parte del área administrativa como también los procesos de producción de aceites, margarinas, mantecas y envasado de mantequillas.

PLANTAS BUIN Y LINARES:

Son responsables de la elaboración de productos congelados de la empresa, produciendo y envasando frutas, hortalizas, smoothies, platos preparados, entre otros productos naturales y de alta calidad.

Buin

Linares

PLANTA LONQUÉN:

Cuenta con la mayor diversidad de productos, produciendo bebidas lácteas, leches saborizadas, mermeladas, conservas de fruta y hortalizas, jugos y néctares, postres, cremas, entre otros.

PLANTA CHILLÁN:

Incorporada con la adquisición de Danone Chile, es nuestra planta especialista en producción de yogures.

PLANTA OSORNO:

Es la planta láctea más relevante de la región de Los Lagos, concentra todos sus esfuerzos en la producción y envasado de leches líquidas, leche en polvo, quesos y manjar.

3.2

Operaciones e Inversión

Proveedores y Clientes

[102-6] [102-9] [204-1]

Watt's S.A. requiere una gran variedad de insumos para la producción de alimentos, que principalmente corresponden a commodities, tales como aceite, azúcar, concentrados de frutas y leche, los cuales son adquiridos en mercados altamente competitivos y/o cuyos precios dependen de la oferta mundial. Para su abastecimiento cuenta con áreas especializadas, las cuales están en una constante búsqueda de insumos de la mejor calidad y a los mejores precios, tanto a nivel nacional como internacional.

Los principales proveedores extranjeros están relacionados con el abastecimiento de aceites y concentrados de frutas (Argentina, Perú, Brasil, Sudáfrica, Tailandia, etc.), mientras que entre la gama de proveedores nacionales destacan los relacionados con distintas variedades de frutas, leche, azúcar, insumos agrícolas, envases y aditivos.

Contamos con más de 300 proveedores que nos abastecen de nuestras frutas y hortalizas en 4.000 hectáreas entre la Región de Coquimbo y la Región de La Araucanía. La temporada de fruta se inicia con las frutillas en octubre, pasando por damascos, duraznos, ciruelas, peras y manzanas, entre otros, y termina en julio con el proceso de naranjas. La temporada de hortalizas comienza con el espárrago en septiembre, pasando por arvejas, habas, porotos verdes y choclos, entre otros, y termina en julio con el proceso de las zanahorias.

CENTROS DE DISTRIBUCIÓN

Antofagasta	Chillán
La Serena	Concepción
San Bernardo	Temuco
Lonquén	Osorno
Buin	Punta Arenas[1]

DURANTE EL 2019, EL 80 % DE NUESTRO GASTO EN INSUMO ESTUVO DESTINADO A PROVEEDORES NACIONALES

PROVEEDORES	GASTO LOCAL 2019
San Bernardo	51%
Lonquén	74%
Buin	54%
Linares	52%
Chillán	95%
Osorno	99%
Total	80%

Watt's participa activamente en el mercado de compra de leche, principalmente a productores nacionales. Este mercado alcanzó en el 2019 una recepción total de 2.144 millones de litros de leche, logrando la empresa una participación del 13,4% con 286 millones de litros[2].

Además, contamos con dos áreas especializadas para dar el apoyo necesario a nuestros principales proveedores para el negocio. El Área Agropecuaria, mediante permanente asistencia técnica impulsa el perfeccionamiento de la competitividad de los procesos productivos. Cuenta con un equipo de profesionales capacitados en terreno para el apoyo de las decisiones técnicas y estratégicas de nuestros proveedores de leche, manteniendo permanente contacto y flujos de información relevante para su explotación. Lo productores lácteos son apoyados en su toma de decisiones relacionadas con el desarrollo de su infraestructura, crecimiento productivo, alimentación de su rebaño y manejo de pradera de manera sostenible. Y el Área Agrícola, la cual asesora las distintas etapas del desarrollo fenológico de los cultivos y especies frutales de nuestros productores, promoviendo procesos más sostenibles mediante el apoyo y monitoreo para lograr la cantidad y calidad óptima, y eficiencia en el uso de nuestro recurso hídrico, energía, agroquímicos y fertilizantes.

Entre los principales clientes de la Compañía se encuentran las grandes cadenas de supermercados, distribuidores, industrias, mayoristas, almacenes, panaderías, pastelerías, casinos y hoteles. Participa también en las licitaciones para la producción y distribución de alimentos a la Central de Abastecimiento del Sistema Nacional de Servicios de Salud (CENABAST).

La empresa utiliza distintos indicadores para asegurar una administración eficiente de los recursos, entre los cuales se encuentran la Entrega a Tiempo (EAT), que mide el nivel de servicio a nuestros clientes. Este indicador sufrió una baja a comienzos del 2018 debido a la integración logística y de sistemas de los productos Danone con Watt´s que impactó la Entrega a Tiempo cerrando el 2018 con un 85%. Este indicador volvió a niveles aceptables durante el 2019 cerrando en un 90%.

Nota 1: CD Punta Arenas cesa en sus funcionamientos a partir de octubre 2019.
Nota 2: Fuente ODEPA.

3.3

Operaciones e Inversión

Inversiones Estratégicas

[102-10]

Traslado de Producción de Leche Líquida Loncoleche a Planta Osorno:

El traslado de la producción de leche blanca UHT ("ultra high temperature") a Osorno es un hito importante de nuestro proceso de simplificación operativa definido hace dos años, lo que nos ha permitido focalizar y especializar nuestra producción de leche. La operación de leche blanca UHT en Osorno busca obtener un producto de calidad a costo competitivo, lo que es clave en el negocio de leches naturales, transformando a nuestra Planta Osorno en la planta láctea más importante de la Región de Los Lagos.

Mini Estanques Asépticos para Preparados de Fruta:

Internalizamos la producción de preparados de fruta para nuestros yogures en la Planta Lonquén, la cual ya contaba con toda la experiencia de la preparación de mermeladas y otros derivados sólidos de fruta. Esto nos permitió disminuir el costo de todos nuestros yogures con base de fruta mejorando su competitividad.

Proyecto de Optimización UHT:

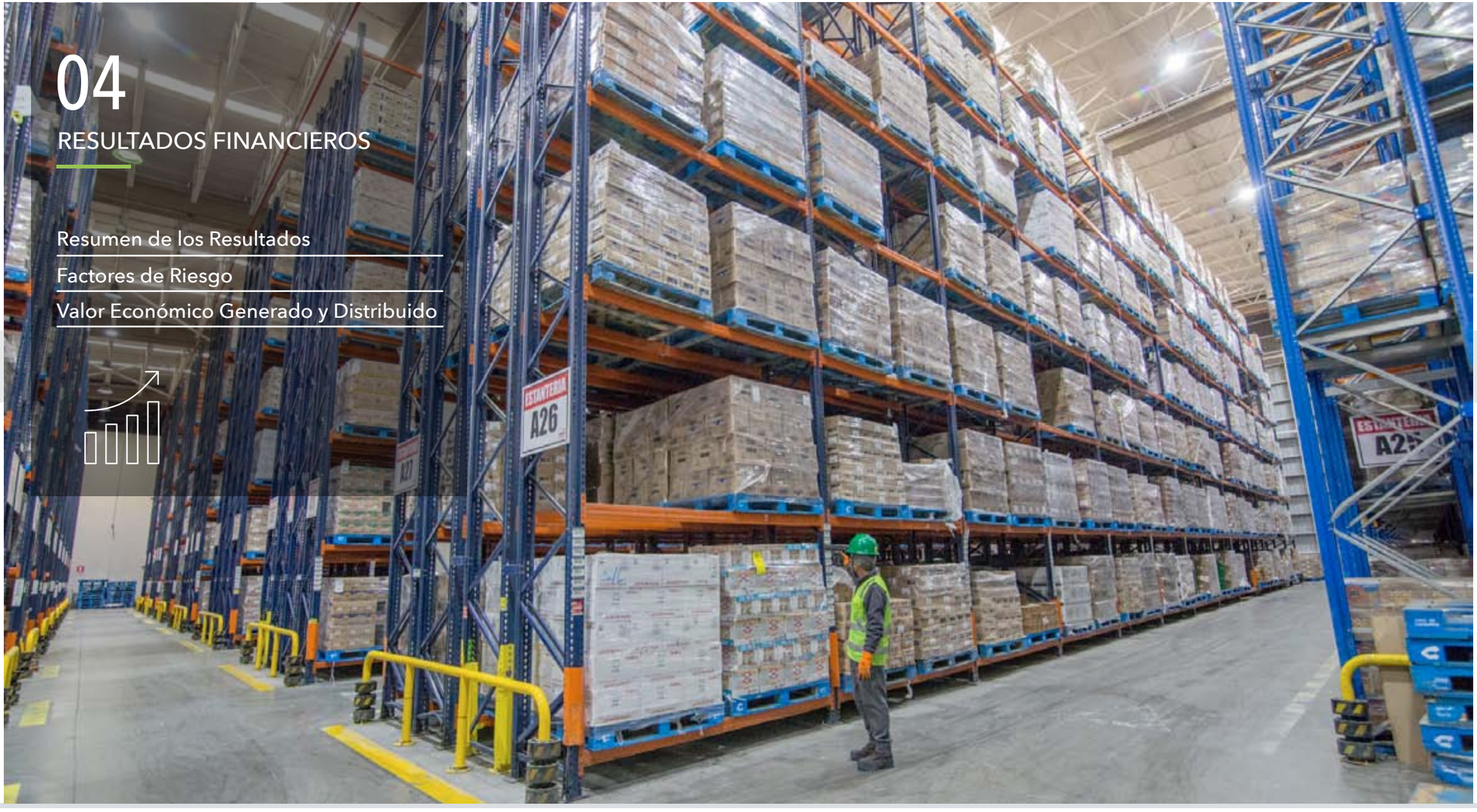
A través de la simplificación de la operación y la descontinuación de algunos productos, como nuestras leches líquidas Calán y Calo, se logran dos objetivos, el primero fue dejar a la Planta Chillán como especialista en la producción de yogures, enfocando toda su producción en esa categoría de alimentos, y el segundo fue centralizar la operación UHT de néctares, leches saborizadas y bebidas lácteas en la Planta Lonquén, con lo cual conseguimos eficiencias en costos ganando competitividad en el mercado.

Rework Mantequillas:

Aumentamos nuestra capacidad de envasado de mantequillas en la Planta San Bernardo, utilizando todo el conocimiento experto de la producción de margarinas, recibiendo la materia prima lista desde Osorno y concentrando el proceso de envasado en un solo lugar.

04
RESULTADOS FINANCIEROS

Resumen de los Resultados
Factores de Riesgo
Valor Económico Generado y Distribuido



4.1

Resultados Financieros

Resumen de los Resultados

[102-7 (iii)]

Las ventas consolidadas alcanzaron los $441.068 millones y aumentan en 0,5% respecto de diciembre 2018. A diciembre del año 2019, el segmento de Alimentos generó ingresos de MM$ 393.749, lo cual es un crecimiento de 2,0% respecto al mismo ejercicio del año 2018. Los crecimientos se han dado en todos los negocios del segmento: 1% en Abarrotes, 2% en Refrigerados y 9% en Congelados. (Gráfico 1)

En tanto el segmento Vitivinícola presentó una caída de 10,3% en ventas pasando de $52.776 millones a $47.319 millones. La baja en ventas se debe principalmente a una caída en la demanda en los mercados de Latinoamérica y Asia.

El costo de ventas en el presente periodo alcanza a MM$ 326.549 (74,0% de los ingresos) y se compara con el obtenido en el ejercicio anterior que asciende a MM$ 324.079 (73,9% de los ingresos). Este menor margen bruto de MM$ 95, y la disminución de los gastos operacionales por MM$ 2.888, se tradujo en un aumento en el resultado operacional de MM$ 2.793.

El resultado operacional del ejercicio fue de MM$29.420, lo cual implica un aumento del 10,5% respecto al mismo periodo del año anterior. Frente a un margen bruto ligeramente menor al del año 2018, el aumento del resultado operacional viene dado por una disminución relevante en los gastos del segmento Alimentos, en donde se ha implementado un plan de eficiencia operacional y organizacional. En términos relativos, hay una mejora del margen operacional en 0,6pp. (Gráfico 2)

El resultado no operacional de MM$ 11.304 de pérdida a diciembre 2019, se compara con MM$ 8.235 de pérdida en el ejercicio anterior.

GRÁFICO 1 INGRESOS

MIL MILLONES

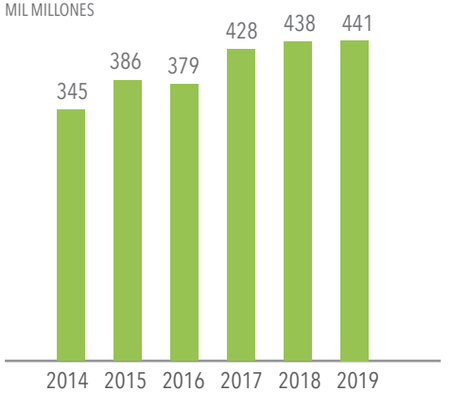
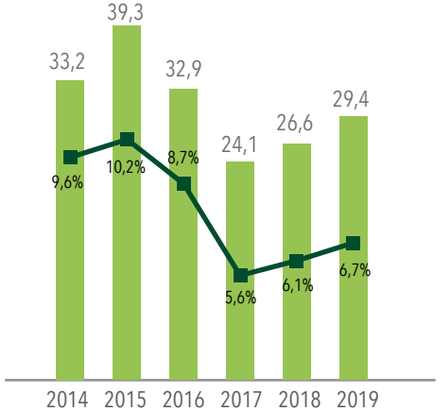


GRÁFICO 2 RESULTADO OPERACIONAL

MIL MILLONES - VECES INGRESO



La utilidad del ejercicio 2019 alcanzó los $16.510 millones, $247 millones por debajo de los obtenidos en el ejercicio anterior, lo que significa un decrecimiento del 1,5% respecto del año 2018. (Gráfico 3)

El EBITDA, entendido como el resultado operacional más la depreciación y amortización, asciende al 31 de diciembre de 2019 a MM$ 45.551 y aumenta respecto a diciembre 2018 en MM$ 5.345, lo que equivale al 13,3%. El margen EBITDA también aumenta de forma significativa, pasando de 9,2% en el 2018 a 10,3% en el 2019. (Gráfico 4)

La política de inversiones de la compañía consiste en realizar las inversiones necesarias para el normal funcionamiento de sus operaciones, como también, para asegurar el logro de sus planes de crecimiento, innovaciones de productos y mejoras de eficiencia. El foco del 2019 estuvo en la optimización de las operaciones y especialización de nuestras plantas productivas.

GRÁFICO 3 UTILIDAD

MIL MILLONES

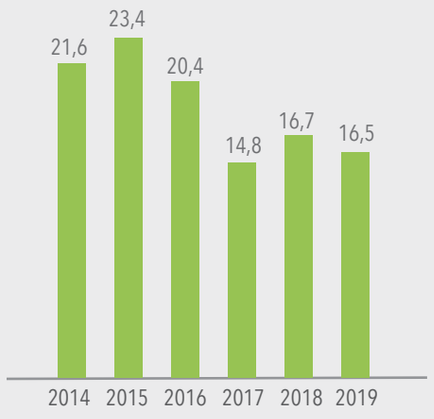
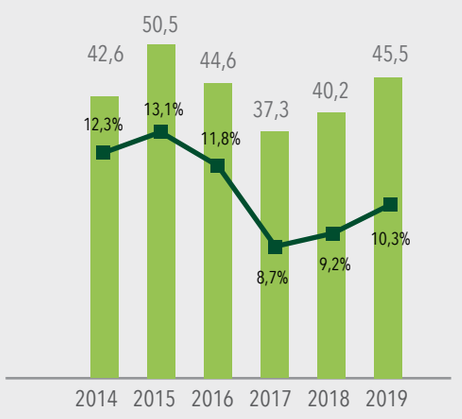


GRAFICO 4 EBITDA

MIL MILLONES - VECES INGRESO



4.1
Resultados Financieros
Resumen de los Resultados

La deuda financiera neta cerró al 31 de diciembre de 2019 en $159.625 millones, en comparación con los $148.033 millones del cierre del año anterior. Cabe destacar que este año se hizo una reorganización de nuestra deuda financiera puesto que, en el último trimestre de 2019, la Matriz emitió bonos por 1 millón de UF con vencimiento en el largo plazo con tasa de colocación de un 1,5%, recaudación que se destinó a pagar deuda con bancos del corto plazo. (Gráficos 5 y 6)

Razón de endeudamiento: Esta razón pasa de 1,27 veces en diciembre de 2018 a 1,24 veces a diciembre 2019. El índice se mantiene relativamente estable. El pasivo aumenta por obligaciones de leasing (cambio normativo contable), lo cual se vio contrarrestado por el incremento en el patrimonio producto del resultado del ejercicio 2019. (Gráfico 7)

Razón de Deuda Financiera Neta a EBITDA: Esta razón pasa de 3,7 en diciembre de 2018 a 3,5 veces a diciembre 2019. La reducción se explica por un crecimiento del Ebitda del periodo, el cual es contrarrestado por un aumento de la deuda financiera por obligaciones de leasing (cambio normativo contable). (Gráfico 8)

En términos financieros la compañía cuenta con una rentabilidad positiva y se encuentra con un nivel de solvencia adecuado, calificado como "A+" por la clasificadora de riesgo Feller y "A" por Fitch Rating, con perspectivas estables. (Gráfico 9)

Las acciones emitidas por la Compañía por su parte fueron clasificadas como 1era Clase Nivel 3, por las mismas clasificadoras de riesgo.

GRÁFICO 5
DEUDA FINANCIERA CORTO PLAZO
PORCENTAJE RESPECTO DEUDA FINANCIERA TOTAL

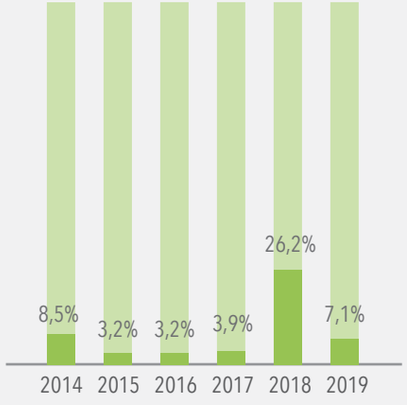


GRÁFICO 6
ENDEUDAMIENTO FINANCIERO NETO
VECES PATRIMONIO - PROMEDIO

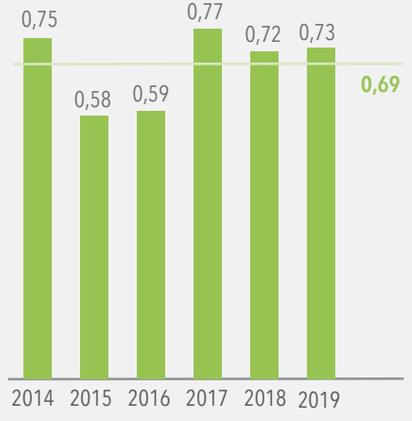


GRÁFICO 7
RAZÓN DE ENDEUDAMIENTO
VECES PATRIMONIO - COVENANT - PROMEDIO

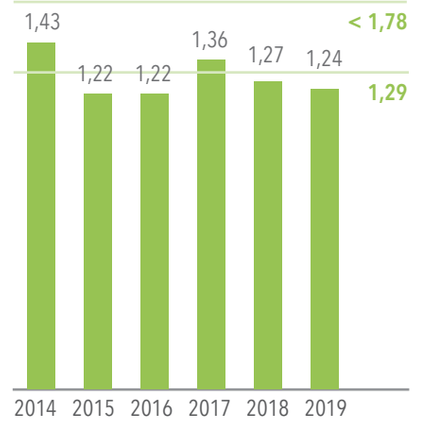


GRÁFICO 8
DEUDA FINANCIERA NETA / EBITDA
VECES EBITDA - PROMEDIO

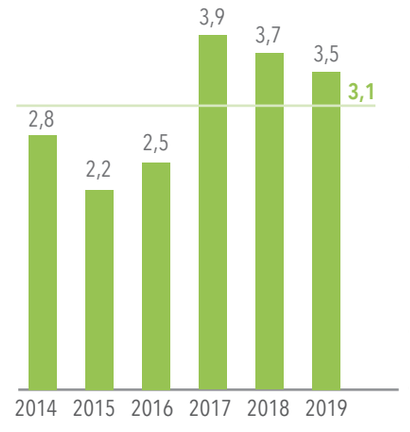
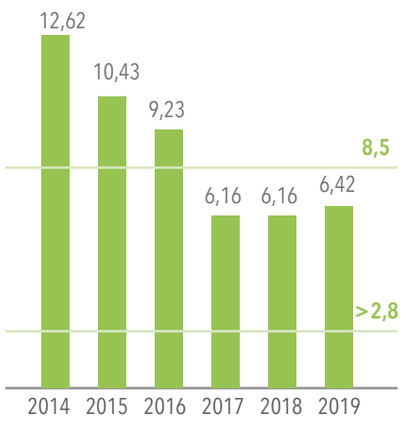


GRÁFICO 9
COBERTURA DE GASTOS FINANCIEROS NETOS
VECES GASTO FINANCIERO NETO - COVENANT - PROMEDIO



4.2

Resultados Financieros

Factores de Riesgo

[201-1]

Watt's S.A. se basa en el modelo COSO II ERM para su proceso de gestión de riesgos de negocio, el cual tiene por objetivo identificar, evaluar y mitigar los riesgos estratégicos, operacionales, de información y cumplimiento que pueden afectar el logro de los objetivos de sus negocios.

Lista de riesgos levantados por la Compañía:

1. Pérdida de consumidores.
2. Pérdida de clientes relevantes.
3. Pérdida de bienes físicos y/o existencias.
4. Impago de créditos significativos.
5. Paralización de operaciones.
6. Producto contaminado.
7. Descalce en los flujos y dificultad en la obtención de financiamiento.
8. Desabastecimiento de materias primas y/o alzas excesivas en los precios de éstas.
9. Falla de sistemas informáticos.
10. Fuga de información.
11. Fidelidad de la información contable.
12. Incumplimiento de regulación en materia de libre competencia.
13. Responsabilidad penal, según Ley N°20.393, prevención de delitos.
14. Fraude.

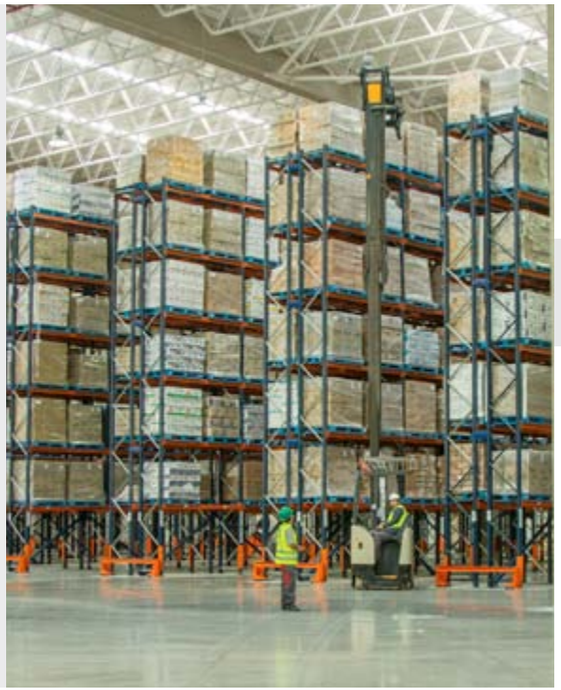
4.3

Resultados Financieros

Valor Económico Generado y Distribuido (VEGD)

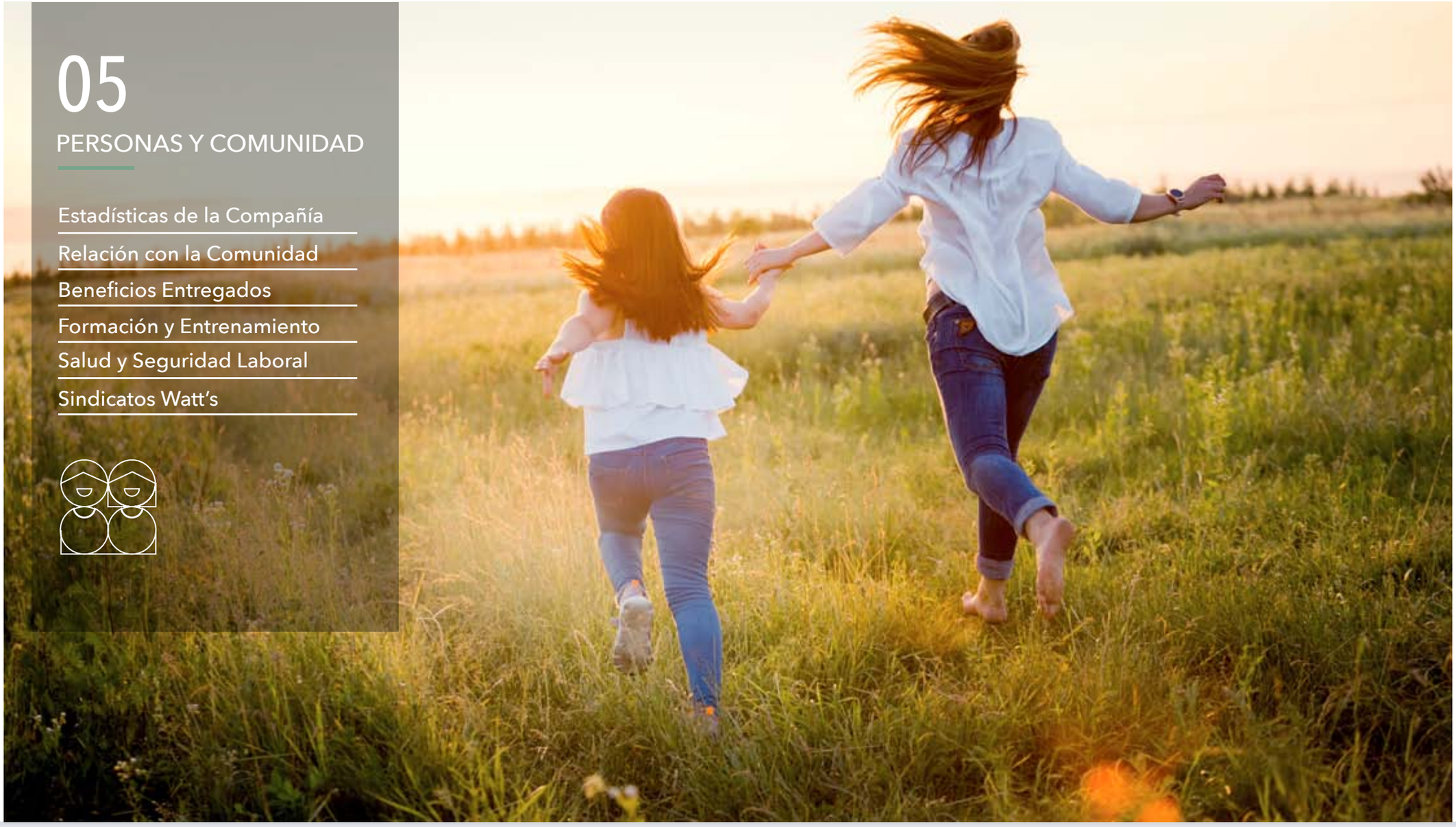
(MM$)	2018	2019
Valor Económico Generado	385.889	393.872
Ventas Netas Mercado Nacional	377.922	385.589
Ventas Netas de Exportación	7.967	8.283
Valor Económico Distribuido	329.929	338.811
Costes Operacionales	305.541	314.141
Salarios	19.873	18.845
Beneficios	4.842	4.476
Pagos al Gobierno	-370	1.320
Inversiones en la comunidad	43	30
Valor Económico Retenido	55.960	55.061

Fuente: Gerencia de Estudios y Asuntos Corporativos.



05
PERSONAS Y COMUNIDAD

Estadísticas de la Compañía
Relación con la Comunidad
Beneficios Entregados
Formación y Entrenamiento
Salud y Seguridad Laboral
Sindicatos Watt's



5.1
Personas y Comunidad
Estadísticas de la Compañía

[102-7 (i)]

A continuación, se muestran los cuadros con la información sobre la composición de los colaboradores, ejecutivos y directores:

COLABORADORES

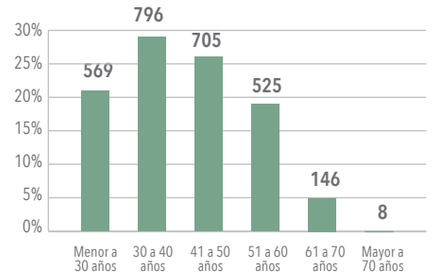
POR GÉNERO

Masculino	Femenino
2.102	647
76%	24%

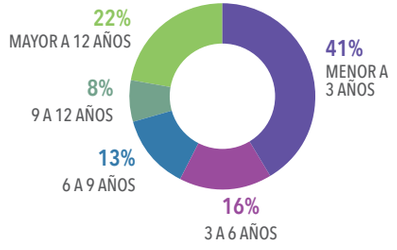
POR NACIONALIDAD

Chilena	Extranjera
2.602	147
95%	5%

POR EDAD



POR ANTIGÜEDAD



EJECUTIVOS

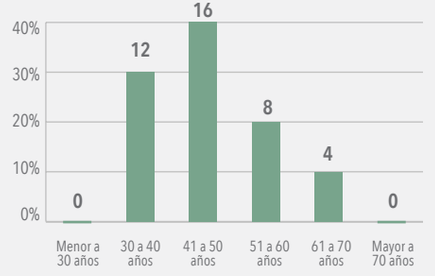
POR GÉNERO

Masculino	Femenino
30	10
75%	25%

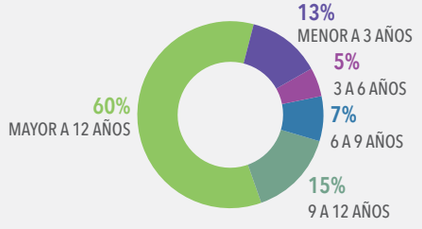
POR NACIONALIDAD

Chilena	Extranjera
37	3
93%	8%

POR EDAD



POR ANTIGÜEDAD



DIRECTORES

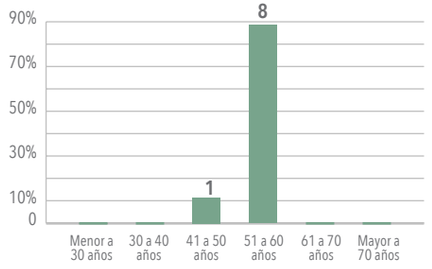
POR GÉNERO

Masculino	Femenino
8	1
89%	11%

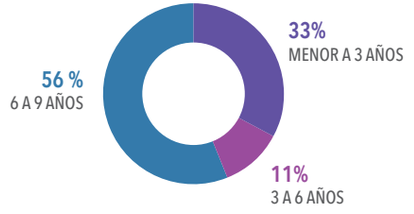
POR NACIONALIDAD

Chilena	Extranjera
9	0
100%	0%

POR EDAD



POR ANTIGÜEDAD



Fuente: Gerencia de Recursos Humanos

5.1

Personas y Comunidad

Estadísticas de la Compañía

[102-8] [102-48] [401-1]

DISTRIBUCIÓN DE COLABORADORES

2019	WATT'S	SAN BERNARDO	LONQUÉN	BUIN	LINARES	CHILLÁN	OSORNO	OTRAS INSTALACIONES
N° de Empleados Permanentes	2.229	729	444	170	94	151	528	113
N° de Empleados Temporales	520	12	3	105	237	15	147	1
N° Total de Empleados	**2.749**	**741**	**447**	**275**	**331**	**166**	**675**	**114**

DISTRIBUCIÓN DE JORNADA

2019	WATT'S		SAN BERNARDO		LONQUÉN		BUIN		LINARES		CHILLÁN		OSORNO		OTRAS INSTALACIONES	
	HOM.	MUJ.	HOM.	MUJ.	HOM.	MUJ.	HOM.	MUJ.	HOM.	MUJ.	HOM.	MUJ.	HOM.	MUJ.	HOM.	MUJ.
Jornada Completa	2.102	647	565	176	363	84	137	138	172	159	155	11	612	63	98	16
Media Jornada	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total	**2.102**	**647**	**565**	**176**	**363**	**84**	**137**	**138**	**172**	**159**	**155**	**11**	**612**	**63**	**98**	**16**

PROPORCIÓN DE SUELDO ENTRE MUJERES Y HOMBRES

TIPO DE CARGO	2018	2019
Gerentes de Primera Línea	-	-
Profesionales	71%	82%
Administrativos	88%	95%
Técnicos	84%	94%
Operadores	98%	100%

Nota: El cálculo es la división entre el ingreso promedio de las mujeres del cargo dividido por el ingreso promedio de los hombres de esos mismo cargos. Se consideraron exclusivamente las posiciones donde hubiese diversidad de género.

NUEVOS INGRESOS Y ROTACIÓN ANUAL DE COLABORADORES POR PLANTA

2019	SAN BERNARDO				LONQUÉN				BUIN				LINARES				CHILLÁN				OSORNO				OTRAS INSTALACIONES			
	HOM.	ROT %	MUJ.	ROT %	HOM.	ROT %	MUJ.	ROT %	HOM.	ROT %	MUJ.	ROT %	HOM.	ROT %	MUJ.	ROT %	HOM.	ROT %	MUJ.	ROT %	HOM.	ROT %	MUJ.	ROT %	HOM.	ROT %	MUJ.	ROT %
Menores de 30 años	41	3%	19	3%	14	3%	5	2%	114	16%	75	17%	177	18%	142	31%	35	6%	3	7%	235	12%	18	7%	9	3%	0	0%
Entre 31 y 50 años	31	1%	11	1%	21	1%	3	1%	54	7%	53	7%	131	17%	201	23%	18	2%	0	0%	136	4%	25	6%	4	2%	1	0%
Mayores de 50	6	1%	0	2%	5	1%	0	0%	12	7%	23	5%	62	16%	195	28%	6	2%	0	0%	33	2%	2	8%	1	0%	0	0%
Total	**78**	**1%**	**30**	**2%**	**40**	**2%**	**8**	**1%**	**180**	**10%**	**151**	**10%**	**370**	**17%**	**538**	**27%**	**59**	**3%**	**3**	**2%**	**404**	**6%**	**45**	**7%**	**14**	**2%**	**1**	**0%**

Fuente: Gerencia de Recursos Humanos

5.2

Personas y Comunidad

Relación con la Comunidad

[102-13] [413-1]

En Watt´s queremos construir relaciones con la comunidad que sean duraderas y aporten a una mejor calidad de vida, especialmente, a las personas y familias que viven en condiciones de vulnerabilidad. Contamos con tres líneas de trabajo y en cada una avanzamos durante 2019.

DONACIONES DE ALIMENTOS:

A través de organizaciones sin fines de lucro canalizamos en forma sistemática la entrega de alimentos a personas que viven en condiciones de vulnerabilidad. Adicionalmente, somos socios y patrocinadores de la Red Alimentos, una de las organizaciones más grandes del país dedicada a brindar asistencia alimentaria a familias en situación de pobreza. En 2019 donamos 712 toneladas de alimentos a través de ésta y otras organizaciones.

También, con este propósito, en 2019 robustecimos nuestro compromiso apoyando al Hogar del SENAME Paz y Amor de la Fundación Pequeño Cottolengo, que acoge a niños con discapacidad intelectual severa. Junto con materializar un aporte mensual de alimentos elaborados por la empresa, formamos el primer voluntariado de la Compañía integrado por 70 colaboradores que participaron en alguna de las tres actividades que se realizaron en el hogar y que buscaban aportar a la calidad de vida de los residentes y entregar una experiencia inolvidable a los voluntarios.

ACCESO A ALIMENTOS A MENOR COSTO:

A través de las Salas de Venta Buen Vecino buscamos brindar a las comunidades aledañas a nuestras plantas, acceso a nuestros productos, en buen estado, a un menor costo. Actualmente Buen Vecino está implementado en las plantas San Bernardo, Lonquén, Osorno y en la ciudad de Linares. En 2019, el volumen de ventas en estas salas de venta alcanzó a 3.772 toneladas, un 18% más respecto de 2018.

VISITAS EDUCATIVAS:

Esta iniciativa tiene por objetivo que los niños conozcan presencialmente el funcionamiento de una planta productiva, así como también, los procesos que involucra la elaboración de algunos de sus productos favoritos. Adicionalmente, se les enseñan hábitos de alimentación saludable.

Durante el año recibimos en la Planta Lonquén de la Región Metropolitana a cerca de 1.000 escolares provenientes de las comunas de Maipú y Cerrillos, principalmente.

DIVERSIDAD E INCLUSIÓN

En Watt´s creemos que la diversidad y la inclusión nos fortalece como Compañía, promueve la innovación y potencia la mejora continua, basada en el intercambio de ideas y, al mismo tiempo, potencian un clima laboral positivo, indispensable para que los equipos logren los resultados que se proponen.

En 2019 avanzamos en la elaboración de nuestra primera Política de Diversidad e Inclusión. Entre sus principales aspectos considera:

- **Principios rectores:** la no discriminación y la equiparación de oportunidades.
- **Gestión interna:** planes de acción e indicadores sobre la gestión en diversidad e inclusión.
- **Capacitación:** entrega permanente de conocimientos y herramientas para fomentar un trato igualitario basado en el respeto entre todas las personas en la empresa.

LEY DE INCLUSIÓN LABORAL:

A mediados del 2017 comenzó a regir la Ley 21.015 sobre Inclusión Laboral de Personas con Discapacidad, que establece que todas las empresas con más de 100 colaboradores deben contar con, a lo menos, el 1% de su dotación acreditada en el Registro Nacional de Discapacidad o tengan una pensión de invalidez. La estrategia seguida por la Compañía fue identificar, gracias al apoyo de todas las gerencias, los cargos que potencien la inclusividad e implementarlos en nuestros procesos de búsqueda de candidatos. En el 2019 continuamos superando el 1% de colaboradores que cumplen con esa normativa, con 34 colaboradores a nivel nacional.

5.3

Personas y Comunidad

Beneficios Entregados

[401-2] [404-2 (b)] [201-3]

CALIDAD DE VIDA

En Watt's cuidamos a nuestros colaboradores, brindándoles un entorno laboral grato, seguro, inclusivo y respetuoso.

Para promover lo anterior, el área de Bienestar y Calidad de Vida cuenta con programas y actividades para todos nuestros colaboradores. Entre éstos destacan el trabajo con el Instituto de Ciencias de la Familia de la Universidad de los Andes, a través de programas específicos, como: "Ahorrando por un Sueño" que busca ayudar a ordenar las finanzas personales y familiares.

Además, disponemos de actividades deportivas y recreativas, en instalaciones adecuadas para esos fines, que los ayuden a integrarse en un ambiente distendido y ajeno a las exigencias laborales.

- **Canchas deportivas con camarines.**
- **Zumba**
- **Yoga**
- **Acondicionamiento físico**
- **Spinning**
- **Cardiobox**

BENEFICIOS ENTREGADOS

EDUCACIÓN

- Bono y beca escolar
- Asignación de educación
- Prácticas laborales

VIVIENDA

- Aporte compra vivienda
- Aperturas de libretas de ahorro
- Apoyo para la correcta postulación al subsidio habitacional

SALUD

- Policlínico
- Atención médica
- Diferencia subsidio laboral
- Vacunación prevención de la influenza
- Exámenes preventivos de salud
- Seguro de salud complementario, dental, catastrófico y de vida (trabajador y familia)
- Préstamos médicos sin interés
- Convenio colectivo Isapre Consalud o Colmena (planes al 7%, en UF, matrimoniales o compensados)
- Nutricionista una vez al mes
- Cristales ópticos

SERVICIOS

- Casino
- Movilización
- Ropa de trabajo
- Plan corporativo de telefonía móvil
- Descuento en salas de ventas Watt's

RECREACIÓN

- Multicanchas
- Quincho
- Deporte
- Fiesta aniversario
- Fiesta de navidad

OTROS

- Bono de vacaciones
- Bono noche / Bono domingo
- Regalo navidad para hijos hasta 12 años
- Aguinaldos (Fiestas Patrias, Navidad)
- Permiso y asignación de matrimonio
- Permiso y asignación de nacimiento
- Pago sala cuna o bono
- Permiso y asignación por fallecimiento
- Canasta familiar en especie o gift card para productos producidos por Watt´s
- Convenios (funeraria, ópticas y banco)

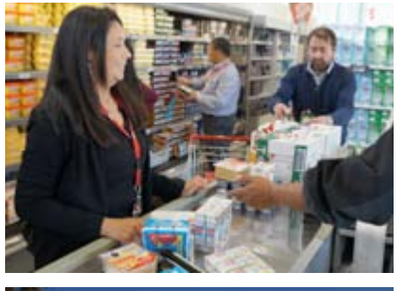
PLANES DE JUBILACIÓN

Existe un plan de jubilación, sujeto al acuerdo colectivo que haya suscrito el colaborador, que consiste en sumar a los fondos previsionales, al momento de pensionarse, una bonificación por años de servicio, sin tope de años y monto. Este apoyo financiero también es acompañado con asesorías al momento de jubilar.

Durante el segundo semestre del 2019, se dio inicio al Programa Mi Futuro junto al Instituto de Ciencias de la Familia de la Universidad de los Andes. Su objetivo es preparar, a quienes están próximos a esta nueva etapa, en los desafíos propios de la jubilación a través del acompañamiento, la capacitación y la entrega de herramientas, buscando nuevos proyectos de vida tanto monetario o laborales como proyectos recreativos.

PANORAMA EN VACACIONES DE INVIERNO

En 2019, durante las vacaciones de invierno, se realizó por primera vez un programa de visita para hijos de los colaboradores de las Plantas productivas de Lonquén, San Bernardo y Buin, que les permitió realizar un recorrido por parte de las instalaciones de cada planta y conocer el puesto de trabajo de sus padres. Además, esta actividad finalizó con una visita por el circuito de experiencias de KidZania.



5.4

Personas y Comunidad

Formación y Entrenamiento

[404-2 (a)]

En Watt's contamos con un plan de entrenamiento en áreas relevantes como seguridad, calidad, operación, gestión y TPM, este último recientemente actualizado a la metodología según "Equipos Autónomos". Además, contamos con un programa de inducción diseñado para que los empleados tengan una integración con éxito en su nuevo desafío, siendo capaces de realizar funciones en forma autónoma y permitiendo tomar consciencia de su rol desde el primer día.

Estamos convencidos que contar con colaboradores comprometidos, motivados y técnicamente competentes, nos hace más competitivos y capaces de cumplir con los desafíos planteados en nuestras planificaciones estratégicas. En este contexto, el programa de entrenamiento formal representa un gran beneficio a su desarrollo profesional, permitiéndoles actualizar sus conocimientos y adquirir nuevas competencias, afectando positivamente su empleabilidad.

En base de las necesidades estratégicas de la Compañía, anualmente el Área de Entrenamiento desarrolla un plan de formación, aplicando una Matriz de Habilidades, que busca detectar oportunidades de mejora en los trabajadores y procesos en los que participan, analizando qué es lo más beneficioso potenciar en la búsqueda de progreso permanente.

PLAN DE ENTRENAMIENTO:

SEGURIDAD:

Habilidades asociadas a cultura de seguridad y salud ocupacional.

CALIDAD:

Habilidades de control de calidad, específicas en aseguramiento de calidad.

OPERACIONES:

Habilidades propias de la función desarrollada en el proceso productivo.

EQUIPOS AUTÓNOMOS:

Habilidades genéricas y especificas en el ámbito del modelo autónomo y herramientas de TPM.

GESTIÓN:

Habilidades sociales y componentes que se extraerán de la evaluación de desempeño.

COMPLIANCE:

Conocimientos y medidas de prevención respecto a la comisión de delitos dentro de la Compañía (Modelo de Prevención de Delitos) y al cumplimiento de las normas de Libre Competencia (Programa de Libre Competencia).

HORAS DE CAPACITACIÓN A COLABORADORES

TIPO DE CARGO	MUJERES	HOMBRES
Gerentes de Primera Línea	-	32
Profesionales	2.495	4.514
Administrativos	3.044	3.799
Técnicos	5.033	11.222
Operadores	10.693	44.006
Total general	**21.264**	**63.574**

El número de colaboradores que recibieron al menos una capacitación el 2019 fue 1.602, equivalente a un 58% del total de trabajadores de Watt's. En promedio, el número de asistentes al mes fue de 308, lo cual acumuló un total de 84.837 horas de capacitación al año. Así, en promedio, los colaboradores que participaron de estos programas recibieron 23 horas de formación durante el año.

Adicionalmente, durante el 2019, innovamos en la digitalización de nuestros mecanismos de evaluación profesional, generamos cápsulas de aprendizaje y charla en temas organizacionales transversales que fueron útiles para toda la Compañía.

5.5

Personas y Comunidad

Salud y Seguridad Laboral

[403-9]

En Watt's fomentamos el desarrollo de una cultura de seguridad en todos nuestros colaboradores. Contamos con una Política de Prevención de Riesgo, junto a diversos lineamientos y prácticas internas que se encuentran plasmadas en el Reglamento Interno de Orden, Higiene y Seguridad. La Compañía, además, pone a disposición de todos los colaboradores los instrumentos y herramientas de seguridad necesarios para que desempeñen su trabajo de manera segura.

POLÍTICA DE PREVENCIÓN DE RIESGO

En Watt´s promovemos el desarrollo integral de las personas, poniendo el foco en el resguardo de la seguridad de los colaboradores, siendo ellos la base de la Compañía.

Estamos comprometidos con la prevención de accidentes y enfermedades laborales, entregando a los colaboradores un entorno seguro que, además de cumplir con la legislación vigente, se enmarca en nuestras normas de cultura de seguridad.

Cada día trabajamos para lograr que nuestros colaboradores incorporen la seguridad en cada una de sus tareas, con el convencimiento de que los accidentes y las enfermedades laborales son evitables.

En Watt's, la cultura de seguridad se logra con:

PERSONAS...

...comprometidas con su autocuidado y la seguridad de su grupo; que identifican, informan y corrigen las acciones y condiciones inseguras, para evitar la exposición a riesgos no controlados de personas, equipos o instalaciones.

PROTOCOLOS...

...que establecen claramente las condiciones y acciones seguras de trabajo y promueven la detección de acciones inseguras.

ENTRENAMIENTO PERMANENTE...

...que entrega los conocimientos requeridos a los grupos de trabajo sobre los riesgos y precauciones necesarias que deben considerarse en cada proceso.

SEMANA DE LA SEGURIDAD

Para difundir la seguridad entre todos los colaboradores, desde el 2014 en Watt´s se realiza la Semana de la Seguridad en las Plantas y Centros de Distribución de San Bernardo, Lonquén, Buin, Linares, Chillán y Osorno. El objetivo es difundir, de manera entretenida, que la seguridad es una temática importante, permitiendo ver a los colaboradores la prevención de riesgos como algo cercano mediante actividades como obras de teatros, simulacros de incendios, concursos, talleres y/o cursos de temas preventivos, logrando de esta forma que las buenas conductas sean practicadas en lo cotidiano del día.

INDICADORES DE SALUD Y SEGURIDAD

Internamente, hemos establecido criterios en relación con los accidentes de trabajo, considerando accidentes graves aquellos que implican más de 30 días de licencia o, en su efecto, son clasificados como tal de acuerdo con el criterio de la Superintendencia de Seguridad Social; entre 1 y 30 días de reposo, son accidentes con reposo; y accidentes sin reposo son los de alta inmediata o primeros auxilios.

LESIONES RELACIONADAS CON EL TRABAJO

PARA TODOS LOS COLABORADORES	N° INCIDENTES
Muertes relacionadas con el trabajo.	0
Lesiones relacionados al trabajo de alta consecuencia (excluyendo muertes).	5
Lesiones en trabajo registrable.	49
Principal tipo de lesiones relacionadas con el trabajo.	Lesiones de manos

Fuente: Cultura de seguridad.

5.5

Personas y Comunidad

Salud y Seguridad Laboral

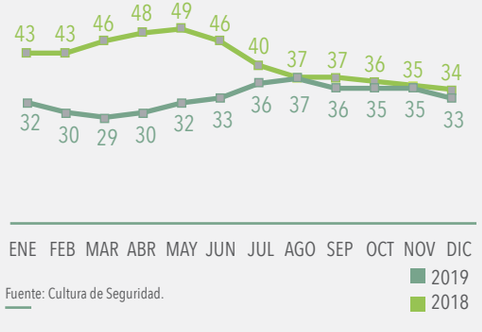
[403-10]

ÍNDICE DE SINIESTRALIDAD

En 2019 el Índice de Siniestralidad comenzó en enero con 32, es decir 32 días perdidos anualmente por cada 100 trabajadores y finalizó con 33 días perdidos en diciembre. El promedio anual de este indicador fue un 20% menor respecto al 2018, lo que demuestra la eficiencia de la implementación, en todas las plantas productivas, del programa de conductas seguras, específicamente en relación a las Tarjetas de Observaciones Conductuales (TOC). La siniestralidad de Watt's está por debajo de las industrias manufactureras, que tienen un índice de 71 (Fuente: ACHS).

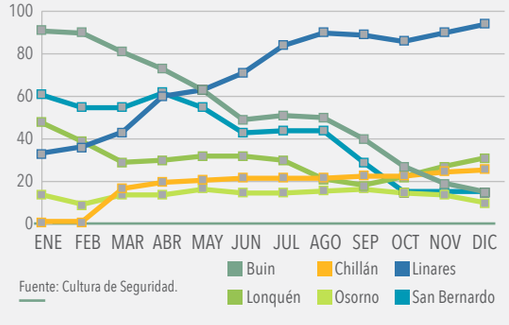
ÍNDICE DE SINIESTRALIDAD

(DÍAS PERDIDOS /NÓMINA ACUMULADA)



Fuente: Cultura de Seguridad.

TASA DE SINIESTRALIDAD POR PLANTA



Fuente: Cultura de Seguridad.

PELIGROS RELACIONADOS CON EL TRABAJO

Los peligros relacionados con el trabajo se han determinado mediante la matriz de peligro y riesgos. El principal peligro está en la operación de máquinas, donde se producen principalmente accidentes graves con lesiones en las manos. Para disminuir estos accidentes, Watt's tiene un Programa de Seguridad en Máquina, que incluye "10 Reglas de Oro" para prevenir este tipo de accidentes. Además, todo trabajador capacitado que observe una acción insegura al interior y exterior de las plantas productivas, puede levantar una tarjeta TOC, como parte del Programa de Conductas Seguras (PCS). Al igual que, si identifica una alerta de condición insegura en su lugar de trabajo y/o entorno, puede levantar la anomalía mediante la herramienta de "Tarjetas verdes".

ENFERMEDADES RELACIONADAS CON EL TRABAJO

COLABORADORES	Nº INCIDENTES
El número de víctimas mortales como resultado de enfermedades relacionadas con el trabajo.	0
El número de casos de impactos en la salud relacionados con el trabajo.	1
Los principales tipos de enfermedades relacionadas con el trabajo.	Hipoacusias y enfermedades musculoesqueléticas

Los principales peligros relacionados con el trabajo se han determinado mediante mediciones medioambientales y estudio de puesto de trabajo.

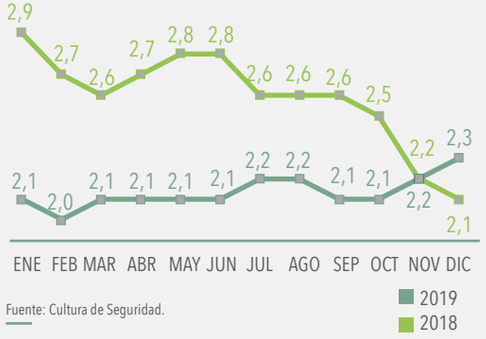
Fuente: Cultura de Seguridad.

ACCIDENTABILIDAD

En cuanto a la tasa de accidentabilidad, en enero de 2019 fue de 2,1, es decir 2,1 trabajadores accidentados en 12 meses, por cada 100 colaboradores del mismo período. La tasa de accidentabilidad finalizó en 2,3 en diciembre; disminuyendo un 18% respecto al promedio anual de este indicador a diciembre de 2018. Comparado con la tasa de las demás industrias manufactureras, nos encontramos debajo del promedio de 3,5 anual (Fuente: ACHS).

TASA DE ACCIDENTABILIDAD

(Nº SINIESTROS / NÓMINA ACUMULADA)



Fuente: Cultura de Seguridad.

5.6

Personas y Comunidad

Sindicatos Watt's

[102-41]

Para nuestra Compañía, la relación con los sindicatos es importante, dado que cerca del 80% de los colaboradores, con contratos permanentes, está en alguno de los 11 sindicatos de Watt's. La Gerencia de Personas realiza reuniones mensuales con las directivas sindicales y el Gerente General comparte con todos los dirigentes la situación de la empresa, en el marco de un seminario anual. Hemos desarrollado una relación de confianza y respeto mutuo, gracias a este trabajo conjunto y comunicación permanente. Hasta hoy mantenemos negociaciones colectivas no regladas y anticipadas, con la mayoría de los sindicatos, logrando buenos acuerdos para ambas partes. Todo lo anterior se traduce en relaciones laborales basadas en el respeto, confianza y transparencia mutua. En promedio, 936 colaboradores participaron activamente dentro de un acuerdo de negociación colectiva.

06
RESPONSABILIDAD MEDIOAMBIENTAL

Política Medioambiental
Gestión del Recurso Hídrico
Gestión de Residuos
Eficiencia Energética
Huella de Carbono

6.1

Responsabilidad Medioambiental

Política Medioambiental

[303-1] [303-3]

En Watt's desarrollamos nuestro negocio velando por la protección del medioambiente, especialmente en nuestra zona de influencia directa. En este aspecto, nuestra Compañía cuenta con una Política Medioambiental que enmarca la actividad productiva bajo el principio del desarrollo sustentable. Nuestra gestión se basa en una modalidad de producción limpia, prevención y mejoramiento continuo, con el fin de lograr una reducción en consumo de agua, energía y generación de residuos sólidos y líquidos cada año.

Consideramos que el crecimiento económico debe basarse en el uso eficiente y responsable de los recursos naturales y energéticos, con el fin de asegurar el cuidado del medio ambiente y garantizar así la viabilidad de nuestro negocio en el largo plazo.

Nuestra gestión medioambiental es preventiva, porque busca minimizar los impactos de su actividad productiva en el entorno, reduciendo así la contaminación ambiental y disminuyendo los riesgos que conlleva el manejo de residuos.

Para alcanzar estos objetivos, promovemos la participación de toda la empresa e integramos en su producción la mejora continua y la participación de forma multidisciplinaria.

En Watt's nos comprometemos, como mínimo, a desarrollar toda nuestra actividad productiva, cumpliendo con la normativa ambiental vigente.

6.2

Responsabilidad Medioambiental

Gestión del Recurso Hídrico

En Watt's estamos buscando permanentemente reducir el consumo de agua y fomentar su uso eficiente, mediante la optimización de los tiempos de aseos CIP de las líneas productivas en planta Chillán y la automatización en el sistema de las torres de enfriamiento en planta Lonquén, entre otros.

EXTRACCIÓN DE AGUA

El agua que consumimos se extrae principalmente de pozos y, un porcentaje menor, proviene de las empresas sanitarias. No se obtiene agua de zonas con estrés hídrico.

EXTRACCIÓN TOTAL DE AGUA POR FUENTE (M^3)	
Agua Dulce	2.660.556
Otra Agua	0

Fuente: Gerencia de Operaciones.
Tabla "Extracción total de agua por fuente (M^3)" en Anexos pg. 55

2019
se consumieron
2.660.556 M^3
de agua en la 6 plantas

Un 6,7%
menos que el 2018

Reduciéndose
proporcionalmente, el uso de agua por tonelada de productos en
10,2%

6.2

Responsabilidad Medioambiental

Gestión del Recurso Hídrico

[303-2] [303-5]

CONSUMO DE AGUA (M³)

AGUA DE POZO	SANITARIA	TOTAL	M³/TON
2.631.372	29.184	2.660.556	7,4

Fuente: Gerencia de Operaciones.
Tabla "Consumo de agua (M³)" en Anexos pg. 55

En Watt's cumplimos con todos los estándares establecidos para la descarga de efluentes, considerando las normas sectoriales DS 609, DS 90.

GESTIÓN DE IMPACTOS RELACIONADOS CON VERTIDOS DE AGUA POR FUENTE

PLANTA	TRATAMIENTO FÍSICO-QUÍMICO	TRATAMIENTO BIOLÓGICO	DESCARGA ALCANTARILLADO	DESCARGA RÍO	DESCARGA RIEGO	NORMATIVA
San Bernardo	•		•			D.S 609/98
Lonquén	•		•			D.S 609/98
Buin	•		•			D.S 609/98
Linares	•				•	NCh N° 1333
Chillán	•		•			D.S 609/98
Osorno	•	•	•	•		D.S. 609/98 D.S. 90/01

PRODUCCIÓN MÁS LIMPIA PARA LAS PLANTAS CHILLÁN Y OSORNO

Desde el 2017, hemos monitoreado los puntos de generación de las cargas orgánicas de las plantas de Chillán y Osorno. Con esta información, tomamos medidas para reducir la emisión de DBO_5, parámetro que mide la cantidad de materia orgánica que hay en el Residuo Industrial Líquido (RIL).

El estudio de "Producción Más Limpia (P+L)" se hizo con el objetivo de reducir la carga orgánica y volúmenes de los RILes en las plantas mencionadas, a través de la caracterización de estos parámetros por punto de generación, áreas de producción y procesos de limpieza de líneas y equipos, identificando las oportunidades de mejora en cada uno.

Este proyecto contribuye a dos de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) impulsados por las Naciones Unidas, específicamente apunta a los ODS N° 6, que promueve agua limpia y saneamiento y N° 12, enfocado en producción y consumo responsables.

Nuestros colaboradores de las plantas, jefaturas, mantenedores, operadores y personal de las plantas de tratamientos de RILes son claves en la gestión y la implementación de las propuestas de mejora.

Gracias a esta iniciativa, disminuimos la generación de DBO_5 en cerca de 1,7 Kg/Ton entre el 2018 y 2019, en la Planta Osorno. En la Planta Chillán, dicho índice se redujo en alrededor de 0,5 Kg/Ton, en el mismo período.

Esta iniciativa, además, permitió reducir los costos asociados al tratamiento de RILes (gasto de químicos y servicios sanitarios) en ambas plantas, siendo un aporte continuo al cumplimiento normativo de nuestras descargas.

6.3

Responsabilidad Medioambiental

Gestión de Residuos

[102-12] [306-2]

2019

La Compañía generó
52.143 toneladas
de residuos sólidos no peligrosos

Se recuperaron
41.239 toneladas,
esto equivale a un
79%

Se destinaron a reciclaje, compostaje, recuperación energética, aplicación al suelo y alimentación animal.

LOS PRINCIPALES RESIDUOS QUE SON RECUPERADOS

ORGÁNICOS:

Destaca la pomasa, es decir, los restos de frutas provenientes del proceso productivo, que se destina a alimentación animal, al igual que los restos de vegetales. El carozo o cuesco de las frutas, se utiliza para recuperación energética. Todo ello representa un 53% de los residuos sólidos generados.

BIOSÓLIDOS (LODOS):

Residuos generados como resultado del tratamiento de riles, que significa el 13% de los residuos totales y se destina a compostaje.

ESCORIA Y CENIZAS:

Provienen de la combustión del carbón, que es un 7% de los residuos generados, y son dispuestos como mejorador de suelos agrícolas.

CARTÓN Y PAPEL:

Son reciclados en su totalidad y representan un 2% del total de residuos generados.

PLÁSTICOS:

Es uno de los residuos con menor generación en la Compañía y se destinan a reciclaje.

En Watt's contamos con un equipo separador de sólido-líquido, lo que nos permite recuperar los residuos orgánicos de los productos fuera de especificación técnica, así evitamos enviarlos a relleno sanitario y son derivados a plantas de compostaje.

HACIA EL "CERO RESIDUO" EN RELLENOS SANITARIOS

Como parte del Acuerdo de Producción Limpia (APL) de cero residuos a eliminación, firmado a finales del 2018, nos comprometimos a disminuir hacia el 2020, en un 90% los residuos que a nivel nacional enviamos a rellenos sanitarios.

Durante el 2019, trabajamos por un cambio de cultura sobre el reciclaje, a través de la instalación de puntos limpios en las áreas administrativas de las seis plantas productivas para que nuestros colaboradores segreguen papel, cartón, residuos orgánicos y plásticos. Junto a esto, eliminamos los basureros personales de los puestos de trabajos e incentivamos el uso de los puntos limpios.

Otra de las iniciativas que implementamos durante el 2019, fue la reducción de vasos de un solo uso, entregándole a cada colaborador administrativo una taza, para evitar el consumo de vasos descartables.

Al interior de las plantas Lonquén y Osorno, se comenzó a segregar los residuos en el lugar de origen, con la instalación de infraestructura y capacitaciones para una correcta clasificación. Esto nos permite que los residuos lleguen en las mejores condiciones para su valorización.

En esta línea, continuamos fomentando la prevención de generación de residuos industriales y buscando nuevas alternativas de disposición final para cada uno de ellos, con el fin de aportar una mayor eficiencia operativa, crecimiento sustentable del negocio y exigencias de nuestros consumidores.

RESIDUOS POR TIPO Y MÉTODO DE ELIMINACIÓN.

RESIDUOS NO PELIGROSOS	TOTAL (TON)
I. Reutilización	15
II. Reciclaje	2.086
III. Compostaje	4.876
IV. Recuperación, incluida la recuperación energética	525
VII. Vertedero o relleno sanitario	10.904
IX. Aplicación al suelo	3.728
IX. Alimento animal	30.008
RESIDUOS PELIGROS	**TOTAL (TON)**
VII. Vertedero o relleno sanitario	29,9

Fuente: Sistema Nacional de Declaración de Residuos (SINADER)
Tabla "Residuos por tipo y método de eliminación" en Anexos pg. 55

6.3

Responsabilidad Medioambiental

Gestión de Residuos

[306-4] [303-4]

29,9
toneladas al año
residuos peligrosos transportados

TRANSPORTE DE RESIDUOS PELIGROSOS

En el año 2019, los residuos peligrosos corresponden a menos del 0,1% del total de residuos generados.

Todos los residuos peligrosos generados son dispuestos en rellenos de seguridad, según lo exige la normativa vigente. Estos residuos principalmente corresponden a envases vacíos, de algunos insumos utilizados en el proceso productivo.

TIPO DE RESIDUO	PESO (TON/AÑO)
Peligrosos transportados	29,9
Peligrosos importados	0
Peligrosos exportados	0
Peligrosos tratados	0
Total	**29,9**

Fuente: Sistema de Declaración y Seguimiento.

2019
La compañía descargó
1.891.860 M³
de residuos líquidos

6,4%
menos de RILes
comparado con 2018

RESIDUOS INDUSTRIALES LÍQUIDOS (RILes)

Las aguas residuales provenientes de los procesos productivos, son sometidas principalmente a un tratamiento físico-químico, para dar cumplimiento a la normativa de descargada, según corresponda el destino.

Durante 2019, Watt´s descargó 1.891.860 M³, lo que equivale a un 6,4% menos de RILes comparado con 2018.

DESCARGA DE AGUA POR CALIDAD Y DESTINO

		M³ DESCARGA	M³/ TON PRODUCTO TERMINADO
Descarga programada	Total Compañía	1.891.860	5,23

Fuente: Gerencia de Operaciones.
Tabla "Descarga de agua por calidad y destino" en Anexos pg. 55

6.4

Responsabilidad Medioambiental

Eficiencia Energética

[302-1] [302-3] [302-4]

954.521 GJ

Consumo total de combustibles no renovables

3,21%

menos que el 2018

2019

El consumo de energía eléctrica más el consumo de energía térmica fue de

4,2%

menos que el 2018 por tonelada de producto

Para Watt's, la eficiencia energética es fundamental en la estrategia operacional y es un desafío constante para todas las plantas productivas de nuestra Compañía.

En 2019, la eficiencia energética que considera el consumo de energía eléctrica más el consumo de energía térmica, tuvo una disminución de 4,2% con respecto a 2018 por tonelada de producto.

En el caso del consumo de energía eléctrica, consumimos un 3,1% más de energía eléctrica por tonelada de producto que el año anterior.

CONSUMO ENERGÉTICO DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN.

CONSUMO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	(KWH/AÑO)	KWH/TON PRODUCTO TERMINADO
Total Compañía	75.189.620	207,8

Fuente: Gerencia de Operaciones.
Tabla "Consumo energético dentro de la Organización" en Anexos pg. 56

El consumo total de combustibles procedentes de fuentes no renovables dentro de la organización en Gigajoule, es de 955.536 GJ, incluidos todos los tipos de combustibles utilizados, un 0,36% más que el 2018 por toneladas de productos.

	TOTAL COMPAÑÍA
Petróleo (GJ)	26.073
Carbón (GJ)	467.788
Gas licuado (GJ)	11.092
Gas natural (GJ)	450.584
TOTAL combustibles (GJ)	**955.536**
GJ consumo de combustible/ton producto terminado	2,6

Fuente: Gerencia de Operaciones.
Tabla "Consumo total de combustibles en Gigajoule" en Anexos pg. 56

6.5

Responsabilidad Medioambiental

Huella de Carbono

[305-1] [305-2] [305-3] [305-4]

CO_2

Nuestro compromiso con la reducción de la intensidad de emisión de gases de efecto invernadero se expresa particularmente en la medición y control de nuestra huella de carbono, que realizamos desde el 2016, siguiendo la metodología GHG Protocol, del consejo mundial empresarial para el desarrollo sostenible.

(TON CO_2 E)	2018	2019
Huella de carbono Total	145.615	146.444
Alcance 1	70.060	75.145
Alcance 2	29.241	30.283
Alcance 3	46.314	41.016

	2018	2019
Intensidad de las emisiones de CO_2 (TON CO_2 / TON de producto terminado)	0,43	0,40

Fuente: Gerencia de Operaciones
Tabla "Huella de Carbono por Planta" en Anexos pg. 56

07
ACERCA DE LA MEMORIA

Perfil de la Memoria
Materialidad
Índice de Contenido GRI
Anexos y Tablas

7.1

Acerca de la Memoria

Perfil Memoria

[102-40] [102-42] [102-43] [102-49] [102-50] [102-51] [102-52] [102-54]

En esta primera versión de la Memoria Anual, integrada con Reporte de Sustentabilidad, buscamos mostrar nuestro compromiso con la transparencia y la comunicación con nuestros grupos de interés. Este documento, elaborado conforme a la normativa aplicable y a los criterios y contenidos de los Estándares del Global Reporting Initiative (GRI), da cuenta de nuestra gestión en las áreas económicas, ambientales, sociales y de gobierno corporativo, para el período comprendido entre el 1 enero al 31 de diciembre del 2019.

DEFINICIÓN DE CONTENIDOS

El presente informe se ha elaborado de conformidad con la opción Esencial de los Estándares GRI, en su última versión.

Para determinar el contenido final, realizamos un proceso de identificación de temas materiales a través del levantamiento de información primaria, mediante entrevistas y encuestas; y secundaria a partir de la revisión de documentos internos y externos relacionados con Watt's y otras empresas de la industria de alimentos, identificando temas e iniciativas importantes a destacar en el reporte.

Finalmente, se realizó el proceso de priorización a través de una encuesta enviada a público interno de la empresa. Para determinar el eje externo de la matriz de materialidad, se utilizó el resultado del análisis de materialidad de los documentos externos, determinando su valoración a través de la repetición de dichos temas.

NUESTROS STAKEHOLDERS ESTRATÉGICOS

GRUPO DE INTERÉS	¿POR QUÉ ESTE GRUPO ES IMPORTANTE? PRINCIPALES INTERESES	CANALES DE COMUNICACIÓN O FORMA DE PARTICIPACIÓN
Colaboradores (internos, externos y sindicatos)	Los colaboradores cumplen una función relevante en toda la cadena de producción, tanto en funciones administrativas como en plantas y sus principales intereses están relacionados a: - Desarrollo profesional y capacitaciones. - Salud y Seguridad Laboral. - Beneficios. - Clima laboral.	Web Intranet, Portal Personas, Portal Contratistas, evaluaciones de desempeño, acuerdos de negociación colectiva, reporte de sustentabilidad, revista Watt's up, canal de denuncias.
Productores y proveedores	Son un rol importante en el abastecimiento de nuestras materias primas. Los principales temas de interés son: - Sustentabilidad en la cadena de abastecimiento. - Asesorías técnicas. - Plazos de pago.	Capacitaciones, reuniones, portal proveedores, reuniones, canal de denuncias.
Clientes y consumidores	Son relevantes para la continuidad del negocio. Sus principales temas de interés son: - Calidad e inocuidad de los productos. - Productos saludables.	RRSS, Sitio Web, reuniones con clientes, Atención al Consumidor, canal de denuncias.
Gobierno corporativo	Los temas de interés son: -Desempeño económico. -Libre competencia. -Gestión operacional.	Memoria Financiera, Junta de Accionistas, Comité de Directorio, Comité de Asuntos Corporativos.

7.2

Acerca de la Memoria

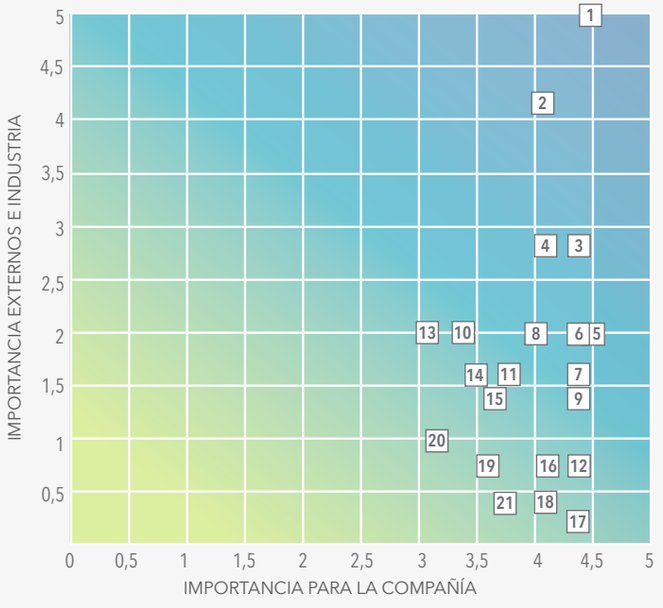
Materialidad

[102-44] [102-46] [102-47]

LISTADO DE TEMAS MATERIALES

COBERTURA EN LA MEMORIA	TEMAS MATERIALES	ALCANCE DEL TEMA	
		INTERNO	EXTERNO
Innovación y Productos Saludables	Productos Saludables y de Calidad	√	Clientes y Consumidores
Personas y Comunidad	Relación con Nuestros Colaboradores	√	Colaboradores
Sustentabilidad en la Cadena de Suministros	Proveedores y Clientes	√	Gestión Responsable
Salud y Seguridad Laboral	Salud y Seguridad Laboral	√	Colaboradores
Gestión de Residuos	Gestión de Residuos	√	Gobierno Corporativo
Política Medioambiental	Gestión Ambiental	√	Gobierno Corporativo
Gestión del Recurso Hídrico	Gestión del Recurso Hídrico	√	Gobierno Corporativo
Asuntos Corporativos	Buenas Prácticas de Gobierno Corporativo	√	Gobierno Corporativo
Gestión Energética	Gestión de la Energía	√	Gobierno Corporativo
Operaciones e Inversiones	Gestión Operacional (Innovación y Eficiencia)	√	Gobierno Corporativo
Relación con la Comunidad	Impacto Social y Relación con las Comunidades	√	Comunidades
Huella de Carbono	Gestión de Emisiones	√	Gobierno Corporativo
Resumen de los Resultados	Desempeño Económico	√	Gobierno Corporativo
Proveedores y Clientes	Relaciones con Clientes	√	Clientes y Consumidores
Perfil de la Memoria Integrada	Relación con Nuestros Grupos de Interés	√	Transversal
Gestión de Residuos	Acuerdo de Producción Limpia	√	Sectorial / Autoridades
Innovación y Productos Saludables	Inocuidad Alimentaria	√	Clientes y Consumidores
Asuntos Corporativos	Cumplimiento Normativo	√	Sectorial / Autoridades
Asuntos Corporativos	Gestión de Riesgos	√	Gobierno Corporativo

MATRIZ DE MATERIALIDAD



TEMAS MATERIALES	
1	Productos Saludables y de Calidad
2	Relación con Nuestros Colaboradores
3	Sustentabilidad en la Cadena de Suministros
4	Salud y Seguridad Laboral
5	Gestión de Residuos
6	Gestión Ambiental
7	Gestión del Recurso Hídrico
8	Buenas Prácticas de Gobierno Corporativo
9	Gestión de la Energía
10	Gestión Operacional (Innovación y Eficiencia)
11	Impacto Social y Relacion con las Comunidades
12	Gestión de Emisiones
13	Desempeño Económico
14	Relaciones con Clientes
15	Relación con Nuestros Grupos de Interés
16	Acuerdo de Producción Limpia
17	Inocuidad Alimentaria
18	Cumplimiento Normativo
19	Gestión de Riesgos
20	Declaración y Respeto por los Derechos Humanos
21	Seguridad de la Información

7.3

Acerca de la Memoria

Índice de Contenido GRI

[102-55]

CAPÍTULO GRI	NÚMERO	NOMBRE INDICADOR	PÁGINA MEMORIA ANUAL 2019
Perfil de la organización	102-1	Nombre de la organización	6
	102-2	Actividades, marcas, productos y servicios	20
	102-3	Ubicación de la sede	6
	102-4	Ubicación de las operaciones	27
	102-5	Propiedad y forma jurídica	6
	102-6	Mercados servidos	28
	102-7	Tamaño de la organización	8 - 27 - 31 - 35
	102-8	Información sobre empleados y otros trabajadores	36
	102-9	Cadena de suministro	28
	102-10	Cambio significativos en la organización y su cadena de suministro	29
	102-11	Principio o enfoque de precaución	24
	102-12	Iniciativas externas	46
	102-13	Afiliación a asociaciones	37
Estrategia	102-14	Declaración de altos ejecutivos responsables de la toma de decisiones	2
Ética e integridad	102-16	Valores, principios, estándares y normas de conducta	15
	102-17	Mecanismos internos y externos de asesoramiento en pro de una conducta ética y licita	14
Gobernanza	102-18	Estructura de gobernanza	10 - 11
	102-19	Autoridad de Delegación	11
	102-20	Responsabilidad a nivel ejecutivo en temas económicos, ambientales y sociales	11
	102-22	Composición del máximo órgano de gobierno y sus comités	10
	102-23	Presidente del máximo órgano de gobierno	10
	102-24	Nombramiento y selección del máximo órgano de gobierno	10
	102-25	Conflictos de interés	14
	102-27	Conocimiento colectivo del máximo órgano de gobierno	11

CAPÍTULO GRI	NÚMERO	NOMBRE INDICADOR	PÁGINA MEMORIA ANUAL 2019
Participación de los grupos de interés	102-40	Lista de grupos de interés	51
	102-41	Acuerdos de negociación colectiva	42
	102-42	Identificación y selección de grupos de interés	51
	102-43	Enfoque para la participación de los grupos de interés	51
	102-44	Temas y preocupaciones clave mencionados	52
Prácticas para la elaboración de informes	102-45	Entidades incluidas en los Estados Financieros Consolidados	7
	102-46	Definición de los contenidos de los informes y las coberturas del tema	52
	102-47	Lista de temas materiales	52
	102-48	Reexpresión de la información	36
	102-49	Cambio en la elaboración de informes	51
	102-50	Periodo objeto del informe	51
	102-51	Fecha del último informe	51
	102-52	Ciclo de elaboración de informes	51
	102-53	Punto de contacto para preguntas sobre el informe	comunicacio-neswatts@watts.cl
	102-54	Declaración de elaboración del informe de conformidad con los Estándares GRI	51
	102-55	Índice de contenidos GRI	53
	102-56	Verificación externa	No verificado.
Social	401-2	Beneficios proporcionados a empleados de tiempo completo que no se brindan a empleados temporales o de medio tiempo	38

7.3

Acerca de la Memoria

Índice de Contenido GRI

CAPÍTULO GRI	NÚMERO	NOMBRE INDICADOR	PÁGINA MEMORIA ANUAL 2019
	401-1	Número y tasa de contrataciones y rotación media de empleados, desglosados por grupo etario, sexo y región	36
	403-9	Lesiones relacionas con el trabajo	40
	403-10	Enefermedades relacionada con el trabajo	41
	404-1	Promedio de horas de capacitacion anuales por empleado, desglosado por sexo y por categoria laboral	39
	404-2 (a)	El tipo y el alcance de los programas implementados y la asistencia proporcionada para mejorar las aptitudes de los empleados	39
	404-2 (b)	Programas de gestión de habilidades y de formación continua que fomentan la empleabilidad de los trabajadores y les ayuda a gestionas el final de sus carreras profesionales	39
	413-1	Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones de impacto y programas de desarrollo	37
Económico	201-3	Obligaciones definidas del plan de beneficios y otros planes de jubilicación	38
	204-1	Proporción del gasto en proveedores locales	28
	201-1	Valor económico directo generado y distribuido	33
	205-2	Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrup-ción	14
Medio ambiente	305-1	Emisiones directas de gases de efecto invernadero (Alcance 1)	49
	305-2	Emisiones indirectas de gases de efecto invernadero al generar energía (Alcance 2)	49
	305-3	Otras emisiones indirectas de gases de efecto invernadero (Alcance 3)	49
	305-4	Intensidad de emisiones de gases de efecto invernadero	49
	302-1	Consumo de energía	48
	302-4	Intensidad energética	48
	302-3	Reducción del consumo de energía	48
	306-4	Transporte de residuos peligrosos	47
	306-2	Residuos por tipo y método de eliminación	46
	303-4	Descarga de agua	47
	303-2	Gestión de impactos relacionados con vertidos de agua	45
	303-1	Interacciones con el agua como recurso compartido	44
	303-3	Extracción de agua por fuente	44
	303-5	Consumo de agua	45

7.4

Acerca de la Memoria

Anexos y Tablas

EXTRACCIÓN TOTAL DE AGUA POR FUENTE (CAP. 6.2, PÁG. 44)

EXTRACCIÓN TOTAL DE AGUA (M³)					
AGUA SUPERFICIAL	AGUA SUBTERRÁNEA	AGUA DE MAR	AGUA PRODUCIDA	AGUA DE TERCEROS	TOTAL
0	2.631.372	0	0	29.184	2.660.556

Fuente: Gerencia de Operaciones.

CONSUMO DE AGUA POR PLANTA (M³) (CAP. 6.2, PÁG. 45)

CONSUMO DE AGUA	AGUA DE POZO	SANITARIA	TOTAL	M³/TON
Planta San Bernardo	366.979	19.778	386.757	6,6
Planta Lonquén	809.947	0	809.947	6,9
Planta Buin	48.768	9.406	58.174	2,9
Planta Linares	448.760	0	448.760	14,1
Planta Chillán	209.440	0	209.440	4,8
Planta Osorno	747.478	0	747.478	8,2
Total Compañía	**2.631.372**	**29.184**	**2.660.556**	**7,4**

Fuente: Gerencia de Operaciones.

DESCARGA DE AGUA POR CALIDAD Y DESTINO (CAP. 6.3, PÁG. 47)

DESCARGA PROGRAMADA	DESTINO	M³ DESCARGA	M³/ TON PRODUCTO TERMINADO
Planta San Bernardo	Alcantarillado	229.072	3,94
Planta Lonquén	Alcantarillado	527.406	4,51
Planta Buin	Alcantarillado	51.690	2,61
Planta Linares	Riego	205.556	6,46
Planta Chillán	Alcantarillado	173.693	3,95
Planta Osorno	Alcantarillado	308.222	3,38
	Río	396.221	4,35
Total Compañía		**1.891.860**	**5,23**

Fuente: Gerencia de Operaciones.

RESIDUOS POR TIPO Y MÉTODO DE ELIMINACIÓN (CAP. 6.3, PÁG. 46)

RESIDUOS NO PELIGROSOS	PLANTA SAN BERNARDO	PLANTA LONQUÉN	PLANTA BUIN	PLANTA LINARES	PLANTA CHILLÁN	PLANTA OSORNO	TOTAL WATT'S
i. Reutilización	15	0	0	0	0	0	15
ii. Reciclaje	525	547	453	30	145	387	2.086
iii. Compostaje	1.263	3.408	72	134	0	0	4.876
iv. Recuperación, incluida la recuperación energética	0	454	0	71	0	0	525
vii. Vertedero o relleno sanitario	1.786	2.043	431	497	870	5.277	10.904
ix. Aplicación al suelo	0	0	0	0	0	3.728	3.728
ix. Alimento animal	0	700	357	28.248	704	0	30.008

RESIDUOS PELIGROS	PLANTA SAN BERNARDO	PLANTA LONQUÉN	PLANTA BUIN	PLANTA LINARES	PLANTA CHILLÁN	PLANTA OSORNO	TOTAL WATT'S
vii. Vertedero o relleno sanitario	17,43	4,85	1,7	2,27	0,658	3,015	

Fuente: Sistema Nacional de Declaración de Residuos (SINADER)

7.4

Acerca de la Memoria

Anexos y Tablas

CONSUMO ENERGÉTICO DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN POR PLANTA (CAP. 6.4, PÁG. 48)

CONSUMO DE ENERGÍA ELÉCTRICA	(KWH/AÑO)	KWH/TON PRODUCTO TERMINADO
Planta San Bernardo	10.600.618	182,3
Planta Lonquén	15.372.000	131,5
Planta Buin	7.177.000	362,8
Planta Linares	12.394.979	389,5
Planta Chillán	5.985.258	136,0
Planta Osorno	23.659.765	259,7
Total Compañía	**75.189.620**	**207,8**

Fuente: Gerencia de Operaciones.

COMBUSTIBLES PROCEDENTES DE FUENTES NO RENOVABLES DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN EN GIGAJOULE (CAP. 6.4, PÁG. 48)

	SAN BERNARDO	LONQUÉN	BUIN	LINARES	CHILLÁN	OSORNO	TOTAL COMPAÑÍA
Petróleo (GJ)	154	3.214	633	530	0	21.542	26.073
Carbón (GJ)	0	0	0	0	0	467.788	467.788
Gas licuado (GJ)	1.135	4.640	894	1.721	0	2.702	11.092
Gas natural (GJ)	207.064	197.091	0	0	46.429	0	450.584
TOTAL combustibles (GJ)	208.353	204.944	1.527	2.251	46.429	492.031	955.536
GJ consumo de combustible/ton producto terminado	3,6	1,8	0,1	0,1	1,1	5,4	2,64

Fuente: Gerencia de Operaciones.

HUELLA DE CARBONO POR PLANTA (CAP. 6.5, PÁG. 49)

ALCANCE	UNIDAD	SAN BERNARDO	LONQUÉN	BUIN	LINARES	CHILLÁN	OSORNO	HUELLA DE CARBONO TOTAL COMPAÑÍA
Alcance 1 (directas)	Ton CO_2e/ año	10.438	12.261	213	2.571	2.913	46.748	75.145
Alcance 2 (indirectas)	Ton CO_2e/ año	4.208	6.103	3.004	5.189	2.376	9.403	30.283
Alcance 3(otras indirectas)	Ton CO_2e/ año	5.097	4.518	970	2.495	2.001	25.934	41.016
Total general	**Ton CO_2e/ año**	**19.743**	**22.882**	**4.188**	**10.255**	**7.290**	**82.086**	**146.444**
	Ton CO_2e/ton producto	0,34	0,20	0,21	0,32	0,17	0,90	0,40

Fuente: Gerencia de Operaciones.

08
ESTADOS FINANCIEROS

Informe de los auditores independientes 58
Estado de Situación Financiera Consolidado 59
Estado de Resultados Integrales Consolidado 60
Estado de Cambios en el Patrimonio Neto 62
Estado de Flujos de Efectivo 63
Notas a los Estados Financieros 64
Hechos Relevantes 126
Análisis Razonado 127
Actividades del Comité de Directores 140
Estados Financieros Filiales y Coligadas 144
Declaración de Responsabilidad 146

pwc

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 17 de marzo de 2020

Señores Accionistas y Directores
Watts S.A.

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Watts S.A. y filiales, que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2019 y 2018 y los correspondientes estados consolidados de resultados, resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestras auditorías. No auditamos los estados financieros de Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A. y Carolina Wine Brands USA, filiales indirectas, cuyos activos totales representan, en su conjunto, un 1,4% y 1,7% del total de activos consolidados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, respectivamente, e ingresos ordinarios totales que representan un 1,4% y 1,3% del total de ingresos ordinarios consolidados, por los años terminados en esas fechas. Tampoco auditamos los estados financieros de la asociada Laive S.A., inversión reflejada bajo el método de la participación, que representa un 2,8% del total de activos consolidados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, y una utilidad devengada que representa un 4,6% y 9,4% de la ganancia neta consolidada, por los años terminados en esas fechas. Estos estados financieros fueron auditados por otros auditores, cuyos informes nos han sido proporcionados y nuestra opinión, en lo que se refiere a los montos incluidos por las mencionadas sociedades, se basa únicamente en el informe de esos otros auditores. Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad de que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

PwC Chile, Av. Andrés Bello 2711 - piso 5, Las Condes – Santiago, Chile
RUT: 81.513.400-1 | Teléfono: (56 2) 2940 0000 | www.pwc.cl

pwc

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión.

Opinión

En nuestra opinión, basadas en nuestras auditorías y en los informes de los otros auditores, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Watts S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2019 y 2018, los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Firmado digitalmente por Galdo Mario Lievi Pino RUT: 9.473.234-4. El certificado correspondiente puede visualizarse en la versión electrónica de este documento.

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA

A 31 de diciembre de 2019 y 2018
(En miles de pesos)

ACTIVOS	NOTA	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	4	11.758.802	13.133.516
Otros activos financieros, corrientes	6	1.323	82.673
Otros activos no financieros, corrientes	7	686.993	1.040.402
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	8	80.434.736	82.821.123
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	9	1.204.538	4.760.082
Inventarios	10	107.663.805	99.423.709
Activos biológicos	16	2.821.215	3.072.581
Activos por impuestos corrientes	11	4.561.033	2.495.661
Activos corrientes, totales		**209.132.445**	**206.829.747**
Activos no corrientes			
Otros activos no financieros, no corrientes	7	11.656.608	122.531
Derechos por cobrar, no corrientes	8	1.426.685	1.116.604
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	12	14.910.474	13.293.858
Activos intangibles distintos de la plusvalía	13	31.595.812	31.480.282
Plusvalía	14	15.977.549	15.023.604
Propiedades, plantas y equipos	15	197.675.903	193.205.818
Activos por impuestos diferidos	17	8.294.012	6.993.662
Total de activos no corrientes		**281.537.043**	**261.236.359**
Total de activos		**490.669.488**	**468.066.106**

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA

A 31 de diciembre de 2019 y 2018
(En miles de pesos)

PASIVOS Y PATRIMONIO NETO	NOTA	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros, corrientes	18	12.203.392	42.205.122
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes	20	64.886.959	68.316.382
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	9	3.732.254	3.513.101
Otras provisiones, corrientes	21	50.000	306.547
Pasivos por Impuestos, corrientes	11	1.286.982	1.021.073
Provisiones por beneficios a los empleados, corrientes	23	3.410.118	3.744.953
Otros pasivos no financieros, corrientes	22	127.395	137.085
Pasivos corrientes totales		**85.697.100**	**119.244.263**
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros, no corrientes	18	159.180.183	118.961.309
Pasivos por impuestos diferidos	17	13.597.731	11.418.716
Provisiones por beneficios a los empleados, no corrientes	23	12.900.679	12.603.090
Total de pasivos no corrientes		**185.678.593**	**142.983.115**
Patrimonio			
Capital emitido	24	77.794.585	77.794.585
Otras reservas		6.737.129	1.768.547
Ganancias acumuladas		134.744.654	125.164.641
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		219.276.368	204.727.773
Participaciones no controladoras	24	17.427	1.110.955
Patrimonio total		219.293.795	205.838.728
Total de pasivos y patrimonio		**490.669.488**	**468.066.106**

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADO

Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018
(en miles de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN	NOTA	01-01-2019 31-12-2019	01-01-2018 31-12-208
Ganancia (pérdida)			
Ingresos de actividades ordinarias	25	441.068.555	438.694.430
Costo de ventas		(326.549.140)	(324.079.221)
Ganancia bruta		114.519.415	114.615.209
Costos de distribución		(33.236.570)	(33.695.270)
Gastos de administración		(44.205.898)	(46.097.105)
Otros gastos, por función		(7.657.240)	(8.195.436)
Otras ganancias (pérdidas)	28	(1.974.211)	(819.741)
Ingresos financieros	29	655.364	696.550
Costos financieros	29	(7.746.127)	(7.221.811)
Participaciones en asociadas y negocios en conjunto	12	760.133	1.567.182
Diferencias de cambio	29	(512.965)	(539.705)
Resultado por unidades de reajuste	29	(2.486.099)	(1.917.445)
Ganancia antes de impuestos		18.115.802	18.392.428
Ingreso (gasto) por impuestos a las ganancias	30	(1.605.413)	(1.635.040)
Ganancia procedente de operaciones continuadas		16.510.389	16.757.388
Ganancia		16.510.389	16.757.388
Ganancia (Pérdida) atribuible a:			
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		16.508.663	16.772.093
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	24	1.726	(14.705)
Ganancia (pérdida)		16.510.389	16.757.388
Ganancias por acción básica y diluidas en pesos			
Ganancia (pérdida) básicas y diluida por acción	$	52,3809	53,2167

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES

Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018
(en miles de pesos)

OTROS INGRESOS Y GASTOS EN EL PATRIMONIO NETO	01-01-2019 31-12-2019	01-01-2018 31-12-2018
Ganancias	16.510.389	16.757.388
Componentes de otros resultados integrales		
Ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	(1.248.050)	(871.686)
Ganancias (pérdidas) por diferencia de cambio de conversión	5.879.658	8.714.120
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	4.631.608	7.842.434
Impuestos a las ganancias		
Impuestos a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos	336.974	235.355
Impuestos a las ganancias relativo a componentes de otros resultultados integrales	336.974	235.355
Resultado integral total	21.478.971	24.835.177
Resultado Integral atribuible a:		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	21.477.245	24.849.882
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	1.726	(14.705)
Resultado integral total	21.478.971	24.835.177

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

ESTADOS CONSOLIDADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

Al 31 de diciembre de 2019
(en miles de pesos)

"ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO"	CAPITAL EMITIDO	OTRAS RESERVAS				GANANCIAS (PÉRDIDAS) ACUMULADAS	PATRIMONIO ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS	PATRIMONIO TOTAL
		OTRAS RESERVAS VARIAS	RESERVA DE GANANCIAS O PÉRDIDAS ACTUARIALES	RESERVAS POR DIFERENCIAS DE CAMBIO POR CONVERSIÓN	TOTAL OTRAS RESERVAS				
Saldo inicial al 01/01/2019	77.794.585	(4.228.769)	(4.241.874)	10.239.190	1.768.547	125.164.641	204.727.773	1.110.955	205.838.728
Incremento (disminución) del patrimonio por cambios en políticas contables (NIIF 16)	-	-	-	-	-	(704.359)	(704.359)	-	(704.359)
Saldo inicial reexpresado	77.794.585	(4.228.769)	(4.241.874)	10.239.190	1.768.547	124.460.282	204.023.414	1.110.955	205.134.369
Cambios en patrimonio									
Resultado integral									
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	16.508.663	16.508.663	1.726	16.510.389
Otro resultado integral	-	-	(911.076)	5.879.658	4.968.582	-	3.841.067	-	3.841.067
Resultado integral	-	-	(911.076)	5.879.658	4.968.582	16.508.663	21.477.245	1.726	21.478.971
Dividendo	-	-	-	-	-	(6.224.291)	(6.224.291)	-	(6.224.291)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	(1.095.254)	(1.095.254)
Cambios en patrimonio	-	-	(911.076)	5.879.658	4.968.582	10.284.372	15.252.954	(1.093.528)	14.159.426
Saldo final al 31/12/2019	**77.794.585**	**(4.228.769)**	**(5.152.950)**	**16.118.848**	**6.737.129**	**134.744.654**	**219.276.368**	**17.427**	**219.293.795**

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

ESTADOS CONSOLIDADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

Al 31 de diciembre de 2018
(en miles de pesos)

"ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO"	CAPITAL EMITIDO	OTRAS RESERVAS				GANANCIAS (PÉRDIDAS) ACUMULADAS	PATRIMONIO ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS	PATRIMONIO TOTAL
		OTRAS RESERVAS VARIAS	RESERVA DE GANANCIAS O PÉRDIDAS ACTUARIALES	RESERVAS POR DIFERENCIAS DE CAMBIO POR CONVERSIÓN	TOTAL OTRAS RESERVAS				
Saldo inicial al 01/01/2018	77.794.585	(4.228.769)	(3.605.543)	1.525.070	(6.309.242)	114.963.572	186.448.915	997.230	187.446.145
Cambios en patrimonio									
Resultado integral									
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	16.772.093	16.772.093	(14.705)	16.757.388
Otro resultado integral	-	-	(636.331)	8.714.120	8.077.789	-	8.077.789	-	8.077.789
Resultado integral	-	-	(636.331)	8.714.120	8.077.789	16.772.093	24.849.882	(14.705)	24.835.177
Dividendo	-	-	-	-	-	(6.571.024)	(6.571.024)	-	(6.571.024)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	128.430	128.430
Cambios en patrimonio	-	-	(636.331)	8.714.120	8.077.789	10.201.069	18.278.858	113.725	18.392.583
Saldo final al 31/12/2018	**77.794.585**	**(4.228.769)**	**(4.241.874)**	**10.239.190**	**1.768.547**	**125.164.641**	**204.727.773**	**1.110.955**	**205.838.728**

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

ESTADO CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO - MÉTODO DIRECTO

Por los ejercicios al 31 de diciembre de 2019 y 2018
(en miles de pesos)

	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	497.914.773	478.863.334
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	584.696	803.762
Otros cobros por actividades de operación	4.799.163	5.759.174
Clases de Pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(392.365.198)	(382.380.142)
Pagos a y por cuentas de los empleados	(48.080.614)	(48.287.853)
Pagos por primas y presta., anualidades y otras obligaciones derivadas de pólizas suscritas	(1.360.861)	(882.380)
Otros pagos por actividades de operación	(27.991.227)	(23.578.561)
Dividendos recibidos	467.072	396.203
Intereses recibidos	641.468	363.124
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(1.601.991)	(1.425.959)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(2.115.517)	(2.427.440)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	**30.891.764**	**27.203.262**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(1.004.010)	-
Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos	29.749	20.029
Compra de propiedades, plantas y equipos	(11.512.842)	(17.372.196)
Pagos derivados de contratos futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(1.044.247)	(628.249)
Cobros procedentes de contratos futuro, a término, de opciones y permuta financiera	2.880.765	811.785
Otras entradas (salidas) de efectivo	-	49.706
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	**(10.650.585)**	**(17.118.925)**

	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	26.317.045	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	153.087.011	159.811.708
Préstamos de entidades relacionadas	1.118.834	2.041.743
Pagos de préstamos	(185.378.039)	(157.183.999)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(3.392.981)	-
Dividendos pagados	(6.352.783)	(5.988.154)
Intereses pagados	(6.784.406)	(7.000.764)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(5.736)	(1.183)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	**(21.391.055)**	**(8.320.649)**
Incremento neto (disminución) en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de cambios en la tasa de cambio	(1.149.876)	1.763.688
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(224.838)	18.297
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalente al efectivo	(1.374.714)	1.781.985
Efectivo y equivalentes al efectivo, estado de flujos de efectivo, saldo inicial	13.133.516	11.351.531
Efectivo y equivalentes al efectivo, estado de flujos de efectivo, saldo final	**11.758.802**	**13.133.516**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.

1. Actividad y estados financieros consolidados del Grupo 65
2. Bases de presentación de los estados financieros consolidados 65
2.1 Principios contables.
2.2 Nuevos pronunciamientos contables.
2.3 Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas.
2.4 Entidades filiales.
2.5 Principios de consolidación y operaciones conjuntas.
2.6 Cambios contables.
3. Criterios contables aplicados 68
a) Propiedades, plantas y equipos.
b) Activos intangibles.
b.1) Marcas comerciales.
b.2) Gastos de investigación y desarrollo.
b.3) Derechos de agua.
b.4) Programas informáticos.
c) Plusvalía comprada.
d) Deterioro del valor de los activos.
e) Instrumentos financieros.
e.1) Activos financieros no derivados.
e.2) Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.
e.3) Pasivos financieros, excepto derivados.
e.4) Derivados y operaciones de cobertura.
e.5) Valor razonable y clasificación de los instrumentos financieros.
e.6) Baja de activos y pasivos financieros.
f) Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de participación.
g) Inventarios.
h) Provisiones.
i) Conversión de saldos en moneda extranjera.
j) Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.
k) Impuestos a las ganancias.
l) Reconocimiento de ingresos.
m) Costos de ventas de productos.
n) Gastos de administración.
o) Costos de distribución.
p) Otros gastos por función.
q) Ganancia (pérdida) por acción.
r) Dividendos.
s) Estado de flujos de efectivo.
t) Activos biológicos.
u) Beneficios a los empleados.
v) Arrendamientos.
4. Efectivo y equivalentes al efectivo 73
5. Instrumentos financieros 74
6. Otros activos financieros corrientes 75
7. Otros activos no financieros corrientes y no corrientes 76
8. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar 76
9. Saldos y transacciones con partes relacionadas 79
9.1 Saldos y transacciones con entidades relacionadas.
9.2 Directorio y gerencia del grupo.
9.3 Retribución de gerencia del grupo.
10. Inventarios 82
11. Activos y pasivos por impuestos corrientes 82
12. Inversiones contabilizadas utilizando método de participación y sociedad en control conjunto. 83
13. Activos intangibles distintos de la plusvalía 87
14. Plusvalía comprada 87
15. Propiedades, plantas y equipos 88
16. Activos biológicos 90
17. Impuestos diferido 91
18. Otros pasivos financieros 92
19. Política de gestión de riesgos 100
20. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar 106
21. Otras provisione 107
22. Otros pasivos no financieros 107
23. Obligaciones por beneficios post empleo y otros beneficios a los empleados 108
24. Patrimonio 108
24.1 Patrimonio de la sociedad.
24.2 Controlador.
24.3 Dividendos.
24.4 Diferencias de conversión.
24.5 Restricciones a la disposición de fondos de las filiales.
24.6 Participación no controlador.
24.7 Naturaleza y destino de otras reservas.
25. Ingresos 110
26. Gastos del personal 110
27. Depreciación y amortización 110
28. Otras ganancias (pérdidas) 110
29. Resultado financiero y no operacional 111
30. Resultado por impuestos a la ganancias 111
31. Información por segmentos 112
32. Moneda extranjera y diferencia de cambio 117
33. Garantías comprometidas con terceros, otros activos y pasivos contingentes y otros compromisos 120
34. Otra información 121
34.1 Plantilla.
34.2 Medio ambiente.
35. Hechos posteriores 125

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Estados Financieros Consolidados correspondientes al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018.
(En miles de pesos).

1. ACTIVIDAD Y ESTADOS FINANCIEROS DEL GRUPO

Watt's S.A., Rol Único Tributario N° 84.356.800-9 es una sociedad anónima abierta y tiene su domicilio social en Avenida Presidente Jorge Alessandri Rodríguez, número 10501, Santiago de Chile.

Con fecha 2 de septiembre de 2012, la Comisión para el Mercado Financiero de Chile certificó la inscripción de la Sociedad con el número 1093, quedando la Sociedad sujeta a la fiscalización de dicho organismo.

Watt's S.A. (en adelante, la "Sociedad Matriz" o la "Sociedad") y sus Sociedades filiales, integran el Grupo de empresas Watt's (en adelante, "Watt's" o el "Grupo").

Las actividades de Watt's S.A. están orientadas a la industria alimenticia, en particular a la fabricación de aceites, margarinas y productos hidrogenados, elaboración de mermeladas, pulpa de frutas y salsa de tomates, hortalizas y frutas congeladas, productos lácteos en general y, a la industria vitivinícola. Estas operaciones son desarrolladas en conjunto con filiales establecidas en Chile y en el extranjero.

Los estados financieros consolidados se presentan en miles de pesos chilenos (salvo mención expresa) por ser ésta la moneda funcional del entorno económico principal en el que opera Watt's S.A. Las operaciones en el extranjero se incluyen de conformidad con las políticas contables establecidas en las Notas 2.5 y 3.i.

2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

2.1 PRINCIPIOS CONTABLES

Los estados financieros consolidados del Grupo correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2019 y 2018, han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS), emitidas por el International Accounting Standars Board (en adelante "IASB") y a normas e instrucciones de la Comisión para el Mercado Financiero de Chile (CMF), las que han sido aplicadas de manera uniforme en los ejercicios que se presentan. De existir discrepancias entre las normas IFRS y las normas e instrucciones impartidas por la CMF, prevalecerán estas últimas sobre las primeras.

Estos estados financieros consolidados reflejan fielmente la situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2019 y 2018, y los resultados de las operaciones, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo del Grupo por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018.

Los estados financieros consolidados del 31 de diciembre de 2019, y sus correspondientes notas, se muestran de forma comparativa de acuerdo a lo indicado en el párrafo anterior. A objeto de facilitar la comparación, se han efectuado algunas reclasificaciones menores.

Los presentes estados financieros consolidados han sido preparados a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Sociedad y por las restantes entidades integradas en el Grupo. Cada entidad prepara sus estados financieros siguiendo los principios y criterios contables en rigor en cada país, por lo que en el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarias para homologar entre sí tales principios y criterios para adecuarlos a las NIIF.

2.2 NUEVOS PRONUNCIAMIENTOS CONTABLES

A) NORMAS, INTERPRETACIONES Y ENMIENDAS OBLIGATORIAS POR PRIMERA VEZ PARA LOS EJERCICIOS FINANCIEROS INICIADOS EL 1 DE ENERO DE 2019.

NORMAS E INTERPRETACIONES

NIIF 16 "Arrendamientos"

Publicada en enero de 2016 establece el principio para el reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos. NIIF 16 sustituye a la NIC 17 actual e introduce un único modelo de contabilidad para el arrendatario y requiere que un arrendatario reconozca los activos y pasivos de todos los contratos de arrendamiento con un plazo de más de 12 meses, a menos que el activo subyacente sea de bajo valor. NIIF 16 es efectiva para períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero 2019 y su aplicación anticipada está permitida para las entidades que aplican la NIIF 15 antes de la fecha de la aplicación inicial de la NIIF 16.

CINIIF 23 "Posiciones tributarias inciertas"

Publicada en junio de 2017. Esta interpretación aclara cómo se aplican los requisitos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando hay incertidumbre sobre los tratamientos fiscales.

ENMIENDAS Y MEJORAS

Enmienda a NIIF 9 "Instrumentos Financieros".

Publicada en octubre de 2017. La modificación permite que más activos se midan al costo amortizado que en la versión anterior de la NIIF 9, en particular algunos activos financieros prepagados con una compensación negativa. Los activos calificados, que incluyen son algunos préstamos y valores de deuda, los que de otro modo se habrían medido a valor razonable con cambios en resultados (FVTPL). Para que califiquen al costo amortizado, la compensación negativa debe ser una "compensación razonable por la terminación anticipada del contrato".

Enmienda a NIIF 3 "Combinaciones de negocios"

Publicada en diciembre de 2017. La enmienda aclaró que obtener el control de una empresa que es una operación conjunta, se trata de una combinación de negocios que se logra por etapas. La adquirente debe volver a medir su participación mantenida previamente en la operación conjunta al valor razonable en la fecha de adquisición.

Enmienda a NIIF 11 "Acuerdos Conjuntos"

Publicada en diciembre de 2017. La enmienda aclaró, que la parte que obtiene el control conjunto de una empresa que es una operación conjunta no debe volver a medir su participación previamente mantenida en la operación conjunta.

Enmienda a NIC 12 "Impuestos a las Ganancias"

Publicada en diciembre de 2017. La modificación aclaró que las consecuencias del impuesto a la renta de los dividendos sobre instrumentos financieros clasificados como patrimonio deben reconocerse de acuerdo donde se reconocieron las transacciones o eventos pasados que generaron beneficios distribuibles.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Enmienda a NIC 23 "Costos por Préstamos"

Publicada en diciembre de 2017. La enmienda aclaró que, si un préstamo específico permanece pendiente después de que el activo calificado esté listo para su uso previsto o venta, se convierte en parte de los préstamos generales.

Enmienda a NIC 19 "Beneficios a los empleados"

Publicado en febrero de 2018. La enmienda requiere que las entidades, utilicen suposiciones actualizadas para determinar el costo del servicio actual y el interés neto por el resto del período después de una modificación, reducción o liquidación del plan; y reconocer en ganancias o pérdidas como parte del costo del servicio pasado, o una ganancia o pérdida en la liquidación, cualquier reducción en un excedente, incluso si ese excedente no fue previamente reconocido debido a que no superaba el límite superior del activo.

La Sociedad estima que la adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados, a excepción de la NIIF 16 Arrendamiento, cuyo efecto se describe en la Nota 2.6 Cambios Contables.

B) NORMAS, INTERPRETACIONES Y ENMIENDAS EMITIDAS, CUYA APLICACIÓN AÚN NO ES OBLIGATORIA, PARA LAS CUALES NO SE HA EFECTUADO ADOPCIÓN ANTICIPADA.

NORMAS E INTERPRETACIONES	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
Enmiendas a la NIC 1 "Presentación de estados financieros" y NIC 8 "Políticas contables, cambios en las estimaciones y errores contables" Publicada en octubre de 2018. Usa una definición consistente de materialidad en todas las NIIF y el Marco Conceptual para la Información Financiera; aclara la explicación de la definición de material; e incorporar algunas de las guías en la NIC 1 sobre información inmaterial.	01/01/2020
Enmienda a la NIIF 3 "Definición de un negocio" Publicada en octubre de 2018. Revisa la definición de un negocio. De acuerdo a la retroalimentación recibida por el IASB, la aplicación de la actual guía se piensa frecuentemente que es demasiado compleja, y resulta en demasiadas transacciones que califican como combinaciones de negocios.	01/01/2020
Enmienda a NIIF 10 "Estados Financieros Consolidados" y NIC 28 "Inversiones en asociadas y negocios conjuntos". Publicada en septiembre 2014. Esta modificación aborda una inconsistencia entre los requerimientos de la NIIF 10 y los de la NIC 28 en el tratamiento de la venta o la aportación de bienes entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. La principal consecuencia de las enmiendas es que se reconoce una ganancia o pérdida completa cuando la transacción involucra un negocio (se encuentre en una filial o no) y una ganancia o pérdida parcial cuando la transacción involucra activos que no constituyen un negocio, incluso si estos activos están en una subsidiaria.	Indeterminado

La administración de la Sociedad está evaluando los efectos contables que puede implicar la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas aplicables en 2020, en los estados financieros consolidados de la Sociedad.

2.3 RESPONSABILIDAD DE LA INFORMACIÓN Y ESTIMACIONES REALIZADAS

La información contenida en estos estados financieros consolidados es responsabilidad del Directorio de Watt's, que manifiesta expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las NIIF. Dichos estados financieros han sido aprobados por su Directorio en sesión celebrada con fecha 17 de marzo de 2020.

En la preparación de los estados financieros consolidados se han determinado estimaciones realizadas por la Gerencia del Grupo, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Estas estimaciones se refieren básicamente a:

- La valorización de activos y plusvalía comprada (menor valor de inversiones o fondo de comercio) para determinar la existencia de pérdidas de los mismos (ver Nota 3.c).
- La Sociedad y sus filiales han establecido beneficios por obligaciones post empleo (valor razonable de la obligación y efectos en resultados) los que se determinan y reconocen sobre la base de métodos y cálculos actuariales. Estas evaluaciones implican hacer suposiciones y juicios respecto de parámetros tales como: tasas de descuento y mortalidad, variaciones salariales, entre otros. (ver Nota 23).
- La valorización de las inversiones en propiedades, plantas y equipos considera la realización de estimaciones para determinar tanto los valores residuales como las vidas útiles a utilizar para el cálculo de las depreciaciones de cada activo. Estas estimaciones consideran factores de operación, tecnológicos y de usos alternativos de los activos. (ver Nota 3.a y 3.d).
- Las hipótesis utilizadas para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros (ver Nota 3.e).
- La probabilidad de ocurrencia y el monto de los pasivos de monto incierto o contingentes (ver Nota 3.h).
- La sociedad matriz y sus filiales contabilizan los activos por impuestos diferidos en consideración a la posibilidad de recuperación de dichos activos, basándose en la existencia de pasivos por impuestos diferidos con similares plazos de reverso y en la posibilidad de generación de suficientes utilidades tributarias futuras. Todo lo anterior, en base a proyecciones internas efectuadas por la administración a partir de la información más reciente o actualizada que se tiene a disposición. (ver Nota 3.k).

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible a la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

2.4 ENTIDADES FILIALES

Son Sociedades Filiales aquellas en las que la Sociedad Matriz controla la mayoría de los derechos de voto o, sin darse esta situación, tiene facultad para dirigir las actividades relevantes de las mismas.

En Nota 12 de los presentes estados financieros, denominado "Inversiones contabilizadas utilizando método de participación y sociedad en control conjunto", se describe la relación de Watt's con cada una de sus asociadas.

2.5 PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN Y OPERACIONES CONJUNTAS

Las Sociedades filiales se consolidan, integrándose en los estados financieros consolidados la totalidad de sus activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo una vez realizados los ajustes y eliminaciones correspondientes de las operaciones intra Grupo y la participación proporcional en la Sociedad clasificada como "Operación conjunta" conforme a NIIF 11 "Acuerdos Conjuntos".

Los resultados de las sociedades filiales y de la sociedad en operación conjunta, se incluyen en el estado de resultados integrales consolidados desde la fecha efectiva de adquisición y hasta la fecha de enajenación.

La consolidación de las operaciones de la Sociedad Matriz y de las Sociedades filiales y Sociedades en control conjunto, se han efectuado una vez ejercido el control, siguiendo los siguientes principios básicos:

1. En la fecha de adquisición, los activos, pasivos y pasivos contingentes de la sociedad filial, son registrados a valor de mercado. En el caso de que exista una diferencia positiva entre el costo de adquisición y el valor razonable de los activos y pasivos de la sociedad adquirida, incluyendo pasivos contingentes, correspondientes a la participación de la matriz, esta diferencia es registrada como plusvalía comprada. En el caso de que la diferencia sea negativa, ésta se registra con abono a resultados.
2. El valor de la participación de accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las Sociedades filiales consolidadas por integración global se presenta, respectivamente, en los rubros "Participaciones no controladoras" del estado de situación financiera consolidado y "Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras", en el estado de resultados consolidado.
3. La conversión de los estados financieros de las sociedades con moneda distinta del peso chileno se realiza del siguiente modo:
   - **a.** Los activos y pasivos, utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de cierre de los estados financieros.
   - **b.** Las partidas del estado de resultados utilizando el tipo de cambio medio mensual para el período.
   - **c.** El patrimonio neto se mantiene a tipo de cambio histórico a la fecha o aportación, y al tipo de cambio medio a la fecha de generación para el caso de los resultados acumulados.

Las diferencias de cambio que se producen en la conversión de los estados financieros se registran en el rubro "Reservas por diferencias de cambios por conversión" dentro del Patrimonio Total (ver Nota 24.4).

Todos los saldos y transacciones entre las sociedades consolidadas por integración global, se han eliminado en el proceso de consolidación.

La Sociedad logra el control cuando está expuesta, o tiene los derechos, a los rendimientos variables procedentes de su implicación en la sociedad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Específicamente, la Sociedad controla una participada si y solo si reúne lo siguiente:

- poder sobre la participada, es decir, derechos existentes que le dan la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada;
- exposición, o derecho, a rendimientos variable procedentes de su implicación en la participada; y
- capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

La Matriz al perder el control de una afiliada da de baja los activos, incluyendo el goodwill, si procede, y pasivos de la afiliada por su valor de libros en la fecha que se perdió el control y el valor de todas las participaciones no controladoras en la anterior afiliada en la fecha en que se pierde el control, incluyendo todos los componentes de otros resultado integral atribuible a la mismas.

2.6 CAMBIOS CONTABLES

Las políticas contables descritas en los Estados Financieros Consolidados al 31 de diciembre de 2019 reflejan las modificaciones realizadas por la entrada en vigencia de la IFRS 16 a contar del 1 de enero de 2019 y se revela el efecto de la aplicación inicial de dicha norma:

Al inicio del contrato, una entidad evaluará si el contrato es, o contiene, un arrendamiento y si este transmite el derecho de uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación.

En la fecha de comienzo, un arrendatario medirá un activo por derecho de uso al costo y a su vez medirá el pasivo por arrendamiento al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha. Los pagos por arrendamiento se descontarán usando la tasa implícita en el arrendamiento, si esta tasa pudiera determinarse fácilmente, de lo contrario, el arrendatario utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La Sociedad reconoce retroactivamente el efecto acumulado de la aplicación inicial de esta Norma como un ajuste al saldo de apertura de las ganancias acumuladas en la fecha de aplicación, siendo su efecto al inicio el siguiente:

ACTIVOS	M$	PASIVOS	M$
Activo corriente	2.409.187	Pasivos corrientes	2.241.206
Activo no corriente	10.565.906	Pasivos no corrientes	11.438.246
		Patrimonio	(704.359)
Total Activos	**12.975.093**	**Total de pasivos y patrimonio**	**12.975.093**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

3. CRITERIOS CONTABLES APLICADOS

Los presentes estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Los principales criterios contables aplicados en la elaboración de los estados financieros consolidados adjuntos, han sido los siguientes:

A) PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS

Las Propiedades, Planta y Equipo se valoran al costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado. Adicionalmente, al precio por la adquisición de cada bien, el costo también incluye, en su caso, los siguientes conceptos:

- Los gastos del personal relacionados directamente con las obras en curso.
- Los bienes adquiridos con anterioridad a la fecha en que Watt's efectuó su transición a las NIIF incluyen en el costo de adquisición, en su caso, las revalorizaciones de activos permitidas en los distintos países para ajustar el valor de las propiedades, plantas y equipos con la inflación registrada hasta esa fecha. (ver Nota 15).

Las obras en curso se traspasan a activos fijos de explotación, una vez finalizado el período de prueba y se encuentren disponibles para su uso, a partir de cuyo momento comienza su depreciación.

Los costos de ampliación, modernización o mejora que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se capitalizan como mayor costo de los correspondientes bienes.

Las sustituciones o renovaciones de bienes que aumentan la vida útil de estos, o su capacidad económica, se registran como mayor valor de los respectivos bienes, con el consiguiente retiro contable de los bienes sustituidos o renovados.

Los gastos periódicos de mantenimiento, conservación y reparación, se registran directamente en resultados como costo del período en que se incurren.

La Sociedad, en base al resultado de las pruebas de deterioro explicado en la Nota 3.d, considera que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

Las propiedades, plantas y equipos, neto en su caso del valor residual del mismo, se deprecia distribuyendo linealmente el costo de los diferentes elementos que lo componen entre los años de vida útil estimada, que constituyen el período en el que las sociedades esperan utilizarlos. La vida útil y el valor residual se revisan y se ajustan si es necesario en la fecha de cada balance.

A continuación se presenta la vida útil utilizada para la depreciación de los principales elementos de propiedades, plantas y equipos:

ACTIVOS FIJOS	AÑOS
Edificios e instalaciones	10 - 50
Equipos	7 - 15
Vehículos	7

Las ganancias o pérdidas que surgen en ventas o retiros de bienes de propiedades, plantas y equipos se reconocen como resultados del período y se calculan como la diferencia entre el valor de venta y el valor neto contable del activo.

Las vides mantenidas por la filial Viña Santa Carolina S.A. y filiales consisten en vides en producción y formación. Las uvas cosechadas son utilizadas para la posterior producción de vinos.

Las vides en producción son valorizadas al costo histórico menos depreciación y cualquier pérdida por deterioro acumulado.

La Sociedad realiza cada año una prueba de deterioro de las plantaciones y revisa su vida útil en función de su estado fitosanitario y productivo.

La empresa deprecia los viñedos en forma lineal, en función del período de vida útil estimada para los distintos viñedos (los cuales no superan los 30 años). La depreciación se inicia cuando los viñedos se consideran en su fase productiva, lo cual se relaciona con alcanzar, al menos, un 50% de su producción en régimen normal (lo que ocurre a más tardar al cuarto año).

B) ACTIVOS INTANGIBLES

B.1 MARCAS COMERCIALES.

Watt's S.A. cuenta con un portafolio de marcas comerciales, adquiridas a terceros. Estas se valorizan a su valor de compra. Los desembolsos incurridos en el desarrollo de marcas son registradas como gastos operacionales en el período en que se incurren. La Sociedad considera que las actuales marcas, mediante las inversiones en marketing y las proyecciones de flujos futuros, mantienen su valor y por lo tanto se consideran con vida útil indefinida y no son amortizables.

Las marcas adquiridas se presentan a su costo histórico.

B.2 GASTOS DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO.

Los gastos de estudios, optimización e investigación de nuevos proyectos, incurridos como parte normal de sus operaciones, son cargados directamente a los resultados del período en que se incurren.

B.3 DERECHOS DE AGUA.

Los derechos de agua adquiridos por la Compañía corresponden al derecho de aprovechamiento de aguas existentes en fuentes naturales y fueron registradas a su valor de compra. Dado que estos derechos son a perpetuidad no son amortizables, sin embargo, anualmente son sometidos a evaluación de deterioro.

B.4 PROGRAMAS INFORMÁTICOS.

Las licencias adquiridas de programas informáticos son capitalizadas al valor de los costos incurridos en adquirirlas y prepararlas para usar los programas específicos, siendo amortizados durante sus vidas útiles estimadas (3 a 10 años). Los costos de mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto en el período en que se incurren.

Los criterios para el reconocimiento de las pérdidas por deterioro de estos activos y, en su caso, de las recuperaciones de las pérdidas por deterioro registradas en ejercicios anteriores, se explican en la letra d) de esta Nota.

C) PLUSVALÍA COMPRADA

La plusvalía comprada (menor valor de inversiones o fondo de comercio) generada en la consolidación, representa el exceso del costo de adquisición sobre la participación del Grupo en el valor razonable de los activos y pasivos, incluyendo los contingentes identificables de una Sociedad filial en la fecha de adquisición.

La valorización de los activos y pasivos adquiridos se realiza de forma provisional en la fecha de control de la sociedad, revisándose la misma en el plazo máximo de un año a partir de la fecha de adquisición. Hasta que se determina de forma definitiva el valor razonable de los activos y pasivos, la diferencia entre el precio de adquisición y el valor contable de la sociedad adquirida, se registra de forma provisional como plusvalía comprada.

La plusvalía comprada surgida en la adquisición de sociedades con moneda funcional distinta del peso chileno, se valora en la moneda funcional de la sociedad adquirida, realizándose la conversión a pesos chilenos al tipo de cambio vigente a la fecha del estado de situación financiera.

La plusvalía comprada que se generó con anterioridad de la fecha de nuestra transición a NIIF, se mantiene por el valor neto registrado a esa fecha, en tanto que las originadas con posterioridad se mantienen valoradas a su costo de adquisición (ver Nota 14).

La plusvalía comprada no se amortiza, sino que al cierre de cada ejercicio contable, se procede a estimar si se ha producido en ella algún deterioro que reduzca su valor recuperable a un monto inferior al costo neto registrado, procediéndose , en su caso, al oportuno ajuste por deterioro (ver Nota 3.d).

Los cambios en el interés patrimonial de la Matriz en una afiliada que no resulten en una pérdida de control se contabilizan como transacciones patrimoniales, siendo sus valores libros de los intereses controladores y de los intereses no controladores ajustados para reflejar los cambios en sus participaciones relativas en la afiliada.

Cualquier diferencia entre el monto por el cual los intereses no controladores sean ajustados y el valor justo de la contraprestación pagada o recibida es reconocida directamente en patrimonio y atribuida a los dueños de la Matriz.

D) DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS

A lo largo del período, y fundamentalmente en la fecha de cierre del mismo, se evalúa si existe algún indicio de que algún activo hubiera podido sufrir una pérdida por deterioro. En caso que exista algún indicio, se realiza una estimación del monto recuperable de dicho activo para determinar, en su caso, el monto del deterioro. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de caja de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la Unidad Generadora de Efectivo a la que pertenece el activo, entendiendo como tal, el menor grupo identificable de activos que genera entradas de efectivo independientes.

Independientemente de lo señalado en el párrafo anterior, en el caso de las Unidades Generadoras de Efectivo a las que se han asignado plusvalía comprada o activos intangibles con una vida útil indefinida, el análisis de su recuperabilidad se realiza de forma sistemática al cierre de cada ejercicio.

El monto recuperable es el mayor entre el valor de mercado menos el costo necesario para su venta y el valor en uso, entendiendo por éste el valor actual de los flujos de caja futuros estimados. Para el cálculo del valor de recuperación de las propiedades, plantas y equipos, de plusvalía comprada, y del activo intangible, el valor en uso es el criterio utilizado por el Grupo en prácticamente la totalidad de los casos.

Para estimar el valor en uso, el Grupo prepara las proyecciones de flujos de caja futuros a partir de los presupuestos más recientes disponibles. Estos presupuestos incorporan las mejores estimaciones de la Gerencia del Grupo sobre los ingresos y costos de las Unidades Generadoras de Efectivo utilizando las proyecciones sectoriales, la experiencia del pasado y las expectativas futuras.

Estos flujos se descuentan para calcular su valor actual a una tasa que recoge el costo de capital del negocio y del área geográfica en que se desarrolla. Para su cálculo se tiene en cuenta el costo actual del dinero y las primas de riesgos utilizadas de forma general entre los analistas para el negocio y zona geográfica. Las tasas de descuentos aplicadas al cierre de los ejercicios 2019 y 2018 son las siguientes:

PAÍS	2019 MÍNIMO	2018 MÍNIMO
Chile	8%	8%
Argentina	15%	15%
Perú	10%	10%

En el caso de que el monto recuperable sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente provisión por pérdida por deterioro por la diferencia, con cargo al rubro "Depreciaciones" del estado de resultados consolidados.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en ejercicios anteriores, son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su monto recuperable, aumentando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse realizado el ajuste contable.

En el caso de la plusvalía comprada, los ajustes contables que se hubieran realizado no son reversibles.

Para determinar la necesidad de realizar un ajuste por deterioro en los activos financieros, se sigue el siguiente procedimiento:

En el caso de los que tienen origen comercial, las sociedades del Grupo para determinar si existe o no deterioro sobre la cartera, realiza un análisis de riesgo de acuerdo a la experiencia histórica sobre la incobrabilidad de la misma, teniendo presente la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que los saldos de cuentas por cobrar individualmente se encuentran cubiertos en un 90%, lo que lleva a que las Pérdidas Crediticias Esperadas para la sociedad sean inmateriales, tendiendo a 0%. Adicionalmente, y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con las compañías aseguradoras, tanto en condiciones normales como también excepcionales, lo que reduce el riesgo.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Para el caso de los saldos a cobrar con origen financiero, la determinación de la necesidad de deterioro se realiza mediante un análisis específico en cada caso, sin que a la fecha de emisión de estos estados financieros existan activos financieros vencidos por monto significativo que no tengan origen comercial.

E) INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La IFRS 9 "Instrumentos Financieros", reemplaza a la IAS 39 "Instrumentos financieros", para los ejercicios anuales que comiencen el 1 de enero de 2018 y que reúne tres aspectos de contabilidad y que son: clasificación y medición; deterioro; y contabilidad de cobertura.

E.1) ACTIVOS FINANCIEROS

La Compañía reconoce un activo financiero en el Estado Consolidado de Situación Financiera de acuerdo a lo siguiente:

A la fecha de reconocimiento inicial, la administración de la Compañía clasifica sus activos financieros como:

i) A valor razonable a través de resultado

ii) Costo amortizado, y

iii) A valor razonable con cambios en Otros resultados integrales (derivados de cobertura).

La clasificación depende del propósito para el cual los activos financieros fueron adquiridos. Para los instrumentos no clasificados a valor razonable a través de resultados, cualquier costo atribuible a la transacción es reconocido como parte del valor del activo.

El valor razonable de instrumentos que son cotizados activamente en mercados formales está determinado por los precios de cotización en la fecha de cierre de los Estados Financieros Consolidados. Para inversiones donde no existe un mercado activo, el valor razonable es determinado utilizando técnicas de valorización, entre las que se incluyen;

i) El uso de transacciones de mercado recientes,

ii) Referencias al valor actual de mercado de otro instrumento financiero de características similares,

iii) Descuentos de flujos de efectivos, y

iv) Otros modelos de valuación.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, la Sociedad valoriza los activos financieros como se describe a continuación:

CRÉDITOS Y CUENTAS POR COBRAR

Los créditos y las cuentas por cobrar comerciales se reconocen por el importe de la factura.

La Sociedad toma seguros de crédito que cubren aproximadamente el 90% y 99% de los saldos de las cuentas por cobrar individualmente significativas para el mercado nacional y para el mercado internacional, respectivamente, del total de las cuentas por cobrar, netos de un deducible del 10%, para aquellas empresas distintas a las estatales.

Una pérdida por deterioro para los saldos por cobrar a nuestros clientes se produce cuando existe una evidencia objetiva de que la Sociedad no será capaz de cobrar los importes de acuerdo a los términos originales de las cuentas a cobrar. Algunos indicadores de que una cuenta por cobrar pueda ser incobrable son las dificultades financieras, inicio de un proceso de quiebra, una reestructuración financiera y antigüedad de la morosidad de nuestros clientes.

El importe y cálculo de la estimación por pérdida por deterioro, se mide en una cantidad igual a las "Pérdidas Crediticias Esperadas", utilizando el enfoque simplificado establecido en la IFRS 9 y para determinar si existe o no deterioro sobre la cartera se realiza un análisis de riesgo de acuerdo a la experiencia histórica sobre la incobrabilidad de la misma, la cual es ajustada de acuerdo a variables macroeconómicas, con el objetivo de obtener información prospectiva suficiente para la estimación y considerando otros factores de antigüedad hasta llegar a un 100% de las deudas superiores a 360 días, y de aquellos casos que, de acuerdo a la política, se estiman pérdidas parciales por deterioro sobre análisis individuales caso a caso. Adicionalmente, la Sociedad mantiene seguros de crédito para cuentas por cobrar individualmente significativas. Las pérdidas por deterioro se registran en el Estado de Resultados por Función en el periodo que se producen.

Los créditos y cuentas por cobrar comerciales corrientes se reconocen a su valor nominal y no se descuentan. La Sociedad ha determinado que el cálculo del costo amortizado no representa diferencias significativas con respecto al monto facturado debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

E.2) PASIVOS FINANCIEROS

La Sociedad reconoce un pasivo financieros en el Estado Consolidado de Situación Financiera, de acuerdo a lo siguiente:

PRÉSTAMOS Y OBLIGACIONES FINANCIERAS QUE DEVENGAN INTERESES

Los préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses son reconocidos inicialmente al valor razonable de los recursos obtenidos, menos los costos incurridos directamente atribuibles a la transacción. Después del reconocimiento inicial, los préstamos y obligaciones que devengan intereses se valorizan al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y valor a pagar es reconocida en el Estado Consolidado de Resultados por Función durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de interés efectivo.

Los intereses pagados y devengados que corresponden a préstamos y obligaciones utilizadas en el financiamiento de sus operaciones se presentan bajo Costos financieros.

Los préstamos y obligaciones que devengan intereses, con vencimiento dentro de los próximos doce meses, son clasificados como pasivos corrientes a menos que la Sociedad tenga el derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por al menos doce meses después de la fecha del cierre de los Estados financieros Consolidados.

CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se reconocen a su valor nominal, debido a que no difiere significativamente de su valor razonable. La Sociedad ha determinado que no existe una diferencia significativa de utilizar el cálculo del costo amortizado del método de tasa de interés efectiva.

INSTRUMENTOS DERIVADOS

Todos los instrumentos financieros derivado son reconocidos a la fecha de suscripción de contrato y revaluados posteriormente a su valor razonable a la fecha de cierre de los Estados Financieros Consolidados. Las utilidades y/o pérdidas resultantes de la medición a valor razonable son registrada en el Estado Consolidado de Resultado por Función como utilidades y/o pérdidas por valor razonable de instrumentos financieros a menos que el instrumento derivado califique, esté designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura.

Los instrumentos medidos a valor razonable a través de resultados incluyen activos financieros mantenidos para negociar y activos financieros que se han designado como tal por la Sociedad. Los activos financieros son clasificados como mantenidos para negociar si son adquiridos con el propósito de venderlos en el corto plazo.

F) INVERSIONES EN ASOCIADAS CONTABILIZADAS POR EL MÉTODO DE PARTICIPACIÓN

Las participaciones en Asociadas sobre las que el Grupo posee una influencia significativa, se registran siguiendo el método de participación. Con carácter general, la influencia significativa se presume en aquellos casos en los que el Grupo posee una participación superior al 20%.

El método de participación consiste en registrar la participación en el estado de situación financiera por la proporción de su patrimonio neto que representa la participación del Grupo en su capital, una vez ajustado, en su caso, el efecto de las transacciones realizadas con el Grupo, más las plusvalías que se hayan generado en la adquisición de la sociedad (plusvalía comprada).

Si el monto resultante fuera negativo, se deja la participación a cero en el estado de situación financiera, a no ser que exista el compromiso por parte del Grupo de reponer la situación patrimonial de la sociedad, en cuyo caso, se registra la provisión correspondiente.

Los dividendos percibidos de estas sociedades, se registran reduciendo el valor de la participación y los resultados obtenidos por las mismas, que corresponden al Grupo conforme a su participación se registran en el rubro "participación en ganancia (pérdida) de Asociadas contabilizadas por el método de participación".

En Nota 12 de los presentes estados financieros, denominado "inversiones contabilizadas utilizando método de participación y sociedad en control conjunto", se describe la relación de Watt's S.A. con cada una de sus asociadas.

G) INVENTARIOS

Las existencias de productos en curso de fabricación propia se valoran a su costo medio de producción o a su valor de mercado, si éste fuera inferior. El costo de producción incluye la imputación del costo de los materiales utilizados, la mano de obra y los gastos directos e indirectos de fabricación tanto propios como de terceros.

Las existencias de materias primas y las de productos comerciales o comprados a terceros se valoran a su costo medio de adquisición o a su valor de mercado, si éste fuese menor.

En cuanto a la valorización de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento, esta se reduce a su posible valor de realización.

Al final del ejercicio se realiza una evaluación del valor neto realizable de las existencias, dotando la oportuna provisión cuando las mismas se encuentran sobrevaloradas. Cuando las circunstancias que previamente causaron la provisión hayan dejado de existir o cuando exista clara evidencia de incremento en el valor neto realizable debido a un cambio en las circunstancias económicas, se procede a revertir el importe de las mismas.

H) PROVISIONES

Las obligaciones existentes a la fecha de los estados financieros, surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que puedan derivarse perjuicios patrimoniales de probable materialización para el Grupo, cuyo monto y momento de cancelación son inciertos, se registran en el estado de situación financiera como provisiones por el valor actual del monto más probable que se estima que el Grupo tendrá que desembolsar para cancelar la obligación.

Las provisiones se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible en la fecha de la emisión de los estados financieros, sobre las consecuencias del suceso en el que traen su causa y son reestimadas en cada cierre contable posterior.

Algunas de las empresas del Grupo tienen contraídos compromisos por planes de prestación definida, los que se registran en gasto siguiendo el criterio del devengo durante la vida laboral de los empleados, mediante la realización, a la fecha de los estados financieros, de los oportunos estudios actuariales calculados aplicando el método de la unidad de crédito proyectada. Los costos por servicios pasados que corresponden a variaciones en las prestaciones, se reconocen inmediatamente con cargo a resultados en la medida en que los beneficios estén devengados.

Las pérdidas y ganancias actuariales surgidas en la valorización, tanto de los pasivos como de los activos, cuando es aplicable, se registran en resultado integrales.

I) CONVERSIÓN DE SALDOS EN MONEDA EXTRANJERA

Las operaciones que realiza cada sociedad en una moneda distinta de su moneda funcional, se registran a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Durante el período, las diferencias que se producen entre el tipo de cambio contabilizado y el que se encuentra vigente a la fecha de cobro o pago, se registran como diferencias de cambio en el estado de resultados integrales.

Asimismo, al cierre de cada período, la conversión de los saldos a cobrar o a pagar en una moneda distinta de la funcional de cada sociedad, se realiza al tipo de cambio de cierre. Las diferencias de variación producidas se registran como diferencia de cambio en el estado de resultados integrales.

Se presenta como ajuste por conversión el resultante de la traslación de las sociedades consolidadas en moneda funcional distinta a la moneda funcional de Watt's S.A.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

J) CLASIFICACIÓN DE SALDOS EN CORRIENTES Y NO CORRIENTES

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

K) IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

El resultado por impuestos a las ganancias del período, se determina como la suma del impuesto corriente de las distintas sociedades del Grupo y resulta de la aplicación del tipo de gravamen sobre la base imponible del período, una vez aplicadas las deducciones que tributariamente son admisibles, más la variación de los activos y pasivos por impuestos diferidos y créditos tributarios, tanto por pérdidas tributarias como por deducciones. Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base tributaria generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo, que se calculan utilizando las tasas impositivas que se espera estén en vigencia cuando los activos y pasivos se realicen.

El impuesto corriente y las variaciones en los impuestos diferidos de activo o pasivo que no provengan de combinaciones de negocio, se registran en resultados o en resultado integral total en el estado de situación financiera, en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado.

Los activos por impuestos diferidos y créditos tributarios se reconocen únicamente cuando se considera probable que existan ganancias tributarias futuras suficientes para recuperar las deducciones por diferencias temporarias y hacer efectivos los créditos tributarios.

Se reconoce pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de plusvalías compradas de aquellas cuyo origen está dado por la valorización de las inversiones en filiales, asociadas y entidades bajo control conjunto, en las cuales el Grupo pueda controlar la reversión de las mismas y es probable que no reviertan en un futuro previsible.

Las rebajas que se puedan aplicar al monto determinado como pasivo por impuesto corriente, se imputan en resultados como un abono al rubro "Gastos por impuestos a las ganancias", salvo que existan dudas sobre su realización tributaria, en cuyo caso no se reconocen hasta su materialización efectiva, o correspondan a incentivos tributarios específicos, registrándose en este caso como subvenciones.

En cada cierre contable se revisan los impuestos registrados, tanto activos como pasivos, con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos de acuerdo con el resultado del citado análisis.

L) RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

Los ingresos son reconocidos en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y puedan ser medidos con fiabilidad. Los ingresos son medidos al valor razonable de los beneficios económicos recibidos o por recibir y se presentan netos de impuestos al valor agregado, devoluciones y descuentos.

Los ingresos por ventas se reconocen después que la compañía ha transferido al comprador los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de esos bienes y no mantiene el derecho de disponer de ellos, ni a mantener un control eficaz; por lo general, esto significa que las ventas se registran al momento del traspaso de riesgos y beneficios a los clientes en conformidad a los términos convenidos en los acuerdos comerciales.

Se reconocen los ingresos por regalías, conforme a los contratos pactados con terceros, en función de las marcas de Watt's.

M) COSTOS DE VENTAS DE PRODUCTOS

Los costos de ventas incluyen el costo de producción de los productos vendidos y otros costos incurridos para dejar las existencias en las ubicaciones y condiciones necesarias para su venta. Estos costos incluyen, entre sus principales, los costos de materias primas, costos de mano de obra del personal productivo, la depreciación, y los costos operativos y de mantenimiento de plantas y equipos.

N) GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

Comprende las remuneraciones y compensaciones del personal de las áreas de apoyo en estas funciones y otros gastos generales y de administración

O) COSTOS DE DISTRIBUCIÓN

Los costos de distribución son todos aquellos necesarios para entregar los productos a los clientes.

P) OTROS GASTOS POR FUNCIÓN

Lo relevante en Otros gastos por función son los gastos de publicidad, promociones, desarrollo de productos y de las remuneraciones y otros gastos generales de las áreas involucradas en estas actividades.

Q) GANANCIA (PÉRDIDA) POR ACCIÓN

El beneficio por acción se calcula como el cuociente entre el beneficio neto del período atribuible a la Sociedad dominante y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones en autocartera.

R) DIVIDENDOS

El artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas, las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas, a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferidas, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de ejercicios anteriores.

En Junta General Ordinaria de Accionistas, celebrada el 24 de abril de 2019 se acordó distribuir como mínimo el dividendo obligatorio equivalentes al 30% de las "Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora", exceptuando los resultados no realizados de variaciones relevantes del valor razonable de los activos y pasivos.

Los dividendos provisorios y definitivos, se registran como menor "Patrimonio Total" en el momento de su aprobación por el órgano competente, que en el primer caso normalmente es el Directorio de la Sociedad, mientras que el segundo la responsabilidad recae en la Junta General de Accionistas.

S) ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

El estado de flujos de efectivo recoge los movimientos de caja realizados durante el período, determinados por el método directo. En estos estados de flujos de efectivo se utilizan las siguientes expresiones en el sentido que figura a continuación:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de efectivos o de otros medios equivalentes, entendiendo por éstos las inversiones a plazo inferior a tres meses de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de explotación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios del Grupo, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.
- Actividades de inversión: las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiamiento: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

T) ACTIVOS BIOLÓGICOS

Los activos biológicos mantenidos por la filial Viña Santa Carolina S.A. y filiales corresponden al producto agrícola (uva) derivado de las plantaciones en producción que tiene como destino ser el insumo para el proceso de producción de vinos.

La Administración considera que los costos asociados a la explotación agrícola representan su valor razonable. En base al análisis y estimaciones efectuados por la Sociedad, se concluye que en general el valor razonable de la uva en el momento de la vendimia se aproxima al valor en libros, salvo en ocasiones en que pudiese existir una diferencia muy significativa y evidente entre el valor libros y los precios de compra de uva a terceros. Una vez que las uvas son valorizadas en la fecha de la vendimia, son transferidas al inventario.

U) BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

El Grupo registra un pasivo por el pago a todo evento de indemnizaciones por años de servicio, correspondiente a planes de beneficios definidos, derivados de los acuerdos colectivos suscritos con los trabajadores. Esta obligación se determina mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio, método que considera diversos factores en el cálculo, tales como estimaciones de permanencia futura, tasas de mortalidad, incrementos salariales futuros y tasas de descuentos. Este valor así determinado se presenta a valor actual utilizando el método de beneficios devengados por años de servicio. Las principales hipótesis actuariales se presentan en Nota 23 c).

V) ARRENDAMIENTOS

Hasta el 31 de diciembre de 2017, los contratos de arrendamientos se clasifican como financieros cuando el contrato transfiere a la Compañía sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad N°17 "Arrendamientos". Para los contratos que califican como arriendos financieros, se reconoce a la fecha inicial un activo y pasivo por un valor equivalente al menor valor entre el valor justo del bien arrendado y el valor presente de los pagos futuros de arrendamiento y la opción de compra. En forma posterior, los pagos por arrendamiento se asignan entre el gasto financiero y la reducción de la obligación de modo que se obtiene una tasa de interés constante sobre el saldo de la obligación. El bien adquirido, en régimen de arrendamiento financiero, se deprecia durante su vida útil y se incluye bajo el rubro Propiedades, planta y equipos.

Los contratos de arriendo que no califican como arriendos financieros, son clasificados como arriendos operativos y los respectivos pagos de arrendamiento son cargados al Estado Consolidado de Resultados por Función cuando se efectúan o se devengan.

A contar del 1 de enero de 2019, con la entrada en vigencia de la NIIF 16 Arrendamiento, la Sociedad reconoce en sus Estados Financieros, activos por derecho de uso al costo, clasificados en "Otros activos no financieros no corrientes" y pasivos por arrendamiento al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha, bajo el rubro "Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes".

4. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

a) La composición del rubro al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es la siguiente:

DETALLE DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO MONEDA	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Efectivo en caja	89.446	101.800
Saldos en banco	2.736.629	4.073.624
Valores negociables y compra de instrumentos con compromisos de retroventa	6.021.167	7.355.990
Depósito a corto plazo	2.911.560	1.602.102
Totales	**11.758.802**	**13.133.516**

Los Valores negociables de fácil liquidación corresponden a fondos mutuos y/o compra de instrumentos con compromiso de retroventa a menos de 30 días.

b) El detalle por tipo de monedas del saldo anterior es el siguiente:

DETALLE DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO MONEDA	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Pesos Chilenos	10.989.475	10.528.129
Dólares	675.083	2.514.363
Otras monedas	94.244	91.024
Totales	**11.758.802**	**13.133.516**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

VALOR RAZONABLE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Los siguientes cuadros presentan los valores razonables, basado en las categorías de instrumentos financieros, comparados con el valor libro corriente y no corriente en los Estados Financieros Consolidados de Situación Financiera:

A) COMPOSICIÓN ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

ACTIVOS Y PASIVOS	31-12-19		31-12-18	
	VALOR LIBRO M$	VALOR RAZONABLE M$	VALOR LIBRO M$	VALOR RAZONABLE M$
Efectivo y equivalente al efectivo	11.758.802	11.758.802	13.133.516	13.133.516
Otros activos financieros	1.323	1.323	82.673	82.673
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	81.861.421	81.861.421	83.937.727	83.937.727
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	1.204.538	1.204.538	4.760.082	4.760.082
Total activos financieros	94.826.084	94.826.084	101.913.998	101.913.998
Préstamos bancarios	44.263.420	45.856.334	75.864.429	76.120.318
Obligaciones con el público	112.986.354	113.924.995	84.195.332	83.294.706
Obligaciones por arrendamiento	13.805.694	13.805.694	1.106.670	1.106.670
Instrumentos derivados	328.107	328.107	-	-
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	64.886.959	64.886.959	68.316.382	68.316.382
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	3.732.254	3.732.254	3.513.101	3.513.101
Total pasivos financieros	**240.002.788**	**242.534.343**	**232.995.914**	**232.351.177**

El valor libro de cuentas por cobrar corrientes, efectivo y equivalentes al efectivo, y otros activos y pasivos financieros se aproxima al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos, y para cuentas por cobrar, debido al hecho que cualquier pérdida por recuperabilidad ya se encuentra reflejada en las provisiones de pérdidas por deterioro.

El valor razonable de activos y pasivos financieros no derivados, sin cotización en mercados activos, es esti mado mediante el uso de flujos de caja descontados calculados sobre variables de mercado observables a la fecha de los estados financieros. El valor razonable de los instrumentos financieros es estimado mediante el descuento de los flujos de caja futuros, determinado sobre información observable en el mercado o sobre variables y precios obtenidos de terceras partes.

B) INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORÍAS

Al 31 de diciembre de 2019

	ACTIVOS A COSTO AMORTIZADO M$	VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADO M$	TOTAL M$
Activos			
Efectivo y efectivo equivalente	2.826.075	8.932.727	11.758.802
Otros activos financieros	1.323	-	1.323
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	81.861.421	-	81.861.421
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	1.204.538	-	1.204.538
Totales	85.893.357	8.932.727	94.826.084
Pasivos			
Otros pasivos financieros	171.055.468	328.107	171.383.575
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	64.886.959	-	64.886.959
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	3.732.254	-	3.732.254
Totales	239.674.681	328.107	240.002.788

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 31 de diciembre de 2018

	ACTIVOS A COSTO AMORTIZADO M$	VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADO M$	TOTAL M$
Activos			
Efectivo y efectivo equivalente	4.175.424	8.958.092	13.133.516
Otros activos financieros	1.323	81.350	82.673
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	83.937.727	-	83.937.727
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	4.760.082	-	4.760.082
Totales	92.874.556	9.039.442	101.913.998
Pasivos			
Otros pasivos financieros	161.166.431	-	161.166.431
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	68.316.382	-	68.316.382
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	3.513.101	-	3.513.101
Totales	232.995.914	0	232.995.914

JERARQUÍAS DE VALOR RAZONABLE

Los instrumentos financieros registrados a valor razonable en el Estado Consolidado de Situación Financiera Clasificado, se clasifican de la siguiente forma, basado en la forma de obtención de su valor razonable:

Nivel 1

Valor razonable obtenido mediante referencia directa a precios cotizados, sin ajuste alguno.

Nivel 2

Valor razonable obtenido mediante la utilización de modelos de valorización aceptados en el mercado y basados en precios, distintos a los indicados en el nivel 1, que son observables directa o indirectamente a la fecha de medición (precios ajustados).

Nivel 3

Valor razonable obtenido mediante modelos desarrollados internamente o metodologías que utilizan información que no son observables o muy poco líquidas.

Al cierre del período la Compañía presenta la siguiente estructura de obtención del valor razonable de sus instrumentos financieros registrados a valor razonable en el Estado Consolidado de Situación Financiera Clasificado:

	VALOR RAZONABLE REGISTRADO M$	JERARQUÍA VALOR RAZONABLE		
		NIVEL 1 M$	NIVEL 2 M$	NIVEL 3 M$
Al 31 de diciembre de 2019				
Valores negociables, instrumentos con compromiso retroventa y depósitos a plazo	8.932.727	8.932.727	-	-
Activos financieros a valor razonable	8.932.727	8.932.727	-	-
Instrumentos financieros derivados	328.107	-	328.107	-
Pasivos financieros a valor razonable	328.107	-	328.107	-
Al 31 de diciembre de 2018				
Instrumentos financieros derivados	81.350	-	81.350	-
Valores negociables, instrumentos con compromiso retroventa y depósitos a plazo	8.958.092	8.958.092	-	-
Activos financieros a valor razonable	9.039.442	8.958.092	81.350	-
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	-
Pasivos financieros a valor razonable	-	-	-	-

6. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es la siguiente:

	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Contratos derivados (*)	-	81.350
Otros	1.323	1.323
Totales	1.323	82.673

(*) Mayor detalle en Nota 18.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

7. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es la siguiente:

OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Seguros	410.570	672.562
Arriendos anticipados	255.724	364.326
Derecho de uso bienes arrendado NIIF 16 *	11.552.767	-
Otros (pago anticipado de servicios informáticos)	124.540	126.045
Totales	**12.343.601**	**1.162.933**
Corriente	686.993	1.040.402
No corriente	11.656.608	122.531
Totales	**12.343.601**	**1.162.933**

* A continuación el detalle del derecho de uso de bienes arrendado según NIIF 16:

Derecho de uso bienes arrendado NIIF 16	**31-12-2019**
Saldo inicial	12.975.093
Unidad reajustable	43.857
Amortizaciones	(2.381.811)
Incrementos / disminuciones	867.406
Ajuste por diferencia de conversión filial	48.222
TOTAL	**11.552.767**

La distribución de los bienes arrendados al 31 de diciembre de 2019 es la siguiente; Maquinarias 67%, Centros de Distribución y Oficinas de Ventas 23%, Hectáreas Vitivinícolas 9% y Otros 1%.

8. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es la siguiente:

DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR, NETO	SALDOS AL			
	31-12-19		31-12-18	
	CORRIENTE M$	NO CORRIENTE M$	CORRIENTE M$	NO CORRIENTE M$
Deudores comerciales:				
Deudores comerciales domésticos	61.209.540	-	63.433.675	-
Deudores comerciales exportación	13.547.587	-	14.674.986	-
Otros	6.004.620	1.426.685	4.931.140	1.116.604
Impuestos fiscales	2.912.850	-	1.466.948	-
Anticipos productores	1.828.986	-	2.963.584	-
Otros deudores	1.262.784	1.426.685	500.608	1.116.604
Sub-total	**80.761.747**	**1.426.685**	**83.039.801**	**1.116.604**
Estimación para pérdidas por deterioro	(327.011)	-	(218.678)	-
Deudores Comerciales	(327.011)	-	(218.678)	-
Totales	**80.434.736**	**1.426.685**	**82.821.123**	**1.116.604**

El activo no corriente corresponde a deudor por la venta de activo fijo y a anticipos a empleados.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

DEUDORES COMERCIALES	TOTAL	SALDOS VIGENTES	SALDOS VENCIDOS								
			1 A 30 DÍAS	31 A 60 DÍAS	61 A 90 DÍAS	91 A 120 DÍAS	121 A 150 DÍAS	151 A 180 DÍAS	181 A 210 DÍAS	211 A 250 DÍAS	MAYOR A 250 DÍAS
Al 31 de diciembre de 2019											
Deudores comerciales domésticos	61.191.540	58.128.184	1.690.450	624.306	131.506	409.027	45.721	38.054	25.453	4.242	94.597
Deudores comerciales exportación	13.547.587	12.346.225	898.374	299.527	614	2.833	-	-	-	-	14
Otros	6.004.620	6.004.620	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Impuestos fiscales	2.912.850	2.912.850	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Anticipos productores	1.828.986	1.828.986	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros Deudores	1.262.784	1.262.784	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sub total	**80.743.747**	**76.479.029**	**2.588.824**	**923.833**	**132.120**	**411.860**	**45.721**	**38.054**	**25.453**	**4.242**	**94.611**
Estimación para pérdidas por deterioro											
Deudores Comerciales	(327.011)	-	-	-	(56.849)	(206.813)	(15.882)	(5.204)	-	(462)	(41.801)
Total	**80.416.736**	**76.479.029**	**2.588.824**	**923.833**	**75.271**	**205.047**	**29.839**	**32.850**	**25.453**	**3.780**	**52.810**
Número de clientes cartera no repactada	1.890	835	404	169	116	76	69	69	49	48	55
Al 31 de diciembre de 2018											
Deudores comerciales domésticos	63.433.675	56.445.609	4.640.861	936.440	246.107	168.636	123.918	15.001	269.093	134.351	453.659
Deudores comerciales exportación	14.674.986	11.660.244	1.337.783	929.965	492.057	239.223	-	13.883	-	729	1.102
Otros	4.931.140	4.931.140	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Impuestos fiscales	1.466.948	1.466.948	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Anticipos productores	2.963.584	2.963.584	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros Deudores	500.608	500.608	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sub total	**83.039.801**	**73.036.993**	**5.978.644**	**1.866.405**	**738.164**	**407.859**	**123.918**	**28.884**	**269.093**	**135.080**	**454.761**
Estimación para pérdidas por deterioro											
Deudores Comerciales	(218.678)	-	-	-	-	(167.499)	-	(19.231)	-	(4.411)	(27.537)
Total	**82.821.123**	**73.036.993**	**5.978.644**	**1.866.405**	**738.164**	**240.360**	**123.918**	**9.653**	**269.093**	**130.669**	**427.224**
Número de clientes cartera no repactada	2.375	863	434	232	161	132	102	104	87	116	144

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no mantiene saldos relacionados a una cartera securitizada.
Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no ha repactado la cartera.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

El Grupo comercializa sus productos a través de cadenas de supermercados, distribuidores y mayoristas.

La Sociedad mantiene seguros de crédito, que cubren aproximadamente un 90% de los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativas. Por dicha razón, la sociedad estima que no se requieren estimaciones para pérdidas por deterioro adicionales a las constituidas.

Los movimientos en la provisión de deterioro de deudores han sido los siguientes:

DEUDORES CORRIENTES Y NO CORRIENTES VENCIDOS Y NO PAGADOS CON DETERIORO	COMERCIALES	OTROS
Saldo al 01-01-2018 M$	645.637	4.770.893
Aumento (disminución) del ejercicio	(426.959)	-
Montos castigados	-	(5.231.271)
Aumento (disminuciones) en el cambio de moneda extranjera	-	460.378
Saldo al 31-12-2018 M$	218.678	-
Aumento (disminución) del ejercicio	108.333	-
Saldo al 31-12-2019 M$	327.011	-

Los saldos incluidos en este rubro, en general no devengan intereses.

El valor razonable de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor libro.

El monto de los documentos por cobrar protestados y documentos por cobrar en cobranza Judicial son los siguientes:

DOCUMENTOS PROTESTADOS Y COBRANZA JUDICIAL	DOCUMENTOS PROTESTADOS M$	COBRANZA JUDICIAL M$
Saldo al 31 de diciembre de 2018	34.226	19.969
Incrementos	6.790	-
Castigos y recuperación	(34.955)	(5.390)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	6.061	14.579

Es política de la compañía que los documentos en cobranza judicial se aprovisionen íntegramente.

Para los montos, términos y condiciones relacionados con cuentas por cobrar con partes relacionadas referirse a la Nota 9.1.

Los saldos por monedas que componen los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y derechos por cobrar no corrientes al 31 de diciembre de 2019 y 2018, son los siguientes:

TIPO MONEDA	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Peso chileno	63.300.371	65.495.846
Dólar	14.293.240	15.278.105
Euro	835.386	891.547
Peso argentino	160.999	272.673
Pesos reajustables	2.427.336	743.551
Dólar canadiense	634.461	742.413
Libra esterlina	209.628	393.174
Otras monedas	-	120.418
Totales	**81.861.421**	**83.937.727**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

9. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Las transacciones entre la Sociedad y sus Filiales, corresponden a operaciones habituales en cuanto a su objeto y condiciones. Estas transacciones han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta Nota.

9.1 SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

A) LOS SALDOS DE CUENTAS POR COBRAR Y POR PAGAR ENTRE LA SOCIEDAD Y SUS SOCIEDADES RELACIONADAS SON LOS SIGUIENTES:

CUENTAS POR COBRAR ENTIDADES RELACIONADAS							CORRIENTES	
RUT	SOCIEDAD	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	PLAZO DE LA TRANSACCIÓN	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	PAÍS DE ORIGEN	MONEDA	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Extranjero	Laive S.A.	Ventas	Menos de 90 días	Coligada	Perú	Dólares	748.129	433.152
76736010-K	Promarca S.A.	Dividendos	Menos de 90 días	Operación conjunta	Chile	Pesos	456.409	578.013
79984240-8	Agrosuper Comercializadora de Alimentos Ltda. (*)	Ventas	Menos de 90 días	Director común	Chile	Pesos	-	3.748.917
	Totales						**1.204.538**	**4.760.082**
80537000-9	Larraín Vial S.A.	Dividendos	Más de 90 días	Relacionada con Controlador	Chile	Pesos	69.110	52.319
88716400-2	Chacabuco S.A.	Dividendos	Más de 90 días	Accionista Controlador	Chile	Pesos	2.530.197	2.570.573
96684990-8	Moneda S.A. AGF para Pionero Fondo de inversiones	Dividendos	Más de 90 días	Directores en común	Chile	Pesos	1.032.102	890.209
80992000-3	Ultramar Agencia Marítima Ltda.	Compra	Menos de 90 días	Directora en común	Chile	Pesos	184	-
	Directores de la Matriz	Participación en Resultado	Más de 90 días	Directores	Chile	Pesos	100.661	-
	Totales						**3.732.254**	**3.513.101**

(*) A contar de abril de 2019, deja de existir Director en común.
No existen créditos que se encuentren garantizados.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

B) TRANSACCIONES MÁS SIGNIFICATIVAS Y SUS EFECTOS EN RESULTADOS:

Los principales efectos en el estado de resultado de las transacciones con entidades que no consolidan son los siguientes:

RUT	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	PAÍS DE ORIGEN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31-12-19 M$	31-12-18 M$	EFECTO EN RESULTADOS	
							31-12-19 M$	31-12-18 M$
88716400-2	Chacabuco S.A.	Accionista Controlador	Chile	Arriendos	26.971	81.200	(26.971)	(81.200)
96579640-1	Solar Asesorías e Inversiones Ltda.	Sociedad controlada por Director	Chile	Arriendos	26.702	105.167	(26.702)	(105.167)
80537000-9	Larrain Vial S.A. Corredora de Bolsa	Relacionada con el Controlador	Chile	Intereses ganados fondos mutuos	43.494	226.946	43.494	226.946
80537000-9	Larrain Vial S.A. Corredora de Bolsa	Relacionada con el Controlador	Chile	Servicios de market maker y colocación de bonos	29.882	36.986	(29.882)	(36.986)
77661370-0	Canio Corbo Asesorias e Inversiones	Sociedad controlada por Director	Chile	Asesorías recibidas	2.757	8.151	(2.757)	(8.151)
76448731-1	Prieto Abogados SpA.	Relacionado con Director	Chile	Servicios profesionales	41.918	144.621	(41.918)	(144.621)
Extranjero	Laive S.A.	Negocio conjunto	Perú	Ventas	1.285.443	1.797.837	1.285.443	1.797.837
Extranjero	Laive S.A.	Negocio conjunto	Perú	Reajustes	40.574	90	40.574	90
80992000-3	Ultramar Agencia Marítima Ltda.	Directora en Común	Chile	Servisios de fletes marítimos	25.632	-	(25.632)	-
96908870-9	Terminal Pacífico Sur Valparaiso S.A.	Directora en Común	Chile	Servicios de almacenaje	27.773	-	(27.773)	-
96648580-9	Alimentos Arauco Ltda. (Doggies)	Director en Común	Chile	Ventas de productos	106.674	123.844	106.674	123.844
79984240-8	Agrosuper Comercializadora de Alimentos Ltda. (*)	Director Común	Chile	Ventas de productos en Consignación	10.400.527	41.471.005	10.400.527	41.471.005
				Comisión por ventas	3.091.147	12.506.884	(3.091.147)	(12.506.884)
				Compra de productos terminados	1.990	9.256	(1.990)	(9.256)

(*) A contar de abril de 2019, deja de existir Director en común, con lo cual las transacciones informadas con Agrosuper son hasta marzo de 2019.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

9.2 DIRECTORIO Y GERENCIA DEL GRUPO

Con fecha 24 de abril de 2019, se llevó a cabo la Junta Ordinaria de Accionistas en la que se procedió a la renovación del Directorio, resultado elegidos los señores:

- Aníbal Larrain Cruzat
- Felipe Soza Donoso
- Fernando José Larrain Cruzat
- Rodolfo Véliz Möller
- Francisco Borja Larrain Cruzat
- Alejandra Mehech Castellón (Director independiente)
- Carlos Antonio Díaz Vergara (Director independiente)
- Pablo Echeverría Benítez (Director independiente)
- Pablo Turner González (Director independiente)

El Directorio con fecha 28 de mayo de 2019, acordó elegir como Presidente de la Sociedad a don Aníbal Larrain Cruzat y como Vicepresidente a don Francisco Borja Larrain Cruzat, adicionalmente informa que en la misma sesión de determinó por la unanimidad que el comité de Directores queda integrado por los señores Rodolfo Véliz Möller, Carlos Antonio Díaz Vergara (director independiente) y Pablo Turner González (director independiente).

Cuentas por cobrar y pagar y otras transacciones

A) CUENTAS POR COBRAR Y PAGAR

No existen saldos pendientes por cobrar y pagar entre la Sociedad y sus Directores y Gerencia del Grupo.

- Otras transacciones

No existen transacciones entre la Sociedad y sus Directores y Gerencia del Grupo, a excepción del 1% de participación en las utilidades de la Compañía.

B) RETRIBUCIONES DEL DIRECTORIO

La Junta de Accionista acordó fijar la remuneración en 50 UF para cada uno de los Señores Directores, por cada Sesión a la que asistan. Adicionalmente, remunerar al Directorio con una suma equivalente al 1% de la utilidad líquida después de impuestos, la que será distribuida a todos los miembros del Directorio (en los ejercicios anteriores era 1% de remuneración sobre el dividendo repartido). Asimismo acordó proponer que el Presidente del directorio reciba una remuneración doble tanto por cada sesión a la que asista por cada sesión como para efectos del porcentaje de la utilidad distribuida. Si algún director deja de serlo anticipadamente, recibirá la parte proporcional que le corresponda, por el tiempo que ejerció el cargo.

El directorio acordó por unanimidad proponer a la junta una remuneración de 17 UF mensuales a los miembros del Comité de Directores más lo que le corresponda como porcentaje de las utilidades aumentado en el tercio adicional conforme lo dispone el Art. 50 Bis de la Ley 18.046 y fijar un presupuesto anual de hasta 3.000 UF para los gastos de funcionamiento del Comité y de sus asesores.

Los ejecutivos de Watt's S.A. y/o de sus filiales o coligadas, nacionales o extranjeras, no percibirán para sí remuneraciones o dietas en el evento de desempeñarse como directores en cualquiera de las sociedades filiales, coligadas o participadas en alguna forma, nacionales o extranjeras de Watt's S.A.

Los montos pagados por concepto de dietas por asistencia a sesiones, comité de auditorías y participación a diciembre de 2019 y 2018, ascendieron a M$ 407.867 y M$ 142.428 respectivamente.

Gastos de asesoría del Directorio

Durante ambos ejercicios, el directorio no realizó gastos en asesorías.

Garantías constituidas por la Sociedad a favor de los Directores

La Sociedad no ha constituido garantías a favor de los Directores.

9.3 RETRIBUCIÓN DE GERENCIA DEL GRUPO

A) REMUNERACIONES RECIBIDAS POR EL PERSONAL CLAVE DE LA GERENCIA

El monto total de las remuneraciones obtenidas por el gerente general, los gerentes y ejecutivos principales de la compañía, excluidas indemnizaciones por desvinculación, asciende a M$ 3.162.874 por los periodos al 31 de diciembre de 2019 (M$ 3.705.463 al 31 de diciembre de 2018).

Planes de incentivos a los principales ejecutivos y gerentes

Watt's S.A. tiene para sus ejecutivos un plan de bonos por cumplimiento de objetivos y nivel de aportación individual a los resultados de la empresa. Este plan incluye una definición de rango de bonos según el nivel jerárquico de los ejecutivos. Los bonos que eventualmente se entregan a los ejecutivos consisten en un determinado número de remuneraciones brutas mensuales.

Indemnizaciones pagadas a los principales ejecutivos y gerentes

Al 31 de diciembre de 2019, el pago por indemnización asciende a M$ 1.431.259 (M$ 235.845 a diciembre 2018).

B) GARANTÍAS CONSTITUIDAS POR LA SOCIEDAD A FAVOR DE LA GERENCIA DEL GRUPO

No existen garantías constituidas por la sociedad a favor de la gerencia del grupo.

C) CLÁUSULAS DE GARANTÍAS: CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN GERENCIA DEL GRUPO

No existen cláusulas de garantías.

Durante los ejercicios al 31 de diciembre de 2019 y 2018 no se han dado en los Directores situaciones de conflicto de interés, por parte del Directorio, contrarías al interés social de Watt's S.A.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

10. INVENTARIOS

El saldo de los inventarios al 31 de diciembre de 2019 y 2018, se presenta valorizado de acuerdo a lo descrito en Nota 3.g) y se resume como sigue:

INVENTARIOS	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Materias primas	25.893.783	25.302.764
Envases, embalajes y otros suministros	9.522.776	9.308.079
Productos en proceso y semielaborados	28.893.736	27.611.752
Productos terminados elaboración propia	32.796.734	26.709.615
Productos terminados elaborados por terceros	6.554.405	6.811.569
Repuestos, pallets, tambores y otros	4.002.371	3.679.930
Totales	**107.663.805**	**99.423.709**

El costo de los inventarios reconocidos como costo de ventas a diciembre de 2019, asciende a M$317.807.725 (M$ 308.712.032 diciembre 2018).

El monto de los castigos de existencias que se ha reconocido como costo a diciembre de 2019, asciende a M$ 6.204.354 (M$ 7.536.491 a diciembre 2018).

11. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es la siguiente:

ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Créditos por impuesto renta	3.271.871	1.702.034
Pagos provisionales mensuales	761.917	339.948
Otros (capacitación sence)	527.245	453.679
Totales	**4.561.033**	**2.495.661**

PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Impuesto a la renta	1.286.982	1.021.073
Totales	**1.286.982**	**1.021.073**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

12. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO MÉTODO DE PARTICIPACIÓN Y SOCIEDAD EN CONTROL CONJUNTO

A) EL GRUPO MANTIENE ACUERDOS CONJUNTOS EN LAS SIGUIENTES SOCIEDADES:

Acuerdo conjunto que califica como negocio conjunto:

LAIVE S.A.

Laive es una sociedad anónima abierta constituida en Perú, dedica al desarrollo, producción, procesamiento, industrialización, comercialización, importación y exportación de todo tipo de productos de consumo humano, los cuales incluyen productos lácteos, cárnicos y derivados de frutas.

El capital social está representado al 31 de diciembre de 2019 y 2018 por 72.425.879 acciones comunes, de las cuales 63.000.000 corresponden a acciones comunes de Clase "A" y 9.425.879 acciones comunes de Clase "B", de valor nominal S/.1.00 cada una. Las referidas acciones se encuentran íntegramente suscritas y pagadas. Las acciones comunes de Clase "B" no confieren a sus titulares derecho de participación en las Juntas de Accionistas y por consiguiente, sin derecho a voto. Sin embargo, les confiere el derecho de recibir un pago adicional de 5 por ciento por acción con respecto al dividendo en efectivo que perciba cada acción de la Clase "A". Este derecho no es acumulable si en algún período no se declara ni paga dividendos en efectivo.

El Acuerdo Conjunto existente entre Comercial Víctor Manuel S.A., filial de Watt's S.A. y Valores Agroindustriales S.A. es sobre los activos netos de Laive S.A. en la cual cada una de las sociedades cuentan con el 43,149% de derechos a votos.

El pacto accionistas en Laive consiste básicamente en un compromiso de los dos accionistas principales de mantener un porcentaje igualitario en la participación accionaria de la compañía, con un número similar de directores por ambos lados, y con un compromiso de abordar los potenciales nuevos negocios de alimentos afines a los actuales en el Perú a través de esta compañía.

INVERSIÓN UTILIZANDO MÉTODO DE PARTICIPACIÓN.

A continuación se incluye información al 31 de diciembre de 2019 y 2018, de los Estados Financieros de la sociedad en la que Watt's S.A. posee inversión utilizando el método de participación.

Saldo al 01-01-2018 M$	11.120.298
Dividendos	(412.631)
Resultado del ejercicio	1.567.182
Otras variaciones patrimoniales	1.019.009
Saldo al 31-12-2018 M$	13.293.858
Dividendos	(483.271)
Resultado del ejercicio	760.133
Otras variaciones patrimoniales	1.339.754
Saldo al 31-12-2019 M$	14.910.474

El porcentaje de participación patrimonial en Laive S.A. asciende al 37,6847%

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

A continuación se detalla información financiera resumida del negocio conjunto:

	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Activos		
Efectivo y equivalentes al efectivo	12.014	2.213.862
Otros activos corrientes	43.219.393	35.855.791
Activos corrientes	43.231.407	38.069.653
Activos no corrientes	52.474.982	35.186.019
Total activos	**95.706.389**	**73.255.672**
Pasivos		
Pasivos financieros corrientes	12.467.845	3.311.064
Otros pasivos corrientes	27.460.815	23.245.964
Pasivos corrientes	39.928.660	26.557.028
Pasivos financieros no corrientes	9.661.707	9.726.383
Otros pasivos no corrientes	6.549.612	1.695.703
Pasivos no corrientes	16.211.319	11.422.086
Patrimonio	39.566.410	35.276.558
Total pasivos	**95.706.389**	**73.255.672**
Resultados		
Ingresos de actividades ordinarias	127.706.937	120.532.565
Resultado del período de operaciones continuadas	2.017.087	4.158.672
Resultado integral total	**2.017.087**	**4.158.672**
Depreciación y amortización	(5.522.539)	(3.603.444)
Ingresos financieros	260.342	233.200
Costos financieros	(1.748.523)	(1.328.761)
Gastos por impuestos a las ganancias	(865.680)	(2.022.527)

	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Estados de flujos de efectivos - Método directo		
Flujos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	3.721.289	5.588.287
Flujos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(9.509.930)	(4.359.552)
Dividendos pagados	(1.387.653)	(1.236.594)
Otros flujos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	4.893.804	1.165.658
Flujos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	3.506.151	(70.936)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	**(2.282.490)**	**1.157.799**

Acuerdo conjunto que califica como operación conjunta:

PROMARCA S.A.

Promarca S.A. es una sociedad anónima cerrada constituida en Chile, cuya actividad principal es la adquisición, desarrollo y administración de marcas comerciales y su licenciamiento a los operadores de éstas.

Al 31 de diciembre de 2019, Promarca S.A. registra una utilidad de M$ 4.511.337 (M$ 4.581.922 al 31 de diciembre de 2018), la cual según política de dicha sociedad se distribuye en un 100%.

Los accionistas de Promarca S.A. son Watt's Dos S.A. y New Ecusa S.A. con participación del 50% a cada uno. Ambas sociedades mantienen un acuerdo contractual donde proporciona a las partes del acuerdo conjunto derecho a los activos, principalmente marcas, y obligaciones con respecto a los pasivos relacionados con el acuerdo.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

B) SOCIEDADES QUE COMPONEN EL GRUPO

A continuación se detalla información financiera al 31 de diciembre de 2019 y 2018 de los Estados Financieros de las sociedades en las que el Grupo ejerce control.

INVERSIONES CON INFLUENCIA SIGNIFICATIVA	RUT	PAIS	MONEDA FUNCIONAL	AL 31 DE DICIEMBRE 2019						
				% PARTIC. DIRECTA	% PARTIC. INDIRECTA	TOTAL	ACTIVOS	PASIVOS	PATRIMONIO	GANANCIA (PÉRDIDA)
Comercial Víctor Manuel S.A.	96063000-9	Chile	Pesos	99,9994	-	99,9994	137.145.557	976	137.144.581	4.221.549
Alimenticios Felco S.A.	81964200-1	Chile	Pesos	-	99,9999	99,9999	1.497.994	1.169.831	328.163	(299.721)
Watt's Dos S.A.	76735980-2	Chile	Pesos	99,8932	0,1068	100,0000	7.831.305	849	7.830.456	2.309.134
Inverinter S.A.	76042815-9	Chile	Dólar	0,0003	99,9997	100,0000	2.855.631	745.400	2.110.231	(173.135)
Watt's Alimentos S.A. Paraguay	O-E	Paraguay	Guarani	-	99,9978	99,9978	-	-	-	(141.465)
Las Parcelas de Valdivia S.A.	76216328-4	Chile	Pesos	99,9860	0,0140	100,0000	877.574	1.782.458	(904.884)	(103.858)
Alimentos San Bernardo S.A.	76189513-3	Chile	Pesos	-	100,0000	100,0000	2.311.060	1.475.778	835.282	(251.050)
Watt´s Comercial S.A.	90929000-7	Chile	Pesos	0,1000	99,9000	100,0000	59.288.796	6.099.229	53.189.567	3.243.647
Diwatts S.A. (Ex Danone Chile S.A.)	76455830-8	Chile	Pesos	99,9900	0,0100	100,0000	83.225.698	45.678.558	37.547.140	9.972.512
Viña Casablanca S.A.	78009840-6	Chile	Dólar	30,9000	69,1000	100,0000	6.923.344	3.249.766	3.673.578	19.322
Viña Ochagavía Ltda.	85773700-8	Chile	Dólar	-	100,0000	100,0000	1.851.536	200.640	1.650.896	223.653
Viña Santa Carolina S.A.	96644340-5	Chile	Dólar	-	100,0000	100,0000	115.193.618	47.342.337	67.851.281	761.055
Carolina Wine Brands S.A.	79634570-5	Chile	Pesos	-	100,0000	100,0000	642.952	194.933	448.019	4.389
Carolina Wine Brands S.A. USA INC	O-E	USA	Dólar	-	90,0000	90,0000	2.132.211	6.032.741	(3.900.530)	(434.431)
Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A.	O-E	Argentina	Peso argentino	0,0001	99,9999	100,0000	5.974.111	3.690.783	2.283.328	77.594
Promarca S.A.	76736010-K	Chile	Pesos	-	50,0000	50,0000	6.069.909	1.261.854	4.808.055	2.255.669

En abril de 2019, Watt´s Alimentos S.A. Paraguay, cierra sus operaciones en Paraguay.

En diciembre de 2019, Viña Santa Carolina S.A. adquiere el 30,9% de Viña Casablanca S.A. a Advini Latam S.A. en un valor de MUS$2.616 pagaderos en dos cuotas, el 50% al contado y el otro 50% en junio de 2020.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

INVERSIONES CON INFLUENCIA SIGNIFICATIVA	RUT	PAIS	MONEDA FUNCIONAL	AL 31 DE DICIEMBRE 2018						
				% PARTIC. DIRECTA	% PARTIC. INDIRECTA	TOTAL	ACTIVOS	PASIVOS	PATRIMONIO	GANANCIA (PÉRDIDA)
Comercial Víctor Manuel S.A.	96063000-9	Chile	Pesos	99,9994	-	99,9994	128.576.357	121.140	128.455.217	5.472.984
Alimenticios Felco S.A.	81964200-1	Chile	Pesos	-	99,9999	99,9999	1.545.127	1.042.752	502.375	400.841
Watt's Dos S.A.	76735980-2	Chile	Pesos	99,8932	0,1068	100,0000	11.696.601	61.531	11.635.070	2.510.847
Inverinter S.A.	76042815-9	Chile	Dólar	0,0003	99,9997	100,0000	2.793.005	653.318	2.139.687	657.050
Watt's Alimentos S.A. Paraguay	O-E	Paraguay	Guarani	-	99,9978	99,9978	211.732	59.555	152.177	17.808
Las Parcelas de Valdivia S.A.	76216328-4	Chile	Pesos	99,9860	0,0140	100,0000	872.038	1.673.064	(801.026)	(107.889)
Alimentos San Bernardo S.A.	76189513-3	Chile	Pesos	-	100,0000	100,0000	2.319.272	1.376.617	942.655	582.674
Watt´s Comercial S.A.	90929000-7	Chile	Pesos	0,1000	99,9000	100,0000	55.734.887	5.787.400	49.947.487	2.588.892
Diwatts S.A. (Ex Danone Chile S.A.)	76455830-8	Chile	Pesos	99,9900	0,0100	100,0000	82.993.351	55.160.844	27.832.507	11.618.814
Viña Casablanca S.A.	78009840-6	Chile	Dólar	-	69,1000	69,1000	6.561.045	3.170.191	3.390.854	(55.756)
Viña Ochagavía Ltda.	85773700-8	Chile	Dólar	-	100,0000	100,0000	6.635.255	401.810	6.233.445	115.310
Viña Santa Carolina S.A.	96644340-5	Chile	Dólar	-	100,0000	100,0000	112.899.045	50.027.190	62.871.855	1.401.339
Carolina Wine Brands S.A.	79634570-5	Chile	Pesos	-	100,0000	100,0000	650.953	207.454	443.499	3.888
Carolina Wine Brands S.A. USA INC	O-E	USA	Dólar	-	90,0000	90,0000	2.803.741	5.973.554	(3.169.813)	(267.403)
Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A.	O-E	Argentina	Peso argentino	0,0001	99,9999	100,0000	5.299.035	2.725.730	2.573.305	723.282
Promarca S.A.	76736010-K	Chile	Pesos	-	50,0000	50,0000	5.900.778	1.127.409	4.773.369	2.290.961

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

13. ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALÍA

ACTIVOS INTANGIBLES NETO	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Activos Intangibles Identificables, Neto	**31.595.812**	**31.480.282**
Patentes, Marcas Registradas y Otros Derechos	28.478.027	28.447.856
Programas Informáticos	3.117.785	3.032.426
Activos Intangibles Identificables, Bruto	**36.005.741**	**35.413.326**
Patentes, Marcas Registradas y Otros Derechos	29.344.072	29.313.901
Programas Informáticos	6.661.669	6.099.425
Amortización Acumulada y Deterioro del Valor	**(4.409.929)**	**(3.933.044)**
Patentes, Marcas Registradas y Otros Derechos	(866.045)	(866.045)
Programas Informáticos	(3.543.884)	(3.066.999)

En Nota 3 b) se presenta la vida útil asignada a los activos intangibles.

La composición y movimientos del activo intangible a diciembre 2019 y 2018 han sido los siguientes:

MOVIMIENTOS EN ACTIVOS INTANGIBLES	PATENTES, MARCAS REGISTRADAS Y OTROS DERECHOS NETO M$	PROGRAMAS INFORMÁTICOS NETO M$	ACTIVOS INTANGIBLES, NETO M$
Saldo al 01-01-2018	28.403.121	3.546.135	31.949.256
Adiciones (disminuciones)	-	64.174	64.174
Amortización	-	(577.883)	(577.883)
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	44.735	-	44.735
Saldo al 31-12-2018	28.447.856	3.032.426	31.480.282
Adiciones (disminuciones)	-	535.460	535.460
Amortización	-	(450.101)	(450.101)
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	30.171	-	30.171
Saldo al 31-12-2019	28.478.027	3.117.785	31.595.812

De acuerdo con las estimaciones y proyecciones de las que dispone la Gerencia del Grupo, las proyecciones de los Flujos de caja atribuibles a los activos intangibles permiten recuperar el valor neto de estos activos registrados al 31 de diciembre de 2019.

Las amortizaciones están formando parte del resultado de la Sociedad y se presentan en el rubro Gastos de Administración del Estado de Resultados Integrales.

14. PLUSVALIA COMPRADA

A continuación se presenta el detalle de la plusvalía comprada (fondo de comercio) por las distintas unidades generadoras de efectivo o grupos de estas a las que está asignado y el movimiento del mismo.

MOVIMIENTOS EN PLUSVALÍA COMPRADA	WATT'S S.A. CON LÁCTEOS VALDIVIA S.A. M$	WATT'S S.A. CON FRUTOS DEL MAIPO LTDA. M$	COMERCIAL VÍCTOR MANUEL CON LAIVE S.A. M$	VIÑA CASABLANCA S.A. CON ADVIN LATAM S.A. M$	PLUSVALÍA COMPRADA M$
Saldo al 01-01-2018	4.177.363	9.241.149	1.244.868	361.316	15.024.696
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	-	-	162.041	(163.133)	(1.092)
Saldo al 31-12-2018	4.177.363	9.241.149	1.406.909	198.183	15.023.604
Adiciones (*)	-		-	829.262	829.262
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	-	-	109.289	15.394	124.683
Saldo al 31-12-2019	4.177.363	9.241.149	1.516.198	1.042.839	15.977.549

(*) En diciembre de 2019, Viña Santa Carolina S.A. adquirió el 30,9% de Viña Casablanca S.A.

Según lo establece la NIC 36 Deterioro del valor de los activos, cuando no se amortice la plusvalía, la entidad deberá analizar el deterioro del valor anualmente, o con una frecuencia menor, si los eventos o cambios en las circunstancias indican que su valor ha podido sufrir un deterioro.

La Plusvalía comprada representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de la Sociedad matriz en los activos netos identificables de la filial adquirida en la fecha de adquisición. La Plusvalía comprada reconocida por separado se somete a pruebas por deterioro de valor anualmente y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias y pérdidas por la venta de una entidad incluyen el importe en libros del menor valor relacionado con la entidad vendida.

La plusvalía comprada se asigna a unidades generadoras de efectivo para efectos de realizar las pruebas de deterioro. La distribución se efectúa entre aquellas unidades generadoras de efectivo o Grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficiarán de la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

15. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS

A) LA COMPOSICIÓN DEL RUBRO CORRESPONDE AL SIGUIENTE DETALLE:

	SALDO AL	
	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Clases de propiedades, plantas y equipos, bruto		
Propiedades, plantas y equipos	360.545.771	342.415.806
Construcción en curso	30.135.697	25.908.754
Terrenos	29.763.660	28.275.203
Edificios	136.580.444	130.344.358
Plantas y equipos	155.961.048	150.208.691
Equipamiento de tecnologías de la información	2.512.183	2.272.750
Instalaciones fijas	3.355.416	3.326.900
Vehículos de motor	1.770.951	1.726.058
Otras propiedades, plantas y equipos, bruto	466.372	353.092
Clases de depreciación acumulada y deterioro de valor, propiedades, plantas y equipos		
Total depreciación acumulada y deterioro de Valor propiedades, plantas y equipos	(162.869.868)	(149.209.988)
Edificios	(61.535.128)	(55.982.579)
Plantas y equipos	(96.031.187)	(88.408.299)
Equipamiento de tecnologías de la información	(1.742.904)	(1.646.806)
Instalaciones fijas	(2.175.837)	(1.920.827)
Vehículos de motor	(1.047.376)	(1.011.080)
Depreciación acumulada y deterioro de valor, otros	(337.436)	(240.397)

	SALDO AL	
	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Clases de propiedades, plantas y equipos, neto		
Propiedades, plantas y equipos	197.675.903	193.205.818
Construcción en curso	30.135.697	25.908.754
Terrenos	29.763.660	28.275.203
Edificios	75.045.316	74.361.779
Plantas y equipos	59.929.861	61.800.392
Equipamiento de tecnologías de la información	769.279	625.944
Instalaciones fijas	1.179.579	1.406.073
Vehículos de motor	723.575	714.978
Otras propiedades, plantas y equipos, neto	128.936	112.695

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

B) A CONTINUACIÓN SE PRESENTA EL DETALLE DEL RUBRO PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS DURANTE LOS EJERCICIOS 2019 Y 2018:

	CONSTRUCCIÓN EN CURSO	TERRENOS	EDIFICIOS, NETO	PLANTAS Y EQUIPOS, NETO	EQUIPAMIENTO DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN, NETO	INSTALACIONES FIJAS Y ACCESORIOS, NETO	VEHÍCULOS DE MOTOR, NETO	OTRAS PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO	PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO
Movimiento año 2019									
Saldo inicial al 01/01/2019	25.908.754	28.275.203	74.361.779	61.800.392	625.944	1.406.073	714.978	112.695	193.205.818
Cambios									
Adiciones	12.832.132	24.826	3.986.692	5.547.618	366.019	32.121	235.714	83.754	23.108.876
Desapropiaciones	-	-	(11.204)	(273.172)	(8.144)	(37)	(106.621)	-	(399.178)
Gasto por depreciación	-	-	(4.678.902)	(7.966.363)	(225.525)	(247.316)	(154.708)	(26.358)	(13.299.172)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	304.936	1.463.631	1.386.951	821.386	10.985	(11.262)	34.212	(41.155)	3.969.684
Traspaso de obras en curso a activo fijo	(10.168.328)	-	-	-	-	-	-	-	(10.168.328)
Otros incrementos (decrementos)	1.258.203	-	-	-	-	-	-	-	1.258.203
Cambios, total	4.226.943	1.488.457	683.537	(1.870.531)	143.335	(226.494)	8.597	16.241	4.470.085
Saldo final al 31/12/2019	**30.135.697**	**29.763.660**	**75.045.316**	**59.929.861**	**769.279**	**1.179.579**	**723.575**	**128.936**	**197.675.903**
Movimiento año 2018									
Saldo inicial al 01/01/2018	15.448.982	24.790.319	74.093.772	64.188.692	589.281	1.558.991	630.238	93.885	181.394.160
Cambios									
Adiciones	18.226.640	380.032	1.991.066	5.640.864	177.057	111.840	236.638	84.666	26.848.803
Desapropiaciones	-	-	(12.691)	(1.144.496)	(557)	(586)	(42.027)	-	(1.200.357)
Gasto por depreciación	-	-	(4.483.293)	(7.903.470)	(153.409)	(273.578)	(153.773)	(33.423)	(13.000.946)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	398.261	3.104.852	2.772.925	1.018.802	13.572	9.406	43.902	(32.433)	7.329.287
Traspaso de obras en curso a activo fijo	(9.110.871)	-	-	-	-	-	-	-	(9.110.871)
Otros incrementos (decrementos)	945.742	-	-	-	-	-	-	-	945.742
Cambios, total	10.459.772	3.484.884	268.007	(2.388.300)	36.663	(152.918)	84.740	18.810	11.811.658
Saldo final al 31/12/2018	**25.908.754**	**28.275.203**	**74.361.779**	**61.800.392**	**625.944**	**1.406.073**	**714.978**	**112.695**	**193.205.818**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

C) LA COMPOSICIÓN DEL COSTO POR INTERESES CAPITALIZADO Y LA TASA DE CAPITALIZACIÓN ES LA SIGUIENTE:

CLASES DE PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Propiedades, plantas y equipos		
Importe de los costos por intereses capitalizados	1.258.203	945.742
Tasa de capitalización	0,50	0,50

16. ACTIVOS BIOLÓGICOS

A continuación se detallan los Activos Biológicos y sus principales movimientos, los que son controlados según lo descrito en la nota 3 t).

ACTIVOS BIOLÓGICOS	PRODUCTO AGRÍCOLA ACTIVOS BIOLÓGICOS CORRIENTES M$
Saldo al 01-01-2018	2.686.878
Aumento por actividades agrícolas	6.474.595
Aumento o disminuciones por adquisiciones o ventas	(4.997.383)
Efecto de variaciones de tipo de cambio	786.969
Disminuciones por cosechas de productos agrícolas	(1.878.478)
Saldo al 31-12-2018	3.072.581
Aumento por actividades agrícolas	5.997.281
Aumento o disminuciones por adquisiciones o ventas	(336.561)
Efecto de variaciones de tipo de cambio	569.701
Disminuciones por cosechas de productos agrícolas	(6.481.787)
Saldo al 31-12-2019	2.821.215

A) DISTRIBUCIÓN DE ÁREAS PLANTADAS

Detalle de hectáreas plantadas y en formación:

PREDIO	ZONA / VALLE	31-12-2019			31-12-2018		
		EN PRODUCCIÓN	EN FORMACIÓN	TOTAL	EN PRODUCCIÓN	EN FORMACIÓN	TOTAL
Santa Isabel	Casablanca	40	5	45	40	5	45
El Chaparro	Casablanca	25	-	25	25	-	25
La Vinilla	Casablanca	2	-	2	2	-	2
Los Lingues	San Fernando	73	-	73	73	-	73
Los Lingues-parcela	San Fernando	7	-	7	7	-	7
La Rinconada	Rapel	271	21	292	271	21	292
Catemito	Maipo	7	-	7	7	-	7
Totihue	Requinoa	57	7	64	62	6	68
San Juan	Cauquenes	76	12	88	76	12	88
San Francisco	Cauquenes	14	30	44	14	30	44
El Encuentro (ex Flor de Carmen)	Cauquenes	-	53	53	-	52	52
La Posada (ex Lo Valdivia)	Cauquenes	-	25	25	18	25	43
Propias en Chile		572	153	725	595	151	746
Los Morros	Maipo Alto	30	-	30	30	-	30
Llallauquén	Rapel	203	-	203	203	-	203
Miraflores	San Fernando	4	-	4	4	-	4
El Olmo	Maipo Alto	57	-	57	57	-	57
Arrendadas en Chile		294	-	294	294	-	294
La Esperanza	Valle de UCO	140	-	140	140	-	140
Las Pintadas 1	Valle de UCO	49	-	49	49	-	49
Las Pintadas 2	Valle de UCO	40	-	40	40	-	40
Propias en Argentina		229	-	229	229	-	229
TOTAL HECTÁREAS		1.095	153	1.248	1.118	151	1.269

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

B) ACTIVOS BIOLÓGICOS EN GARANTÍA

El campo de Los Lingues, de aproximadamente 77 hectáreas, se encuentra como garantía de un crédito de largo plazo otorgado por Rabobank.

17. IMPUESTOS DIFERIDOS

A) EL ORIGEN DE LOS IMPUESTOS DIFERIDOS REGISTRADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019 Y 2018 ES EL SIGUIENTE:

	01-01-18 M$	INCREMENTO (DECREMENTO) M$	31-12-18 M$	INCREMENTO (DECREMENTO) M$	31-12-19 M$
Activos por impuestos diferidos diferencia temporal					
Deterioro activo fijo	2.045.510	39.489	2.084.999	(954)	2.084.045
Intangibles	921.156	149.695	1.070.851	308.386	1.379.237
Pérdidas tributarias	7.588.788	3.782.672	11.371.460	(2.305.724)	9.065.736
Incobrables, inventarios y otros	6.054.521	(2.457.085)	3.597.436	785.747	4.383.183
Sub total	16.609.975	1.514.771	18.124.746	(1.212.545)	16.912.201
Reclasificación activos / pasivos	(10.609.095)	-	(11.131.084)	-	(8.618.189)
Total	**6.000.880**	**-**	**6.993.662**	**-**	**8.294.012**
Pasivos por impuestos diferidos diferencia temporal					
Obligaciones beneficios post empleo	1.913.154	(412.841)	1.500.313	(307.321)	1.192.992
Depreciaciones y reevaluación activo fjo	15.229.920	(174.433)	15.055.487	1.362.549	16.418.036
Incobrables, inventarios y otros	5.909.566	84.434	5.994.000	(1.389.108)	4.604.892
Sub total	23.052.640	(502.840)	22.549.800	(333.880)	22.215.920
Reclasificación pasivos / activos	(10.609.095)	-	(11.131.084)	-	(8.618.189)
Total	**12.443.545**	**-**	**11.418.716**	**-**	**13.597.731**

B) AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019 Y 2018 LA CONCILIACIÓN DEL GASTO POR IMPUESTO A PARTIR DEL RESULTADO FINANCIERO ANTES DE IMPUESTO ES EL SIGUIENTE:

MOVIMIENTOS	31-12-2019		31-12-2018	
	BASE IMPONIBLE M$	IMPUESTO TASA M$	BASE IMPONIBLE M$	IMPUESTO TASA M$
Resultado antes de impuestos	18.115.802	4.891.267	18.392.428	4.965.956
Diferencias permanentes	(12.215.120)	(3.285.854)	(12.442.314)	(3.330.916)
Diferencia tasa impositiva extranjera	-	24.047	-	9.905
Corrección monetaria inversiones	5.309.471	1.433.557	5.515.173	1.489.097
Corrección monetaria patrimonio tributario	(7.300.262)	(1.971.071)	(7.268.786)	(1.962.573)
Corrección monetaria goodwill	493.070	133.129	167.854	45.321
Amortización monetaria goodwill	(1.091.456)	(294.693)	(37.492)	(10.123)
Impuesto artículo 21 ley de renta	-	12.243	-	19.354
Disminución pérdida tributaria filial	(7.875.826)	(2.126.473)	(8.999.478)	(2.429.859)
Otros	(1.750.117)	(496.593)	(1.819.585)	(492.038)
Total gasto (ingreso) por impuestos	**5.900.682**	**1.605.413**	**5.950.114**	**1.635.040**
Desglose gasto corriente/diferido				
Total gasto (ingreso) por impuesto renta	**5.900.682**	**1.605.413**	**5.950.114**	**1.635.040**
Total gasto (ingreso) por impuesto diferido		1.582.128		(689.858)
Tasa efectiva		27,2%		27,5%

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos depende de la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro. La Gerencia del Grupo considera que las proyecciones de utilidades futuras de las distintas sociedades del Grupo cubren lo necesario para recuperar estos activos.

Las sociedades del grupo se encuentran potencialmente sujetas a auditorías tributarias al impuesto a las ganancias por parte de las autoridades tributarias. Dichas auditorías están limitadas a un número de ejercicios tributarios anuales, los cuales por lo general, una vez transcurridos dan lugar a la expiración de dichas inspecciones. Las auditorías tributarias, por su naturaleza, son a menudo complejas y pueden requerir varios años.

Debido a las posibles diferentes interpretaciones que pueden darse a las normas tributarias, los resultados de las inspecciones que en el futuro pudieran llevar a cabo con las autoridades tributarias para los años sujetos a verificación pueden dar lugar a pasivos tributarios cuyos montos no es posible cuantificar en la actualidad de una manera objetiva. No obstante, la Gerencia del Grupo estima que los pasivos que, en su caso, se pudieran derivar por estos conceptos, no tendrán un efecto significativo sobre los resultados futuros del Grupo.

Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos, para las cuales no se han reconocido en el balance el pasivo por impuestos diferidos ascienden a diciembre de 2019 a M$ 12.618.157 ($ 10.911.712 a diciembre de 2018).

C) LOS IMPUESTOS A LAS PÉRDIDAS EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES.

El detalle de los impuestos del período en otros resultados integrales es el siguiente:

IMPUESTOS EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Planes de beneficios definidos	336.974	235.355
Total	**336.974**	**235.355**

18. OTROS PASIVOS FINANCIEROS

El detalle del rubro otros pasivos financieros corriente y no corriente a diciembre de 2019 y 2018 es el siguiente:

OTROS PASIVOS FINANCIEROS	SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019		SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018	
	CORRIENTE M$	NO CORRIENTE M$	CORRIENTE M$	NO CORRIENTE M$
Préstamos que Devengan Intereses	7.135.586	35.127.834	41.337.354	34.527.075
Bonos Capital e intereses	638.345	112.348.009	642.334	83.552.998
Bancos Acreedores Factoring	2.000.000	-	-	-
Obligaciones por Leasing (*)	2.101.354	11.704.340	225.434	881.236
Seguro de Cambio	328.107	-	-	-
Total	**12.203.392**	**159.180.183**	**42.205.122**	**118.961.309**

(*) Incluye los arrendamientos reconocidos por IFRS 16.

Préstamos que devengan Intereses

CLASES DE PRÉSTAMOS QUE ACUMULAN (DEVENGAN) INTERESES	SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019		SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018	
	CORRIENTE M$	NO CORRIENTE M$	CORRIENTE M$	NO CORRIENTE M$
Préstamos que Devengan Intereses				
Préstamos Bancarios	5.470.380	15.946.667	39.769.427	15.885.301
Obligaciones Garantizadas	1.665.206	19.181.167	1.567.927	18.641.774
Total	**7.135.586**	**35.127.834**	**41.337.354**	**34.527.075**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Resumen de Préstamos Bancarios por monedas y vencimientos

SEGMENTO PAÍS	MONEDA	TIPO DE AMORTIZACIÓN	TASA NOMINAL ANUAL	GARANTÍA	CORRIENTE					NO CORRIENTE		
					VENCIMIENTO				TOTAL CORRIENTE AL 31/12/2019 M$	VENCIMIENTO		TOTAL NO CORRIENTE AL 31/12/2019 M$
					INDETERMINADO M$	HASTA UN MES M$	UNO A TRES MESES M$	TRES A DOCE MESES M$		UNO A CINCO AÑOS M$	CINCO AÑOS O MÁS M$	
Argentina	Pesos Argentinos	Mensual	35,0000%	Con Garantía	-	-	-	412.618	412.618	-	-	-
Chile	Dólares	Semestral	3,3900%	Con Garantía	-	-	-	1.252.588	1.252.588	3.731.434	15.449.733	19.181.167
Argentina	Pesos Argentinos	Mensual	4,5000%	Sin Garantía	-	-	-	460.913	460.913	-	-	-
Chile	Dólares	Mensual	1,6400%	Sin Garantía	-	566.778	1.437.656	2.671.039	4.675.473	-	-	-
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	4,9400%	Sin Garantía	-	-	333.994	-	333.994	15.946.667	-	15.946.667
				Total	**-**	**566.778**	**1.771.650**	**4.797.158**	**7.135.586**	**19.678.101**	**15.449.733**	**35.127.834**

SEGMENTO PAÍS	MONEDA	TIPO DE AMORTIZACIÓN	TASA NOMINAL ANUAL	GARANTÍA	CORRIENTE					NO CORRIENTE		
					VENCIMIENTO				TOTAL CORRIENTE AL 31/12/2018 M$	VENCIMIENTO		TOTAL NO CORRIENTE AL 31/12/2018 M$
					INDETERMINADO M$	HASTA UN MES M$	UNO A TRES MESES M$	TRES A DOCE MESES M$		UNO A CINCO AÑOS M$	CINCO AÑOS O MÁS M$	
Argentina	Pesos Argentinos	Mensual	35,0000%	Con Garantía	-	-	383.731	-	383.731	-	-	-
Chile	Dólares	Semestral	2,8500%	Con Garantía	-	243.949	73.222	867.025	1.184.196	2.596.082	16.045.692	18.641.774
Argentina	Pesos Argentinos	Mensual	4,5000%	Sin Garantía	-	-	191.659	-	191.659	-	-	-
Chile	Dólares	Mensual	2,3600%	Sin Garantía	-	521.515	1.725.114	3.696.851	5.943.480	-	-	-
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	5,8000%	Sin Garantía	-	-	-	12.112.133	12.112.133	-	-	-
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	5,7600%	Sin Garantía	-	-	-	21.188.160	21.188.160	-	-	-
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	4,9400%	Sin Garantía	-	-	333.995	-	333.995	15.885.301	-	15.885.301
				Total	**-**	**765.464**	**2.707.721**	**37.864.169**	**41.337.354**	**18.481.383**	**16.045.692**	**34.527.075**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Individualización de Prestamos Bancarios por Garantía y Deudor

RUT EMPRESA DEUDORA	NOMBRE EMPRESA DEUDORA	PAÍS EMPRESA DEUDORA	RUT ENTIDAD ACREEDORA	NOMBRE DEL ACREEDOR	PAÍS ENTIDAD ACREEDORA	TIPO DE MONEDA	TASA DE INTERÉS EFECTIVA ANUAL	TASA DE INTERÉS NOMINAL ANUAL	TIPO DE AMORTIZACIÓN	GARANTÍA	12/2019							12/2018						
											CORRIENTE			NO CORRIENTE				CORRIENTE			NO CORRIENTE			
											MENOS DE 90 DÍAS	MÁS DE 90 DÍAS	TOTAL CORRIENTE	UNO A TRES AÑOS	TRES A CINCO AÑOS	CINCO Y MÁS AÑOS	TOTAL NO CORRIENTE	MENOS DE 90 DÍAS	MÁS DE 90 DÍAS	TOTAL CORRIENTE	UNO A TRES AÑOS	TRES A CINCO AÑOS	CINCO Y MÁS AÑOS	TOTAL NO CORRIENTE
84.356.800-9	Watt´s S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Pesos No Reajustables	5,76000%	5,76000%	Semestral	Sin Garantía	-	-	-	-	-	-	-	-	21.188.160	21.188.160	-	-	-	-
84.356.800-9	Watt´s S.A.	Chile	97032000-8	Banco BBVA	Chile	Pesos No Reajustables	5,80000%	5,80000%	Semestral	Sin Garantía	-	-	-	-	-	-	-	-	12.112.133	12.112.133	-	-	-	-
84.356.800-9	Watt´s S.A.	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	Pesos No Reajustables	4,94000%	4,94000%	Semestral	Sin Garantía	333.994	-	333.994	15.946.667	-	-	15.946.667	333.995	-	333.995	-	15.885.301	-	15.885.301
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Argentina	Extranjera	Supervielle	Argentina	Pesos Argentinos	4,5000%	4,5000%	Mensual	Sin Garantía	-	460.913	460.913	-	-	-	-	191.659	-	191.659	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Dólares	1,99000%	1,99000%	Mensual	Sin Garantía	326.588	-	326.588	-	-	-	-	652.202	-	652.202	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Dólares	1,95000%	1,95000%	Mensual	Sin Garantía	-	425.218	425.218	-	-	-	-	466.674	-	466.674	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Dólares	1,80000%	1,80000%	Mensual	Sin Garantía	-	315.127	315.127	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Dólares	1,81000%	1,81000%	Mensual	Sin Garantía	-	367.651	367.651	-	-	-	-	-	452.587	452.587	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97032000-8	Banco BBVA	Chile	Dólares	2,41000%	2,41000%	Mensual	Sin Garantía	-	-	-	-	-	-	-	-	524.491	524.491	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97032000-8	Banco BBVA	Chile	Dólares	2,44000%	2,44000%	Mensual	Sin Garantía	-	-	-	-	-	-	-	-	296.865	296.865	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97032000-8	Banco BBVA	Chile	Dólares	2,40000%	2,40000%	Mensual	Sin Garantía	-	-	-	-	-	-	-	-	279.167	279.167	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	Dólares	2,28000%	2,28000%	Mensual	Sin Garantía	566.777	-	566.777	-	-	-	-	-	613.955	613.955	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	Dólares	2,33000%	2,33000%	Mensual	Sin Garantía	559.347	-	559.347	-	-	-	-	-	514.942	514.942	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	Dólares	2,33000%	2,33000%	Mensual	Sin Garantía	551.722	-	551.722	-	-	-	-	521.515	-	521.515	-	-	-	-

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Individualización de Prestamos Bancarios por Garantía y Deudor (continuación)

RUT EMPRESA DEUDORA	NOMBRE EMPRESA DEUDORA	PAÍS EMPRESA DEUDORA	RUT ENTIDAD ACREEDORA	NOMBRE DEL ACREEDOR	PAÍS ENTIDAD ACREEDORA	TIPO DE MONEDA	TASA DE INTERÉS EFECTIVA ANUAL	TASA DE INTERÉS NOMINAL ANUAL	TIPO DE AMORTIZACIÓN	GARANTÍA	12/2019							12/2018						
											CORRIENTE			NO CORRIENTE				CORRIENTE			NO CORRIENTE			
											MENOS DE 90 DÍAS	MÁS DE 90 DÍAS	TOTAL CORRIENTE	UNO A TRES AÑOS	TRES A CINCO AÑOS	CINCO Y MÁS AÑOS	TOTAL NO CORRIENTE	MENOS DE 90 DÍAS	MÁS DE 90 DÍAS	TOTAL CORRIENTE	UNO A TRES AÑOS	TRES A CINCO AÑOS	CINCO Y MÁS AÑOS	TOTAL NO CORRIENTE
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	Dólares	2,35000%	2,35000%	Mensual	Sin Garantía	-	544.133	544.133	-	-	-	-	-	594.154	594.154	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	Dólares	2,39000%	2,39000%	Mensual	Sin Garantía	-	-	-	-	-	-	-	606.238	-	606.238	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Dólares	1,78000%	1,78000%	Mensual	Sin Garantía	-	300.116	300.116	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97006000-6	Banco BCI	Chile	Dólares	1,93000%	1,93000%	Mensual	Sin Garantía	-	340.550	340.550	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
9 6.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97006000-6	Banco BCI	Chile	Dólares	1,86000%	1,86000%	Mensual	Sin Garantía	-	378.244	378.244	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Argentina	Extranjera	HSBC Bank	Argentina	Pesos Argentinos	35,0000%	35,0000%	Mensual	Sin Garantía	-	412.618	412.618	-	-	-	-	383.731	-	383.731	-	-	-	-
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	99500410-0	Banco Consorcio	Chile	Dólares	2,42000%	2,42000%	Mensual	Sin Garantía	-	-	-	-	-	-	-	-	420.690	420.690	-	-	-	-
Subtotal Prestamos Bancarios sin Garantía											2.338.428	3.544.570	5.882.998	15.946.667	-	-	15.946.667	3.156.014	36.997.144	40.153.158	-	15.885.301	-	15.885.301
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97032000-8	Banco BBVA	Chile	Dólares	3,76000%	3,76000%	Semestral	Con Garantía	-	1.159.737	1.159.737	1.866.133	1.865.301	8.422.056	12.153.490	243.949	867.025	1.110.974	1.731.477	864.605	9.546.997	12.143.079
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97949000-3	Rabobank Chile	Chile	Dólares	3,82000%	3,82000%	Semestral	Con Garantía	-	92.851	92.851	-	-	7.027.677	7.027.677	73.222	-	73.222	-	-	6.498.695	6.498.695
Subtotal Prestamos Bancarios con Garantía											-	1.252.588	1.252.588	1.866.133	1.865.301	15.449.733	19.181.167	317.171	867.025	1.184.196	1.731.477	864.605	16.045.692	18.641.774
										TOTAL	2.338.428	4.797.158	7.135.586	17.812.800	1.865.301	15.449.733	35.127.834	3.473.185	37.864.169	41.337.354	1.731.477	16.749.906	16.045.692	34.527.075

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Bonos Capital e Intereses

Nº DE INSCRIPCIÓN O IDENTIFICACIÓN DEL INSTRUMENTO	SERIE	MONEDA ÍNDICE DE REAJUSTE	MONTO NOMINAL COLOCADO	VALOR CONTABLE		FECHA VENCIMIENTO	TASA INTERÉS CONTRATO	TASA EFECTIVA	PERIODICIDAD		COLOCACIÓN EN CHILE O EN EL EXTRANJERO	EMPRESA EMISORA	PAÍS DONDE ESTÁ ESTABLECIDA LA EMPRESA EMISORA	GARANTIZADA (SÍ/NO)
				31-12-19	31-12-18				PAGO INTERESES	PAGO DE AMORTIZACIÓN				
Porción Corriente, Total (Presentación)														
661	I	U.F.	-	311.818	308.062	01-04-20	4,20%	3,88%	Semestrales	Semestrales	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
661	L	U.F.	-	162.933	160.525	15-11-19	4,20%	4,06%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
546	O	U.F.	-	176.981	173.747	01-11-19	3,65%	3,58%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
661	P	U.F.	-	(13.387)	-	01-03-20	1,50%	1,55%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
Total Porción Corriente			-	**638.345**	**642.334**									
Porción No Corriente, Total (Presentación)														
661	I	U.F.	28.309.940	28.675.512	27.976.383	01-10-31	4,20%	3,88%	Semestrales	Semestrales	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
661	L	U.F.	28.309.940	28.580.367	27.849.548	15-11-32	4,20%	4,06%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
546	O	U.F.	28.309.940	28.465.585	27.727.067	01-11-35	3,65%	3,58%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
661	P	U.F.	28.309.940	26.626.545	-	01-09-29	1,50%	1,55%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
Total Porción No Corriente			**113.239.760**	**112.348.009**	**83.552.998**									

Bancos Acreedores Factoring

RUT EMPRESA DEUDORA	NOMBRE EMPRESA DEUDORA	PAÍS EMPRESA DEUDORA	RUT ENTIDAD ACREEDORA	NOMBRE DEL ACREEDOR	PAÍS ENTIDAD ACREEDORA	TIPO DE MONEDA	TASA DE DESCUENTO	TIPO DE AMORTIZACIÓN	VALOR CONTABLE		FECHA VENCIMIENTO
									31-12-19	31-12-18	
84.356.800-9	Watt´s S.A.	Chile	96720830-2	BCI	Chile	Pesos No Reajustables	0,20500%	Mensual	2.000.000	0	10-01-20
								Total	**2.000.000**	-	

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Obligaciones por Leasing

OBLIGACIONES POR DERECHO DE USO	CORRIENTE					NO CORRIENTE								TOTAL NO CORRIENTE
	MENOR A 1AÑO				TOTAL CORRIENTE	UNO A CINCO AÑOS				CINCO Y MÁS AÑOS				
	CD Y OFICINAS	MAQUINARIAS	HECTÁREAS	OTROS		CD Y OFICINAS	MAQUINARIAS	HECTÁREAS	OTROS	CD Y OFICINAS	MAQUINARIAS	HECTÁREAS	OTROS	
Saldo inicial al 01 de enero de 2019	638.223	1.552.593	390.185	6.297	2.587.298	1.417.510	5.926.573	1.003.116	13.175	929.630	3.199.204	-	-	12.489.208
Unidades reajustables	12.944	120.936	(8.636)	538	125.782	59.455	237.163	(21.349)	2.830	14.830	202.155	-	-	495.084
Incorporación de activos por derecho de uso	58.441	(802.066)	63.298	42.036	(638.291)	60.515	(680.469)	4.462	89.280	125.998	1.510.392	-	-	1.110.178
Traspaso del largo plazo al corto plazo	529.157	1.705.074	200.947	44.229	2.479.407	(441.995)	(975.017)	(200.947)	(44.229)	(84.550)	(732.669)	-	-	(2.479.407)
Pago de cuotas	(886.513)	(1.622.589)	(462.056)	(46.480)	(3.017.638)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ajuste de conversión	-	-	79.288	-	79.288	-	-	89.277	-	-	-	-	-	89.277
Gastos por intereses	161.510	522.207	(203.101)	4.892	485.508	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo final al 31 de diciembre de 2019	**513.762**	**1.476.155**	**59.925**	**51.512**	**2.101.354**	**1.095.485**	**4.508.250**	**874.559**	**61.056**	**985.908**	**4.179.082**	**-**	**-**	**11.704.340**

RUT EMPRESA DEUDORA	NOMBRE EMPRESA DEUDORA	PAÍS EMPRESA DEUDORA	RUT ENTIDAD ACREEDORA	NOMBRE DEL ACREEDOR	PAÍS ENTIDAD ACREEDORA	TIPO DE MONEDA	FECHA OPCIÓN DE COMPRA	CLASE DE ACTIVOS	TASA DE INTERÉS NOMINAL ANUAL	TIPO DE AMORTI-ZACIÓN	12/2018							
											CORRIENTE			NO CORRIENTE				
											MENOR A 1AÑO		TOTAL CORRIENTE	UNO A CINCO AÑOS		CINCO Y MÁS AÑOS		TOTAL NO CORRIENTE
											MONTO BRUTO	INTERÉS		MONTO BRUTO	INTERÉS	MONTO BRUTO	INTERÉS	
84.356.800-9	Watt´s S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US$	07-04-20	Maquinarias	5,00000%	Semestral	250.117	38.545	211.572	819.134	17.764	-	-	801.370
84.356.800-9	Watt´s S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US$	07-08-23	Maquinarias	5,00000%	Semestral	17.369	3.507	13.862	86.846	6.980	-	-	79.866
Total											**267.486**	**42.052**	**225.434**	**905.980**	**24.744**	**-**	**-**	**881.236**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

PRINCIPALES CRÉDITOS BANCARIOS Y BONOS

Con fecha 5 de mayo de 2011, Watt's S.A. obtuvo el registro de dos líneas de bonos, una a 10 años y otra a 30 años, por un monto de hasta 3.000.000 de Unidades de Fomento ("UF"), cada una de ellas, inscritas en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero con los números 660 y 661 respectivamente.

El 18 de mayo de 2011, la Compañía realizó una colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a las líneas antes mencionadas, cuyas condiciones más relevantes son las siguientes:

- Bonos de la Serie I emitidos con cargo a la línea de bonos N° 661, por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de abril de 2031, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 3,88%.

El 15 de julio de 2011, la filial Viña Santa Carolina S.A. suscribió contratos de préstamos con Rabobank Curacao N.V. por US$ 25.000.000, pagaderos en siete cuotas semestrales, a contar del 15 de enero de 2013 y hasta el 15 de julio de 2018. Parte de estos recursos se utilizaron para prepagar un crédito sindicado con varias instituciones financieras cuya última cuota vencía el 30 de Agosto de 2012. Con fecha 28 de enero de 2017 y en conformidad a lo establecido en la cláusula sexta de dicho contrato, sobre las condiciones de Prepago, la filial procedió a pagar la suma de US$ 4.000.000.

El 4 de diciembre de 2012, la Compañía realizó la colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a la Línea de bonos inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 661, cuyas condiciones más relevantes son:

- Bonos de la Serie L emitidos por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 15 de noviembre de 2032, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 4,07%.

El 5 de noviembre de 2014, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Banco del Estado de Chile por $ 21.000.000.000, a una tasa anual de 5,76%, el que fue pagado íntegramente el 5 de noviembre de 2019. Este crédito fue originalmente contratado para financiar la adquisición de Frutos del Maipo Ltda.

El 3 de noviembre de 2014, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Scotiabank (ex-BBVA) por $12.000.000.000, a una tasa anual de 5,8%, el que fue pagado íntegramente el 3 de noviembre de 2019. Este crédito fue originalmente contratado para financiar la adquisición de Frutos de Maipo Ltda.

El 24 de septiembre de 2015, Viña Santa Carolina S.A. suscribió contrato de préstamo con Rabobank Chile por US$ 10.000.000 a una tasa libor 180 + 1,88% de interés anual, pagadero en siete cuotas semestrales a contar del 24 de septiembre de 2017 y hasta el 24 de septiembre de 2021, los que han sido asignados para pagar crédito mantenido con Chacabuco S.A.

Con fecha 5 de noviembre de 2015, la Compañía realizó la tercera colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a la línea inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 546, cuyas condiciones más relevantes son:

- Bonos de la Serie O por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de noviembre de 2035, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 3,59%.

El 2 de febrero de 2017, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Banco de Chile po $ 16.000.000.000, pagadero en una cuota el 1 de febrero de 2022 y pagos semestrales de interés a una tasa anual de 4,94%, los que han sido asignados para la adquisición de Danone Chile S.A.

El 5 de julio de 2017, Viña Santa Carolina S.A. suscribió contrato de préstamo con el Scotiabank (ex-BBVA) por US$16.000.000 a una tasa libor 180 + 1,25% de interés anual, pagadero en siete cuotas anuales de US$1.000.000 a contar del 4 de julio de 2018 y la última cuota el 4 de julio de 2025 por US$ 9.000.000. Estos recursos se utilizaron principalmente para prepago de crédito al Rabobank Netherland por US$15.000.000 con vencimiento el año 2018.

El 29 de octubre de 2019, la Compañía realizó la colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a la Línea de bonos inscrita en el Registro de Valores bajo el N°661, cuyas condiciones más relevantes son:

- Bonos de la Serie P por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de septiembre de 2029, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 1,5%.

Conciliación de los pasivos que surgen de las actividades de financiación

CONCEPTO	SALDO AL 01-01-2019	FLUJOS DE EFECTIVO		CAMBIOS DISTINTOS AL EFECTIVO					31-12-19
		PAGOS	ADQUISICIÓN	INCORPORACIÓN	TRASPASO DEL LARGO PLAZO AL CORTO PLAZO	MOVIMIENTO DE MONEDA EXTRANJERA	DEVENGO DE INTERESES	CAMBIOS DEL VALOR RAZONABLE Y OTROS	
Préstamos a largo plazo	118.080.073	-	26.317.045	-	(908.707)	3.987.432	-	-	147.475.843
Préstamos a corto plazo	41.979.688	(192.162.445)	153.087.011	-	908.707	(1.036.679)	7.029.421	(31.772)	9.773.931
Pasivos por arrendamientos	1.106.670	(2.975.680)	430.899	13.943.064	-	760.335	485.508	54.898	13.805.694
Activos mantenidos como instrumentos de cobertura sobre préstamos a largo plazo	-	-	-		-	-	-	328.107	328.107
Total pasivos por actividades de financiación	**161.166.431**	**(195.138.125)**	**179.834.955**	**13.943.064**	**-**	**3.711.088**	**7.514.929**	**351.233**	**171.383.575**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

CONTRATOS DERIVADOS

A continuación se detallan las operaciones vigentes por contratos derivados:

Al 31 de diciembre de 2019:

INSTITUCIÓN	MONEDA	TIPO DE CONTRATO	VALOR DE CONTRATO M$	FECHA DE INICIO	FECHA FINAL	SALDO DEUDOR (ACREEDOR) M$
Banco Security	US$	Forward	2.618.850	11-12-2019	10-01-2020	(73.134)
Banco Chile	US$	Forward	2.322.900	11-12-2019	10-01-2020	(76.680)
Banco BCI	US$	Forward	4.699.135	11-12-2019	10-01-2020	(131.821)
Banco Chile	U.F	Forward	28.214.830	02-12-2019	01-09-2029	(46.472)
Total contratos derivados otros activos (pasivos) financieros						**(328.107)**

Al 31 de diciembre de 2018:

INSTITUCIÓN	MONEDA	TIPO DE CONTRATO	VALOR DE CONTRATO M$	FECHA DE INICIO	FECHA FINAL	SALDO DEUDOR (ACREEDOR) M$
Banco Security	US$	Forward	3.433.750	18-12-2018	11-01-2019	40.100
Banco Estado	US$	Forward	3.432.600	18-12-2018	11-01-2019	41.250
Total contratos derivados otros activos (pasivos) financieros						**81.350**

COVENANTS VIGENTES

Al 31 de diciembre de 2019 la sociedad Matriz y su filial Viña Santa Carolina S.A. están obligadas al cumplimiento de ciertos indicadores financieros, los cuales se cumplen en los ejercicios convenidos.

A continuación se detallan los covenants vigentes:

1) WATT'S S.A. CONSOLIDADO

a) Endeudamiento o leverage – Menor a 1,77:

Medido y calculado en forma trimestral.

CONCEPTO	31-12-2019 M$
1 Pasivos corrientes	85.697.100
2 Pasivos no corrientes	185.678.593
3 Obligaciones por leasing	(13.805.649)
4 Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	219.276.368
5 Participaciones no controladoras	17.427
6 Ajuste inicial patrimonial por adopción de NIIF 16	704.359
Índice de endeudamiento	**1,17**

Fórmula: (1+2-3) / (4+5+6)

b) Cobertura de gastos financieros netos – no inferior a 2,8 veces:

Medido y calculado en forma trimestral, para el período de cuatro trimestres consecutivos.

CONCEPTO	12 MESES MÓVILES
Ganancia bruta	114.519.415
Otros ingresos por función	-
Otros gastos por función	(7.657.240)
Costos de distribución	(33.236.570)
Gastos de administración	(44.205.898)
Total 1	29.419.707
Depreciación y amortización del período	16.131.084
Total 2	16.131.084
Costos financieros	7.746.127
Ingresos financieros	(655.364)
Total 3	7.090.763
Índice de cobertura de gastos financieros	**6,42**

Fórmula: (Total 1 + Total 2) / Total 3

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

c) Patrimonio mínimo de U.F 3.940.000:

Medido y calculado en forma trimestral.

CONCEPTO	31-12-2019 M$
1 Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	219.276.368
2 Participaciones no controladoras	17.427
3 Derecho de uso bienes arrendados NIIF 16	(11.552.767)
4 Obligaciones por leasing	13.805.694
5 Ajuste inicial patrimonial por adopción de NIIF 16	704.359
6 Valor unidad de fomento	28.309,94
Patrimonio neto en UF	**7.850.638**

Fórmula: (1+2-3+4+5) / 6

2) VIÑA SANTA CAROLINA S.A. CONSOLIDADO

a) Endeudamiento o leverage – Menor a 1,0:

Medido y calculado en forma anual.

CONCEPTO	31-12-2019 M$
1 Pasivos corrientes	28.345
2 Pasivos no corrientes	31.583
3 Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	90.621
4 Participaciones no controladoras	22
Índice de endeudamiento	**0,66**

Fórmula: (1+2-3+4+5) / 6

b) Patrimonio mínimo de MUS$ 70.000: Medido y calculado en forma anual.

Patrimonio	MUS$ 90.643

c) Relación deuda / ebitda menor o igual a 4 veces- :

Medido y calculado en forma anual.

CONCEPTO	31-12-2019 MUS$
Otros pasivos financieros corrientes	9.164
Otros pasivos financieros no corrientes	26.786
Efectivo y equivalentes al efectivo	(5.483)
Total 1	30.467
Ganancia bruto	16.111
Otros ingresos por función	-
Otros gastos por función	(983)
Costo de distribución	(1.460)
Gastos de administración	(9.776)
Total 2	3.892
Depreciación + Amortización	4.525
Total 3	4.525
Relación deuda / ebitda	**3,62**

Fórmula: Total 1 / (Total 2 + Total 3)

19. POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS

Watt's S.A. en la ejecución de sus operaciones se ve enfrentado a factores de vulnerabilidad sobre la consecución de los objetivos de rentabilidad y sustentabilidad financiera. Particularmente factores de mercado generadores de escenarios de incertidumbre financiera que pueden afectar a la organización a través de distintos métodos de transmisión.

En este contexto, para el análisis de las variables de riesgo, Watt's S.A. identifica su exposición en tres tipos de riesgo financiero: crediticio, de liquidez y de mercado.

RIESGO DE CRÉDITO

El concepto de riesgo de crédito es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con el cumplimiento de las obligaciones suscritas por contrapartes, al momento de ejercer derechos contractuales para recibir efectivo u otros activos financieros por parte de Watt's S.A. En términos de la exposición al riesgo de crédito por tipo de instrumento financiero, Watt's S.A. presenta la siguiente distribución:

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M$
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	89.446
		Saldos en bancos	Bancos	2.736.629
		Depósitos a corto plazo	Bancos	2.911.560
		Valores negociables de fácil liquidación	Bancos	6.021.167
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Compañías locales	60.882.529
		Exportaciones por cobrar	Compañías extranjeras	13.547.587
		Deudores largo plazo	Compañías locales	1.426.685
	Otras cuentas por cobrar	Productores, deudores varios	Varios	6.004.620
	Por cobrar a empresas relacionadas	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	748.129
		Facturas y otros por cobrar	Distribuidor y otros	456.409
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	-
		Otros		1.323
Exposición total				**94.826.084**

Con respecto a la concentración de riesgo de crédito en función de la contraparte relevante, Watts S.A. presenta la siguiente distribución:

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M$	CONCENTRACIONES TOTAL
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	89.446	0,09%
		Saldos en bancos	Bancos nacional	2.016.388	2,13%
			Bancos extranjero	720.241	0,76%
		Depósitos a corto plazo	Bancos nacional	2.600.736	2,74%
			Bancos extranjero	310.824	0,33%
		Valores Negociables de fácil liquidación	Bancos nacional	6.021.167	6,35%
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Supermercados y comercializadoras	60.857.122	64,19%
			Farmacias	25.407	0,02%
		Exportaciones por cobrar	Distribuidores	13.547.587	14,29%
	Otras cuentas por cobrar	Deudores largo plazo	Varios	1.426.685	1,50%
		Productores, Deudores varios	Varios	6.004.620	6,33%
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	748.129	0,79%
			Distribuidor y otro	456.409	0,48%
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	-	0,00%
		Otros	-	1.323	0.00%
Exposición total					**100%**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

El cuadro anterior muestra la concentración de contrapartes como porcentaje de la exposición total por riesgo de crédito. La mayor exposición crediticia de Watts S.A. se concentra en las partidas de cuentas por cobrar, particularmente en la categoría de Supermercados y comercializadoras nacionales con un 64,21 % sobre el total de exposición equivalente a M$ 60.882.529 Cabe mencionar que dicha cifra contempla la cuenta por cobrar con Subsecretaria de Salud Pública (ex cenabast) cuyo saldo representa 8.65% de exposición, que no se encuentra asegurado por ser una entidad estatal.

Además, como política de gestión de riesgo de crédito, Watts S.A. mantiene contratos de seguros asociados a las cuentas por cobrar por deudores comerciales, de los cuales M$ 56.092.303 corresponden a clientes en el mercado nacional y M$ 13.547.587 para aquellos clientes en el mercado externo.

La concentración por contrapartes se encuentra controlada en función de la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que aproximadamente los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativos se encuentran cubiertos en un 90% por seguros de riesgo de crédito. Adicionalmente y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes, considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con las compañía aseguradora, entre otros.

AL 31 DE DICIE MBRE DE 2018	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M$
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	101.800
		Saldos en bancos	Bancos	4.073.624
		Depósitos a corto plazo	Bancos nac.	1.602.102
		Valores negociables de fácil liquidación	Bancos	7.355.990
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Compañías locales	63.214.997
		Exportaciones por cobrar	Compañías extranjeras	14.674.986
		Deudores largo plazo	Compañías locales	1.116.604
	Otras cuentas por cobrar	Productores, deudores varios	Varios	4.931.140
	Por cobrar a empresas relacionadas	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	433.152
		Facturas y otros por cobrar	Distribuidor y otros	4.326.930
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	81.350
		Otros		1.323
Exposición total				**101.913.998**

Con respecto a la concentración de riesgo de crédito en función de la contraparte relevante, Watt's S.A.

Presenta la siguiente distribución:

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M$	CONCENTRACIONES TOTAL
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	101.800	0,10%
		Saldos en bancos	Bancos nac.	1.529.406	1,50%
			Bancos extranj.	2.544.218	2,50%
		Depósitos a corto plazo	Bancos nac.	1.602.102	1,57%
		Valores Negociables de fácil liquidación	Bancos nac.	7.355.990	7,22%
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Supermercados y comercializadoras	63.184.732	62,00%
			Farmacias	30.265	0,01%
		Exportaciones por cobrar	Distribuidores	14.674.986	14,40%
	Otras cuentas por cobrar	Deudores largo plazo	Varios	1.116.604	1,10%
		Productores, Deudores varios	Varios	4.931.140	4,84%
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	433.152	0,43%
			Distribuidor y otro	4.326.930	4,25%
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	81.350	0,08%
		Otros	-	1.323	-
Exposición total					**100%**

El cuadro anterior muestra la concentración de contrapartes como porcentaje de la exposición total por riesgo de crédito. La mayor exposición crediticia de Watt's S.A. se concentra en las partidas de cuentas por cobrar, particularmente en la categoría de Supermercados y comercializadoras nacionales con un 62,00% sobre el total de exposición equivalente a M$ 63.184.732. Además, como política de gestión de riesgo de crédito, Watt's S.A. mantiene contratos de seguros asociados a las cuentas por cobrar por deudores comerciales, de los cuales M$ 52.188.841 corresponden a clientes en el mercado nacional y M$ 14.674.986 para aquellos clientes en el mercado externo.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

La concentración por contrapartes se encuentra controlada en función de la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que aproximadamente los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativos se encuentran cubiertos en un 90% por seguros de riego de crédito. Adicionalmente y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes, considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con las compañía aseguradora, entre otros.

RIESGO DE LIQUIDEZ

El concepto de riesgo de liquidez es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con su capacidad de responder a aquellos requerimientos de efectivo que sustentan sus operaciones, tanto bajo condiciones normales como también excepcionales.

Como política de gestión de riesgo de liquidez, la Sociedad mantiene una liquidez adecuada a través de la contratación de facilidades crediticias a largo plazo, por montos suficientes para soportar las necesidades proyectadas para un período que está en función de la situación y expectativas de los mercados de deuda y de capitales.

El análisis de vencimientos de los pasivos financieros de Watt's S.A. se presenta a continuación (los montos se presentan en M$):

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019			BANDA TEMPORAL				
			CORRIENTES		NO CORRIENTES		
CLASIFICACIÓN	GRUPO	TIPO	< 90 DÍAS	DE 90 DÍAS A 1 AÑO	DE 1 AÑO A 3 AÑOS	DE 3 A 5 AÑOS	5 AÑOS Y MÁS
Pasivos financieros	Obligaciones con bancos	Deuda nacional	2.971.896	1.846.340	21.915.306	9.878.047	10.047.779
		Deuda extranjera	-	873.531	-	-	-
	Arriendos por pagar	Arriendos	654.964	1.868.103	4.922.101	4.090.869	4.116.036
	Obligaciones con el público	Bono UF	113.013	3.490.616	11.365.507	12.339.680	127.817.199
	Por pagar a empresas relacionadas	Deuda nacional	184	3.732.070	-	-	-
	Cuentas por pagar	Acreedores comerciales	51.047.461	138.707	-	-	-
		Otras cuentas por pagar	12.379.603	-	-	-	-
		Dividendos mínimos devengados	-	1.321.188	-	-	-

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018			BANDA TEMPORAL				
			CORRIENTES		NO CORRIENTES		
CLASIFICACIÓN	GRUPO	TIPO	< 90 DÍAS	DE 90 DÍAS A 1 AÑO	DE 1 AÑO A 3 AÑOS	DE 3 A 5 AÑOS	5 AÑOS Y MÁS
Pasivos financieros	Obligaciones con bancos	Deuda nacional	926.597	41.723.661	3.476.098	26.285.840	10.805.309
		Deuda extranjera	575.390	-	-	-	-
	Obligaciones con el público	Bono UF	-	3.288.819	5.431.784	10.626.584	105.223.389
	Por pagar a empresas relacionadas	Deuda nacional	-	3.513.101	-	-	-
	Cuentas por pagar	Acreedores comerciales	60.546.019	158.177	-	-	
		Otras cuentas por pagar	6.093.659	-	-	-	-
		Dividendos mínimos devengados	-	1.518.527	-	-	-

RIESGO DE MERCADO

El concepto de riesgo de mercado es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con la trayectoria futura de aquellas variables de mercado relevantes a su desempeño financiero.

La sociedad identifica y gestiona el riesgo de mercado en función del tipo de variable de mercado que lo origina.

- **Tipo de cambio y Unidad de Fomento**

Watt's S.A. se encuentra expuesto al riesgo originado a partir de fluctuaciones del tipo de cambio, las cuales afectan el valor justo y flujos de efectivo de los instrumentos financieros constitutivos de posiciones. La Sociedad Matriz y sus filiales mantienen exposición en moneda extranjera, entre los que se encuentran deudas, deudores comerciales y otros activos en el exterior, incluida existencias de productos intermedios e insumos. Para disminuir el riesgo cambiario que esto conlleva, se usa una política de cobertura a través de seguros de cambio. La sociedad ha identificado, dentro de su riesgo por tipo de moneda, dos paridades relevantes a

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

sensibilizar, dólar y unidad de fomento, en función de la magnitud de la exposición por este concepto y del impacto en resultado ante cambios en las variables de riesgo.

La sociedad ha identificado como relevante el riesgo de moneda generado a partir de transacciones denominadas en dólares americanos. Las fluctuaciones de la paridad peso dólar afectan tanto el valor de los pasivos como de los activos. Tomando esto en consideración, sólo se someterá a sensibilización la exposición neta en dólares, la cual se calcula como la diferencia entre los activos y pasivos denominados en dólares, descontado de los seguros de cambio mantenidos por la sociedad. El monto residual denominado en dólares será sensibilizado, midiendo el impacto de una variación razonablemente posible del tipo de cambio observado. Dicha fluctuación en el tipo de cambio será estimada a partir de información histórica que refleje la distribución de los posibles escenarios de variaciones del tipo de cambio dentro de un intervalo de tiempo de tres meses, excluyendo los escenarios extremos, de acuerdo a lo definido bajo IFRS 7.

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019	EXPOSICIÓN (M US$)
Activo	3.267
Pasivo	10.389
Descalce balance	(7.122)
Contratos derivados	12.500
Activo neto	**5.378**

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO	EFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Activo neto	5.378	USD-CLP	748,74	-8,75%	683,23	(352.338)
				+14,02%	853,71	564.547

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018	EXPOSICIÓN (M US$)
Activo	527
Pasivo	1.763
Descalce balance	(1.236)
Contratos derivados	10.000
Activo neto	**8.764**

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO	EFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Activo neto	8.764	USD-CLP	694,77	-8,96%	632,52	(545.571)
				+13,94%	791,62	848.802

Adicionalmente, el riesgo de moneda generado a partir de transacciones denominadas en unidades reajustable es sensibilizado de forma análoga al caso anterior. Se someterá a sensibilización el total de los saldos de activos y pasivos denominados en unidades de fomento.

Al 31 de diciembre de 2019:

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M CLF)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR CLF-CLP	EFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Pasivo	2.706	CLF-CLP	28.309,94	-0,30%	28.225,01	229.858
				+1,95%	28.861,98	(1.494.077)

Al 31 de diciembre de 2018:

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M CLF)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR CLF-CLP	EFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Pasivo	2.963	CLF-CLP	27.565,79	-0,34%	27.472,07	277.696
				+2,04%	28.128,13	(1.666.175)

- **Tasa de interés**

El riesgo de la tasa de interés, es el riesgo de fluctuación del valor justo del flujo de efectivo futuro de un instrumento financiero, debido a cambios en las tasa de interés de mercado. La Sociedad Matriz y sus filiales mantienen deudas con el sistema financiero y con el público, tanto en moneda no reajustable como en unidades de fomento y dólares, las cuales devengan intereses principalmente a tasa fija. La Sociedad no tiene deuda a tasa variable, razón por la cual, el riesgo de tasa de interés no se considera significativo.

- **Precios de commodities**

La Sociedad Matriz adquiere materias primas del tipo commodities, leche en polvo, aceites, entre otros, tanto en el mercado local como en el exterior. No ha sido política de las sociedades participar en mercados de futuros u otros derivados asociados a la adquisición de estos insumos, debido a que se ha privilegiado estar alineado con la industria la cual se ve afectada por precios similares.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

RIESGOS DE NEGOCIO

Watts´s S.A. se basa en el modelo COSO II ERM para su proceso de gestión de riesgos de negocio, el cual tiene por objetivo identificar, evaluar y mitigar los riesgos Estratégicos, Operacionales, de Información y Cumplimiento que pueden afectar el logro de los objetivos de sus negocios.

La siguiente descripción general, tiene por objetivo exponer los riesgos principales identificados:

1.- PÉRDIDA DE CONSUMIDORES.

Pérdida de participación de mercado en alguna de las categorías de la compañía y su correspondiente disminución de ventas y resultados, debido al cambio de conducta de los consumidores por modas, nuevas tendencias, opiniones públicas, recomendaciones de referentes y/o propuestas de valor superiores de empresas competidoras.

2.- PÉRDIDA DE CLIENTES RELEVANTES.

La fuerte consolidación de la industria ha llevado a que cualquiera de los principales clientes, por sí solo, sea fundamental en el éxito comercial de nuestra compañía. Es por ello que ser mal catalogado por debilidades en la administración de la cadena de abastecimiento, las prácticas promocionales, gestión de reclamos, el desarrollo de categorías y/o las relaciones comerciales, puede implicar efectos financieros adversos para la compañía.

3.- PÉRDIDA DE BIENES FÍSICOS Y/O EXISTENCIAS.

Eventos catastróficos, tales como incendios, desastres naturales, terrorismo, robos/ hurtos u otros eventos por causa del hombre, podrían provocar la pérdida total o parcial de bienes y/o existencias, generando una pérdida económica para el negocio o afectando la continuidad operacional.

4.- IMPAGO DE CRÉDITOS SIGNIFICATIVOS.

Riesgo proveniente de altos créditos impagos por parte de deudores, debido a problemas de liquidez, insolvencia o quiebra. La consolidación de las grandes cadenas de supermercados, principales clientes de nuestra compañía, ha aumentado el impacto que tendría el no pago de las deudas de una de ellas.

5.- PARALIZACIÓN DE OPERACIONES.

Interrupción de las labores productivas por accidentes, obsolescencia de equipos/materiales, cortes energéticos, huelgas, catástrofes naturales, epidemias, cambios normativos, incumplimiento legal/ regulatorio, entre otras causas, que podrían significar el cierre de la plantas y/o boqueo de operaciones comerciales con su consecuente impacto sobre los ingresos y resultados del negocio.

6.- PRODUCTO CONTAMINADO.

La presencia en el mercado de algún producto contaminado, por causas inesperadas, imprevistas o mal intencionadas, que pudiera causar daño a la salud de nuestros consumidores podría afectar negativamente la reputación, imagen de las marcas y/o resultados financieros de la compañía.

7.- DESCALCE EN LOS FLUJOS Y DIFICULTAD EN LA OBTENCIÓN DE FINANCIAMIENTO.

Crisis económicas globales o locales, abrupta caída en el consumo, aumento desmedido en las tasas de interés o costos de financiamiento, incumplimientos de covenants u obligaciones financieras, podrían afectar la caja y limitar el acceso a las fuentes de financiamiento necesarias para cumplir con los compromisos de la compañía.

8.- DESABASTECIMIENTO DE MATERIAS PRIMAS Y/O ALZAS EXCESIVAS EN LOS PRECIOS DE ÉSTAS.

La carencia o limitación de materias primas y/o alzas en los precios de éstas debido a temas políticos, inclemencias del clima, catástrofes naturales, enfermedades o plagas, huelgas o paralizaciones u otras razones, podría significar una reducción en la producción y, en consecuencia, menores ventas y/o impacto en los márgenes del negocio. Dentro de las materias primas estratégicas que son utilizadas por la compañía se destacan aceites crudos (provenientes principalmente de Argentina), leche (comprada a diversos productores lácteos nacionales), frutas y hortalizas (compradas a diversos agricultores nacionales y algunos extranjeros), uva para vinos (de abastecimiento propio y comprada a agricultores nacionales) y materiales de envase (dentro de los cuales se encuentran los envases Tetra Pak, con el consiguiente riesgo de depender de un único proveedor).

9.- FALLA DE SISTEMAS INFORMÁTICOS.

La indisponibilidad de los sistemas de información podría generar la interrupción y/o falta de integridad de nuestras operaciones, llevando a decisiones erróneas o pérdida de control de la operación. La indisponibilidad puede ser causada por fallas de sistemas, caídas de data center, cortes de enlaces y/o ciberataques, obsolescencia de equipos, entre otras causas. Todos ellos podrían generar un impacto en la continuidad del negocio y en el resultado financiero de la compañía.

10.- FUGA DE INFORMACIÓN.

La revelación no autorizada o mal intencionada de información comercial y/o personal sensible podría significar la pérdida de ventajas competitivas y/o vulnerar la privacidad de las personas, lo que tendría un impacto negativo en los resultados y reputación de la compañía.

11.- FIDELIDAD DE LA INFORMACIÓN CONTABLE.

La falta de precisión, integridad o falsedad de los valores reflejados en los estados financieros (activos, pasivos o cuenta de resultados) distorsionarían el fiel reflejo de la realidad contable y económica de la compañía, lo que podría llevar a tomar malas decisiones y afectar el normal desarrollo del negocio. Lo anterior podría deberse a provisiones insuficientes, castigos no realizados de bienes obsoletos, activos sobrevalorados, activos valorizados que no existan o pasivos no registrados.

12.- INCUMPLIMIENTO DE REGULACIÓN EN MATERIA DE LIBRE COMPETENCIA.

La existencia de prácticas que afecten la libre competencia tendría efectos negativos en la compañía, tanto financieros como reputacionales.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

13.- RESPONSABILIDAD PENAL, SEGÚN LEY N°20.393, PREVENCIÓN DE DELITOS.

El incumplimiento de los deberes de dirección y/o supervisión, que importe la comisión de alguno de los delitos indicados en la Ley N°20.393 (por ejemplo, lavado de activos, financiamiento del terrorismo, cohecho entre funcionarios públicos y entre particulares, receptación, administración desleal, negociación incompatible, apropiación indebida y contaminación de aguas) y los supuestos ahí descritos, tendría efectos negativos en la compañía, tanto financieros como reputacionales. Se destaca que las penas y sanciones podrían importar la disolución de la personalidad jurídica, multas, pérdida de beneficios fiscales y pérdida de negocios con el Estado de Chile.

14.- FRAUDE

La compañía podría ser víctima por parte de colaboradores, terceros o ambos, de actos ilegales caracterizados por engaños, ocultación o violación de confianza para obtener dinero, bienes o servicios, para evitar pagos o pérdidas de servicios o asegurarse ventajas personales o de negocio. En caso de que la compañía sufra algún tipo de fraude, éste se reflejaría en sus resultados financieros. Entre los tipos de fraude más comunes se destacan: corrupción, malversación de fondos, falsificación de documentos o información, fraude en las licitaciones o compras y espionaje industrial.

OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGO FINANCIERO

Los principales pasivos financieros de la Sociedad, además de los derivados, comprenden créditos bancarios y obligaciones por bonos, cuentas por pagar y otras cuentas por pagar. El propósito principal de estos pasivos financieros es obtener financiamiento para sus operaciones. La Sociedad tiene deudores por venta, disponible y depósitos a plazo, que surgen directamente de sus operaciones.

La Administración de la Sociedad supervisa que los riesgos financieros sean identificados, medidos y gestionados de acuerdo con las políticas definidas para ello. Todas las actividades de la administración de riesgo son llevadas a cabo por equipos de especialistas que tienen las capacidades, experiencia y supervisión adecuadas.

El Directorio revisa y ratifica políticas para la administración de tales riesgos, los cuales han sido descritos anteriormente.

ADMINISTRACIÓN DE CAPITAL

En cuanto los objetivos de la administración de capital, Watt's S.A. encauza su gestión en la consecución de un perfil de riesgo consistente con los lineamientos entregados por el directorio, asimismo, procura mantener un nivel adecuado de sus ratios de deuda/capital e indicadores favorables de solvencia, con el objetivo de facilitar su acceso al financiamiento a través Bancos y otras instituciones financieras, tomando siempre en consideración la maximización del retorno de sus accionistas.

20. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

El desglose de este rubro al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es el siguiente:

DETALLE	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Proveedores Segmentos Alimentos	48.196.899	50.986.233
Proveedores Segmento Vitivinicola	10.013.477	10.474.393
Proveedores de Activo Fijo	618.942	663.190
Retenciones al personal y otras asociadas	4.736.453	4.674.039
Devengo de dividendos por pagar	1.321.188	1.518.527
Totales	**64.886.959**	**68.316.382**

Plazos de pago a proveedores al 31 de diciembre de 2019:

PROVEEDORES PAGO AL DÍA	MONTOS SEGÚN PLAZOS DE PAGO						TOTAL M$	PERÍODO PROMEDIO DE PAGO (DÍAS)
	HASTA 30 DÍAS	31-60	61-90	91-120	121-365	366 Y MÁS		
Productos	31.704.341	4.748.584	1.521.975	390.868	979.434	-	39.345.202	45
Servicios	12.458.600	2.061.989	442.461		-	-	14.963.050	38
Otros activo fijo	472.677	78.582	-	-	-	-	551.259	40
Totales	**44.635.618**	**6.889.155**	**1.964.436**	**390.868**	**979.434**	**-**	**54.859.511**	**41**

PROVEEDORES CON PLAZOS VENCIDOS	MONTOS SEGÚN DÍAS VENCIDOS						TOTAL M$
	HASTA 30 DÍAS	31-60	61-90	91-120	121-365	366 Y MÁS	
Productos	2.001.338	165.086	21.562	46.177	11.200	28.611	2.273.974
Servicios	1.000.093	311.721	239.284	52.243	10.856	13.953	1.628.150
Otros activo fijo	67.394	-	-	-	-	289	67.683
Totales	**3.068.825**	**476.807**	**260.846**	**98.420**	**22.056**	**42.853**	**3.969.807**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Plazos de pago a proveedores al 31 de diciembre de 2018:

PROVEEDORES PAGO AL DÍA	MONTOS SEGÚN PLAZOS DE PAGO						TOTAL M$	PERÍODO PROMEDIO DE PAGO (DÍAS)
	HASTA 30 DÍAS	31-60	61-90	91-120	121-365	366 Y MÁS		
Productos	28.965.494	5.747.224	1.839.439	771.555	404.624	-	37.728.336	56
Servicios	11.816.411	1.769.560	171.031	51.783	-	-	13.808.785	48
Otros activo fijo	333.815	113.030	3.217	-	973	-	451.035	45
Totales	**41.115.720**	**7.629.814**	**2.013.687**	**823.338**	**405.597**	-	**51.988.156**	**50**

PROVEEDORES CON PLAZOS VENCIDOS	MONTOS SEGÚN DÍAS VENCIDOS						TOTAL M$
	HASTA 30 DÍAS	31-60	61-90	91-120	121-180	181 Y MÁS	
Productos	3.440.452	275.276	498.825	142.523	52.310	272.266	4.681.652
Servicios	3.236.957	812.345	298.174	243.640	177.616	473.121	5.241.853
Otros activo fijo	88.648	109.166	-	1.985	11.126	1.230	212.155
Totales	**6.766.057**	**1.196.787**	**796.999**	**388.148**	**241.052**	**746.617**	**10.135.660**

21. OTRAS PROVISIONES

A) EL DESGLOSE DE ESTE RUBRO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019 Y 2018 ES EL SIGUIENTE:

PROVISIONES	CORRIENTES	
	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Provisión contingencias laborales	50.000	306.547
Totales	**50.000**	**306.547**

B) EL MOVIMIENTO DE LAS PROVISIONES CORRIENTES A DICIEMBRE DE 2019 Y 2018, SON LAS SIGUIENTES:

DETALLE DE PROVISIONES	CONTINGENCIAS LABORALES M$
Saldo al 01-01-2018	432.931
Incremento (decremento) en provisiones existentes	(126.384)
Saldo al 31-12-2018	306.547
Incremento (decremento) en provisiones existentes	(256.547)
Saldo al 31-12-2019	50.000

Movimiento en provisiones

No existen provisiones relevantes en el presente periodo.

22. OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS

Los otros pasivos no financieros al 31 de diciembre de 2019 y 2018, se detallan a continuación:

DETALLE	CORRIENTES	
	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Ingresos diferidos	66.738	74.539
Dividendos no retirados	60.657	62.546
Totales	**127.395**	**137.085**

23. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS POST EMPLEO

a) El pasivo reconocido en el balance respecto de dichos beneficios, se calcula anualmente de acuerdo con el método de crédito unitario proyectado. Se procedió a determinar el valor actual esperado de los mencionados compromisos, que están descritos en los contratos colectivos de trabajo correspondientes a las empresas del grupo Watt´s, considerando las características particulares de los beneficiarios y las hipótesis económicas, financieras, demográficas asumidas para dicho cálculo. Los valores actuales representan los compromisos esperados descontados a una tasa de interés sostenible en el largo plazo.

Durante los ejercicios 2019 y 2018 la diferencia entre el valor del pasivo actuarial se ha registrado en el siguiente rubro del Estado de situación Consolidado:

DETALLE	CORRIENTES		NO CORRIENTES	
	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Vacaciones del personal	3.410.118	3.744.953	-	-
Beneficios post empleo	-	-	12.900.679	12.603.090
Totales	**3.410.118**	**3.744.953**	**12.900.679**	**12.603.090**

b) A continuación se detallan las Obligaciones post empleo y otras similares de ejercicios 2019 y 2018.

VALOR PRESENTE OBLIGACIÓN PLAN DE BENEFICIOS DEFINIDOS	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Saldo Inicial	12.603.090	11.524.725
Costo de los servicios	1.392.353	1.773.979
Costo por intereses	504.123	460.988
Pérdidas y ganancias actuariales	1.248.050	871.686
Beneficios pagados	(2.846.937)	(2.028.288)
Saldo final	**12.900.679**	**12.603.090**

c) Como es mencionado en la Nota 3 u), la obligación por años de servicios es registrada a su valor actuarial. Las principales hipótesis actuariales utilizadas para el cálculo de la obligación por indemnización por años de servicios al 31 de diciembre de 2019 y 2018 son las siguientes:

HIPÓTESIS ACTUARIALES	31-12-2019	31-12-2018
Tabla de mortalidad	RV-2014	RV-2014
Tasa de interés anual	4,00%	4,00%
Tasa de rotación retiro voluntario	7,51%	7,51%
Tasa de rotación necesidad de la empresa	0,95%	0,95%
Incremento salarial	1,60%	1,60%
Edad de jubilación hombres	65	65
Edad de jubilación mujeres	60	60

d) Análisis de sensibilidad. A continuación se presenta una sensibilidad basada en aumento y disminución del 1% en la tasa de descuento:

ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD	31-12-2019	31-12-2018
Aumento del 1% en la tasa de descuento (ganancia)	699.313	693.678
Disminución del 1% en la tasa de descuento (pérdida)	(769.948)	(759.425)

e) El gasto neto de impuesto reconocido en resultado integral en el presente periodo es de M$ 911.076.

24. PATRIMONIO

24.1 PATRIMONIO DE LA SOCIEDAD

Capital suscrito y pagado y número de acciones

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 el capital social de Watt's S.A. asciende a M$ 77.794.585 y está representado por 315.165.988 acciones ordinarias o comunes, siendo el valor nominal de cada acción $246,837.

24.2 CONTROLADOR

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la sociedad Inversiones Sodeia SpA., RUT N° 84.473.900-1, es la controladora de Watt's S.A., con el 51,09% del total de las acciones emitidas, la que ejerce a través de la sociedad Chacabuco S.A.

El total de acciones suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2019 y 2018, ascienden a 315.165.988 acciones comunes, sin preferencia alguna.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

24.3 DIVIDENDOS

El Directorio en su Sesión celebrada el 26 de marzo de 2019, acordó proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas del 24 de abril de 2019, la distribución de un dividendo definitivo de $ 20 por acción con cargo a las utilidades líquidas correspondientes al ejercicio 2019.

En Junta General Ordinaria de Accionistas, celebrada el 24 de abril de 2019 se acordó distribuir como mínimo el dividendo obligatorio equivalente al 30% de las "Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora", exceptuando los resultados no realizados de variaciones relevantes del valor razonable de los activos y pasivos. No se contempla la distribución de Dividendos Provisorios.

El Directorio en su Sesión Ordinaria de fecha 27 de marzo de 2018, acordó proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas del 24 de abril de 2018, la distribución de un dividendo definitivo de $ 19 por acción con cargo a las utilidades líquidas correspondientes al ejercicio 2017.

El detalle de los últimos dividendos pagados al 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

TIPO DE DIVIDENDO	FECHA PROPUESTA DE PAGO	PESOS POR ACCIÓN
Definitivo pagado	22-05-2019	$ 20,00
Definitivo pagado	23-05-2018	$ 19,00
Definitivo pagado	22-05-2017	$ 32,00
Definitivo pagado	12-05-2016	$ 37,00

24.4 DIFERENCIAS DE CONVERSIÓN

El detalle por sociedades de las diferencias de conversión acumulada al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es el siguiente:

DETALLE	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Viña Santa Carolina S.A.	(2.138.958)	(2.143.207)
Comercial Víctor Manuel S.A.	19.282.122	13.447.032
Inverinter S.A.	(1.105.827)	(1.105.827)
Laive S.A.	11.027	5.358
Promarca S.A.	58.991	24.341
Watt´s Alimentos Paraguay S.A.	11.492	11.492
Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A.	1	1
Totales	**16.118.848**	**10.239.190**

24.5 RESTRICCIONES A LA DISPOSICIÓN DE FONDOS DE LAS FILIALES

No existen restricciones de fondos a las filiales del Grupo.

24.6 PARTICIPACIÓN NO CONTROLADOR

A continuación se explican las principales variaciones de este rubro como consecuencia de operaciones realizadas en 2019 y 2018.

DETALLE	PASIVO		RESULTADO	
	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Viña Ochagavía Ltda.	16.519	62.334	1.726	1.056
Advini Latam S.A.	-	1.047.774	-	(15.761)
Otras Filiales	908	847	-	-
Totales	**17.427**	**1.110.955**	**1.726**	**(14.705)**

24.7 NATURALEZA Y DESTINO DE OTRAS RESERVAS

DETALLE	31-12-19 M$	31-12-18 M$
Reserva revalorización de capital	(6.536.023)	(6.536.023)
Reservas ajuste vp filiales	1.195.829	1.195.829
Reserva capitalización y/o dividendo voluntario	408.018	408.018
Sobreprecio en ventas de acciones	703.407	703.407
Pérdidas actuariales por planes de beneficios definidos, neto de impuestos	(5.152.950)	(4.241.874)
Diferencias de conversión	16.118.848	10.239.190
Totales	**6.737.129**	**1.768.547**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

25. INGRESOS

El detalle de este rubro de las cuentas de resultado consolidado es el siguiente:

INGRESOS ORDINARIOS	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Venta de bienes	437.393.656	435.251.291
Prestación de servicios	1.082.038	738.869
Ingresos por regalías	2.592.861	2.704.270
Totales	**441.068.555**	**438.694.430**

26. GASTOS DE PERSONAL

La composición de esta partida es la siguiente:

GASTOS DEL PERSONAL	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Sueldos y salarios	45.459.925	46.161.847
Beneficios a corto plazo a los empleados	2.660.403	2.950.147
Indemnización por termino de relación laboral	3.775.422	1.834.781
Otros gastos del personal	7.744.474	7.761.368
Totales	**59.640.224**	**58.708.143**

27. DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN

El detalle de este rubro de la cuenta de resultados es el siguiente:

DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Depreciaciones	13.299.172	13.000.946
Amortizaciones Paquetes Computacionales	450.101	577.883
Amortizaciones IFRS 16	2.381.811	-
Totales	**16.131.084**	**13.578.829**

28. OTRAS GANANCIAS (PÉRDIDAS)

El detalle de la cuenta otras ganancias (pérdidas) es el siguiente:

OTRAS GANANCIAS (PÉRDIDAS)	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Costo de Restructuración	(832.569)	(1.236.847)
Resultado venta Activo fijo	(37.687)	(8.674)
Dieta Directorio	(507.840)	(137.784)
Otros	(596.115)	563.564
Totales	**(1.974.211)**	**(819.741)**

Existen indemnizaciones correspondientes a ejecutivos principales de la compañía que salieron luego de muchos años de trabajo en Watt's S.A., incluyendo al Gerente General.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

29. RESULTADO FINANCIERO Y NO OPERACIONAL

El detalle del resultado financiero al 31 de diciembre de 2019 y 2018 es el siguiente:

RESULTADO FINANCIERO Y NO OPERACIONAL	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Ingresos financieros	**655.364**	**696.550**
Intereses por depósitos a plazo	307.978	227.764
Intereses cobrados a clientes	81.481	381.647
Intereses cobrados a otros	265.905	87.139
Gastos financieros	**(7.746.127)**	**(7.221.811)**
Gastos por préstamos bancarios	(3.585.038)	(3.675.311)
Gastos por bonos y otros (*)	(4.161.089)	(3.546.500)
Resultado por unidad de reajuste	**(2.486.099)**	**(1.917.445)**
Obligaciones por bonos	(2.403.077)	(2.348.301)
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar	(145.453)	337.475
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	(23.375)	(2.818)
Activos por impuestos corrientes	87.053	99.045
Otros	(1.247)	(2.846)
Diferencia de cambio	**(512.965)**	**(539.705)**
Disponible	62.508	(21.200)
Deudores por ventas	(702.176)	(374.336)
Cuentas por pagar	(1.000.740)	(602.736)
Seguros de cambio	1.474.757	642.519
Cuentas por cobrar a entidades relacionaldas	(111.079)	(330.592)
Anticipo compra de Existencias	(236.477)	131.782
Otros	242	14.858
Resultado financiero	**(10.089.827)**	**(8.982.411)**
Otras ganancias (pérdidas) detalle en nota 28	(1.974.211)	(819.741)
Participación en negocio conjunto	760.133	1.567.182
Total resultado financiero y no operacional	**(11.303.905)**	**(8.234.970)**

(*) Incluye los intereses financieros asociados a IFRS 16.

30. RESULTADO POR IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

A continuación se presenta la conciliación ente el impuesto sobre la renta que resultaría de aplicar el tipo impositivo general vigente al "Resultado Antes de Impuestos" y el gasto registrado por el citado impuesto en el Estado de Resultados Consolidado correspondiente a los ejercicios 2019 y 2018:

El cargo por impuesto registrado en la cuenta de resultados a diciembre de 2019 asciende a M$ 1.605.413 (M$1.635.040 de cargo en 2018).

GASTO (INGRESO) POR IMPUESTO A LAS GANANCIAS	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Gasto por impuestos corrientes	23.285	2.324.898
Gastos (Ingresos) diferido por impuestos relativos a la creación y reversión de diferencias temporales	1.582.128	(689.858)
Gastos (ingresos) por impuestos a las ganancias	**1.605.413**	**1.635.040**

'La distribución de los gastos por impuestos corrientes a las ganancias por partes extranjera y nacional es el siguiente:

GASTO (INGRESO) POR IMPUESTOS CORRIENTES	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Gasto por impuestos corrientes extranjero, neto	686.707	1.188.756
Gasto por impuestos corrientes nacional, neto	(663.422)	1.136.142
Total gasto por impuestos corrientes, neto	**23.285**	**2.324.898**

IMPUESTOS DIFERIDOS	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Gasto (Ingreso) por impuestos diferidos extranjero, neto	(68.851)	131.947
Gasto (ingreso) por impuestos diferidos nacional, neto	1.650.979	(821.805)
Total gasto (ingreso) por impuestos diferidos, neto	**1.582.128**	**(689.858)**
Gastos (ingresos) por impuestos a las ganancias	**1.605.413**	**1.635.040**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

31. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

Las actividades de Watt's S.A. están orientadas a la industria alimentaria, en particular a la fabricación de aceites, margarinas y productos hidrogenados, elaboración de mermeladas, pulpa de frutas y salsa de tomates, hortalizas y frutas congeladas, productos lácteos en general y, a la industria vitivinícola. Estas operaciones son desarrolladas en conjunto con filiales establecidas en Chile y en el extranjero.

El Grupo ha definido dos segmentos de negocios como consecuencia de la naturaleza de los productos, procesos de producción y mercado al cual se encuentran destinados, siendo éstos los negocios de alimentos y vitivinícola.

El negocio de alimentos a diciembre 2019 generó una utilidad ascendente a M$ 15.731.786 (M$ 15.392.382 a diciembre 2018), y el negocio vitivinícola M$ 778.603 de utilidad en el presente ejercicio (M$ 1.365.006 de utilidad a diciembre 2018).

RESULTADO OPERACIONAL

A continuación se analiza la situación de ambos ejercicios para los dos segmentos de negocio de la Sociedad:

RESULTADO OPERACIONAL	2019 M$	2018 M$	VARIACIÓN M$
Total negocio alimento	26.597.346	23.621.798	2.975.548
Total negocio vitivinícola	2.822.361	3.005.600	(183.239)
Total resultado operacional	**29.419.707**	**26.627.398**	**2.792.309**

El resultado de operacional consolidado aumentó en 10,5% respecto al ejercicio anterior, M$ 29.419.707 a diciembre de 2019 versus M$ 26.627.398 al mismo ejercicio del año anterior.

NEGOCIO ALIMENTOS

El resultado de operacional del negocio de los alimentos, aumentó en relación al ejercicio anterior, M$ 26.597.346 a diciembre 2019 versus M$ 23.621.798 a diciembre de 2018.

Los ingresos ordinarios del negocio de alimentos ascienden a M$ 393.749.163 en el presente ejercicio y aumenta respecto al ejercicio anterior, en el que fueron M$ 385.918.209.

Por otra parte, el costo de venta total del negocio de alimentos alcanza a M$ 290.648.120 en 2019 versus M$282.467.959 a diciembre de 2018.

Los gastos de administración, gastos de distribución y otros gastos por función a diciembre de 2019 son M$76.503.697, mientras que a igual ejercicio del año anterior fueron M$ 79.828.452. El detalle de los principales gastos es el siguiente:

	2019 M$	2018 M$
Gastos de administración	37.333.672	39.637.699
Otros gastos por función	6.624.333	7.187.833
Gastos de distribución	32.545.692	33.002.920

NEGOCIO VITIVINÍCOLA.

El resultado operacional del negocio vitivinícola, pasa de M$ 3.005.600 de utilidad en diciembre 2018 a M$2.822.361 de utilidad en el ejercicio actual.

Los ingresos ordinarios del negocio vitivinícola ascienden a M$ 47.319.392 en el presente ejercicio y disminuye en M$5.456.829 respecto al ejercicio anterior.

Por otra parte, el costo de venta total del negocio vitivinícola alcanza a M$ 35.901.020 a diciembre 2019 y disminuye en M$ 5.710.242, respecto del ejercicio anterior.

Los gastos de administración, gastos de distribución y otros gastos por función a diciembre de 2019 son M$8.596.011 versus M$ 8.159.359 al ejercicio anterior. El detalle de los principales gastos es el siguiente:

	2019 M$	2018 M$
Gastos de administración	6.872.226	6.459.406
Otros gastos por función	1.032.907	1.007.603
Gastos de distribución	690.878	692.350

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

RESULTADO FINANCIERO Y NO OPERACIONAL

El resultado no operacional del grupo asciende a M$ 11.303.905 de pérdida a diciembre de 2019 (M$ 8.234.970 de pérdida a diciembre de 2018).

El negocio de alimentos tiene un resultado no operacional para el presente ejercicio de M$ 9.544.547 de pérdida (M$7.090.407 de pérdida en 2018) y el negocio vitivinícola registra M$ 1.759.358 de pérdida a diciembre de 2019 versus M$ 1.144.563 de pérdida en el ejercicio anterior.

La apertura de los principales componentes del resultado financiero y no operacional por negocio, son los siguientes:

RESULTADO FINANCIERO Y NO OPERACIONAL	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	2019 M$	2018 M$	2019 M$	2018 M$
Resultado por unidades reajustable	(2.321.069)	(2.268.317)	(165.030)	350.872
Diferencia de cambio	(399.832)	(252.660)	(113.133)	(287.045)
Gastos financieros	(6.406.553)	(6.132.220)	(1.339.574)	(1.089.591)
Ingresos financieros	597.570	548.606	57.794	147.944
Resultado financiero	**(8.529.884)**	**(8.104.591)**	**(1.559.943)**	**(877.820)**
Otros no operacional	(1.774.796)	(552.998)	(199.415)	(266.743)
Participación en negocios conjuntos	760.133	1.567.182	-	-
Resultado financiero y no operacional	**(9.544.547)**	**(7.090.407)**	**(1.759.358)**	**(1.144.563)**

IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

Al 31 de diciembre de 2019, el negocio de alimentos registra pérdida por impuestos a las ganancias M$ 1.321.013 (M$1.139.009 de pérdida en 2018), mientras que el negocio vitivinícola el impuesto es de M$ 284.400 de pérdida en el presente ejercicio (M$ 496.031 de pérdida en 2018).

DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN

La composición de depreciación y amortización a diciembre es la siguiente:

DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	2019 M$	2018 M$	2019 M$	2018 M$
Depreciación	10.462.260	10.434.559	2.836.912	2.566.387
Amortización Paquetes Computacionales	450.101	577.883	-	-
Amortización IFRS 16	2.066.440	-	315.371	-
Total	**12.978.801**	**11.012.442**	**3.152.283**	**2.566.387**

EBITDA POR NEGOCIO

El EBITDA entendido como el resultado operacional más la depreciación y amortización, para el negocio Alimentos al 31 de diciembre de 2019 asciende a M$ 43.354.408 (M$ 38.613.445 a diciembre 2018), estas cifras incluyen la participación proporcional del resultado operacional más la depreciación y amortización en el negocio Laive, mientras que para el Negocio Vitivinícola es de M$ 5.974.644 al 31 de diciembre de 2019 (M$ 5.571.987 a diciembre de 2018).

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

El estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 por segmentos es el siguiente:

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	2019 M$	2018 M$	2019 M$	2018 M$
Total activos	377.931.047	361.072.403	112.738.441	106.993.703
Total Pasivos corrientes y no corrientes	226.733.369	219.636.039	44.642.324	42.591.339

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

El estado de flujos de efectivo al 31 de diciembre de 2019 y 2018 por segmentos es el siguiente:

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	2019 M$	2018 M$	2019 M$	2018 M$
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	28.004.511	25.340.683	2.887.253	1.862.579
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(7.049.122)	(12.369.516)	(3.601.463)	(4.749.409)
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(22.467.098)	(14.123.583)	1.076.043	5.802.934
Incremento neto (disminución) en efectivo y efectivo equivalente, antes del efecto de cambio en la tasa de cambio	**(1.511.709)**	**(1.152.416)**	**361.833**	**2.916.104**

INFORME RESUMEN DE LOS ESTADOS DE RESULTADOS POR SEGMENTOS

ESTADO DE RESULTADOS POR SEGMENTO	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Ingresos Lácteos	214.560.362	207.030.912	-	-
Ingresos Oleaginosas	76.861.070	78.138.082	-	-
Ingresos Frutas	101.696.902	100.270.958	-	-
Ingresos Otros	630.829	478.257	-	-
Ingresos de actividades ordinarias	**393.749.163**	**385.918.209**	**47.319.392**	**52.776.221**
Costo de ventas	(290.648.120)	(282.467.959)	(35.901.020)	(41.611.262)
Ganancia bruta	**103.101.043**	**103.450.250**	**11.418.372**	**11.164.959**
Costos de distribución	(32.545.692)	(33.002.920)	(690.878)	(692.350)
Gasto de administración	(37.333.672)	(39.637.699)	(6.872.226)	(6.459.406)
Otros gastos, por función	(6.624.333)	(7.187.833)	(1.032.907)	(1.007.603)
Resultado Operacional	**26.597.346**	**23.621.798**	**2.822.361**	**3.005.600**

ESTADO DE RESULTADOS POR SEGMENTO	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Otras ganancias (pérdidas)	(1.774.796)	(552.998)	(199.415)	(266.743)
Ingresos financieros	597.570	548.606	57.794	147.944
Costos financieros	(6.406.553)	(6.132.220)	(1.339.574)	(1.089.591)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	760.133	1.567.182	-	-
Diferencias de cambio	(399.832)	(252.660)	(113.133)	(287.045)
Resultado por unidades de reajuste	(2.321.069)	(2.268.317)	(165.030)	350.872
Resultado Financiero y No Operacional	**(9.544.547)**	**(7.090.407)**	**(1.759.358)**	**(1.144.563)**
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	**17.052.799**	**16.531.391**	**1.063.003**	**1.861.037**
Gasto por impuestos a las ganancias	(1.321.013)	(1.139.009)	(284.400)	(496.031)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	**15.731.786**	**15.392.382**	**778.603**	**1.365.006**
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	**15.731.786**	**15.392.382**	**778.603**	**1.365.006**
Ganancia (pérdida), atribuible a Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	**15.731.786**	**15.392.382**	**776.877**	**1.379.711**
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	-	-	1.726	(14.705)
Ganancia (pérdida)	**15.731.786**	**15.392.382**	**778.603**	**1.365.006**
Depreciación y amortización	12.978.801	11.012.442	3.152.283	2.566.387
EBITDA	**39.576.147**	**34.634.240**	**5.974.644**	**5.571.987**
Proporción Resultado Operacional Laive S.A.	1.697.109	2.621.258	-	-
Proporción Depreciación y Amortización Laive S.A.	2.081.152	1.357.947	-	-
EBITDA Final	**43.354.408**	**38.613.445**	**5.974.644**	**5.571.987**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

SEGMENTO ALIMENTOS

En el segmento Alimentos, Watt's cuenta con tres unidades de negocio: Abarrotes, Refrigerados y Congelados.

El negocio de Abarrotes considera principalmente las categorías de leche líquida, bebidas lácteas, leche en polvo, aceites, mermeladas, conservas, pastas frescas y jugos larga vida. Las marcas más relevantes presentes en el negocio de Abarrotes son Loncoleche, Calo, Watt´s, Los Lagos, Regimel, Chef, Belmont, Mazola, Cristal, La Reina y Wasil. En todas las categorías del negocio de Abarrotes Watt´s cuenta con una participación de mercado relevante, destacando las categorías de aceites, mermeladas, conservas y jugos.

Por su parte, el negocio de Refrigerados considera principalmente las categorías de yogurt, quesos maduros, mantequillas, margarinas, manjar, cremas, jugos y néctares corta vida. Las marcas más relevantes son Calo, Sureña, Loncoleche, Danone, Activia, San Rafael, Las Parcelas de Valdivia, Calán, Crucina, Astra y Watt´s. La empresa se transformó en unos de los principales actores del mercado de yogures luego de la adquisición de Danone Chile en febrero de 2017 y la incorporación de sus marcas al portafolio vía un contrato de licenciamiento. En margarinas, mantequillas y quesos, la empresa ocupa una posición relevante en el mercado.

En jugos y néctares, la marca Watt's se encuentra bajo la sociedad Promarca, la cual fue creada en 2006 por Watt's S.A. y Compañía Cervecerías Unidas S.A. (CCU). Esta sociedad, de propiedad y control compartido, es dueña de la marca Watt's para productos bebestibles de fruta, la marca Frugo, como también la marcas Yogu Yogu y Shake a Shake para bebidas lácteas.

Por último, desde noviembre de 2014, Watt's también ingresó al negocio de Congelados mediante la compra de Frutos del Maipo, agregando a su portafolio de frutas y verduras, una amplia gama de hortalizas y platos preparados, como también papas congeladas en diversos formatos.

Para la producción y comercialización de sus productos, Watt's cuenta con seis plantas productivas, 10 oficinas comerciales y 12 centros de distribución.

En la planta de Osorno, X Región, se producen distintos productos lácteos, entre ellos leches líquidas, leches en polvo, quesos, mantequillas y manjar. En la planta de Chillán, que se incorporó con la adquisición de Danone Chile, se producen cremas y yogures. En la planta ubicada en la comuna de San Bernardo, Santiago, se realiza la refinación, hidrogenación y envasado de margarinas y aceites. En la misma comuna se encuentra la planta Lonquén, en la cual se producen bebidas lácteas, mermeladas, jugos, néctares, postres, conservas de frutas y hortalizas, platos preparados, sopas y cremas entre otros productos. Por último, la actividad productiva de congelados Frutos del Maipo se desarrolla en dos plantas, una ubicada en Buin y la otra en Linares.

A diciembre del año 2019, el segmento de Alimentos generó ingresos de MM$ 393.749, lo cual es un crecimiento de 2,0% respecto a igual periodo del año 2018. Los crecimientos se han dado en todos los negocios del segmento: 1% en Abarrotes, 2% en Refrigerados y 9% en Congelados.

La contribución del segmento disminuyó en un 0,3%, lo cual implica una caída en el margen bruto de 0,6pp. La caída en el margen se explica principalmente por eventos promocionales en el canal moderno y en alzas en el precio de materias primas.

Los gastos del periodo fueron inferiores a los del año anterior, disminuyendo en MM$ 3.325, lo cual representa un decrecimiento del 4,2%. La principal razón de la disminución se debe a la implementación de un plan de eficiencia en la operación y la administración.

De esta forma, el resultado operacional del segmento Alimentos crece MM$ 2.975, representando un aumento del 12,6% respecto al ejercicio anterior. En términos relativos, el margen operacional logra una mejora importante, pasando de un 6,1% a un 6,8%.

Por última, la utilidad del segmento fue de MM$15.732, siendo ésta un 2,2% inferior a la del mismo periodo del año 2018.

SEGMENTO VITIVINÍCOLA:

Las principales marcas que maneja la viña son Santa Carolina, Casablanca, Ochagavía, Antares y Finca El Origen (Argentina). Actualmente Viña Santa Carolina S.A. exporta vinos a cerca de 75 países en todo el mundo, siendo sus principales mercados Estados Unidos, Canadá, Latinoamérica, China, Japón y Corea, en los cuales cuentan con una extensa red de distribuidores.

La compañía posee actualmente 1.019 hectáreas de viñedos propios en los principales valles vitivinícolas de Chile (725 hectáreas de viñedos en campos propios y 294 hectáreas en campos arrendados): Maipo, Casablanca, Rapel, Maule, Colchagua, Cachapoal y Cauquenes en los que se producen uvas de las cepas más demandadas por los mercados internacionales: Cabernet Sauvignon, Merlot, Malbec, Pinot Noir, Sauvignon Blanc, Chardonnay, Syrah, Carmenere, Petit Verdot entre otras. En Argentina cuenta con más de 229 hectáreas productivas en el Valle de Uco.

Para su producción, Viña Santa Carolina S.A. posee cuatro bodegas de vinificación, las que totalizan una capacidad de 43,9 millones de litros: Molina (24 millones de litros); Rodrigo de Araya (5,5 millones de litros); Totihue (13 millones de litros) y Casablanca (1,4 millones de litros).

A diciembre del año 2019, el segmento Vitivinícola generó ingresos de MM$ 47.319, lo cual representa una caída del 10,3% respecto al mismo periodo del año 2018. La baja en ventas se debe principalmente a una caída en la demanda en los mercados de Latinoamérica y Asia.

Pese a la caída en ventas, la contribución del segmento aumentó en un 2,3%, lo cual implica un alza en el margen bruto de 3,0pp. La mejora en el margen se explica principalmente por buenos resultados de la vendimia 2019, lo que ha implicado costos de vino y uvas inferiores a los del año anterior.

Los gastos del periodo fueron superiores a los del año anterior, aumentando en MM$ 437, lo cual representa un crecimiento del 5,4%.

De esta forma, el resultado operacional del segmento Vitivinícola cae MM$ 184, representando un disminución del 6,1% respecto al ejercicio anterior. En términos relativos, el margen operacional pasa de 5,7% en diciembre 2018 a 6,0% a diciembre 2019.

Por última, la utilidad del segmento fue MM$ 586 inferior a la del mismo periodo del año 2018.

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

INFORMACIÓN CUANTITATIVA SOBRE ÁREAS GEOGRÁFICAS

Estado de situación financiera resumida M$ al 31 de diciembre de 2019

CONCEPTOS	CHILE	ARGENTINA	PARAGUAY	USA	TOTALES
Activos corrientes	204.528.959	2.471.275	-	2.132.211	209.132.445
Activos no corrientes	278.034.207	3.502.836	-	-	281.537.043
Total activos	**482.563.166**	**5.974.111**	**-**	**2.132.211**	**490.669.488**
Pasivos corrientes	78.180.591	1.483.768	-	6.032.741	85.697.100
Pasivos no corrientes	183.471.579	2.207.014	-	-	185.678.593
Total pasivos	**261.652.170**	**3.690.782**	**-**	**6.032.741**	**271.375.693**
Patrimonio	**220.910.996**	**2.283.329**	**-**	**(3.900.530)**	**219.293.795**

Estado de resultados M$ al 31 de diciembre de 2019

CONCEPTOS	CHILE	ARGENTINA	PARAGUAY	USA	TOTALES
Ingresos ordinarios	434.910.004	2.468.379	36.014	3.654.158	441.068.555
Costos	(322.272.654)	(1.494.950)	(106.124)	(2.675.412)	(326.549.140)
Otros (gastos) ingresos de operación	(83.229.490)	(422.240)	(68.977)	(1.379.001)	(85.099.708)
Otros ingresos (gastos)	(12.351.612)	(555.328)	(2.378)	-	(12.909.318)
Resultado	**17.056.248**	**(4.139)**	**(141.465)**	**(400.255)**	**16.510.389**

Estado de situación financiera resumida M$ al 31 de diciembre de 2018

CONCEPTOS	CHILE	ARGENTINA	PARAGUAY	USA	TOTALES
Activos corrientes	201.091.098	2.723.176	211.732	2.803.741	206.829.747
Activos no corrientes	258.660.499	2.575.860	-	-	261.236.359
Total activos	**459.751.597**	**5.299.036**	**211.732**	**2.803.741**	**468.066.106**
Pasivos corrientes	111.216.789	1.994.365	59.555	5.973.554	119.244.263
Pasivos no corrientes	142.251.750	731.365	-	-	142.983.115
Total pasivos	**253.468.539**	**2.725.730**	**59.555**	**5.973.554**	**262.227.378**
Patrimonio	**206.283.058**	**2.573.306**	**152.177**	**(3.169.813)**	**205.838.728**

Estado de resultados M$ al 31 de diciembre de 2018

CONCEPTOS	CHILE	ARGENTINA	PARAGUAY	USA	TOTALES
Ingresos ordinarios	431.557.451	2.814.919	317.880	4.004.180	438.694.430
Costos	(318.879.783)	(1.878.789)	(289.961)	(3.030.688)	(324.079.221)
Otros (gastos) ingresos de operación	(86.443.220)	(328.708)	(4.537)	(1.211.346)	(87.987.811)
Otros ingresos (gastos)	(10.008.324)	143.888	(5.574)	-	(9.870.010)
Resultado	**16.226.124**	**751.310**	**17.808**	**(237.854)**	**16.757.388**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

32. MONEDA EXTRANJERA Y DIFERENCIA DE CAMBIO

A) MONEDA EXTRANJERA

El detalle por moneda extranjera de los activos corrientes y no corrientes, es el siguiente:

ACTIVOS CORRIENTES	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Efectivo y equivalente al efectivo		
Dólar	675.083	2.514.363
Euro	4.227	2.204
Peso argentino	2.242	1.654
Dólar canadiense	87.775	-
Otras monedas	-	87.166
Total efectivo y equivalente al efectivo	**769.327**	**2.605.387**
Otros Activos financieros, corrientes		
Dólar	-	81.350
Total otros activos financieros, corrientes	**-**	**81.350**
Otros Activos no financieros, corrientes		
Dólar	181.717	356.699
Pesos reajustable	361.260	420.775
Total otros activos no financieros, corrientes	**542.977**	**777.474**
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes		
Dólar	13.279.600	14.583.335
Euro	835.386	891.547
Peso argentino	160.999	272.673
Pesos reajustable	2.327.936	624.093
Dólar canadiense	634.461	742.413
Libra esterlina	209.628	393.174
Otras monedas	-	120.418
Total deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	**17.448.010**	**17.627.653**

ACTIVOS CORRIENTES	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes		
Dólar	748.129	433.152
Total cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	**748.129**	**433.152**
Inventarios		
Dólar	25.368.149	25.190.529
Peso argentino	1.527.634	1.578.239
Total inventarios	26.895.783	26.768.768
Activos biológicos, corrientes		
Dólar	2.191.150	2.396.328
Peso argentino	482.665	435.031
Total activos biológicos, corrientes	**2.673.815**	**2.831.359**
Cuentas por cobrar por impuesto corriente		
Peso argentino	79.855	88.819
Pesos reajustable	4.371.737	2.357.583
Otras monedas	-	3.522
Total cuentas por cobrar por impuesto corriente	**4.451.592**	**2.449.924**
Total activos corrientes		
Dólar	**42.443.828**	**45.555.756**
Euro	**839.613**	**893.751**
Peso argentino	**2.253.395**	**2.376.416**
Pesos reajustable	**7.060.933**	**3.402.451**
Dólar canadiense	**722.236**	**742.413**
Libra esterlina	**209.628**	**393.174**
Otras monedas	**-**	**211.106**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

ACTIVOS NO CORRIENTES	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Derechos por cobrar no corrientes		
Dólar	1.013.640	694.770
Pesos reajustable	99.400	119.458
Total derechos por cobrar no corriente	1.113.040	814.228
Otros activos no financieros no corrientes		
Pesos reajustable	2.542.841	61.364
Total otros activos no financieros no corrientes	2.542.841	61.364
Activos intangibles distinto a la plusvalía		
Dólar	418.578	388.407
Total activos intangibles distinto a la plusvalía	418.578	388.407
Plusvalía		
Dólar	2.559.037	1.605.092
Total plusvalía	2.559.037	1.605.092
Propiedades, plantas y equipos, neto		
Dólar	55.083.406	50.787.162
Peso argentino	2.638.611	2.575.860
Total propiedades, plantas y equipos, neto	57.722.017	53.363.022
Activos por Impuesto Diferido		
Dólar	3.261.638	3.025.420
Peso argentino	788.178	-
Total activos por Impuesto Diferido	4.049.816	3.025.420
Total activos no corrientes		
Dólar	**62.336.299**	**56.500.851**
Peso argentino	**3.426.789**	**2.575.860**
Pesos reajustable	**2.642.241**	**180.822**

El detalle por moneda extranjera de los pasivos corrientes y no corrientes, es el siguiente:

PASIVOS CORRIENTES	HASTA 90 DÍAS		91 DÍAS A 1 AÑO	
	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Otros pasivos financieros, corrientes				
Dólar	2.429.553	2.686.344	4.634.175	4.666.766
Peso argentino	873.531	575.390	-	-
Pesos reajustable	133.995	-	845.607	642.334
Total otros pasivos financieros, corrientes	3.437.079	3.261.734	5.479.782	5.309.100
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar				
Dólar	7.249.191	7.152.169	-	98.486
Euro	769.507	670.630	-	-
Peso argentino	179.470	409.160	-	-
Pesos reajustable	-	168.523	327.310	295.598
Dólar canadiense	305.109	230.257	-	-
Libra esterlina	21.174	26.578	-	-
Total cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	8.524.451	8.657.317	327.310	394.084
Pasivos por impuestos corrientes				
Peso argentino	3.941	5.120	-	-
Pesos reajustable	-	599.062	-	-
Otras monedas	-	2.559	-	-
Total pasivos por impuestos corrientes	3.941	606.741	-	-
Total pasivos corrientes				
Dólar	**9.678.744**	**9.838.513**	**4.634.175**	**4.765.252**
Euro	**769.507**	**670.630**	**-**	**-**
Peso argentino	**1.056.942**	**989.670**	**-**	**-**
Pesos reajustable	**133.995**	**767.585**	**1.172.917**	**937.932**
Dólar canadiense	**305.109**	**230.257**	**-**	**-**
Libra esterlina	**21.174**	**26.578**	**-**	**-**
Otras monedas	**-**	**2.559**	**-**	**-**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

PASIVOS NO CORRIENTES	MÁS DE 1 A 3 AÑOS		MÁS DE 3 AÑOS A 5 AÑOS		MÁS DE 5 AÑOS	
	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Otros pasivos financieros no corrientes						
Dólar	3.377.671	2.562.677	3.238.055	914.641	17.845.475	16.045.692
Pesos reajustable	443.081	-	322.245	-	112.645.124	83.552.998
Total otros pasivos financieros no corrientes	3.820.752	2.562.677	3.560.300	914.641	130.490.599	99.598.690
Pasivos por impuesto diferido						
Dólar	1.629.790	1.610.637	-	-	-	-
Peso argentino	1.453.812	731.365	-	-	-	-
Total pasivos por impuesto diferido	3.083.602	2.342.002	-	-	-	-
Total pasivos no corrientes						
Dólar	5.007.461	4.173.314	3.238.055	914.641	17.845.475	16.045.692
Peso argentino	1.453.812	731.365	-	-	-	-
Pesos reajustable	443.081	-	322.245	-	112.645.124	83.552.998

RESUMEN GENERAL DE MONEDA EXTRANJERA:

TOTAL ACTIVOS	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Dólar	104.780.127	102.056.607
Euro	839.613	893.751
Peso argentino	5.680.184	4.952.276
Pesos reajustable	9.703.174	3.583.273
Dólar canadiense	722.236	742.413
Libra esterlina	209.628	393.174
Otras monedas	-	211.106

TOTAL PASIVOS	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Dólar	40.403.910	35.737.412
Euro	769.507	670.630
Peso argentino	2.510.754	1.721.035
Pesos reajustable	114.717.362	85.258.515
Dólar canadiense	305.109	230.257
Libra esterlina	21.174	26.578
Otras monedas	-	2.559

POSICIÓN NETA	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Dólar	64.376.217	66.319.195
Euro	70.106	223.121
Peso argentino	3.169.430	3.231.241
Pesos reajustable	(105.014.188)	(81.675.242)
Dólar canadiense	417.127	512.156
Libra esterlina	188.454	366.596
Otras monedas	-	208.547

B) DIFERENCIAS DE CAMBIO

Las diferencias de cambio reconocidas en resultado al 31 de diciembre de 2019 significaron un cargo de M$512.965 y M$ 539.705 al 31 de diciembre de 2018.

Las diferencias de cambio reconocidas en patrimonio como reservas de conversión acumulada al 31 de diciembre de 2019 asciende a M$ 14.991.333 de abono y M$ 10.239.190 de abono acumulado al 31 de diciembre de 2018.

A continuación se presentan las tasas de cambio vigentes para el peso chileno, en las fechas indicadas.

MONEDAS	31-12-2019	31-12-2018
Dólar estadounidense	748,74	694,77
Libra esterlina	983,24	882,36
Euro	839,58	794,75
Peso argentino	12,51	18,41
Dólar canadiense	573,26	509,62
Guaraní paraguayo	0,12	0,12
Nuevo sol peruano	226,14	206,35

33. GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS

CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES

A) COMPROMISOS DIRECTOS

La Sociedad ha colocado en el mercado bonos los que se encuentran sujeto al cumplimiento de ciertos indicadores financieros propios para este tipo de operación.

B) GARANTÍAS CONSTITUIDAS

Por intermedio de la filial consolidada Viña Santa Carolina S.A., existen garantías constituidas. Estas garantías están asociadas a obligaciones de acuerdo al siguiente detalle:

Además, como parte del financiamiento obtenido por Viña Santa Carolina S.A., esta filial se ha comprometido a mantener ciertos indicadores financieros habituales para estas operaciones.

ACREEDOR DE LA GARANTÍA	DEUDOR		TIPO DE GARANTÍA	ACTIVOS COMPROMETIDOS		SALDOS PENDIENTES DE PAGO A LA FECHA DE CIERRE	
	NOMBRE	RELACIÓN		TIPO	VALOR CONTABLE M$	31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Banco BBVA	Viña Santa Carolina S.A.	Filial	Hipotecaria	Terrenos, Construcciones, Maquinarias y viñedo.	17.475.081	13.313.227	13.254.053
Banco Rabobank Chile	Viña Santa Carolina S.A.	Filial	Hipotecaria	Terrenos, Construcciones, Maquinarias y viñedo.	8.563.979	7.120.528	6.571.917
TOTALES					**26.039.060**	**20.433.755**	**19.825.970**

La Matriz y sus filiales Watt´s Comercial S.A. y Viña Santa Carolina S.A., mantienen Boletas en Garantía con el Banco de Chile, según el siguiente detalle:

ACREEDOR DE LA GARANTÍA	DEUDOR		TIPO DE GARANTÍA	SALDOS PENDIENTES DE PAGO A LA FECHA DE CIERRE	
	NOMBRE	RELACIÓN		31-12-2019 M$	31-12-2018 M$
Indap	Watt's S.A.	Matriz	Boleta de garantía	13.665	2.597
Director de Vialidad	Watt's S.A.	Matriz	Boleta de garantía	-	4.933
Servicio Nacional de Salud	Watt´s S.A.	Matriz	Boleta de garantía	479.843	2.475.485
Comité Innova Chile	Viña Santa Carolina S.A.	Filial	Boleta de garantía	-	45.508

C) CONTINGENCIAS

A la fecha de estos estados financieros, el Grupo expone los litigios en curso y citaciones o liquidaciones de impuestos pendientes.

1.- WATT'S S.A.

1.a) Causa Rol N° C-4755-2013 en 1er Juzgado de Letras de San Bernardo:

Con fecha 24 de diciembre de 2013, en el 1er Juzgado de Letras de San Bernardo, se interpuso demanda de indemnización de perjuicios presentada por personas que alegan haber sufrido perjuicios a consecuencia del consumo del producto NUTRICOM ADN en contra de B.BRAUN MEDICAL S.A. y de Watt's S.A.

Los demandantes llegaron a un acuerdo privado con B. Braun, desistiéndose de ellos y continuando el juicio sólo respecto a Watt´s.

Con fecha 13 de marzo de 2019, el Tribunal rechazó la demanda presentada en contra de Watt´s. En contra de la sentencia, los demandantes interpusieron recurso de casación en la forma y apelación. El primer recurso fue rechazado y el segundo fue declarado inadmisible. En contra de la sentencia de la Corte de Apelaciones de San Miguel, los demandantes dedujeron un recurso de casación en el fondo, el que fue declarado inadmisible por la Corte Suprema.

1.b) Expediente 10.762-2918 San Bernardo ante la Tesorería provincial del Maipo (Tesorería), sobre Procedimiento de cobro ejecutivo de obligaciones tributarias de dinero.

Con fecha 16 de agosto de 2017, el Servicio Nacional de Aduanas notificó una serie de denuncias por infracciones aduaneras a Agrícola Frutos del Maipo Ltda. (Frutos del Maipo), sociedad que había sido absorbida por Watt's con fecha 31 de marzo de 2017. Fundada en dichas denuncias, el día 7 de junio de 2018, Tesorería requirió a Frutos del Maipo el pago de una multa administrativa. Con fecha 18 de septiembre de 2018 se anuló dicha notificación y requerimiento de pago, rectificándose la ejecución de dicha multa administrativa para dirigirla en contra de Watt´s.

El 22 de septiembre de 2018, Watt´s opuso ante el Juez Sustanciador de San Bernardo un incidente de nulidad procesal de todo lo obrado y una excepción de no empecerle el título al ejecutado, lo cual fue rechazado.

Con fecha 24 de julio de 2018, la Sociedad interpuso un recurso de apelación en contra de ésta última resolución dictada por el Juez Sustanciador, mediante la cual declaró inadmisible la referida excepción y rechazó el incidente de nulidad. Con fecha 27 de julio de 2018, el Juez Sustanciador dictó declaró inadmisible los recursos de apelación interpuestos, ante lo cual Watt's interpuso recurso de hecho ante la Corte de Apelaciones de San Miguel, el cual fue acogido por la referida Corte de Apelaciones con fecha 22 de octubre de 2018.

La I. Corte de Apelaciones de San Miguel mediante sentencia de fecha 10 de abril de 2019 resolución el recurso de apelación, acogiéndolo en parte, confirmando la resolución del Juez Sustentador que rechazó el incidente de nulidad de todo lo obrado y revocando la resolución que declaró inadmisible la excepción de no empecer el título.

Por último, con fecha 3 de junio de 2019, en cumplimiento de lo resuelto por la Corte de Apelaciones, la Tesorería ordenó se acoja a tramitación la excepción de no empecer el título, revocando, entre tanto, la resolución que ordenaba aplicar los montos embargados a la deuda. Desde entonces se encuentra en tramitación ante la Tesorería la excepción de no empecer el título.

2.- VIÑA SANTA CAROLINA S.A.

Causa Rol N° C-2946-2019 ante el 2° Juzgado Civil de Rancagua – "Reorganización de la empresa deudora Sociedad Agrícola Comercial e Industrial Urcelay y Hermanos Limitada".

Con fecha 12 de abril de 2019, Sociedad Agrícola Comercial e Industrial Urcelay Limitada, solicitó se dicte Resolución de Reorganización ante el 2° Juzgado Civil de Rancagua. Con fecha 8 de mayo de 2019, el Tribunal accedió a la petición, dictando Resolución de Reorganización, la cual fue publicada en el Boletín Concursal el día 9 de mayo de 2019.

Con fecha 17 de mayo de 2019, se presentó verificación de crédito en representación de Viña Santa Carolina S.A., el cual se tuvo por verificado con fecha 22 de mayo de 2019.

El deudor acompañó su Propuesta de Acuerdo de Reorganización el 3 de julio de 2019, la cual a Viña Santa Carolina S.A. dentro de los acreedores hipotecarios.

Con fecha 22 de julio de 2019, se realizó la Junta de Acreedores llamada a pronunciarse sobre la Propuesta de Acuerdo de Reorganización, la cual aprobó el Acuerdo, concurriendo las mayorías legales requeridas para el efecto.

Con fecha 1 de agosto de 2019, el Tribunal tuvo por aprobado el Acuerdo, por no haberse deducido impugnaciones en su contra.

D) FACTORING

Al 31 de diciembre de 2019, la sociedad mantiene operaciones de factoring por M$ 2.000.000.

34. OTRA INFORMACIÓN

34.1 PLANTILLA

La distribución del personal de Watt's S.A. y filiales, es la siguiente:

A) NÚMERO DE EMPLEADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019

	ALIMENTOS	VITIVINÍCOLA	TOTAL
Ejecutivos	41	27	68
Profesionales	608	174	782
Trabajadores	2.100	502	2.602
Dotación Total	**2.749**	**703**	**3.452**

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

B) NÚMERO PROMEDIO DE EMPLEADOS DURANTE EL EJERCICIO 2019

	ALIMENTOS	VITIVINÍCOLA	TOTAL
Ejecutivos	42	27	69
Profesionales	581	176	757
Trabajadores	2.127	477	2.604
Dotación Total	**2.750**	**680**	**3.430**

C) NÚMERO PROMEDIO DE EMPLEADOS ENTRE EL 1 DE ENERO DE 2018 Y EL 31 DE DICIEMBRE DE 2018

	ALIMENTOS	VITIVINÍCOLA	TOTAL
Ejecutivos	51	27	78
Profesionales	820	183	1.003
Trabajadores	2.101	489	2.590
Dotación Total	**2.972**	**699**	**3.671**

34.2 MEDIO AMBIENTE

A continuación la Sociedad expone los desembolsos realizados por operaciones de medio ambiente y los compromisos futuros:

Ejercicio anterior – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Bodega de sustancias Peligrosas Lonquén
Concepto desembolso	Construcción de bodega para sustancias peligrosas.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o item de gasto	Bodega que cumpla con elementos de protección personal para proteger el medio ambiente
Importe del desembolso	M$ 81.844
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2019

Ejercicio Actual – Desembolsos del periodo

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Bodega de sustancias Peligrosas Lonquén
Concepto desembolso	Construcción de bodega para sustancias peligrosas.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o item de gasto	Bodega que cumpla con elementos de protección personal para proteger el medio ambiente
Importe del desembolso	M$ 6.588
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2019

Ejercicio Anterior – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Mejoras en manejo de sustancias peligrosas San Bernardo
Concepto desembolso	Cambio de estanques e instalación de sistemas de detección de sustancias peligrosas.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o item de gasto	Manejo y almacenamiento que cumpla con elementos de protección para proteger el medio ambiente.
Importe del desembolso	M$ 122.141
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos futuros	31.03.2019

Ejercicio actual – Desembolsos del periodo

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Mejoras de sustancias peligrosas San Bernardo
Concepto desembolso	Cambio de estanques e instalación de sistemas de detección de sustancias peligrosas.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Manejo y almacenamiento que cumpla con elementos de protección para proteger el medio ambiente.
Importe del desembolso	M$ 30.659
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos futuros	31.03.2019

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Ejercicio Anterior – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Cumplimiento compromisos DIA Linares.
Concepto desembolso	Mejora sistema de riego y almacenamiento de químicos en Planta de Tratamiento de Riles.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Instalación de sistema de riego y mejoras en almacenamiento de sustancias químicas que cumpla con elementos de protección para proteger el medio ambiente.
Importe del desembolso	M$ 131.153
Estado	En proceso
Fecha de desembolsos	31.12.2019

Ejercicio Actual – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Cumplimiento compromisos DIA Linares
Concepto desembolso	Mejora sistema de riego y almacenamiento de químicos en Planta de Tratamiento de Riles.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Instalación de sistema de riego y mejoras en almacenamiento de sustancias químicas que cumpla con elementos de protección para proteger el medio ambiente.
Importe del desembolso	M$ 27.708
Estado	En proceso
Fecha de desembolsos	31.12.2019

Ejercicio Actual – Compromisos Futuros

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Cumplimiento compromisos DIA Linares
Concepto desembolso	Mejora sistema de riego y almacenamiento de químicos en Planta de Tratamiento de Riles.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Instalación de sistema de riego y mejoras en almacenamiento de sustancias químicas que cumpla con elementos de protección para proteger el medio ambiente.
Importe del desembolso	M$ 23.729
Estado	En proceso
Fecha de desembolsos	31.03.2020

Ejercicio actual - Desembolsos del periodo

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Plan de reducción de emisiones atmosféricas
Concepto desembolso	Cumplimiento normativa ambiental
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o item de gasto	Elaboración de plan de reducción de emisiones de acuerdo al Plan de Prevención y Descontaminación Atmosférica de la Región Metropolitana (PPDA RM)
Importe del desembolso	M$ 10.825
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos futuros	31.03.2019

Ejercicio actual – Desembolsos del periodo

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Disminución de parámetros de A&G
Concepto desembolso	Mejoras para disminuir estos parámetros
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o item de gasto	Conducción de descarga de procesos hacia cámara desgrasadora de planta
Importe del desembolso	M$ 46.800
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos futuros	31.03.2019

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Ejercicio Actual – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Huella de Carbono 2018 Plantas Buin y Linares
Concepto desembolso	Cálculo de huella de carbono 2018, para los alcances 1, 2 y 3 según GHG Protocol.
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o ítem de gasto	Informe de resultados de huella de carbono del año 2018 para las plantas Buin y Linares
Importe del desembolso	M$ 4.141
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	30.06.2019

Ejercicio Actual – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	APL Cero residuos
Concepto desembolso	Compromiso voluntario
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o ítem de gasto	Auditorías de diagnóstico y avance para el APL de cero residuos a relleno sanitarios.
Importe del desembolso	M$ 11.413
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	30.06.2019

Ejercicio Actual – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Regularización de bodega para almacenamiento de sustancias peligrosas Planta San Bernardo
Concepto desembolso	Cumplimiento normativo
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o ítem de gasto	Mejoras en seguridad de las bodegas de almacenamiento de sustancias peligrosas y análisis de riesgos químicos asociado a almacenamiento de sustancias peligrosas.
Importe del desembolso	M$ 3.480
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	30.06.2019

Ejercicio Actual – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Reporte de sustentabilidad 2018
Concepto desembolso	Compromiso ambiental voluntario
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o ítem de gasto	Elaboración de reportes de sustentabilidad de la compañía para el año 2018
Importe del desembolso	M$ 11.790
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	30.09.2019

Ejercicio Actual – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Campaña Plan de Reciclaje
Concepto desembolso	Compromiso voluntario
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o ítem de gasto	Implementar puntos limpios en las oficinas de las seis plantas productivas
Importe del desembolso	M$ 6.004
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	31.12.2019

Ejercicio Actual – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Alcantarillado y Agua Potable
Concepto desembolso	Tramitación de permiso sectorial PAS 138
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o ítem de gasto	Instalación de sistema de tratamiento consistente en fosa séptica decantadora de albañilería y disposición final de drenes de infiltración y desinfección a base de cloro
Importe del desembolso	M$ 5.910
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	30.09.2019

WATT'S S.A. Y FILIALES

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Ejercicio Actual – Desembolsos del ejercicio

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Permiso sectorial de Planta de Tratamiento de Riles
Concepto desembolso	Tramitación de permiso sectorial de la planta de Riles APS 138
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o ítem de gasto	Análisis de RCA 85/2010 y RCA 148/2017, a efectos de la homologación y revisión de los antecedentes
Importe del desembolso	M$ 3.843
Estado	En proceso
Fecha de desembolsos	31.12.2019

Ejercicio Actual – Compromisos Futuros

Empresa	Watt's S.A.
Nombre del proyecto	Permiso sectorial de Planta de Tratamiento de Riles
Concepto desembolso	Tramitación de permiso sectorial de la planta de Riles APS 138
Contabilizado en	Gasto
Descripción del activo o ítem de gasto	Análisis de RCA 85/2010 y RCA 148/2017, a efectos de la homologación y revisión de los antecedentes
Importe del desembolso	M$ 3.843
Estado	En proceso
Fecha de desembolsos	31.03.2020

35. HECHOS POSTERIORES

En relación a la pandemia llamada COVID-19 que afecta al país y a la comunidad internacional, y que está incidiendo en el normal funcionamiento de todo tipo de actividades sociales masivas, incluyendo el comercio, la compañía ha implementado una amplia variedad de protocolos tendientes a cuidar la salud de los trabajadores y la población en general, la inocuidad de los alimentos y mantener la operación productiva y la cadena logística, con especial cuidado por la responsabilidad que implica ser una empresa abastecedora de productos básicos para la población.

Aparte de lo anterior, entre el 31 de diciembre de 2019 y hasta la fecha de aprobación de los presentes estados financieros, no se tiene conocimiento de otros hechos que pudieran afectar significativamente la situación financiera de Watt´s S.A. y filiales respectos de estos estados financieros consolidados.

WATT'S S.A. Y FILIALES

HECHOS RELEVANTES

De conformidad a las normas legales y reglamentarias vigentes, la Sociedad Matriz, informó a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), en calidad de hecho esencial o información relevante, lo siguiente:

1) El Directorio en sesión celebrada el 26 de Marzo de 2019, acordó, citar a los señores accionistas de Watt´s S.A., a Junta General Ordinaria de Accionistas para el 24 de abril de 2019, a las 10:00 horas en calle Til Til 2228, Macul, Santiago, con el objeto de pronunciarse sobre las siguientes materias;

   a) Someter a aprobación la Memoria Anual, el Balance, los Estados Financieros y el Informe de los Auditores Externos correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2018.

   b) Someter a aprobación el pago de Dividendo Definitivo N° 8 de $ 20 (veinte pesos) por acción, el que será pagado en la fecha que la Junta determine.

   c) Elección de Directores.

   d) Fijación de las remuneraciones de los Directores para el ejercicio 2019.

   e) Fijar la remuneración del Comité de Directores y determinación de su presupuesto.

   f) Designar a los Auditores Externos para el periodo 2019.

   g) Designar los Clasificadores de Riesgo para el periodo 2019.

   h) Determinar el periodo donde deberán publicarse las citaciones a Juntas de Accionistas de la Sociedad.

   i) Información de las operaciones del Título XVI de la Ley N° 18.046.

   j) Tratar otras materias de interés social de competencia de la Junta Ordinaria conforme a la Ley y al Estatuto Social.

2) Con fecha 24 de abril de 2019, se llevó a cabo la Junta Ordinaria de Accionistas en la que se tomaron los siguientes acuerdos:

   a) Se aprobó la Memoria, Balance General, Estados Financieros e Informe de los Auditores Externos correspondientes al ejercicio comprendido entre el 1° de enero y el 31 de diciembre de 2018.

   b) Se acordó el reparto de un dividendo definitivo N° 8 de $ 20 por acción; con cargo a las utilidades del ejercicio 2018. Dicho dividendo será pagado a contar del día 22 de Mayo de 2018 en las Oficinas del DCV Registros S.A., ubicadas en calle Huérfanos 770 Piso 22, Comuna de Santiago, o bien depositado en la cuenta corriente, cuenta de ahorro o enviada por correo certificado si así lo hubiese solicitado. Tendrán derecho a este dividendo los accionistas inscritos en el Registro a la medianoche del quinto día hábil anterior a la fecha señalada para su pago, esto es el día 17 de mayo de 2019.

   c) Se acordó designar como Auditores Externos de la Sociedad a la firma PriceWaterhouseCoopers Consultores, Auditores y Compañía Ltda.

   d) Se determinó la remuneración del Directorio para el ejercicio 2019.

   e) Se fijó la remuneración y el presupuesto del Comité de Directores, de acuerdo al artículo 50 bis de la Ley 18.046, para el ejercicio 2019.

   f) Se informó sobre las operaciones a que se refieren el artículo 147 de la Ley de Sociedades Anónimas.

3) El Directorio en su sesión celebrada el 28 de mayo de 2019, acordó elegir como Presidente de la Sociedad a don Aníbal Larrain Cruzat y como Vicepresidente de la misma a don Francisco de Borja Larrain Cruzat, adicionalmente se informa que, en la misma sesión se determinó por unanimidad que el Comité de Directores quedará integrado por los señores Rodolfo Véliz Möller, Carlos Antonio Diaz Vergara (director independiente) y Pablo Turner González (director independiente).

4) Con fecha 29 de octubre de 2019, Watt's efectuó la colocación de los Bonos Serie P en el mercado local, emitidos con cargo a la Línea de Bonos a 30 años inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero bajo el N° 661 de fecha 5 de mayo de 2011, cuyas características más relevante son las siguientes: Bonos de la Serie P, por una suma total de UF 1.000.000, con vencimiento el día 1 de septiembre de 2029 y una tasa de colocación de 1,50%.

Debidamente facultado, firma estas comunicaciones el Sr. Gerente General de la Sociedad.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

I. RESUMEN RESULTADOS Y HECHOS RELEVANTES DEL PERÍODO/ POSTERIORES

INGRESOS:
MM$441.069
(+0,5%)

RESULTADO OPERACIONAL:
MM$29.420
(+10,5%)

UTILIDAD:
MM$16.510
(-1,5%)

RESUMEN RESULTADOS

- Los ingresos ordinarios consolidados a diciembre de 2019 aumentan en 0,5% respecto al mismo periodo del año anterior. El incremento viene dado por el segmento Alimentos, el cual crece en un 2,0% y compensa una caída del 10,3% en ventas del segmento Vitivinícola.
- El resultado operacional del ejercicio fue de MM$29.420, lo cual implica un aumento del 10,5% respecto al mismo periodo del año anterior. Frente a un margen bruto ligeramente menor al del año 2018, el aumento del resultado operacional viene dado por una disminución relevante en los gastos del segmento Alimentos, en donde se ha implementado un plan de eficiencia operacional y organizacional. En términos relativos, hay una mejora del margen operacional en 0,6pp.
- La utilidad del ejercicio 2019 alcanzó los MM$ 16.510 millones, un 1,5% inferior al periodo del año 2018.

HECHOS RELEVANTES DEL EJERCICIO/ POSTERIORES

- El 29 de octubre de 2019, se realizó la colocación de los Bonos Serie P en el mercado local, emitidos con cargo a la Línea de Bonos a 30 años inscrita en la CMF en el año 2011. La suma fue de UF 1.000.000, con vencimiento al 1 de septiembre de 2029 y la tasa real de colocación fue de 1,5%.

II. ESTRUCTURA DE ACTIVOS Y PASIVOS

ACTIVOS

RESUMEN DE ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA (MM$)	31-12-19	31-12-18	Δ MM$	Δ %
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	80.435	82.821	(2.386)	(2,9)
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	1.205	4.760	(3.555)	(74,7)
Inventarios	107.664	99.424	8.240	8,3
Otros activos corrientes	19.828	19.825	3	-
Activos corrientes totales	**209.132**	**206.830**	**2.302**	**1,1**
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	14.910	13.294	1.616	12,2
Activos intangibles distintos de la plusvalía	31.596	31.480	116	0,4
Plusvalía	15.978	15.024	954	6,3
Propiedades, plantas y equipos	197.676	193.206	4.470	2,3
Otros activos no corrientes	21.377	8.232	13.145	159,7
Activos no corrientes totales	**281.537**	**261.236**	**20.301**	**7,8**
Activos totales	**490.669**	**468.066**	**22.603**	**4,8**

El activo total al 31 de diciembre de 2019 asciende a MM$ 490.669 y aumenta respecto de diciembre 2018 en MM$ 22.603; aumento se produce en Activos Corrientes por MM$ 2.302 y en Activos No Corrientes por MM$ 20.301.

ACTIVOS CORRIENTES

El total de este rubro alcanza a MM$ 209.132 (MM$ 206.830 a diciembre de 2018) y su composición al cierre del ejercicio es la que sigue:

- MM$ 80.435 (MM$ 82.821 en 2018), por concepto de deudores comerciales asociados a las actividades industriales de la matriz y sus filiales y otras cuentas por cobrar. La principal variación, se debe a la caída de deudores comerciales por exportaciones y a menores anticipos a productores. El detalle está en la Nota 8.
- MM$ 107.664 (MM$ 99.424 en 2018), correspondientes a existencias de productos terminados, en proceso de elaboración, materias primas, materiales de envase y otros insumos, en los cuales se definió terminar con un stock más alto acorde a las proyecciones de ventas del año siguiente. El detalle está en la Nota 10.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

- MM$ 1.205 (MM$ 4.760 en 2018), por cobrar a terceros relacionados correspondiente a Laive S.A. por ventas de margarinas y otros productos que esa sociedad (coligada) distribuye en Perú, Agrosuper Comercial Ltda. (en 2018), sociedad que distribuye en Chile por cuenta de Watts, hortalizas y frutas congeladas y a dividendos por recibir de Promarca S.A. El detalle está en la Nota 9.
- El saldo de MM$ 19.828 (MM$ 19.825 en 2018) corresponde mayormente a efectivo y equivalente al efectivo, derechos de uso de bienes arrendados, activos biológicos, impuestos por recuperar y otros menores.

ACTIVOS NO CORRIENTES

El total de este rubro asciende a MM$ 281.537 (MM$ 261.236 a diciembre de 2018) y su composición es la siguiente:

- MM$ 197.676 (MM$ 193.206 en 2018), que corresponde a propiedades, plantas y equipos. El monto de este rubro antes de descontar la depreciación acumulada presenta un incremento respecto al ejercicio anterior por MM$ 18.130 el que tiene su origen principal en la inversión de optimización planta UHT y habilitación de línea productiva en planta Linares. El detalle está en la Nota15.
- MM$ 14.910 (MM$ 13.294 en 2018), que corresponde a la inversión en Laive S.A., empresa peruana del sector alimenticio en la que se tiene una participación accionaria de 37,6%. El aumento corresponde a utilidades devengadas, ajustes por diferencia de conversión y a dividendo recibido. El detalle está en la Nota 12.
- MM$ 47.574 (MM$ 46.504 en 2018) correspondientes a marcas comerciales, programas informáticos, patentes industriales, netas de amortizaciones y plusvalía comprada. El mayor valor respecto a diciembre 2018, tiene su origen en las amortizaciones de los programas informáticos y a la variación en el cambio de la moneda extranjera, conjuntamente con una mayor plusvalía generada por la Filial Vitivinícola. El detalle está en las Notas 13 y 14.
- MM$ 8.294 (MM$ 6.994 en 2018) correspondiente a impuestos diferidos y su incremento se explica por las variaciones de las diferencias temporarias, a las pérdidas tributarias y al neto entre la posición de los activos y pasivos individuales de las sociedades. El detalle está en la Nota 17.
- MM$ 13.083 (MM$ 1.238 en 2018), asociados principalmente al derecho de uso de bienes arrendados (cuya contabilización nace de la aplicación de la NIIF16 a partir de 2019) y a otras cuentas por cobrar. El detalle está en las notas 7 y 8.

PASIVOS

RESUMEN DE ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA (MM$)	31-12-19	31-12-18	Δ MM$	Δ %
Otros pasivos financieros, corrientes	12.203	42.205	(30.002)	(71,1)
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes	64.887	68.316	(3.429)	(5,0)
Otros pasivos, corrientes	8.607	8.723	(116)	(1,3)
Pasivos corrientes totales	**85.697**	**119.244**	**(33.547)**	**(28,1)**
Otros pasivos financieros, no corrientes	159.180	118.961	40.219	33,8
Provisiones por beneficios a los empleados, no corrientes	12.901	12.603	298	2,4
Pasivos por impuestos diferidos	13.598	11.419	2.179	19,1
Otros pasivos, no corrientes	-	-	-	-
Pasivos no corrientes totales	**185.679**	**142.983**	**42.696**	**29,9**
Pasivos totales	**271.376**	**262.227**	**9.149**	**3,5**

La deuda total corriente y no corriente a diciembre de 2019, asciende a MM$ 271.376 (MM$ 262.227 en diciembre 2018). La composición al cierre del ejercicio, para las partidas más importantes del estado de situación financiera, es la siguiente:

- MM$ 171.383 (MM$ 161.166 en 2018), correspondiente principalmente a préstamos que devengan intereses de corto y largo plazo, de los cuales MM$ 42.263 son obligaciones con bancos e instituciones financieras de corto y largo plazo (MM$ 75.864 en 2018), MM$ 112.986 por obligaciones con tenedores de bonos (MM$ 84.195 en 2018), MM$ 13.806 por obligaciones por leasing debido a la aplicación de la NIIF 16 a contar del año 2019 (MM$ 1.107 en 2018) y MM$ 2.000 en Factoring para financiamiento de capital de trabajo. El detalle de estas partidas puede ser observado en la Nota 18.
- MM$ 64.887 (MM$ 68.316 en 2018), por concepto de deuda comercial con acreedores y otras cuentas por pagar, en donde su principal disminución es originada a la estacionalidad productiva agrícola y láctea, a la baja del devengo de dividendos por pagar y a la aplicación de la Ley N° 21.131 que establece los plazos de pago a los proveedores. El detalle de estas partidas puede ser observado en la Nota 20.
- MM$ 16.311 (MM$ 16.348 en 2018) por obligaciones por beneficios post empleo. Destaca en esta variación, el devengo de las vacaciones del personal y la variación en el valor actuarial del beneficio pactado con el personal. El detalle de estas partidas puede ser observado en la Nota 23.
- MM$ 13.598 (MM$ 11.419 en 2018) correspondiente a pasivos por impuestos diferidos y su incremento se explica principalmente por las variaciones de las diferencias temporarias, a las pérdidas tributarias y al neto entre la posición de los activos y pasivos individuales de las sociedades. El detalle está en la Nota 17.
- MM$ 50 (MM$ 307 en 2018) por concepto de provisiones de contingencias laborales. Detalle en la Nota 21.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

PRINCIPALES CRÉDITOS BANCARIOS Y BONOS – DETALLE EN NOTA 18

Con fecha 5 de mayo de 2011, Watt's S.A. obtuvo el registro de dos líneas de bonos, una a 10 años y otra a 30 años, por un monto de hasta 3.000.000 de Unidades de Fomento (UF), cada una de ellas, inscritas en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero con los números 660 y 661 respectivamente.

El 18 de mayo de 2011, la Compañía realizó la primera colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a las líneas antes mencionadas, cuyas condiciones más relevantes son las siguientes:

- Bonos de la Serie I emitidos con cargo a la línea de bonos N° 661, por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de abril de 2031, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 3,88%.
- El 4 de diciembre de 2012, la Compañía realizó la colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a la Línea de bonos inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 661, cuyas condiciones más relevantes son:
  - Bonos de la Serie L emitidos por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 15 de noviembre de 2032, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 4,07%.
- El 5 de noviembre de 2014, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Banco del Estado de Chile por $ 21.000.000.000, a una tasa anual de 5,76%, el que fue pagado íntegramente el 5 de noviembre de 2019. Este crédito fue originalmente contratado para financiar la adquisición de Frutos del Maipo Ltda.
- El 3 de noviembre de 2014, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Scotiabank (ex-BBVA) por $ 12.000.000.000, a una tasa anual de 5,8%, el que fue pagado íntegramente el 3 de noviembre de 2019. Este crédito fue originalmente contratado para financiar la adquisición de Frutos del Maipo Ltda.
- El 24 de septiembre de 2015, Viña Santa Carolina S.A. suscribió contrato de préstamo con Rabobank Chile por US$ 10.000.000 a una tasa libor 180 + 1,88% de interés anual, pagadero en siete cuotas semestrales a contar del 24 de septiembre de 2017 y hasta el 24 de septiembre de 2021, los que han sido asignados para pagar crédito mantenido con Chacabuco S.A.
- Con fecha 5 de noviembre de 2015, la Compañía realizó la tercera colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a la línea inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 546, cuyas condiciones más relevantes son:
  - Bonos de la Serie O por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de noviembre de 2035, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 3,59%.
- El 2 de febrero de 2017, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Banco de Chile por $16.000.000.000, pagadero en una cuota el 1 de febrero de 2022 y pagos semestrales de interés a una tasa anual de 4,94%, los que han sido asignados para la adquisición de Danone Chile S.A.
- El 5 de julio de 2017, Viña Santa Carolina S.A. suscribió contrato de préstamo con el Scotiabank (ex-BBVA) por US$16.000.000 a una tasa libor 180 + 1,25% de interés anual, pagadero en siete cuotas anuales de US$1.000.000 a contar del 4 de julio de 2018 y la última cuota el 4 de julio de 2025 por US$ 9.000.000. Estos recursos se utilizaron principalmente para prepago de crédito al Rabobank Netherland por US$15.000.000 con vencimiento el año 2018.
- El 29 de octubre de 2019, la Compañía realizó la colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a la Línea de bonos inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 661, cuyas condiciones más relevantes son:
  - Bonos de la Serie P emitidos por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de septiembre de 2029, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 1,5%.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

III. ANÁLISIS DE RESULTADOS

RESUMEN DE ESTADO DE RESULTADO (MM$)	31-12-19	31-12-18	Δ MM$	Δ %
Ingresos de actividades ordinarias	441.069	438.694	2.375	0,5
Costo de ventas	(326.549)	(324.079)	(2.470)	0,8
Ganancia bruta	**114.520**	**114.615**	**(95)**	**(0,1)**
Margen bruto	26,0%	26,1%		(0,1pp)
Costos de distribución	(33.237)	(33.695)	458	(1,4)
Gasto de administración	(51.863)	(54.293)	2.430	(4,5)
Resultado Operacional	**29.420**	**26.627**	**2.793**	**10,5**
Margen operacional	6,7%	6,1%		0,6pp
Otras ganancias (pérdidas)	(1.974)	(820)	(1.154)	140,7
Ingresos financieros	655	697	(42)	(6,0)
Costos financieros	(7.746)	(7.222)	(524)	7,3
Participación en ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	760	1.567	(807)	(51,5)
Diferencias de cambio	(513)	(540)	27	(5,0)
Resultado por unidades de reajuste	(2.486)	(1.917)	(569)	29,7
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	18.116	18.392	(276)	(1,5)
Impuestos a las ganancias	(1.606)	(1.635)	29	(1,8)
Ganancia (pérdida)	**16.510**	**16.757**	**(247)**	**(1,5)**
Margen ganancia	3,7%	3,8%		(0,1pp)
Depreciación y amortización	16.131	13.579	2.552	18,8
EBITDA	**45.551**	**40.206**	**5.345**	**13,3**
Margen EBITDA	10,3%	9,2%		1,1pp
Proporción Resultado Operacional Laive S.A.	1.697	2.621	(924)	(35,3)
Proporción Depreciación y Amortización Laive S.A.	2.081	1.358	723	53,2
EBITDA Final	**49.329**	**44.185**	**5.144**	**11,6**
Margen EBITDA Final	11,2%	10,1%		1,1pp

Los ingresos ordinarios consolidados a diciembre de 2019 ascienden a MM$ 441.069 y aumentan en 0,5% respecto de diciembre 2018. El incremento viene dado por el segmento Alimentos, el cual incluso compensó una caída en ventas del segmento Vitivinícola.

El costo de ventas en el presente periodo alcanza a MM$ 326.549 (74,0% de los ingresos) y se compara con el obtenido en el ejercicio anterior que asciende a MM$ 324.079 (73,9% de los ingresos). Este menor margen bruto de MM$ 95, y la disminución de los gastos operacionales por MM$ 2.888, se tradujo en un aumento en el resultado de explotación de MM$ 2.793.

El resultado no operacional de MM$ 11.304 de pérdida a diciembre 2019, se compara con MM$ 8.235 de pérdida en el ejercicio anterior.

El EBITDA entendido como el resultado operacional más la depreciación y amortización asciende al 31 de diciembre de 2019 a MM$ 45.551 y aumenta respecto a diciembre 2018 en MM$ 5.345, lo que equivale al 13,3%. El margen EBITDA también aumenta de forma significativa, pasando de 9,2% en el 2018 a 10,3% en el 2019.

La utilidad acumulada a diciembre 2019 corresponde a MM$ 16.510, siendo inferior en 1,5% respecto al ejercicio de 2018.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

ANÁLISIS POR SEGMENTO

Watt's S.A. tiene dos segmentos de negocios, Alimentos y Vitivinícola. El segmento Alimentos está ampliamente diversificado en una gran variedad de productos y marcas, y representa un 89,3% de los ingresos, mientras que el segmento Vitivinícola con la Viña Santa Carolina constituye el 10,7%.

SEGMENTO ALIMENTOS

RESUMEN DE ESTADO DE RESULTADO (MM$)	31-12-19	31-12-18	Δ MM$	Δ %
Ingresos Lácteos	214.560	207.031	7.529	3,5
Ingresos Oleaginosas	76.861	78.138	(1.277)	(1,6)
Ingresos Frutas	101.697	100.271	1.426	1,4
Otros ingresos	631	478	153	32,0
Ingresos de actividades ordinarias	**393.749**	**385.918**	**7.831**	**2,0**
Costo de ventas	(290.648)	(282.468)	(8.180)	2,9
Ganancia bruta	**103.101**	**103.450**	**(349)**	**(0,3)**
Margen bruto	26,2%	26,8%		(0,6pp)
Costos de distribución	(32.546)	(33.003)	457	(1,4)
Gasto de administración	(43.958)	(46.826)	2.868	(6,1)
Resultado Operacional	**26.597**	**23.622**	**2.975**	**12,6**
Margen operacional	6,8%	6,1%		0,7pp
Otras ganancias (pérdidas)	(1.775)	(553)	(1.222)	221,0
Ingresos financieros	598	549	49	8,9
Costos financieros	(6.407)	(6.132)	(275)	4,5
Participación en ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	760	1.567	(807)	(51,5)
Diferencias de cambio	(400)	(253)	(147)	58,1
Resultado por unidades de reajuste	(2.320)	(2.269)	(51)	2,3
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	**17.053**	**16.531**	**522**	**3,2**
Impuestos a las ganancias	(1.321)	(1.139)	(182)	16,0
Ganancia (pérdida)	**15.732**	**15.392**	**340**	**2,2**
Margen ganancia	4,0%	4,0%		-

RESUMEN DE ESTADO DE RESULTADO (MM$)	31-12-19	31-12-18	Δ MM$	Δ %
Depreciación y amortización	12.979	11.012	1.967	17,9
EBITDA	**39.576**	**34.634**	**4.942**	**14,3**
Margen EBITDA	10,1%	9,0%		1,1pp
Proporción Resultado Operacional Laive S.A.	1.697	2.621	(924)	(35,3)
Proporción Depreciación y Amortización Laive S.A.	2.081	1.358	723	53,2
EBITDA Final	**43.354**	**38.613**	**4.741**	**12,3**
Margen EBITDA Final	11,0%	9,0%		2,0pp

En el segmento Alimentos, Watt's cuenta con tres unidades de negocio: Abarrotes, Refrigerados y Congelados.

El negocio de Abarrotes considera principalmente las categorías de leche líquida, bebidas lácteas, leche en polvo, aceites, mermeladas, conservas, pastas frescas y jugos larga vida. Las marcas más relevantes presentes en el negocio de Abarrotes son Loncoleche, Calo, Watt´s, Los Lagos, Regimel, Chef, Belmont, Mazola, Cristal, La Reina y Wasil. En todas las categorías del negocio de Abarrotes Watt´s cuenta con una participación de mercado relevante, destacando las categorías de aceites, mermeladas, conservas y jugos.

Por su parte, el negocio de Refrigerados considera principalmente las categorías de yogurt, quesos maduros, mantequillas, margarinas, manjar, cremas, jugos y néctares corta vida. Las marcas más relevantes son Calo, Sureña, Loncoleche, Danone, Activia, San Rafael, Las Parcelas de Valdivia, Calán, Crucina, Astra y Watt´s. La empresa se transformó en unos de los principales actores del mercado de yogures luego de la adquisición de Danone Chile en febrero de 2017 y la incorporación de sus marcas al portafolio vía un contrato de licenciamiento. En margarinas, mantequillas y quesos, la empresa ocupa una posición relevante en el mercado.

En jugos y néctares, la marca Watt's se encuentra bajo la sociedad Promarca, la cual fue creada en 2006 por Watt's S.A. y Compañía Cervecerías Unidas S.A. (CCU). Esta sociedad, de propiedad y control compartido, es dueña de la marca Watt's para productos bebestibles de fruta, la marca Frugo, como también las marcas Yogu Yogu y Shake a Shake para bebidas lácteas.

Por último, desde noviembre de 2014, Watt's también ingresó al negocio de Congelados mediante la compra de Frutos del Maipo, agregando a su portafolio de frutas y verduras, una amplia gama de hortalizas y platos preparados, como también papas congeladas en diversos formatos.

Para la producción y comercialización de sus productos, Watt's cuenta con seis plantas productivas, ocho oficinas comerciales y nueve centros de distribución.

En la planta de Osorno, X Región, se producen distintos productos lácteos, entre ellos leches líquidas, leches en polvo, quesos, mantequillas y manjar. En la planta de Chillán, que se incorporó con la adquisición de Danone Chile, se producen principalmente yogures. En la planta ubicada en la comuna de San Bernardo, Santiago, se realiza la refinación, hidrogenación y envasado de margarinas y aceites. En la misma comuna se encuentra la planta Lonquén, en la cual se producen bebidas lácteas, mermeladas, jugos, néctares, postres, conservas de frutas y hortalizas, platos preparados, sopas y cremas, entre otros productos. Por último, la actividad productiva de congelados Frutos del Maipo se desarrolla en dos plantas, una ubicada en Buin y otra en Linares.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

A diciembre del año 2019, el segmento de Alimentos generó ingresos de MM$ 393.749, lo cual es un crecimiento de 2,0% respecto al mismo ejercicio del año 2018. Los crecimientos se han dado en todos los negocios del segmento: 1% en Abarrotes, 2% en Refrigerados y 9% en Congelados.

La contribución del segmento disminuyó en un 0,3%, lo cual implica una caída en el margen bruto de 0,6pp. La caída en el margen se explica principalmente por eventos promocionales en el canal moderno y por alzas en el precio de materias primas.

Los gastos del ejercicio fueron inferiores a los del año anterior, disminuyendo en MM$ 3.325, lo cual representa un decrecimiento del 4,2%. La principal razón de la disminución se debe a la implementación de un plan de eficiencia operacional y organizacional, lo cual ha redundando principalmente en menores gastos logísticos y de administración.

De esta forma, el resultado operacional del segmento Alimentos crece MM$ 2.975, representando un aumento del 12,6% respecto al ejercicio anterior. En términos relativos, el margen operacional logra una mejora importante, pasando de un 6,1% a un 6,8%.

Por última, la utilidad del segmento fue de MM$15.732, siendo ésta un 2,2% superior a la del mismo ejercicio del año 2018.

SEGMENTO VITIVINÍCOLA

RESUMEN DE ESTADO DE RESULTADO (MM$)	31-12-19	31-12-18	Δ MM$	Δ %
Ingresos de actividades ordinarias	47.319	52.776	(5.457)	(10,3)
Costo de ventas	(35.901)	(41.611)	5.710	(13,7)
Ganancia bruta	**11.418**	**11.165**	**253**	**2,3**
Margen bruto	24,1%	21,1%		3,0pp
Costos de distribución	(691)	(692)	1	(0,1)
Gasto de administración	(7.905)	(7.467)	(438)	5,9
Resultado Operacional	**2.822**	**3.006**	**(184)**	**(6,1)**
Margen operacional	6,0%	5,7%		0,3pp
Otras ganancias (pérdidas)	(199)	(267)	68	(25,5)
Ingresos financieros	58	148	(90)	(60,8)
Costos financieros	(1.340)	(1.090)	(250)	22,9
Diferencias de cambio	(113)	(287)	174	(60,6)
Resultado por unidades de reajuste	(165)	351	(516)	(147,0)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	**1.063**	**1.861**	**(798)**	**(42,9)**
Impuestos a las ganancias	(284)	(496)	212	(42,)
Ganancia (pérdida)	**779**	**1.365**	**(586)**	**(42,9)**
Margen ganancia	1,6%	2,6%		(1,0pp)
Depreciación y amortización	3.152	2.566	586	22,8
EBITDA Final	**5.975**	**5.572**	**403**	**7,2**
Margen EBITDA Final	12,6%	10,6%		2,0pp

Las principales marcas que maneja la viña son Santa Carolina, Casablanca y Finca El Origen (Argentina). Actualmente Viña Santa Carolina S.A. exporta vinos a cerca de 75 países en todo el mundo, siendo sus principales mercados Estados Unidos, Canadá, Latinoamérica, China, Japón y Corea, en los cuales cuentan con una extensa red de distribuidores.

La compañía cuenta actualmente con 1.019 hectáreas de viñedos propios en los principales valles vitivinícolas de Chile (725 hectáreas de viñedos propios en campos propios y 294 hectáreas de viñedos propios, pero plantados en campos arrendados): Maipo, Casablanca, Cachapoal, Colchagua y Cauquenes, en los que se producen uvas de las cepas más demandadas por los mercados internacionales: Cabernet Sauvignon, Merlot, Malbec, Pinot Noir, Sauvignon Blanc, Chardonnay, Syrah, Carmenere y Petit Verdot. En Argentina cuenta con 229 hectáreas productivas en el Valle de Uco.

Para su producción, Viña Santa Carolina S.A. posee cuatro bodegas de vinificación, las que totalizan una capacidad de 44,2 millones de litros: Molina (24 millones de litros); Rodrigo de Araya (5,5 millones de litros); Totihue (13,3 millones de litros) y Casablanca (1,4 millones de litros).

A diciembre del año 2019, el segmento Vitivinícola generó ingresos de MM$ 47.319, lo cual representa una caída del 10,3% respecto al mismo ejercicio del año 2018. La baja en ventas se debe principalmente a una caída en la demanda en los mercados de Latinoamérica y Asia.

Pese a la caída en ventas, la contribución del segmento aumentó en un 2,3%, lo cual implica un alza en el margen bruto de 3,0pp. La mejora en el margen se explica principalmente por buenos resultados de la vendimia 2019, lo que ha implicado costos de vinos y uvas inferiores a los del año anterior.

Los gastos del periodo fueron superiores a los del año anterior, aumentando en MM$ 437, lo cual representa un crecimiento del 5,4%.

De esta forma, el resultado operacional del segmento Vitivinícola cae en MM$ 184, representando una disminución del 6,1% respecto al ejercicio anterior. En términos relativos, el margen operacional mejora en 0,3pp pasando de 5,7% en el 2018 a 6,0% en el presente ejercicio.

Por último, la utilidad del segmento fue MM$ 586 inferior a la del mismo ejercicio del año 2018.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

IV. RELACIONES FINANCIERAS

A fin de permitir un mejor análisis de las cifras correspondientes a los estados financieros consolidado de Watt's S.A., se presentan a continuación algunos índices relevantes comparativos.

ÍNDICES DE LIQUIDEZ

ÍNDICE	31-12-19	31-12-18	COMENTARIOS
Liquidez corriente (veces) *Activo corriente / Pasivo corriente*	2,44	1,73	La principal razón por la cual el índice aumenta es la reorganización de la deuda financiera, puesto que en el último trimestre de 2019, la Matriz emitió Bonos por 1 millón de UF con vencimiento en el largo plazo, recaudación que se destinó a pagar deuda con bancos del corto plazo.
Razón ácida (veces) *(Activo corriente menos existencias menos gastos anticipados) / Pasivo corriente*	1,18	0,89	Al igual que en el índice de liquidez corriente, el principal motivo por el cual la razón ácida aumenta es por la reorganización de deuda financiera, traspasando deuda de corto a largo plazo.
Cobertura de gastos financieros netos (veces) *Ebitda sin Laive U12M/ (gastos financieros menos ingresos financieros)*	6,42	6,16	El índice de cobertura mejora debido a que el Ebitda del periodo aumenta en un 13,3% respecto al del año 2018.

ÍNDICES DE ENDEUDAMIENTO

ÍNDICE	31-12-19	31-12-18	COMENTARIOS
Razón de endeudamiento (veces) *(Pasivo corriente más pasivo no corriente) / Patrimonio neto*	1,24	1,27	El índice se mantiene relativamente estable. El pasivo aumenta por obligaciones de leasing (cambio normativa contable), lo cual se vio contrarrestado por el incremento en el patrimonio producto del resultado del ejercicio 2019.
Proporción deuda corriente sobre deuda total (%) *Pasivo corriente / (pasivo corriente más pasivo no corriente)*	31,6	45,5	La proporción de pasivo corriente disminuye principalmente por el incremento en el pasivo no corriente producto de la colocación de bonos por 1 millón de UF con vencimiento en el largo plazo, que fueron destinadas al pago de deuda con bancos en el corto plazo, y a las obligaciones de leasing en el largo plazo (cambio normativa contable).
Deuda financiera/ Ebitda *(Otros pasivos financieros corriente más otros pasivos financieros no corriente menos efectivo)/ Ebitda sin Laive U12M*	3,5	3,7	El índice se reduce en 0,2 veces. La reducción se explica por un crecimiento del Ebitda del periodo, el cual es contrarrestado por un aumento de la deuda financiera por obligaciones de leasing (cambio normativa contable).

ÍNDICES DE ACTIVIDAD

ÍNDICE	31-12-19	31-12-18	COMENTARIOS
Rotación de inventario (veces en el ejercicio) *Costo de venta del ejercicio/ inventario*	3,03	3,26	La rotación del inventario disminuye debido a un aumento de existencias por sobre un aumento en las ventas. El aumento de existencias se debe a estacionalidades de los productos.
Permanencia de inventario (en número de días) *Días ejercicio / (Costo de venta ejercicio / Inventario final)*	119	110	La permanencia de inventario aumentó debido a un aumento de existencias por sobre un aumento en las ventas. El aumento de existencias se definió para enfrentar las proyecciones de ventas del año siguiente.

ÍNDICES DE GESTIÓN

ÍNDICE	31-12-19	31-12-18	COMENTARIOS
Eficiencia Global de los Equipos (EGE) *Utilización de equipos*	62%	60%	Mejora del índice se debe principalmente a mejoras operacionales en la Planta de Lonquén a través de la automatización de procesos, lo cual ha permitido eliminar cuellos de botella en la producción.
Entrega a Tiempo (EAT) *Nivel de servicio a clientes*	90%	85%	La mejora del índice se explica principalmente por la integración logística y de sistemas de los productos Danone con Watt´s realizada durante el primer trimestre del 2018.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

ÍNDICES DE RENTABILIDAD

ÍNDICE	31-12-19	31-12-18	COMENTARIOS
Rentabilidad del patrimonio (%) *Utilidad (pérdida) U12M / Patrimonio promedio neto (inicial más final/2)*	7,77	8,52	La rentabilidad del patrimonio decrece debido a una caída de la utilidad U12M, frente a un patrimonio superior.
Rentabilidad del activo (%) *Utilidad (pérdida) U12M / Activos promedio (inicial más final/2)*	3,44	3,68	La rentabilidad decrece debido a una caída de la utilidad U12M, frente a un activo superior. Cabe mencionar que el activo aumenta principalmente por derecho de uso de bienes arrendados (cambio normativa contable), existencias, y plantas, propiedades y equipos.
Rendimiento de activos operacionales (%) *Resultado explotación U12M / Activos operacionales promedio (inicial más final/2)*	6,79	6,39	La mejora en la rentabilidad se debe a un incremento en el resultado operacional U12M superior en proporción al incremento de los activos operacionales promedio. *Los activos operacionales considerados son: total activos corrientes más total activos fijos más total otros activos, menos cuentas y documentos por cobrar no comerciales a relacionadas corto y largo plazo, inversiones en relacionadas, inversiones en otras sociedades, menor valor de inversiones, impuestos diferidos, corto y largo plazo y otros activos.* *El resultado explotación comprende lo siguiente: margen bruto, gastos de administración, costos de distribución, otros gastos por función, otros ingresos por función.*
Utilidad (pérdida) por acción ($) *Utilidad (pérdida) U12M / Nº de acciones suscritas y pagadas al cierre del ejercicio con derecho a dividendo*	52,4	53,2	La caída en la utilidad por acción se explica por una menor utilidad U12M, frente a la misma cantidad de acciones.

V. DIFERENCIA ENTRE VALOR LIBRO Y VALOR DE MERCADO/ ECONÓMICO DE LOS PRINCIPALES ACTIVOS

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2019 han sido preparados de acuerdo con principios contables generalmente aceptados, IFRS y a normas e instrucciones impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, hoy Comisión para el Mercado Financiero (CMF) e incluyen el ajuste por provisiones cuando corresponde.

Existen activos con valor de mercado que no se encuentran reflejados en los estados financieros. Estos activos son las marcas líderes desarrolladas en el tiempo por la Sociedad Matriz.

Con excepción de lo anterior, los activos reflejan, en general, su valor de mercado.

VI. ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVOS

Al 31 de diciembre de 2019, el flujo neto total del periodo asciende a MM$ 1.150 negativo, lo que se explica por flujos negativos en actividades de inversión y financiación por MM$ 10.651 y MM$ 21.391, respectivamente, los que son aminorados por flujos positivos en actividades de operación por MM$ 30.892 y su detalle puede ser observado en página 11 de las Notas. De acuerdo al Estado de Flujos de Efectivos que se presenta en los Estados Financieros, este pasa de un neto de MM$ 1.764 positivo a diciembre 2018 a MM$ 1.150 negativo en el presente ejercicio, siendo originado principalmente por MM$ 19.051 de mayor recaudación de clientes producto del incremento en las ventas, mayor flujo neto destinado al pago a proveedores e impuestos a las ventas y servicios mensuales por MM$ 15.358, unidos a MM$ 5.859 de menor flujo en la compra de activos fijos, lo que permitió disminuir en MM$ 13.070 los flujos de requerimiento de deuda financiera entre ambos ejercicios.

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO (MM$)	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA		TOTAL	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	28.005	25.341	2.887	1.862	30.892	27.203
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(7.050)	(12.369)	(3.601)	(4.750)	(10.651)	(17.119)
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(22.467)	(14.124)	1.076	5.804	(21.391)	(8.320)
Incremento neto (disminución) en efectivo y efectivo equivalente, antes del efecto de cambio en la tasa de cambio	(1.512)	(1.152)	362	2.916	(1.150)	1.764

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

VII. POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS

Los principales pasivos financieros de la sociedad, además de los derivados, comprenden créditos bancarios y obligaciones por bonos, cuentas por pagar y otras cuentas por pagar. El propósito principal de estos pasivos financieros es obtener financiamiento para sus operaciones. La sociedad tiene deudores por venta, disponible y depósitos a plazo, que surgen directamente de sus operaciones.

La administración de la sociedad supervisa que los riesgos financieros sean identificados, medidos y gestionados de acuerdo con las políticas definidas para ello. Todas las actividades de la administración de riesgo son llevadas a cabo por equipos de especialistas que tienen las capacidades, experiencia y supervisión adecuadas. A su vez, el Directorio revisa y ratifica políticas para la administración de tales riesgos.

En cuanto a los objetivos de la administración de capital, Watt's S.A. encauza su gestión en la consecución de un perfil de riesgo consistente con los lineamientos entregados por el Directorio, asimismo, procura mantener un nivel adecuado de sus ratios de deuda/capital e indicadores favorables de solvencia, con el objetivo de facilitar su acceso al financiamiento a través bancos y otras instituciones financieras, tomando siempre en consideración la maximización del retorno de sus accionistas.

Watt's S.A. en la ejecución de sus operaciones se ve enfrentado a factores de vulnerabilidad sobre la consecución de los objetivos de rentabilidad y sustentabilidad financiera. Particularmente factores de mercado generadores de escenarios de incertidumbre financiera que pueden afectar a la organización a través de distintos métodos de transmisión.

En este contexto, para el análisis de las variables de riesgo, Watt's S.A. identifica su exposición en tres tipos de riesgo financiero: crédito, liquidez y mercado.

RIESGO DE CRÉDITO

El concepto de riesgo de crédito es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con el cumplimiento de las obligaciones suscritas por contrapartes, al momento de ejercer derechos contractuales para recibir efectivo u otros activos financieros por parte de Watt's S.A. En términos de la exposición al riesgo de crédito por tipo de instrumento financiero, Watt's S.A. presenta la siguiente distribución:

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN MM$	CONCENTRACIONES TOTAL
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja		89	0,09%
		Saldos en bancos	Bancos nacionales	2.016	2,13%
			Bancos extranjeros	720	0,76%
		Depósitos de corto plazo	Bancos nacionales	2.601	2,74%
			Bancos extranjeros	311	0,33%
		Valores negociables	Bancos nacionales	6.021	6,35%
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Supermercados y comercializadoras	60.857	64,19%
			Farmacias	25	0,02%
		Exportaciones por cobrar	Distribuidores	13.548	14,29%
	Otras cuentas por cobrar	Deudores largo plazo	Varios	1.427	1,50%
		Productores, deudores varios	Varios	6.005	6,33%
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	748	0,79%
		Facturas y otros por cobrar	Distribuidor y otro	456	0,48%
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	-	-
		Otros		1	-
Exposición total					**100%**

El cuadro anterior muestra la concentración de contrapartes como porcentaje de la exposición total por riesgo de crédito. La mayor exposición crediticia de Watt's S.A. se concentra en las partidas de cuentas por cobrar, particularmente en la categoría de Supermercados y comercializadoras nacionales con un 64,2% sobre el total de exposición equivalente a MM$ 60.882. Cabe mencionar que dicha cifra contempla la cuenta por cobrar a Subsecretaría de Salud Pública (ex Cenabast) cuyo saldo representa 8,7% de la exposición. Además, como política de gestión de riesgo de crédito, Watt's S.A. mantiene contratos de seguros asociados a las cuentas por cobrar por deudores comerciales, de los cuales MM$ 56.092 corresponden a clientes en el mercado nacional y MM$ 13.548 para aquellos clientes en el mercado externo.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

La concentración por contrapartes se encuentra controlada en función de la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que aproximadamente los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativos se encuentran cubiertos en un 90% por seguros de riesgo de crédito. Adicionalmente y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes, considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con la compañía aseguradora, entre otros.

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN MM$	CONCENTRACIONES TOTAL
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja		102	0,10%
		Saldos en bancos	Bancos nacionales	1.529	1,50%
			Bancos extranjeros	2.544	2,50%
		Depósitos de corto plazo	Bancos nacionales	1.602	1,57%
		Valores negociables de fácil liquidación	Bancos nacionales	7.356	7,22%
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Supermercados y comercializadoras	63.184	62,00%
			Farmacias	30	0,01%
		Exportaciones por cobrar	Distribuidores	14.675	14,40%
	Otras cuentas por cobrar	Deudores largo plazo	Varios	1.117	1,10%
		Productores, deudores varios	Varios	4.931	4,84%
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	433	0,43%
		Facturas y otros por cobrar	Distribuidor y otro	4.327	4,25%
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	81	0,08%
		Otros		1	-
Exposición total					**100%**

El cuadro anterior muestra la concentración de contrapartes como porcentaje de la exposición total por riesgo de crédito. La mayor exposición crediticia de Watt's S.A. se concentra en las partidas de cuentas por cobrar, particularmente en la categoría de Supermercados y comercializadoras nacionales con un 62,00% sobre el total de exposición equivalente a MM$ 63.184. Cabe mencionar que dicha cifra contempla la cuenta por cobrar a Subsecretaría de Salud Pública (ex Cenabast) cuyo saldo representa 15,41% de la exposición. Además, como política de gestión de riesgo de crédito, Watt's S.A. mantiene contratos de seguros asociados a las cuentas por cobrar por deudores comerciales, de los cuales MM$52.189 corresponden a clientes en el mercado nacional y MM$ 14.675 para aquellos clientes en el mercado externo.

La concentración por contrapartes se encuentra controlada en función de la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que aproximadamente los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativos se encuentran cubiertos en un 90% por seguros de riesgo de crédito, Adicionalmente y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes, considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con las compañía aseguradora, entre otros.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

RIESGO DE LIQUIDEZ

El concepto de riesgo de liquidez es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con su capacidad de responder a aquellos requerimientos de efectivo que sustentan sus operaciones, tanto bajo condiciones normales como también excepcionales.

Como política de gestión de riesgo de liquidez, la sociedad mantiene una liquidez adecuada a través de la contratación de facilidades crediticias a largo plazo, por montos suficientes para soportar las necesidades proyectadas para un período que está en función de la situación y expectativas de los mercados de deuda y de capitales.

El análisis de vencimientos de los pasivos financieros de Watt's S.A. se presenta a continuación:

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019			BANDA TEMPORAL				
			CORRIENTES		NO CORRIENTES		
CLASIFICACIÓN	GRUPO	TIPO	< 90 DÍAS	DE 90 DÍAS A 1 AÑO	DE 1 AÑO A 3 AÑOS	DE 3 A 5 AÑOS	5 AÑOS Y MÁS
Pasivos financieros	Obligaciones con Bancos	Deuda nacional	2.972	1.846	21.915	9.878	10.048
		Deuda nacional	-	874	-	-	-
	Obligaciones con el público	Bono UF	113	3.491	11.366	12.340	127.817
	Arriendos por pagar	Arriendos	655	1.868	4.922	4.091	4.116
	Por pagar a empresas relacionadas	Deuda nacional	184	3.732	-	-	-
	Cuentas por pagar	Acreedores comerciales	51.047	139	-	-	-
		Otras cuentas por pagar	12.380	-	-	-	-
		Dividendos mínimos devengados	-	1.321	-	-	-

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018			BANDA TEMPORAL				
			CORRIENTES		NO CORRIENTES		
CLASIFICACIÓN	GRUPO	TIPO	< 90 DÍAS	DE 90 DÍAS A 1 AÑO	DE 1 AÑO A 3 AÑOS	DE 3 A 5 AÑOS	5 AÑOS Y MÁS
Pasivos financieros	Obligaciones con Bancos	Deuda nacional	927	41.724	3.476	26.286	10.805
		Deuda extranjera	575	-	-	-	-
	Obligaciones con el público	Bono UF	-	3.289	5.432	10.627	105.223
	Por pagar a empresas relacionadas	Deuda nacional	-	3.513	-	-	-
	Cuentas por pagar	Acreedores comerciales	60.546	158	-	-	-
		Otras cuentas por pagar	6.094	-	-	-	-
		Dividendos mínimos devengados	-	1.519	-	-	-

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

RIESGO DE MERCADO

El concepto de riesgo de mercado es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con la trayectoria futura de aquellas variables de mercado relevantes a su desempeño financiero.

La sociedad identifica y gestiona el riesgo de mercado en función del tipo de variable de mercado que lo origina.

TIPO DE CAMBIO Y UNIDAD DE FOMENTO

Watt's S.A. se encuentra expuesto al riesgo originado a partir de fluctuaciones del tipo de cambio, las cuales afectan el valor justo y flujos de efectivo de los instrumentos financieros constitutivos de posiciones. La Sociedad Matriz y sus filiales mantienen exposición en moneda extranjera, entre los que se encuentran deudas, deudores comerciales y otros activos en el exterior, incluida existencias de productos terminados e insumos. Para disminuir el riesgo cambiario que esto conlleva, se usa una política de cobertura a través de seguros de cambio. La sociedad ha identificado, dentro de su riesgo por tipo de moneda, dos paridades relevantes a sensibilizar, dólar y unidades de fomento, en función de la magnitud de la exposición por este concepto y del impacto en resultado ante cambios en las variables de riesgo.

La sociedad ha identificado como relevante el riesgo de moneda generado a partir de transacciones denominadas en dólares americanos. Las fluctuaciones de la paridad peso dólar afectan tanto el valor de los pasivos como de los activos. Tomando esto en consideración, sólo se someterá a sensibilización la exposición neta en dólares, la cual se calcula como la diferencia entre los activos y pasivos denominados en dólares, descontado de los seguros de cambio mantenidos por la sociedad. El monto residual denominado en dólares será sensibilizado, midiendo el impacto de una variación razonablemente posible del tipo de cambio observado. Dicha fluctuación en el tipo de cambio será estimada a partir de información histórica que refleje la distribución de los posibles escenarios de variaciones del tipo de cambio dentro de un intervalo de tiempo de tres meses, excluyendo los escenarios extremos, de acuerdo con lo definido bajo IFRS 7.

Al 31 de diciembre de 2019

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE ($)	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO ($)	EFECTO EN RESULTADOS (MM$)
Activo neto	5.378	USD-CLP	748,74	-8,75%	683,23	(352)
				+14,02%	853,71	565

Al 31 de diciembre de 2018

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE ($)	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO ($)	EFECTO EN RESULTADOS (MM$)
Activo neto	8.764	USD-CLP	694,77	- 8,96%	632,52	(546)
				+ 13,94%	791,62	849

Adicionalmente, el riesgo de moneda generado a partir de transacciones denominadas en unidades reajustable es sensibilizado de forma análoga al caso anterior. Se someterá a sensibilización el total de los saldos de activos y pasivos denominados en unidades de fomento.

Al 31 de diciembre de 2019

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M CLF)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE ($)	PERTURBACIÓN	VALOR CLF-CLP ($)	EFECTO EN RESULTADOS (MM$)
Pasivo	2.706	CLF-CLP	28.309,94	- 0,30%	28.225,01	230
				+ 1,95%	28.861,98	(1.494)

Al 31 de diciembre de 2018

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M CLF)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE ($)	PERTURBACIÓN	VALOR CLF-CLP ($)	EFECTO EN RESULTADOS (MM$)
Pasivo	2.963	CLF-CLP	27.565,79	- 0,34%	27.472,07	278
				+ 2,04%	28.128,13	(1.666)

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

TASA DE INTERÉS

El riesgo de la tasa de interés es el riesgo de fluctuación del valor justo del flujo de efectivo futuro de un instrumento financiero, debido a cambios en la tasa de interés de mercado. La Sociedad Matriz y sus filiales mantienen deudas con el sistema financiero y con el público, tanto en moneda no reajustable como en unidades de fomento y dólares, las cuales devengan intereses principalmente a tasa fija, salvo las fijadas en función de la LIBOR. Dado el nivel de deuda a tasa variable, el riesgo de tasa de interés no se considera significativo.

PRECIOS DE COMMODITIES

La Sociedad Matriz adquiere materias primas del tipo commodities, leche en polvo, aceites, entre otros, tanto en el mercado local como en el exterior. No ha sido política de las sociedades participar en mercados de futuros u otros derivados asociados a la adquisición de estos insumos, debido a que se ha privilegiado estar alineado con la industria la cual se ve afectada por precios similares.

RIESGOS DE NEGOCIO

Watt´s S.A. se basa en el modelo COSO II ERM para su proceso de gestión de riesgos de negocio, el cual tiene por objetivo identificar, evaluar y mitigar los riesgos Estratégicos, Operacionales, de Información y Cumplimiento que pueden afectar el logro de los objetivos de sus negocios.

La siguiente descripción general, tiene por objetivo exponer los riesgos principales identificados:

1.- PÉRDIDA DE CONSUMIDORES.

Pérdida de participación de mercado en alguna de las categorías de la compañía y su correspondiente disminución de ventas y resultados, debido al cambio de conducta de los consumidores por modas, nuevas tendencias, opiniones públicas, recomendaciones de referentes y/o propuestas de valor superiores de empresas competidoras.

2.- PÉRDIDA DE CLIENTES RELEVANTES.

La fuerte consolidación de la industria ha llevado a que cualquiera de los principales clientes, por sí solo, sea fundamental en el éxito comercial de nuestra compañía. Es por ello que ser mal catalogado por debilidades en la administración de la cadena de abastecimiento, las prácticas promocionales, gestión de reclamos, el desarrollo de categorías y/o las relaciones comerciales, puede implicar efectos financieros adversos para la compañía.

3.- PÉRDIDA DE BIENES FÍSICOS Y/O EXISTENCIAS.

Eventos catastróficos, tales como incendios, desastres naturales, terrorismo, robos/ hurtos u otros eventos por causa del homWbre, podrían provocar la pérdida total o parcial de bienes y/o existencias, generando una pérdida económica para el negocio o afectando la continuidad operacional.

4.- IMPAGO DE CRÉDITOS SIGNIFICATIVOS.

Riesgo proveniente de altos créditos impagos por parte de deudores, debido a problemas de liquidez, insolvencia o quiebra. La consolidación de las grandes cadenas de supermercados, principales clientes de nuestra compañía, ha aumentado el impacto que tendría el no pago de las deudas de una de ellas.

5.- PARALIZACIÓN DE OPERACIONES.

Interrupción de las labores productivas por accidentes, obsolescencia de equipos/materiales, cortes energéticos, huelgas, convulsiones sociales, catástrofes naturales, epidemias o pandemias, cambios normativos, incumplimiento legal/ regulatorio, entre otras causas, que podrían significar el cierre de plantas y/o boqueo de operaciones comerciales con su consecuente impacto sobre los ingresos y resultados del negocio.

6.-PRODUCTO CONTAMINADO.

La presencia en el mercado de algún producto contaminado, por causas inesperadas, imprevistas o mal intencionadas, que pudiera causar daño a la salud de nuestros consumidores podría afectar negativamente la reputación, imagen de las marcas y/o resultados financieros de la compañía.

7.- DESCALCE EN LOS FLUJOS Y DIFICULTAD EN LA OBTENCIÓN DE FINANCIAMIENTO.

Crisis económicas globales o locales, abrupta caída en el consumo, aumento desmedido en las tasas de interés o costos de financiamiento, incumplimientos de covenants u obligaciones financieras, podrían afectar la caja y limitar el acceso a las fuentes de financiamiento necesarias para cumplir con los compromisos de la compañía.

8.- DESABASTECIMIENTO DE MATERIAS PRIMAS Y/O ALZAS EXCESIVAS EN LOS PRECIOS DE ÉSTAS.

La carencia o limitación de materias primas y/o alzas en los precios de éstas debido a temas políticos, inclemencias del clima, catástrofes naturales, enfermedades o plagas, huelgas o paralizaciones u otras razones, podría significar una reducción en la producción y, en consecuencia, menores ventas y/o impacto en los márgenes del negocio. Dentro de las materias primas estratégicas que son utilizadas por la compañía se destacan aceites crudos (provenientes principalmente de Argentina), leche (comprada a diversos productores lácteos nacionales), frutas y hortalizas (compradas a diversos agricultores nacionales y algunos extranjeros), uva para vinos (de abastecimiento propio y comprada a agricultores nacionales) y materiales de envase (dentro de los cuales se encuentran los envases Tetra Pak, con el consiguiente riesgo de depender de un único proveedor).

9.- FALLA DE SISTEMAS INFORMÁTICOS.

La indisponibilidad de los sistemas de información podría generar la interrupción y/o falta de integridad de nuestras operaciones, llevando a decisiones erróneas o pérdida de control de la operación. La indisponibilidad puede ser causada por fallas de sistemas, caídas de data center, cortes de enlaces y/o ciberataques, obsolescencia de equipos, entre otras causas. Todos ellos podrían generar un impacto en la continuidad del negocio y en el resultado financiero de la compañía.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT´S S.A.

10.- FUGA DE INFORMACIÓN.

La revelación no autorizada o mal intencionada de información comercial y/o personal sensible podría significar la pérdida de ventajas competitivas y/o vulnerar la privacidad de las personas, lo que tendría un impacto negativo en los resultados y reputación de la compañía.

11.- FIDELIDAD DE LA INFORMACIÓN CONTABLE.

La falta de precisión, integridad o falsedad de los valores reflejados en los estados financieros (activos, pasivos o cuenta de resultados) distorsionarían el fiel reflejo de la realidad contable y económica de la compañía, lo que podría llevar a tomar malas decisiones y afectar el normal desarrollo del negocio. Lo anterior podría deberse a provisiones insuficientes, castigos no realizados de bienes obsoletos, activos sobrevalorados, activos valorizados que no existan o pasivos no registrados.

12.- INCUMPLIMIENTO DE REGULACIÓN EN MATERIA DE LIBRE COMPETENCIA.

La existencia de prácticas que afecten la libre competencia tendría efectos negativos en la compañía, tanto financieros como reputacionales.

13.- RESPONSABILIDAD PENAL, SEGÚN LEY N°20.393, PREVENCIÓN DE DELITOS.

El incumplimiento de los deberes de dirección y/o supervisión, que importe la comisión de alguno de los delitos indicados en la Ley N°20.393 (por ejemplo, lavado de activos, financiamiento del terrorismo, cohecho entre funcionarios públicos y entre particulares, receptación, administración desleal, negociación incompatible, apropiación indebida y contaminación de aguas) y los supuestos ahí descritos, tendría efectos negativos en la compañía, tanto financieros como reputacionales. Se destaca que las penas y sanciones podrían importar la disolución de la personalidad jurídica, multas, pérdida de beneficios fiscales y pérdida de negocios con el Estado de Chile.

14.- FRAUDE

La compañía podría ser víctima por parte de colaboradores, terceros o ambos, de actos ilegales caracterizados por engaños, ocultación o violación de confianza para obtener dinero, bienes o servicios, para evitar pagos o pérdidas de servicios o asegurarse ventajas personales o de negocio. En caso de que la compañía sufra algún tipo de fraude, éste se reflejaría en sus resultados financieros. Entre los tipos de fraude más comunes se destacan: corrupción, malversación de fondos, falsificación de documentos o información, fraude en las licitaciones o compras y espionaje industrial.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ACTIVIDADES DE COMITÉ DE DIRECTORES

El Directorio con fecha 16 de mayo de 2017, determinó por unanimidad que el comité de Directores queda integrado por los señores Aníbal Larrain Cruzat, Carlos Antonio Díaz Vergara (director independiente) y Pablo Turner González (director independiente).

Durante el ejercicio 2019, el Comité de Directores de la Sociedad Matriz centró sus actividades en la revisión de las operaciones relacionadas, tanto del articulo 44 y 89 de la ley 18.046, así como de proponer a la Junta de Accionistas el nombre de los Auditores Externos y Clasificadores de Riesgo.

En cuanto a las Operaciones relacionadas de las que dicen relacionadas en el artículo 89 de la Ley 18.046 el comité de directores procedió a la revisión de todas ellas, las que se detallan a continuación:

VIÑA SANTA CAROLINA S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Facturas por compras productos terminados	Corresponde básicamente a compra de productos facturados por VSC S.A.
Intereses y reajustes devengados Cta Cte UF	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a VSC S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
Facturación de ventas servicios, gastos y productos.	Corresponde a facturación de gastos por arriendo de impresoras, tráfico de celulares, arriendo oficina en China, Comisiones de Distribucion.
Remesas a cuenta corriente financiera	Corresponde a remesas enviadas y recibidas (cobradas) a VSC S.A. (Deposito a plazo VSC)

ALIMENTICIOS FELCO S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera con Felco S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
Facturación de gastos	Corresponde a recuperación de gastos a Felco S.A.
Traspaso de fondos enviados	Corresponde a fondos enviados a Alimentos Felco S.A. para pagos operacionales (Energía eléctrica y otros)
Facturación comisiones	Corresponde a cobro de comisiones por convenio retrocompra inventario.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ACTIVIDADES DE COMITÉ DE DIRECTORES

WATTS COMERCIAL S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Venta de productos	Corresponde básicamente a la venta de productos terminados a Watts Comercial
Prestación de Servicios 57 UF	Corresponde a prestación de servicios según contrato UF 57
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a Watts Comercial., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
Traspaso de fondos enviados y recibidos	Corresponde principalmente a fondos recibidos por Watts Comercial por ventas a clientes que son traspasados a Watts S.A.
Traspaso impuestos ID vacaciones IAS	Corresponde a traspaso de impuesto indepnizacion vacaciones IAS
Recuperación de gastos	Corresponde a la reclasificación de gastos de cencos Watts Comercial
Margen de Ventas	Corresponde al margen de ventas
Provisión gastos logistica Watts Comercial	Corresponde principalmente a fondos recibidos por Watts Comercial por ventas a clientes que son traspasados a Watts S.A.
Facturacion gastos mercaderistas	Corresponde a Facturacion de Mercaderistas (gtos)

ALIMENTICIOS SAN BERNARDO S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera con San Bernardo S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a fondos recibidos por Alimentos San Bernardo por ventas al SNS que son traspasadas a Watts S.A.
Traspaso de fondos enviados	Corresponde a fondos enviados por alimentos San Bernardo

COMERCIAL VÍCTOR MANUEL S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a Comercial V.M. S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
Recuperación de gastos	Corresponde a recuperación de gastos por servicio del personal (canasta, celular,etc)
Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a Dividendos recibidos por Comercial Victor Manuel S.A. de Laive y traspasados a Watts S.A.
Traspaso de fondos enviados	Corresponde a fondos enviados a Comercial Victor Manuel S.A. para pagos operacionales (Remuneraciones, arriendos y otros)

INVERINTER S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la US$ e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a Inverinter S.A.
Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a fondos Recibidos Inverinter S.A.
Traspaso de fondos enviados	Corresponde a fondos enviados a Inverinter S.A. para pagos operacionales (Honorarios y otros)

WATT´S DOS S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Provision cobro royalty	Corresponde al cobro royalty
Factura Royalty	Corresponde a facturación de royalty
Pago Factura Royalty	Corrresponde a remesas enviadas a Watt´s Dos por pago royalty
Pago Factura Royalty	Corrresponde a remesas enviadas a Watt´s Dos por pago royalty
Traspaso de fondos enviados	Corresponde a remesas enviadas a Watt's Dos S.A.para pagos operacionales (royalty-pago dividendos)
Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a Dividendos recibidos por Watts Dos de Promarca y traspasados a Watts S.A.
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a variaciones por diferencia tipo de cambio
Recepción de dividendos	Corresponde a recepción de dividentos de Watts
Sesión de deuda	Corresponde a sesión de deuda de CVM a Watts

WATT'S S.A. Y FILIALES

ACTIVIDADES DE COMITÉ DE DIRECTORES

LAS PARCELAS DE VALDIVIA S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Pagos realizados por cuenta de LPV	Corresponde a fondos enviados a Las Parcelas de Valdivia S.A. para pagos operacionales (Energía eléctrica, seguridad y otros)
Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a fondos recibidos por Las Parcelas de Valdivia S.A. producto de la recuperacion de gastos(Arriendo y patente)
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a Las Parcelas de Valdivia S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual
Traspaso de fondos recibidos por seguros	Corresponde a fondos recibidos por Las Parcelas de Valdivia S.A. por pagos seguros

WATT'S ALIMENTOS S.A.- PARAGUAY

Naturaleza de la relación:	Filial
Facturacion Royalty	Corresponde a facturacion de royalty en dólares.
Impuesto por recuperar	Corresponde a impuesto por recuperar y gasto por transferencia remesa
Traspaso de fondos enviados y recibidos	Corresponde a remesas de fondos recibidas de Watt's Alimentos S.A.Paraguay por royalty.
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a variaciones por diferencia de cambio

LAIVE S.A.

Naturaleza de la relación:	Filial
Provisión y cobro royalty	Corresponde a provisión de royalty en dólares.
Impuesto por recuperar	Corresponde a impuesto por recuperar y gasto por transferencia remesa
Venta de productos terminados	Corresponde a productos fabricados con marcas propias de Laive S.A fabricados por Watt's S.A. y facturados a Laive S.A.
Remesas de exportaciones	Corresponde a remesas por exportaciones recibidos por facturación a Laive S.A.
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a variaciones por diferencia de cambio

LARRAIN VIAL S.A. CORREDORA DE BOLSA

Naturaleza de la relación:	Filial
Intereses fondos mutuos	Corresponde a intereses por colocaciones de fondos mutuos
Comisión por colocación Bonos	Corresponde al cobro fact colocacion de bonos serie P.
Servicios de market maker	Corresponde al cobro por servicios de market maker

CHACABUCO S.A.

Naturaleza de la relación:	Accionista controlador
Arriendos pagados	Renta de acuerdo a contrato vigente por oficina 2202 con una superficie de 108,41 m2, a UF 83 (UF 0,77 por m2), el precio incluye dos estacionamientos. Contrato debidamente autorizado por el Directorio.

ESTACIONAMIENTOS GENERALES LTDA.

Naturaleza de la relación:	Director en común Sr. Felipe Soza Donoso
Arriendos pagados	Corresponde al arriendo bodega 4.1 edificio Torre Bosque Isidora 4 UF

ALIMENTOS ARAUCO LTDA. (Doggis) de (DIWATTS)

Naturaleza de la relación:	Director en común con la matriz Sr. Pablo Turner González
Facturación de ventas	Corresponde básicamente a venta de productos terminados.

CANIO CORBO ASESORIAS E INVERSIONES LTDA

Naturaleza de la relación:	Sociedad controlada por director
Asesorias financiera	Corresponde a honorarios pagados por prestación de servicios profesionales, de acuerdo a contrato debidamente autorizado por el Directorio.

SOLAR ASESORIAS E INVERSIONES LTDA.

Naturaleza de la relación:	Director en común Sr. Felipe Soza Donoso
Arriendo oficina San Sebastian	Corresponde a arriendos de 521,34 m2 a UF 328,44 (UF 0,63 por m2) pagados por las oficinas de San Sebastian, Isidora Goyenechea 1401 + 4 UF por Bodega.

WATT'S S.A. Y FILIALES

ACTIVIDADES DE COMITÉ DE DIRECTORES

ULTRAMAR AGENCIA MARITIMA LTDA

Naturaleza de la relación:	Directora en común Sra. Alejandra Mehech Castellón
Facturas de fletes	Corresponde a facturación de fletes

TERMINAL PACÍFICO SUR VALPARAISO S.A.

Naturaleza de la relación:	Directora en común Sra. Alejandra Mehech Castellón
Servicios de almacenaje	Corresponde a facturación por servicios de almacenaje

DIWATTS S.A

Naturaleza de la relación:	Filial
Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera con Diwatts S.A, a razón de tasa de interés de 4,944% anual.
Venta en consignación	Corresponde a monto liquidacion de venta diwatts a Watts S.A
Comision venta	Corresponde a Comision de venta Diwatts
Venta de materia prima	Corresponde básicamente a Venta de materia Prima de Watts a DiWatts S.A
Venta de servicios (arriendos)	Corresponde arriedno bodega Osorno, Cd San Bernardo y Bodega Lonquen
Servicios por rebajas promocionales y mermas	corresponde a traspaso de Mermas de diwatts
Servicio de gastos distribucion y ventas	Corresponde a facturacion de servicio gastos de distribucion y Ventas Diwatts
Compra de Insumos	Corresponde básicamente a compra de materia Prima por Diwatts S.A
Traspaso de fondos enviados y recibidos	Corresponde a remesas de fondos enviadas para gastos de la operación en Diwatts S.A
Facturación por prestación de servicio	Corresponde a facturacion de Watts por Servicios Administracion contables, RR.HH. Y otros equivalente UF 7.348,35.
Compra de activo fijo	Corresponde a Compra de Activo Fijo
Compra Fletes	Corresponde a facturacion de Diwatts por flete de leche
Venta de activo fijo	Corresponde a venta de activo fijo a Diwatts (maquinaria)

DIWATTS S.A . (de VSC S.A.)

Naturaleza de la relación:	Filial
Venta en consignación	Corresponde a monto liquidacion de venta diwatts a VSC
Servicio comercializacion y distribucion	Corresponde a facturacion por Servicio Comercializacion y distribucion
Comision por distribucion	Corresponde a facturacion por comisio de distribucion
Provisión comisión y servicio distribución	Corresponde a Provision de Comsion y distribucion
Traspaso de fondos enviados y recibidos	Corresponde a remesas de fondos dePagos de liquidación Facturas

DIRECTORES

Participación de Resultado	Corresponde al 1% de participacion en resultados , a contar de Junio 2019 .

WATT'S S.A. Y FILIALES

ESTADOS FINANCIEROS FILIALES Y COLIGADAS

NOMBRE	COMERCIAL VÍCTOR MANUEL S.A.	LAS PARCELAS DE VALDIVIA S.A.	LAIVE S.A.	VIÑA SANTA CAROLINA S.A.	WATT'S DOS S.A.	DIWATTS S.A.
Tipo Entidad	Sociedad de Inversiones	Elaboradora de Quesos	Productora y Comercializadora	Productora y Comercializadora	Sociedad de Inversiones	Agroindustria, Comercializadora y Exportadora
RUT	96.063.000-9	76.216.328-4	Soc. Extranjera	96.644.340-5	76.735.980-2	78.455.830-8
Dirección	Los Eucaliptus N°61, oficina N°27	Sector Cayumapu Km 25.	Av. Nicolás de Piérola 601, km. 9.800 Carretera Central	Til-Til 2228, Macul	Av. Pdte. Jorge Alessandri N°10.501	Av. Pdte. Jorge Alessandri N°10.501
	Santo Domingo, Chile	Valdivia, Chile	Santa Clara, Ate. Vitarte, Lima, Perú.	Santiago-Chile	Santiago-Chile	Santiago-Chile
Teléfono	(56 2) 244 140 00	(56 63) 227 23 03	(51 1) 618 7600	(56 2) 245 030 00	(56 2) 244 140 00	(56 2) 244 140 00
Antecedentes Históricos	Se constituyó en el año 1985. Su giro es sociedad de inversiones. En septiembre de 2002 adquirió a Inverlac el 99,99% de Watt's Alimentos Paraguay S.A. y el 99,99% de Watt's Alimentos Perú S.A. Además adquirió a Watt's Alimentos S.A. el 99,99% de Alimenticios Felco S.A. En octubre de 2002 adquirió a Sociedad Agrícola y Lechera de Loncoche S.A. En Diciembre de 2008 aportó sus inversiones en el extranjero a Inverinter S.A.	Se constituyó en el año 2012 como sociedad anónima cerrada. Su actividad principal es la fabricación de quesos. Sus instalaciones se encuentran en la ciudad de Valdivia.	Se constituyó en el año 1910 como sociedad anónima cerrada. Su actividad principal es la producción, industrialización y comercialización de productos lácteos, cárnicos y otros productos alimenticios	La Sociedad fue constituída en el año 1941. Su actividad principal es la explotación de predios, comercialización y distribución de productos vitivinícolas en general. Sus operaciones abarcan tanto el mercado interno como externo.	Se constituyó en el año 2006 como sociedad anónima cerrada. Su actividad principal es la explotación de marcas comerciales	La sociedad fue constituida en enero de 2006 y fue adquirida por Watt´s S.A. y una de sus filiales en febrero de 2018. Su objetivo social es la fabricación, industrialización y comercialización de materias primas y productos relacionados con la industria de la alimentación.
Proporción de la inversión en el Activo de la Entidad Matriz	13,73%	0,04%	3,39%	14,46%	0,00%	17,05%
Capital Suscrito y Pagado M$	**66.578.666**	**191.237**	**16.420.158**	**70.116.388**	**16.574**	**82.655.120**
Directorio						
Presidente	Sr. Rodolfo Véliz M.	Sr. Rodolfo Véliz M.	Sr. Francisco Moreyra M.	Sr. Fernando Larrain P.	Sr. Rodolfo Véliz M.	Sr. Pablo Tagle Q.
Vice-Presidente		Sr. Pablo Tagle Q.	Sr. José Larrain C.	Sr. Aníbal Larrain C.	Sr. Aníbal Larrain C.	
Directores	Sr . Nicolás Spitzer A.	Sr. Juan Cristóbal Sepúlveda M.	Srta. Carolina Palacios Cisneros	Sr. Canio Corbo L.	Sr. John Neary A.	Sr. Rodolfo Véliz M
	Sr. Pablo Tagle Q.		Sr. Pablo Tagle Q.	Sr. Francisco de Borja Larrain C.		Sr. Pablo Tagle Q.
			Sr. Rodolfo Véliz M.	Sr. Santiago Larrain C.		Sr. Juan Cristóbal Sepúlveda M.
			Sr. Aurelio Palacios McBride	Sr. Hermán Chadwick		
			Sr. Juan Cristóbal Sepúlveda M.	Sr. Rodolfo Véliz M.		
Gerente General	**Sr. Aníbal Larrain C.**	**Sr. Pablo Tagle Q.**	**Sr. Luis Ferrand A.**	**Sr. Santiago Larrain C.**	**Sr. Pablo Tagle Q.**	**Sr. Rodolfo Véliz M.**

WATT'S S.A. Y FILIALES

ESTADOS FINANCIEROS FILIALES Y COLIGADAS

MM$ DEL 31 DE DICIEMBRE	COMERCIAL VÍCTOR MANUEL S.A. Y FILIALES		LAIVE S.A.		VIÑA SANTA CAROLINA S.A. Y FILIALES		WATTS DOS S.A. Y FILIAL		LAS PARCELAS DE VALDIVIA S.A.		DIWATTS S.A.	
	2019 (MM$)	2018 (MM$)	2019 (MM$)	2018 (MM$)	2019 (MM$)	2018 (MM$)	2019 (MM$)	2018 (MM$)	2019 (MM$)	2018 (MM$)	2019 (MM$)	2018 (MM$)
Balance General Resumido												
Activos	191.416	181.300	95.706	73.256	112.738	106.994	8.018	11.872	877	872	83.226	82.993
Activos Corriente	108.813	107.150	43.231	38.070	50.246	51.898	6.512	10.475	6	5	57.401	58.122
Activos No Corrientes	82.603	74.150	52.475	35.186	62.492	55.096	1.506	1.397	871	867	25.825	24.871
Pasivos	54.134	51.621	56.140	37.979	44.642	42.592	188	237	1.782	1.673	45.679	55.160
Pasivos Corrientes	29.688	29.496	39.929	26.557	20.994	21.186	188	237	1.782	1.673	37.634	48.072
Pasivos No Corrientes	24.446	22.125	16.211	11.422	23.648	21.406	-	-	-	-	8.045	7.088
Interés Minoritario	138	1.223	-	-	17	1.110	-	-	-	-	-	-
Patrimonio	137.282	129.679	39.566	35.277	68.096	64.402	7.830	11.635	(905)	(801)	37.547	27.833
Estado de Resultados Resumido												
Margen bruto	11.401	10.295	29.649	29.654	11.418	11.165	3.034	3.124	(62)	(63)	49.655	51.411
Ganancia (Pérdida) antes de Impuesto	5.179	7.373	2.883	6.181	1.063	1.861	2.978	3.249	(163)	(165)	9.755	11.600
(Gasto) Ingreso por Impuesto a las Ganancias	(952)	(1.911)	(866)	(2.022)	(284)	(496)	(669)	(738)	59	57	218	19
Ganancia (Pérdida)	4.227	5.462	2.017	4.159	779	1.365	2.309	2.511	(104)	(108)	9.973	11.619
Estado de Flujo de Efectivo Resumido												
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Operación	(7.111)	28.417	3.721	5.588	2.887	1.863	711	1.003	(9)	(10)	301.790	256.084
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Inversión	(3.601)	(4.749)	(9.510)	(4.360)	(3.601)	(4.750)	-	-	-	-	(798)	(792)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Financiación	10.981	(21.568)	3.506	(71)	1.076	5.803	(670)	(694)	9	10	(300.949)	(254.453)
Incremento (Decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo	269	2.100	(2.283)	1.157	362	2.916	41	309	-	-	43	839
Efectos de las variaciones en las tasas de cambio	(232)	29	81	212	(225)	21	8	(11)	-	-	-	-
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Estado de Flujos de Efectivo, Saldo Inicial	**4.141**	**2.012**	**2.214**	**845**	**3.969**	**1.032**	**4.505**	**4.207**	**-**	**-**	**947**	**108**
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Estado de Flujos de Efectivo, Saldo Final	**4.178**	**4.141**	**12**	**2.214**	**4.106**	**3.969**	**4.554**	**4.505**	**-**	**-**	**990**	**947**

WATTS S.A. Y FILIALES

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Los Directores y Gerente General que suscriben la presente Memoria Anual por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2019, declaran bajo juramento que su contenido es expresión fiel de la verdad, conforme a la información que han tenido en su poder:

Sr. Anibal Larrain Cruzat
Presidente
7.011.886-6

Sr. Francisco de Borja Larrain Cruzat
Vicepresidente
9.156.639-7

Sr. Rodolfo Véliz Möller
Director
7.819.603-3

Sra. Alejandra Mehech Castellón
Directora
7.040.513-K

Sr. Felipe Soza Donoso
Director
5.572.322-2

Sr. Carlos Antonio Díaz Vergara
Director
7.033.701-0

Sr. Fernando José Larrain Cruzat
Director
Rut: 7.011.884-K

Sr. Pablo Turner González
Director
7.056.349-5

Sr. Pablo Echeverría Benítez
Director

Sr. Santiago Larrain Cruzat
Gerente General